

SAKARYA Ekonomi

ISSN 1303-0175

SAYI:65

Yıl:12

Mayıs - Haziran -
Temmuz 2010

SAKARYA TİCARET
VE SANAYİ ODASI
YAYIN ORGANİDİR



KOSGEB

MARKA
DOĞU MARMARA
KALKINMA AJANSI

KGF
KREDİ DESTEK FONU

ABİGEM
AVRUPA BİRLİĞİ
GELİŞTİRME MERKEZİ

AR-GE
DESTEK BİRİMİ

SATSO'da girişimcilere teşvik kapıları

KOSGEB

MARKA (DOĞU MARMARA KALKINMA AJANSI)

ABİGEM (AVRUPA BİRLİĞİ GELİŞTİRME MERKEZİ)

KGF (KREDİ DESTEK FONU)

AR-GE DESTEK BİRİMİ

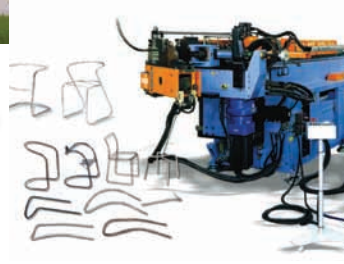
SATSO
MECLİSİ'NİN
TEMMUZ AYI
OLAĞAN TOPLANTISININ
ONUR KONUĞU
SANAYİ VE TİCARET
BAKANI
NİHAT ERGÜN
OLDU





GÜÇLÜ MAKİNA PARKI VE MÜHENDİSLİK OFİSİYLE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ!

- Sac parça ve kaynaklı konstrüksüyon parçalarının imalatı
- Talaşlı imalat uygulamaları
- Model-prototip tasarım ve imalatı
- Kalıp-fiksür tasarım ve imalatı
- Özel amaçlı makina tasarım ve imalatı
- Poliüretan (sünger) parça tasarım ve imalatı
- Elektrostatik toz boya ve yaş boya uygulamaları



CNC Boru bükme (Ø38x4000)



300 ton hidrolik pres



CNC Giyotin (10mmx3000mm)



CNC Abkant (10mmx3000mm)



30 - 500 ton eksantrik presler



250 ton hidrolik pres



Elektrostatik boya tesisi



CNC Plazma (60x3000x8000)



Poliüretan (sünger) makinası



Kaynak Uygulamaları



Yaş boya tesisi



CNC Dik işleme merkezi (2500x4000x700)



500 ton eksantrik pres



CNC Otomat (Ø200x400xØ42)

SAHİBİ
Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
A. Akgün ALTUĞ

YAYIN KURULU
Mücahit ASLAN (Başkan)
Yaşar KOŞUNDA (Başkan Yardımcısı)
Kenan TAÇYILDIZ (Üye)
Emrullah TERZİOĞLU (Üye)
Bülent ESMER (Üye)

YAYIN KOORDİNATÖRÜ
Suat SÖNMEZ

SORUMLU MÜDÜR
Müjgan ZAMAN

YAYINA HAZIRLAYANLAR
Derya ÇAKIR

GRAFİK TASARIM
Mücahiddin ŞENTÜRK

**SAKARYA
TİCARET VE SANAYİ ODASI**
Sakarya M. Şehit Onbaşı Zekeriya
Gözyuman C. No:19 54060
Hanlı / Arifiye / SAKARYA
T.: 0 264 291 03 00 (PBX)
F.: 0 264 291 24 24

www.satso.org.tr
satso@satso.org.tr

REKLAM - İLAN
REKSA REKLAMCILIK
Atatürk Bulvarı No: 88
Kat:1 Daire:1 ADAPAZARI
T.: 0 264 274 18 88
F.: 0 264 279 01 86
www.reksa.com.tr
reksa@reksa.com.tr

BASKI
KATEKS
Pekşenler Mevkii Taşlık Yolu
No:24 PK 104 ADAPAZARI
T.: 0 264 353 55 21
www.kateks.net

SAKARYA EKONOMİ DERGİSİ
Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
yayın organıdır.

Dergimizde yayınlanan yazı ve
makaleler kaynak gösterilmek
şartıyla iktibas edilebilir. Makalelerin
sorumluluğu yazarlara aittir.

**SAYFA
04**



**SATSO'da
girişimcilere
teşvik kapıları**

**SAYFA
17**



**BAKAN ERGÜN
SATSO'YA ONUR
KONUĞU OLDU**

**SAYFA
20**



KIRKPINAR

**SAYFA
23**



SAKARYA TEKNOKENT

**SAYFA
43**



"KANSER" ELE ALINDI

**SAYFA
58**



**MAYIS - HAZİRAN -
TEMMUZ MECLİS
TOPLANTILARI YAPILDI**



Sakaryalı için Fırsat Kapıları SATSO'da

Başkandan

A. Akgün ALTUĞ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın Değerli Üyeleri,
Zamanın ruhunu yakalamak zorundayız.

Dünya değişiyor, iş dünyası yeni sisteme adapte olanlar ve olmayanlar olarak ikiye ayrılıyor... Kazananlar daima yenilikleri, teknolojiyi, trendleri takip edip işlerine entegre edebilenlerin arasından çıkıyor.

Göz ardı edemeyeceğimiz bu realiteye dayanarak minimum maliyet -maksimum fayda ilişkisini başta Ar-Ge çalışmaları olmak üzere iş geliştirme mekanizmaları ile beslememiz ve pazardaki **rekabetçi ortamda fark yaratmamız gerekiyor.**

Saygıdeğer SATSO üyeleri,

Değişen trendlerde en büyük değeri hak edenler, girişimcilerdir.

Beklemek yerine aktivasyonu, durmak yerine koşmayı, korkmak yerine cesareti ve kontrollü risk almayı, vazgeçmek yerine mücadele etmeyi seçen girişimciler, dünyanın tüm ekonomilerinde özel öneme haizdir ve öyle de olmalıdır.

Girişimciliğin de can damarı bölgesel fırsatlar, yeni iş alanları ve sektörel geliş-

meler noktasında gerekli olan yeni vizyonel bakıştır. Değişimin merkezinde olmak hatta bizzat değişimi yaratmak, işte bu yeni vizyonel bakışla mümkün olabilir. Herkesin baktığından farklı bakmak, herkesin gördüğünden farklı görmek... Özellikle yeni dünya-yeni ekonomi ilişkisinde doğru konumlanabilmek için ihtiyacımız olan yüksek öngörü de ancak vizyonumuz sayesinde gelişir ve bizleri doğru sonuçlara götürür.

Dünyada her geçen gün güçlenen '**sınırlar**

sızlaşma', ekonomik parametreler için de geçerlidir. Düşünsel ve somut sınırların yanında ekonomik sınırlar da git gide azalmaktadır.

Bundan elli yıl önce ürettiğimiz herhangi bir ürünü satabileceğimiz pazar, kendi ilimiz, daha iyi bir ihtimalle, kendi bölgemizken, şimdi hitap ettiğimiz pazar çok daha genişledi: **Tüm dünya.** İnternet ve bununla beraber e-ticaretin yaygınlaşması ve güçlenmesiyle ekonomide ortaya çıkan megatrendler var. Değişim

bunlardan başlıyor.

Hepimize bir şekilde değen bu **'yeni ekonomik şartlardan'** yararlanmamız ise bizim vizyonumuz, öngörümüz, fırsatlara ne derece açık ve hazır olduğumuzla ilgilidir.

Şansın yüzümüze gülmesini beklemek yerine, **kontrol edilebilir fırsatlar oluşturmayı** başarmamız gerekir. Örneğin, Türkiye ihracatında ilimizi ilk 5'e taşıyacak katalizör sektörlerden olan **makine imalatçıları** bundan bir süre önce odamız çatısı altında birleşerek güzel ve başarılı bir kümelenme örneği sergilediler. Odamız diğer birçok sektörde de **kümeleme** çabalarını sonuna kadar desteklemekte ve bu yönde gösterilen çabaların kısa,orta ve uzun vadede göstereceği faydalara inanmaktadır.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak, yönetim stratejimizin en temel noktalarından biri de bu kontrol edilebilir fırsatları çoğaltmaktır. Gerek yerli gerek yabancı yatırımcıların **gelip bizi bulmasını beklemeyen**, gerekli temasları sürdürüyor, ilimizi, ilimizin yatırım avantajlarını tanıtıyor ve potansiyel yatırımcıları ilimize kazandırmak için gerekli çalışmaları yapıyoruz. **Bizlerin makro düzeyde yaptığı bu faaliyetleri**, girişimcilerimizin ve girişimci adaylarımızın da **mikro düzeyde** yapması, başarıyı mutlaka getirecektir.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak, bünyesindeki **Kadın Girişimcilerimiz ve Genç Girişimcilerimizin** çalışmalarını heyecanla desteklerken, ilimizdeki mevcut ve potansiyel girişimcilerin güçlenmesine yardımcı olmak adına çalışmaya devam ediyoruz. Mevcut **meslek komitelerimizin** bu dönem farklı faaliyetlerinin de bu girişimcilik ruhunun yansıması olarak takdirle izlendiğini de belirtmek isterim.

SATSO yönetimi olarak, yeni iş olanakları arayanların ve mevcut girişimcilerimizin, odamız bünyesinde faaliyet gösteren hepsi birbirinden önemli birimleri değerlendirmelerini, bu birimlerin sunduğu hizmetlerden muhakkak ve mümkün olan en üst düzeyde faydalanmalarını sağlamak için var gücümüzle çalışıyor, bu birimlerin gerek tanıtılması gerekse sağlıklı çalışması için gerekenleri yapı-

yoruz.

KOSGEB, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, Ar-Ge Proje Destek Birimi, ABİGEM ve KGF ile ilimizdeki mevcut girişimcilerimize odamız çatısı altında iş geliştirme destekleri sunulurken bu hizmetlerden yararlanan üye sayımız, ne mutlu ki, her geçen gün artmaktadır.

Girişimcilik kültürünü tanıtmak ve yaygınlaştırmak , potansiyel girişimcilerimize ulaşmak ve onlardaki gizil gücün ortaya çıkmasını sağlamak Sakarya'nın potansiyelini değerlendirecek ve bu şehrin yaşam standardını yükseltecek ivmeyi bize kazandıracaktır.

Girişimcilik kültürünü oluşturmak ve yaymak, başarılı girişimcilik hikayelerine imza atmış isimler başta olmak üzere, hepimizin ortak sorumluluğudur.

İş kurmak bir sistem kurmaktır. Girişimci, işin içinde üretmek yerine, zamanını ve enerjisini, işi geliştirecek süreçlere yönlendirmelidir. Bunun için de girişimciliği kolaylaştıracak ve özendirecek sistemlerin yapılması sağlanmalıdır. Bu noktada yaşanan önemli bir husus, girişimci üyelerimizin geçmişte yaptıkları finansal hataların gölgesinde kalmadan bankalar nezdinde yeniden değerlendirilmeleridir. Zira, bunu başarmak, girişimcilğe ve rekabete büyük katkı sağlayacaktır.

Temmuz ayı olağan meclis toplantısına onur konuğu olarak katılan **Sanayi ve Ticaret Bakanı Sayın Nihat Ergün**, girişimcilik konusundaki destekleyici çalışmalarını bizzat açıkladı. Meclis Başkanı' mızla birlikte, Sayın Bakan'a şehrin ve üyelerimizin sorunlarını anlatma fırsatı bulduk ve bu sorunları kendisine dosya olarak takdim ettik. Bu ziyaret nedeniyle Bakanımıza şükranlarımızı sunuyoruz.

Ayrıca hoşgörü ve bereket ayı **Ramazan**'ın tüm Sakaryalıları ve üyelerimize huzur ve sağlık getirmesini temenni ederim.

Hepinize işlerinizde başarılar dilerken, en içten saygılarımı sunuyorum.

A.Akgün Altuğ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

“ KOSGEB, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, Ar-Ge Proje Destek Birimi, ABİGEM ve KGF ile ilimizdeki mevcut girişimcilerimize odamız çatısı altında iş geliştirme destekleri sunulurken bu hizmetlerden yararlanan üye sayımız, ne mutlu ki, her geçen gün artmaktadır. ”



Yeni Destek Programları KOSGEB'de

KOSGEB tarafından meslek örgütlerinin ve akademik çevrelerin görüş, ihtiyaç, talep ve beklentileri dikkate alınarak oluşturulan Yeni Destek Programları; KOBİ'lerin ihtiyaç ve beklentilerine, bölge, sektör ve ölçek farklılıklarına göre çözümler üretmeye yönelik olarak, erişimi kolay, etkin, yalın ve esnek bir şekilde hazırlanmıştır.

Özellikle genişleyen KOSGEB hedef kitlesinin ihtiyaçlarına cevap verebilecek, gelişime açık ve dinamik, maliyet ve farklılaştırma esaslı stratejilerin uygulanmasına imkan sağlayan, işletmecilerin Ar-Ge ve İnovasyon faaliyetlerini daha etkin destekleyen, ortaklık kültürünün ve girişimciliğin teşvik edildiği Yeni Destek Programları, KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği'nin Resmi Gazete'de yayımlanmasıyla birlikte yürürlüğe girmiştir.

Destek Programlarından yararlanacakların KOSGEB Veri Tabanında yer alması gerekir

KOSGEB Veri Tabanında yer almak ve desteklerden yararlanmak için KOSGEB'in www.kosgeb.gov.tr internet adresinde belirtilen belgelerle birlikte KOSGEB Birimine başvuru yapılması gerekmektedir.

1.KOBİ PROJE DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

İşletmelere özgü sorunların işletmeler tarafından projelendirildiği ve projelendirilen maliyetlerin desteklenebildiği bir programa ihtiyaç duyulması,

KOBİ'lerde proje kültürü ve bilincinin oluşturulması,

İşletmelerin proje yapabilme kapasitelerinin geliştirilmesi,

Esnek destekleme sistemine ihtiyaç duyulması.

PROGRAM VE PROJE LİMİTLERİ

Program Süresi: 3 yıl

Proje Süresi: 6-24 ay(+12ay)

Destek Üst Limiti: 150.000 TL

Destek Oranı:

1.ve 2.Bölge için %50

3.ve 4.Bölge için %60

DESTEKLENECEK PROJE KONULARI

İşletmelerin; üretim, yönetim-organizasyon, pazarlama, dış ticaret, insan kaynakları, mali işler ve finans, bilgi yönetimi ve bunlarla ilişkili alanlarda sunacakları projeler desteklenir.

DESTEKLENECEK PROJE GİDERLERİ

Arsa, bina, inşaat, tadilat, tefrişat ve benze-

ri, taşıt aracı, vergi, resim ve harçlar, sosyal güvenlik primleri, haberleşme giderleri, proje ile ilgili olmayan personel giderleri, enerji ve su giderleri, kira giderleri, finansman giderleri, proje ile ilişkilendirilmemiş diğer maliyetler dışında bulunan ve Kurul tarafından uygun bulunan giderler destek kapsamındadır.

Proje ile ilişkilendirilmiş makine-teçhizat, hammadde ve malzemeye ilişkin KOSGEB desteği, Kurul tarafından karar verilen toplam KOSGEB destek tutarının % 10'unu aşmaz.

2. TEMATİK PROJE DESTEKPROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

Makro strateji dokümanlarında işaret edilen öncelikler dikkate alınarak belirlenen tematik alanlarda bölgesel ve sektörel ihtiyaçla-

rın karşılanması,

Uluslararası mevzuat ve önceliklere KOBİ'lerin uyumunun sağlanması,

Meslek Kuruluşlarının KOBİ'leri geliştirmek amacıyla daha fazla proje hazırlamalarının teşvik edilmesi.

TEMATİK DESTEK PROGRAMI DESTEK UNSURLARI

	Çağrı Esaslı Tematik Program	Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı
Program Süresi	-	3 Yıl
Proje Süresi	Proje Teklif Çağrısında Belirlenir	24 Ay (+12 Ay)
Destek Oranı	1. ve 2. Bölgede % 50 3. ve 4. bölgede % 60	1. ve 2. Bölgede %50 3. ve 4. bölgede % 60
Destek Üst Limiti	Proje Teklif Çağrısında Belirlenir	150.000 TL

- Çağrı Esaslı Tematik Program Desteklenecek Proje Giderleri
- Personel ücretleri ve seyahat giderleri,
- Makine-ekipman, yazılım ve donanım alımı veya kiralanması giderleri (% 25),
- Sarf malzemesi giderleri,

- Hizmet alım giderleri,
- Genel idari giderler (azami %10).

MESLEK KURULUŞU PROJE DESTEK PROGRAMI DESTEKLENECEK PROJE GİDERLERİ

Bina inşaat yapımı, tadilatı, gayrimenkul alımı, makine-teçhizat, tefrişat, taşıt aracı,

vergi, resim ve harçlar, sosyal güvenlik primlerinin işveren payı, haberleşme giderleri, finansman giderleri, proje ile ilgili olmayan personel giderleri, enerji, su, kira giderleri, proje ortaklarından alınan danışmanlık ve hizmet alımı giderleri ve proje ile ilişkilendirilmemiş maliyetler dışında bulunan ve Kurul tarafından uygun bulunan giderler destek kapsamındadır.

3. İŞBİRLİĞİ - GÜÇBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

KOBİ'lerin işbirliği-güçbirliği anlayışında bir araya gelerek "Ortak Sorunlara Ortak Çözümler" üretilmesi,

KOBİ'lerin tedarik, pazarlama, düşük kapasite kullanımı, rekabet gücü zayıflığı, finansman başta olmak üzere tek başlarına çözümünde zorlandıkları birçok soruna çözüm bulunması,

KOBİ'lerin bir araya gelerek kapasite ve re-

kabet gücü yüksek işletmelere dönüşmesi, Ölçek ekonomisinden yararlanılarak kaynak tasarrufu sağlanması,

KOBİ'ler arasında ortaklık ve işbirliği kültürünün geliştirilmesi.

İŞBİRLİĞİ - GÜÇBİRLİĞİ ORTAKLIK MODELLERİ

Proje ortağı işletmelerin mevcudiyetlerini

koruyarak kurulacak olan işletici kuruluş ortak olmaları,

Proje ortağı işletmelerin bir kısmının ya da tamamının kendilerini feshederek kurulacak işletici kuruluş ortak olmaları,

Proje ortağı işletmelerin bir kısmının kendilerini feshederek ortaklardan birinin bünyesinde birleşmesi,

Her bir ortaklık modelinde en az 5 işletme-

nin bir araya gelmesi şartı aranır.

DESTEKLENECEK PROJE KONULARI

Hammadde, ara mamul, mamul, lojistik ve diğer hizmetleri daha hızlı ve ucuz temin edebilmeleri amacıyla ortak tedarik,

Müşteri istekleri ve pazarın talebi doğrultusunda ürün ve hizmet geliştirmeleri, ürettikleri ürün ve hizmetleri yeni pazarlara sunmaları amacıyla ortak tasarım,

Ürün ve hizmet kalitelerini yükseltmek ulusal ve uluslararası pazar paylarını artırmak, marka imajı oluşturmak, uluslararası pazarın ihtiyaçlarına cevap vermeleri amacıyla ortak pazarlama,

Ürün ve hizmet standartlarını geliştirmeleri amacıyla ortak laboratuvar,

Üretim ve hizmet kapasitelerini, çeşitlerini, verimliliğini ve kalitelerini artırmak amacıyla ortak imalat ve hizmet sunumu konula-

rında sunacakları projeler desteklenir.

PROGRAM VE PROJE LİMİTLERİ

PROGRAM SÜRESİ : 3 YIL

ROJE SÜRESİ: 6-24 ay (t 12 ay)

DESTEK ÜST LİMİTİ: 250.000 TL (GERİ ÖDEMESİZ - 500.000 TL (GERİ ÖDEMELİ)

DESTEK ORANI: 1.VE 2. BÖLGELERDE %50
3.VE 4. BÖLGELERDE %60

4. AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

Bilim ve teknolojiye dayalı yeni fikir ve buluşlara sahip KOBİ ve girişimcilerin geliştirilmesi,

Teknolojik fikirlere sahip tekno-girişimcilerin desteklenmesi,

KOBİ'lerde Ar-Ge bilincinin yaygınlaştırılması ve Ar-Ge kapasitesinin artırılması,

Mevcut Ar-Ge desteklerinin geliştirilmesi,

İnovatif faaliyetlerin desteklenmesi,

Ar-Ge ve İnovasyon proje sonuçlarının ticarileştirilmesi ve endüstriyel uygulamasına yönelik destek mekanizmalarına ihtiyaç duyulması.

PROJE SÜRESİ

Ar-Ge ve İnovasyon Programı için en az 12 (on iki), en çok 24 (yirmi dört) ay,

Endüstriyel Uygulama Programı için en çok 18 (on sekiz) ay,

Her iki program için de Kurul kararı ile 12 (on iki) aya kadar ek süre verilebilir.

AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI

AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI		Destek Üst Limiti (TL)	DESTEK ORANI (%)
Ar-Ge ve İnovasyon Programı			
İşlik Desteği		İşliklerden bedel alınmaz	
Kira Desteği		12.000	75
Makine-Tekçizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği		100.000	75
Makine-Tekçizat, Donanım, Hammadde, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)		200.000	75
Personel Gideri Desteği		100.000	75
Başlangıç Sermayesi Desteği		20.000	100
Proje Geliştirme Desteği	Proje Danışmanlık Desteği	25.000	75
	Eğitim Desteği	5.000	
	Sınai ve Fikri Mülkiyet Hakları Desteği	25.000	
	Proje Tanıtım Desteği	5.000	
	Fuar, Kongre, Konferans, Teknolojik İşbirliği Desteği	15.000	
	Test, Analiz, Kalibrasyon Desteği	25.000	
Endüstriyel Uygulama Programı			
Kira Desteği		18.000	75
Personel Gideri Desteği		100.000	75
Makine-Tekçizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Gid. Desteği		150.000	75
Makine-Tekçizat, Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)		200.000	75

5. GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

Ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının çözümünün temel faktörü olan girişimciliğin desteklenmesi ve yaygınlaştırılması,

Başarılı ve sürdürülebilir işletmelerin kurulması,

Girişimcilik kültürünün yaygınlaştırılması,

İş Geliştirme Merkezlerinin kurulması ile gi-

rişimciliğin geliştirilmesi,

İstihdamın artırılması,

Yerel dinamiklere dayalı girişimciliğin desteklenmesi.

Girişimcilik Destek Programı 3 alt programdan oluşur:

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

Yeni Girişimci Desteği

İş Geliştirme Merkezi (İŞGEM) Desteği

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

Minimum 60 saatlik eğitim ve atölye çalışmasından oluşan eğitim programını kapsar

(girişimcilik özelliklerinin sınanması, iş fikri egzersizleri yapılması ve iş planı hazırlanması)

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri KOSGEB veya diğer kurum ve kuruluşlar (üniversite, İŞKUR, meslek kuruluşu, belediye v.b. tara-

findan düzenlenebilir,

Eğitimler, genel ve özel hedef grupları (gençler, kadınlar, dezavantajlı gruplar) için düzenlenir,

Eğitime katılanlardan ücret alınmaz.

Yeni Girişimci Desteği

Bu destekten;

Uygulamalı girişimcilik eğitimini tamamlayarak işini kuran girişimciler ve

İŞGEM girişimcileri faydalanabilir.

Yeni Girişimci Desteği Destek Unsurları

DESTEK UNSURU		ÜST LİMİT (TL)	DESTEK ORANI (%) (1. ve 2. Bölge)	DESTEK ORANI (%) (3. ve 4. Bölge)
İşletme Kuruluş Desteği	Geri ödemesiz	5.000	60 (Kadın veya özürlü girişimci:70)	70 (Kadın veya özürlü girişimci:80)
Kuruluş Dönemi Makine, Teçhizat ve Ofis Donanım Desteği	Geri ödemesiz	10.000		
İşletme Giderleri Desteği	Geri ödemesiz	12.000		

İş Geliştirme Merkezi Desteği

İş Geliştirme Merkezleri, bünyesinde barındırdığı işletmelere, işletme geliştirme danışmanlığı, uygun koşullarda iş yeri mekânı, ortak ofis ekipmanı, ofis hizmetleri gibi hizmetler sunarak işletmelerin en kırılgan ol-

dukları ilk yıllarını sağlıklı bir şekilde aşmalarını ve büyümelerini sağlamak amacıyla kurulan ve işletilen merkezlerdir.

İşletme Geliştirme Merkezlerinin kuruluş

başvurusu; belediyeler, üniversiteler, özel idareler, kalkınma birlikleri, meslek kuruluşları ve kar amacı güzetmeyen kooperatifler tarafından münferiden veya birlikte yapılabilir.

İş Geliştirme Merkezi Desteği Destek Unsurları

DESTEK UNSURU		ÜST LİMİT (TL)	DESTEK ORANI (%) (1. ve 2. Bölge)	DESTEK ORANI (%) (3. ve 4. Bölge)
İŞGEM Kuruluş Desteği (18 ay)	Geri ödemesiz	750.000	60	70
• Bina tadilatı		600.000		
• Mobilya Donanım		125.000		
• İŞGEM Yönetim		25.000		
İŞGEM İşletme Desteği (36 ay)	Geri ödemesiz	100.000	60	70
• Personel		30.000		
• Eğitim, Danışmanlık		50.000		
• Küçük tadilat		20.000		

6. GENEL DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

Proje hazırlama kapasitesi düşük KOBİ'ler ile KOSGEB hedef kitlesine yeni dahil olmuş sektörlerdeki KOBİ'lerin de mevcut KOSGEB desteklerinden faydalanması,

KOBİ'lerin kaliteli ve verimli mal/hizmet üretmelerinin sağlanması,

Mevcut KOSGEB desteklerinin revize edilerek daha fazla KOBİ'nin bu desteklerden yaygın şekilde faydalanması,

KOBİ'lerin rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmek amacıyla genel işletme geliştirme faaliyetlerinin teşvik edilmesi,

KOBİ'lerin yurt içi ve yurt dışı pazar paylarını artırmak amacıyla tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinin geliştirilmesi.

PROGRAM DESTEK ÜST LİMİT VE ORANLARI

	GENEL DESTEK PROGRAMI DESTEKLERİ	DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI (%)	
			1. ve 2. Bölgeler	3. ve 4. Bölgeler
1	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
2	Yurt Dışı İş Gezisi Desteği	10.000		
3	Tanıtım Desteği	15.000		
4	Eşleştirme Desteği	15.000		
5	Nitelikli Eleman İstihdam Desteği	20.000		
6	Danışmanlık Desteği	15.000		
7	Eğitim Desteği	10.000		
8	Enerji Verimliliği Desteği	30.000		
9	Tasarım Desteği	15.000		
10	Sınai Mülkiyet Hakları Desteği	20.000		
11	Belgelendirme Desteği	10.000		
12	Test, Analiz ve Kalibrasyon Desteği	20.000		

SATSO'DA GİRİŞİMCİLER İÇİN FIRSAT KAPILARI



İllustrasyon: Osman Suroğlu

BAŞVURU VE DEĞERLENDİRME:

Destek Programlarından yararlanacakların KOSGEB Veri Tabanında yer alması gerekir

KOSGEB Veri Tabanında yer almak ve desteklerden yararlanmak için KOSGEB'in www.kosgeb.gov.tr internet adresinde belirtilen belgelerle birlikte KOSGEB Birimine başvuru yapılması gerekir.

KOSGEB Yeni dönem destek modelleri ile birlikte STRATEJİK YOL HARİTASI UYGULAMASI SONA ERMIŞTİR.

Destek kullanabilmek için SYH doldurulma zorunluluğu yoktur. Artık ne destek sözleşmesi ne de genel sözleşme yapılmayacaktır.

Bundan sonra destek alacak olan işletme KOBİ BİLGİ BEYANNAMESİNİ doldurmuş olmalı(www.destek.kosgeb.gov.tr)

Akabinde aşağıdaki formları (www.kosgeb.gov.tr)

gov.tr) müdürlüğümüze teslim etmelidir.

- Genel destek paketi başvuru formu (1 sayfa) (akabinde KOSGEB'ten işletmeye onay bildirim yazısı gönderilir)
- Taahhütname (matbu 1 sayfa) (KOSGEB evrak kayıt tarihi destek paketinin 3 yıllık süresinin başlangıcı kabul edilir.)
- İlgili destek başvuru formu (akabinde KOSGEB'ten işletmeye onay bildirim yazısı gönderilir)
- Destek ödemesi Destek ödeme talep formu ve ekleri ile KOSGEB'e sunulur (destekle ilgili hizmet/faaliyet tamamlanınca)

KOSGEB YENİ DESTEK MODELLERİ : (www.kosgeb.gov.tr - ayrıntılı bilgi için)

1. KOBİ PROJE DESTEK PROGRAMI

2. TEMATİK PROJE DESTEK PROGRAMI

3. İŞBİRLİĞİ - GÜÇBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI

4. AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI

5. GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

6. GENEL DESTEK PROGRAMI

Diğer yandan daha önceden kullanılmış olan destek limitleri sıfırlanmıştır.

Örneğin önceden Nitelikli Eleman desteğini kullanan veya kullanmaya devam eden işletme tekrar veya ikinci bir eleman için destek alabilir.

Destek üst limitleri 3 yıllık olup her 3 yılda bir sıfırlanacaktır.

	GENEL DESTEK PROGRAMI DESTEKLERİ	ÜÇ YIL İÇİN DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI (1. ve 2. Bölgeler)
1	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50
2	Yurt Dışı İş Gezisi Desteği	10.000	
3	Tanıtım Desteği	15.000	
4	Eşleştirme Desteği	15.000	
5	Nitelikli Eleman İstihdam Desteği	20.000	
6	Danışmanlık Desteği	15.000	
7	Eğitim Desteği	10.000	
8	Enerji Verimliliği Desteği	30.000	
9	Tasarım Desteği	15.000	
10	Sınai Mülkiyet Hakları Desteği	20.000	
11	Belgelendirme Desteği	10.000	
12	Test, Analiz ve Kalibrasyon Desteği	20.000	

Uluslararası piyasada birlikteyiz.

Dış Ticaret ürünlerimizle, uluslararası piyasada çalışan firmanızın beklentilerine uygun, kaliteli ve modern hizmetler sunarak dış piyasalardaki başarılarınıza destek oluyoruz!

Firmanıza özel çözümlerle riskinizi minimize ediyor, rekabet gücünüzü ve başarıınızı artırıyoruz.

- Akreditif
- Kabul/Aval Kredileri
- Harici Garantiler
- İhracat Akreditifi İskontosu
- İhracat Faktoringi
- Eximbank Kredileri
- Ülke Kredileri

Kalkınma Ajansı SAKARYA'DA

Bölgesel kalkınma, son yıllarda özellikle gelişmiş ülkelerde ulusal kalkınmayı gerçekleştiren stratejilerinden birisi olarak dikkat çekmektedir. Bu yaklaşımda bölgeler birbirleriyle ve uluslararası düzeyde rekabet etmektedirler. Kalkınma hamlelerini yerel, ulusal ve uluslararası düzeyde ve eşzamanlı olarak düşünmek önem kazanmaktadır. Ülkemizde de bölgesel kalkınmayı sağlayacak 26 kalkınma ajansı kuruldu. Bu konuda Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Erkan AYAN ile görüştük.

Kanunda belirtilmeyen hususlarda özel hukuk hükümlerine tabi, kamu, özel sektör ve STK'ları bir araya getiren, ekonomik ve sosyal gelişmeye odaklı, katılımcı ve diyaloga açık örgütlenmeye sahip, uygulamacı değil, destekleyici, katalizör ve koordinatör, Bakanlar Kurulu Kararları ile kurulan (26 Plan-Kalkınma Bölgesi), dinamik ve esnek yapıya sahip (bütçe ve istihdam açısından) kamu kurumlarıdır.

geliştirilmesi, bölgesel stratejik planının hazırlanması, kırsal kalkınma ve yerel kalkınma faaliyetlerine destek verilmesi, girişimciliğin desteklenmesi ve geliştirilmesi, yatırımcıların izin ve ruhsat işlemlerinin tek elden takibi ve sonuçlandırılması, bölgenin iş ve yatırım imkânlarının tanıtılması, yerel yönetimlerin planlama çalışmalarına teknik destek verilmesi, AB fonları ve uluslararası fonların kullandırılmasında aracılık ve koordinasyon faaliyetleri, araştırma ve veri tabanı oluşturmak, izleme ve değerlendirme faaliyetleri MARKA'nın görev ve sorumlulukları arasındadır.

MARKA'da doğrudan finansman desteği, dolaylı finansman desteği ve teknik destek olmak üzere 3 destek başlığı vardır. Bu destekler ise; Doğrudan finansman desteğinin altında Proje Teklif Çağrısı, Doğrudan Faaliyet Desteği, Güdümlü Proje Desteği olmak üzere 3 destek; Dolaylı Finansman Desteğinin altında Faiz Desteği ve Faizsiz Kredi Desteği olmak üzere 2 destek; Teknik Desteğin altında Planlama Çalışmaları, Plan Uygulamaları, Yerel/Bölgesel Kalkınma Çalışmaları olmak üzere 3 destek ve toplamda 8 destekten müteşekkildir.

MARKA 2010 yılında Proje Teklif Çağrısı yoluyla destek vermeyi planlıyor. Proje desteklerinde özel sektöre verilen destekler maksimum %50, diğer kurum ve kuruluşlara verilecek destekler maksimum %75 oranında (Yönetim Kurulu kararıyla %90'a kadar artırılabilir) hibe şeklinde olacaktır. Küçük ölçekli altyapı projelerinde ise asgari %25, azami %50 oranında (Yönetim Kurulu kararıyla %75'e kadar artırılabilir) destek verilebilir. Proje desteğinden yararlanmak için bir kurum bir yıl içerisinde maksimum 4 başvuru yapabilir ve azami 2 projesi için mali destekten yararlanabilir. Kâr amacı güden gerçek ve tüzel kişiler destek tarihinden sonraki yıl süresince destekten faydalanamaz. Proje başına maksimum destek miktarı 400 bin TL'dir (Yönetim Kurulu kararıyla bu miktar indirilebilir).

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Başkanlık şemsiyesi altında, güçlü Yönetim Kurulu ve Kalkınma Kurulu'nun idaresinde, uzman kadrosu ve tüm kalkınma paydaşları ile (kamu kurum ve kuruluşlar, mahalli idareler, üniversiteler, özel sektör ve yatırımcılar, STKlar) bilgi akışı, ortak vizyona dayalı işbirliği ve ortaklık kültürü, kapasite gelişimi ve hızlı, sonuç alıcı bir yönetişimin tesisi için işbirliği ağları içerisinde ça-

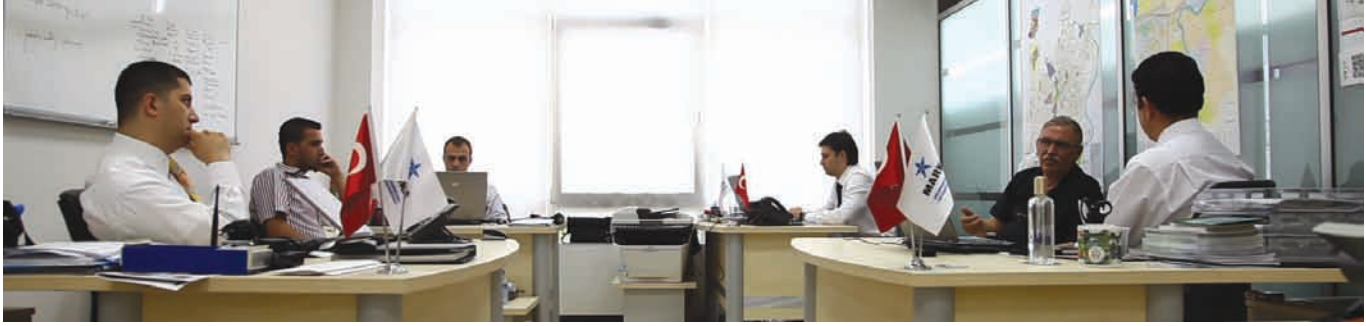
**Dünyada
nitelikli
yatırımın
doğru
adresi**

ALOMARKA
0262 332 0144
www.marka.org.tr



Doğu Marmara bölgesindeki Bolu, Düzce, Kocaeli, Sakarya ve Yalova illerini kapsayan Doğu Marmara Kalkınma Ajansı(MARKA) 5449 sayılı kanun çerçevesinde 25.07.2009 tarihli ve 2009/15236 sayılı bakanlar kurulu kararı ile kurulmuştur. 5 ilin Valileri, Belediye Başkanları, Sanayi ve Ticaret Odası Başkanları ve İl Genel Meclisi Başkanlarından oluşan güçlü bir yönetim kurulu sahiptir. Karar organı olan yönetim kurulunun yanında icra organı olan Genel Sekreter, 31 uzman ve 7 destek personelinin müteşekkildir. Bunun yanında, bölgedeki kamu kurum ve kuruluşları, özel kesim, sivil toplum kuruluşları, üniversiteler ve yerel yönetimler arasında işbirliğini geliştirmek ve ajansı yönlendirmek üzere oluşturulan Kalkınma Kurulu ajansın danışma organıdır.

Kamu, özel kesim ve STK'lar arasındaki işbirliğinin



İşlmaktadır. MARKA bünyesinde kurulan veya kurulması planlanan işbirliği ağıları ise Genç Girişimciler İşbirliği Ağı, AB İşbirliği Ağı, Kadın Girişimciler İşbirliği Ağı, Belediyeler Dış İlişkiler Ağı, İşadamları İşbirliği Ağı, Kent Konseyleri İşbirliği Ağı ve Üniversiteler İşbirliği Ağıdır. İşbirliği ağıları ile hedeflerimiz; katılımcı ve diyaloga açık örgütlenmeyle üyelerimizin ulusal ve uluslar arası piyasalarda daha çok iş yapması için ortaklıklar kurmak, işadamları kurul üyelerimizi ihracatçı yapabilmek ve inovasyona teşvik etmek, illerimizin küresel ölçekte rekabet gücünü artırmak, bölge illerinin kendi içinde ve diğer bölgelerle gelişmişlik farklarını azaltarak ülke ortalamasının üzerine çıkarmak ve illerimizin potansiyellerini harekete geçirip tüm illerimizin bölge ekonomisine katkısını en üst düzeye çıkarmaktır.

Sakarya Yatırım Destek Ofisi olarak göreve başladıktan sonra geçen yaklaşık 2 ay içerisinde, kamu kurum ve kuruluşları, STK'lar ve özel sektör temsilci ziyaretleri, komite ve komisyon toplantıları ve yatırımcı bilgilendirmeleri olmak üzere toplam 230 toplantı, ziyaret ve etkinlik gerçekleştirilmiştir. Sakarya ilinde proje yazma becerisinin geliştirilmesi ve kamu kurumları, STK'lar ve özel sektörde çalışanlar arasında işbirliği ortamının oluşturulması amacıyla bir proje ekibi oluşturulmuştur. Bölge planı hazırlık çalışmalarında Sakarya'lı paydaşların görüş ve önerileri alınarak bölge planına yansıtılmıştır. Sakarya OSB bölgeleri parsel satış, tahsis ve devirlerinin denetlenmesi komisyonuna üye olunmuştur. Yeni kurulan OSB'lere yatırımcılar yönlendirilmiştir. Sakarya Yatırım Destek Ofisi yatırımcılar için Sakarya'da tek durak yatırım ofisi olarak görevini sürdürmektedir. Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanlığı liderliğinde gerçekleştirilen Sakarya Besi OSB çalışmalarına destek verilmektedir. Doğu Marmara Ticaret Borsası yaklaşımının Sakarya merkezli olmasını önemsiyoruz. Yeni kurulan OSB'lere yatırımcılar yönlendirilmiştir. Sakarya Yatırım Destek Ofisi yatırımcılar yönlendirilmiştir.

KALKINMA AJANSINDAN KOBİLERE TAM DESTEK.

Kalkınma Ajansı neden vardır? Kalkınma Ajansı, kaynakların yerinde ve etkin kullanımını sağlayarak yerel potansiyeli harekete geçirmek, bölgesel gelişmeyi hızlandırmak ve bölgesel gelişmede sürdürülebilirliği sağlamak, bölgeler arası ve bölge içi gelişmişlik farklarını azaltmak için vardır. Bu noktada, TR42 Düzey-2 bölgesinin dinamiklerini; diğer bir deyişle, güçlü ve zayıf yönlerini, fırsatlarını ve tehditlerini bilerek ve özümseyerek bölgesel gelişmemiz için neler yapmamız gerektiğine karar vermek durumundayız.

Bölgemiz için genel bir sosyo-ekonomik portre çizecek olursak, bölgemizin dinamik sanayi kapasitesi, teknoloji ve AR-GE imkanlarının çokluğu, bozulmamış doğal çevresi, tarım ve hayvancılık ile turizm sektöründeki görece üstünlüğü bir yatırım potansiyeli oluşturmaktadır. Bu potansiyeller diğer sanayi kollarında da ayrıca ciddi fırsatlar oluşturmaktadır. Ajansımızın destekleyici ve katalizör nitelikteki faaliyetleri ile, bu potansiyeller ve fırsatlar daha iyi değerlendirilecek, gerek ulusal kaynaklar gerekse AB Fonları kullanılarak kritik projeler hazırlanıp bunlara finansman sağlanacaktır. Bu sayede, bölgesel kalkınmamızda sürdürülebilirlik temin edilirken bölge içi gelişmişlik farklılıkları giderilecektir. Bu bilinçle, kurumsallaşma sürecini tamamlamış olan Ajansımız "yerel ve bölgesel kalkınma" eksenli çalışmalarına başlamıştır. 2010-2011 dönemi için Ön Bölgesel Gelişme Planımız (www.marka.org.tr) hazırlanmış ve vizyonumuz belir-

lenmiştir. Bölgemiz için vizyonumuz, "Stratejik Konumu ve İşbirliği Ağlarından Güç Alan, Çok Yönlü Ekonomik Yapısı ile Değer Üreten, Zengin Beşeri potansiyeliyle Geleceğe Yön Veren, Yaşam Kalitesi ile Fark Yaratan, İnsan ve Bilgi Odaklı, Yeniliklere Açık, Küresel Rekabette Lider ve Sürdürülebilir Kalkınmada MARKA Bölge Olmak!"tır.

Bölgemizi kalkınmada "MARKA" bir bölge yapmak için Ajansımız girişimcilerimize maddi ve manevi destekler sunuyor. Bölgemiz için yatırım yapmak isteyen girişimcilere 400 bin liraya varan hibe destekleri sağlıyoruz. Ayrıca, yapılan yatırımlarda pazar araştırmalarından maliyet analizlerine ve hukuki süreçlere kadar girişimcilere yönlendirici/bilgilendirici hizmetler sunuyoruz.

Yatırımı

en doğru yere yapmalıyım?

Düşünmeyin, Bizi arayın.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı;
Kocaeli, Sakarya, Bolu, Düzce ve Yalova illerinde bölge girişimcisinin ve yatırımcısının yanında. Hazırlanan bölge planı ve bölge stratejik öncelikleri çerçevesinde girişimciyi ve yatırımcıyı kendi bölgesine üretmeye ve bölge kalkınmasının bir parçası olmaya davet ediyor. Artık, bölge potansiyellerine yeni projeler üretme ve yatırım yapma zamanı.

Gelin bölgemizi birlikte güçlendirelim.



MARKA
DOĞU MARMARA
KALKINMA AJANSI

ALOMARKA
0262 332 01 44
www.marka.org.tr

Ajans olarak, girişimcilerimize yönelik desteklerin artarak devam etmesinin öneminin bilinciyle hareket ediyoruz. Bu sebeple, Ajansımız kalkınma eksenli hibe desteklerini öncelikli olarak ekonomimizin belkemiği olan KOBİ'lerimizin güçlendirilmesi ve rekabet güçlerinin artırılmasına yönelik olarak planlıyor. 2010 yılının son çeyreği içinde KOBİ'lerimizin geliştireceği projelere hibelerimizi dağıtacağız. KOBİ Mali Destek Sistemi ile toplam proje maliyetinin yüzde 50'sine kadar 400 bin lirayı geçmeyecek kısmını hibe ediyoruz. Geri kalan yüzde 50'lik kısım için ise girişimcilerimizin parası yoksa banka kredisi ayarlıyoruz. Yani iyi bir proje sahibi girişimcilerin hiçbir ekonomik güce sahip olması gerekmiyor. Önemli olan girişimci olmak, girişimci ruhuyla ekonomik değer üretecek fikirler geliştirmek. O fikirleri bir iş planına dökmek. Fikrin hayata geçirilmesinde finansman sorun değil.



Biz, hibe desteğimizi geniş katılımlı bir açılış toplantısı ile ilan edeceğiz. Ajansımızın kendi web sitesi ile Başbakanlık Devlet Planlama Teşkilatı Müsteşarlığının web sitesinde ve medya araçları yoluyla da duyuru yapacağız. Gerekli belgeleri hedef kitlemizle paylaşacağız.

Bu yıl içinde vereceğimiz KOBİ hibelerinden nasıl faydalanılacağına dair bilgilendirme faaliyetlerimizi yapacağız. Sürecin nasıl akacağını kısaca anlatmak gerekirse, çağrımız kapsamındaki hedef kitle, 18.11.2005 tarih ve 25997 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelerin Tanımı, Nitelikleri ve Sınıflandırılması Hakkında Yönetmelik'te KOBİ olarak tanımlanan ve destek ilanımızdan 3 ay önce kurulmuş olan bölgemizdeki işletmeler olacak. Bu mali desteğimiz ile temel amacımız üretim ve operasyon aşamasında girişimcilerimizin ihtiyaçlarına ve taleplerine cevap vermek yoluyla KOBİ'lerimizi güçlendirmek ve bölgemizin kalkınmasında önemli bir yol kat etmek.

Biz, hibe desteğimizi geniş katılımlı bir açılış toplantısı ile ilan edeceğiz. Ajansımızın kendi web sitesi ile Başbakanlık Devlet Planlama Teşkilatı Müsteşarlığının web sitesinde ve medya araçları yoluyla da duyuru yapacağız. Gerekli belgeleri hedef kitlemizle paylaşacağız.

Bu kapsamda, çağrımızın içeriği, kimlerin proje başvurusunda bulunabileceği, hangi maliyetlerin uygun kabul edildiği ve projelerin değerlendirileceği kriterler gibi hususlarda hedef kitlemizi yönlendirici nitelikteki Proje Teklif Çağrısı Başvuru Rehberini başvuru formu ile birlikte yayınlayacağız. İlanımızı takiben, çağrımızın içeriği ve nasıl proje başvurusunda bulunulabileceği hakkında Ajansımız eliyle hedef kitlemize yönelik olarak bilgilendirme ve eğitim toplantıları düzenleyeceğiz. Bu toplantılarda, proje hazırlık süreci, mantıksal çerçeve matrisi ve proje döngüsü yönetimi üzerine tüm bölgede eğitimler vereceğiz. Başvuru sürecimizin çok sıkı bir takvimi var. İlan tarihimizden itibaren 45 gün içinde bilgilendirme ve eğitim toplantılarımızı yapacağız. Bu toplantılara geniş katılım, başarılı proje hazırlığı için çok önemli.

Proje başvuruları, bilgilendirme ve eğitim toplantılarımızı takip eden 45 gün içinde yapılabilecektir. Gecikmeler hiçbir şekilde kayda alınmayacaktır.

Başvuru sürecini, bağımsız değerlendiriciler tarafından gerçekleştirilecek değerlendirme süreci takip ediyor ve başarılı bulunan projeler hayata geçiriliyor.

Sonuç olarak, fikirleri olan ve bu fikirlerini bir hedef, strateji ve öncelik çerçevesinde planlayan girişimcilerimiz için ülkemiz bir fırsatlar ülkesi. İşbirliği ve destek anlamında pek çok kurumsal destek var. Ajansımız, girişimcilerimizin o desteklere erişimini kolaylaştırmanın yanı sıra bizzat destek de veriyor. Girişimcilerimizi bölgesel ve ulusal

kalkınmamıza katkıda bulunacak cesur adımlar atmaya çağırıyoruz.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA); Bolu, Düzce, Sakarya ve Yalova illerinde yatırım destek ofisleri uzman ve destek personelleriyle faaliyete geçti. Türkiye'de beş ilde hızla yapılan ilk ajans. Ajans personeli, ajans merkez hizmet birimlerinde ve yatırım destek ofislerinde çalışmalarını sürdürüyor.

Ajans personelinin hepsinin iş ve sektör tecrübesi var ve uzman personelin yüzde 84'ünün yüksek lisans ve doktora çalışması bulunuyor. Teknik kapasitesi yüksek bir uzman, bu kurum çatısı altında bölgenin hizmetinde. Yatırım destek ofislerine birçok yatırımcı ve girişimci talebi geliyor. Kocaeli, Sakarya, Bolu, Düzce ve Yalova illeri, Türkiye'nin yatırım için en cazip bölgesi. Bölge planları çerçevesinde yatırımcı ve girişimcilere bilgi verilerek, yön gösteriliyor.

Kalkınma ajansının en önemli amacı bölgede bulunan kamu ve özel sektör kurumları, sivil toplum kuruluşları ve üniversiteler arasındaki işbirliğini ve eşgüdümü geliştirmek. Ayrıca, mevcut kaynaklarımızın yerinde ve etkin bir şekilde kullanılmasını sağlamak için çalışmalar yapılmaktadır. Bu amaçlarımızı gerçekleştirmek için de mevcut yerel potansiyellerimizi harekete geçirmek suretiyle bölgesel gelişmeyi hızlandırmak ve bunun sürdürülebilirliğini sağlamak istiyoruz. Böylece ülke çapında bölgeler arası ve bölge içi gelişmişlik farklarının azalacağını umuyoruz. Amacımız, Kalkınma Ajansı'nın bölgemizde kalkınma için bir motivasyon unsuru olmasını ve yeni bir gayret ortamı oluşturmasını ve kalkınma için kararlı bir şekilde çalışmalar yapmasını sağlamaktır. Bu güne kadar bölgeden aldıkları enerjiden bu gayret ve çabaları görmekten dolayı büyük memnuniyet duyuyoruz.

Ajans personelinin işe başlaması ve eğitimden sonra ajans olarak bölge için önemli olan Bölge Planı'nın hazırlanması konusunda çalışmalara yoğunluk verdik. Hazırlanan Ön Bölgesel Gelişim Planı Taslağını 425 kuruma iletilti ve önemli görüş ve eklemeler geldi. İlk defa yerel inisiyatifle de üretilecek bu bölge planının bölge kalkınması için çok büyük önem taşıyor.

Bu nedenle bu sürece en iyi şekilde ajans olarak yöneteceğiz ve yerel aktörlerin bu sürece en iyi şekilde katılımını ve desteğinin daha da artmasını sağlayacağız. Birçok alanda farklı potansiyellere sahip olan bölgemiz hazırlayacağımız Bölge Planı ile daha büyük hedeflere ulaşacaktır. Bu planlama sürecinin en güzel şekilde sonuçlanmasını ve bölgemize hayırlı olmasını diliyorum.

yapısal çelikte
Avrupa'nın tercihi...



Z6
Zeman

alfaçelik



reksareklamcılık

w
w
w
.
a
l
f
a
ç
e
l
i
k
.
c
o
m
.
t
r



Doğu Marmara Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi

Doğu Marmara Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi (ABİGEM) Anonim Şirketi olarak, kurulduğu 2002 yılından bu yana işletmeleri geleceğe taşıyan kurumsal altyapıları oluşturmak için aralıksız çalışmaktayız. "İş Geliştirme Merkezi" kavramının Türkiye'deki ilklerinden biri olan ABİGEM Doğu Marmara, bölgemiz işletmelerinin yönetsel-teknik alt yapılarının geliştirilmesi ve uluslararası pazarlara açılımlarının sağlanması için eğitim, danışmanlık, proje yönetimi hizmetleri vermektedir. ABİGEM'e kendilerini anlatmalarını istedik.

Doğu Marmara Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi olarak ana hedefimiz; etkin kurumlar yaratmak için tüm işletmelerin gelişim süreçlerine, farklı aşamalarda destek olmaktır. Ürettiğimiz yenilikçi projeler ve uygulamalı danışmanlık hizmetlerindeki ortak yaklaşımımız; bölgesel kalkınmaya katma değer sağlamaktır. Bünyemizde bulunan "Kurumsal Yapılanma", "Eğitim", "Teknopark", "Uluslararası İş Geliştirme", "Bölgesel Kalkınma" birimlerimiz ile 2002 yılından bu güne çalışmalarımızı aralıksız sürdürmekteyiz.

Tüm bu hedefleri gerçekleştirmek için sürekli hizmetler üretmekteyiz. Sakarya ili başta olmak üzere Doğu Marmara'nın tüm illerinde eşzamanlı eğitim programları yü-

rütmekteyiz. 2010 hedefimiz toplam 3000 işletmeye gün süreli eğitim yada sertifikasyon programı eğitim ile hizmeti sunmaktır. Bölgemizden gelen talepler doğrultusunda 2010 yılı ikinci yarısı itibarıyla mesleki yeterlilik belgelendirme programları ile bölgemizdeki endüstri meslek liselerinden oluşturduğumuz deneyimli ve dinamik eğitmenlerimiz ile eğitim programımıza yeni soluk getirme gayretindeyiz.

Gelişimin anahtarının uluslararası açılımlar olduğunun bilincinde olan ABİGEM Doğu Marmara, dış ticaretin geliştirilmesi için sistematik bir şekilde uluslararası açılım ve eşleştirme faaliyetleri yürütmektedir. ABİGEM Doğu Marmara, rekabetin ve yenilikçiliğin geliştirilmesi amacıyla 40'ı aşkın ülkede faaliyet gösteren Avrupa İşletmeler Ağı (EEN) ve Uluslararası İş Geliştirme Platformu (B2 Fair) uluslararası ortaklarındandır. Yurtdışı açılım ve ihracatı artırma konusunda da 2010 yılı kurumsal performansımızı en üst seviyeye çıkardığımız bir yıl olacak. Buradaki hedefimizi toplam 1500 iş görüşmesi olarak belirledik. Nisan ayında Hannover Messe fuarında, ve Yapı İstanbul fuarında yaklaşık 600 uluslararası iş görüşmesine aracılık ettik. Bu sayı Eylül ayıyla yoğunlaşacak olan Çek Cumhuriyeti Brno, Fransa Lion, CEBİT İstanbul fuarları ile daha da artacak,

tüm şirketlerimizi bu eşleştirme görüşmelerine davet ediyoruz.

ARGE ve İnnovasyon konularında hedefimiz 100'ün üzerinde prototip hazırlamak. TÜBİTAK ARGE projeleri konusunda çalışan uzmanımız ile KOBİ'lere ARGE projeleri yazımı konusunda destek vermekteyiz. Hali hazırda 10 şirketimiz ile, ARGE proje teklifleri hazırlamaya yönelik çalışmalar yapmaktayız. 2010 yılı Teknopark ofisi hızlı ürün kopyelerini, silikon kalıplama yapmakta ve hızlı çoğaltma konusunda Doğu Marmara'daki nadir teknolojileri bünyemizde barındırmaktadır.

Aktif olarak sürdürdüğümüz diğer proje ise; "Kurumsal Gelişim Paket" programıdır. Daha verimli şirketler yaratmak için işletmeler ile birebir çalışmanın öneminin bilincindeyiz. Sakarya ilindeki aile şirketleri ile beraber projeler yapmakta, onları eğitim ve danışmanlıklar ile desteklemekteyiz.

2010 yılı hedeflerimizde girişimcilik önemli bir yer tutmaktadır. Girişimci yetiştirme programını Kocaeli, Sakarya ve Düzce illerinde başlatmayı planlıyoruz. Kocaeli ilinde ilk girişimcilik programımızı başlatmış bulunmaktayız, Sakarya ve Düzce illeri Girişimcilik Programları önümüzdeki günlerde faaliyete geçecek projelerimizdendir.

KGF KREDİ GARANTİ FONU A.Ş.

Kredi Garanti Fonu A.Ş.; KOBİ'lerin bankalardan kullanacakları krediler için, teminat yetersizliği duyulması durumunda devreye girerek kefaletiyle destek olan bir kuruluştur.

Kredi Garanti Fonu, küçük ve orta boy işletmelerin (KOBİ'lerin) bankalardan kredi temin etmelerini sağlamak amacıyla kefalet hizmeti vermekte, kendisi kredi kullanmamaktadır.

KGF A.Ş.'nin kefalet üst limiti; bir KOBİ lehine 1.000.000.-TL ve doğrudan veya dolaylı olarak risk grubu oluşturduğu işletmeler için ise 1.500.000.-TL'dir. Riskin paylaşımı ilkesine göre çalışan Kredi Garanti Fonu A.Ş. söz konusu limitler içerisinde kalmak koşuluyla, kredinin en çok % 80'ine kadar kefalet vermektedir.

KGF, KOBİ'lerden risk üzerinden % 1-2 ara-

sında değişen oranlarda kefalet komisyonu almaktadır. Kefalet talebi ile birlikte 200.-TL inceleme ve değerlendirme ücreti, kefalet talebinin uygun bulunması durumunda cüz'î bir miktarda tahsis komisyonu masrafı alınmaktadır.

Kuruluşumuz ile protokol imzalayan aşağıdaki banka ve finans kuruluşları ile kredi kefalet işlemleri gerçekleştirilebilmektedir:

TOPLAM KAYNAKLAR	
Taahhüt Edilen Sermaye	240 milyon TL
Ödenmiş Sermaye	240 milyon TL
Fonlar	6.5 milyon TL
- BTC Co.	3 milyon TL
- Alman Teknik İşbirliği Kurumu (GTZ)	3 milyon TL
- KOSGEB Fon Katkısı	0,5 milyon TL
TOPLAM KAYNAK	246,5 milyon TL

KİMLER YARARLANABİLİR?

- KOBİ vasfına sahip
- İktisadi faaliyet gösteren
- Her türlü Ticari İşletmeler,
- Esnaf ve Sanatkarlar,
- Çiftçiler ve Tarımsal İşletmeler, Koopere-
ratifler.

Başarı vadeden genç ve yaratıcı girişimci-
lerle, küçük ve orta ölçekli işletmelerin bü-
yüme ve gelişmelerine destek veren KGF, iyi
iş fikirlerinin önündeki teminat yetersizliği
engelini ortadan kaldırmaktadır.

Gerçekten de özellikle yeni ve küçük iş-
letmelerin banka kredisine ulaşması çok
güçlü bir teminatı gerekli kılmaktadır. Öte
yandan KOBİ'lerin uzun vadeli kredi kullan-
malarında da bankaca talep edilen yüksek
teminatlar önemli bir engel olarak ortaya
çıkılmaktadır. Bunun dışında KOBİ'lerin işle-
rini büyütürken mevcut kredi limitlerinin
artırılmasında bankaca talep edilen ek tem-
inatlar çoğu kez işletme ve banka arasında
çözülmesi gereken bir sorun olarak karşımı-
za çıkmaktadır.

KGF, KOBİ'lere verdiği kefalet ve üstlendiği
risk ile bu işletmelerin daha çok banka kre-
disi kullanabilmelerini sağlamakta, uzun

vadeli ve uygun maliyetli kredilerden küçük
işletmelerimizin de yararlanmasını müm-
kün hale getirmektedir. Bu sayede girişim-
cilik teşvik edilmekte, KOBİ'ler lehine ek bir
kredilendirme yaratılarak ekonomik büyü-
me ve kalkınmaya katkı sağlanmaktadır.
KGF kefaletlerinde genç ve kadın girişim-
ciliğin geliştirilmesi temel amaçtır. Yenilikçi
yatırımların gerçekleştirilmesi, ileri teknoloji
içeren küçük girişimler, ihracatın desteklen-
mesi, istihdam artışı sağlayacak yatırımlar
ve bölgesel kalkınma amaçlı yatırımlar KGF
kefaletlerinde öncelikli olarak değerlendiril-
en konulardır.

DEĞERLENDİRME KISTASLARI NELER- DİR?

- KGF kefaletinden yararlanabilmenin ilk
koşulu; başvuran tarafın KOBİ, esnaf ve
sanatkar, tarımsal işletme, çiftçi; kadın
ve genç girişimci olmasıdır.
- KGF kefaletinin kullanılacağı proje,
"karlı", "gerçekleştirilebilir" ve "yapılabil-
ir" olmalıdır.
- Projeyi yürütecek yönetim kadrosu
proje becerisi ve mesleki deneyime sa-
hip olmalıdır.
- Proje istihdam artışı sağlamalı ve istih-
damı korumalıdır.

- Proje "kabul edilebilir" risklere sahip
olmalıdır.
- Proje, çevreye karşı duyarlı ve saygılı
olmalıdır.

YARARLANICI KOŞULLARI:

- KOBİ ve KOBİ sayılan vasıflara sahip Es-
naf ve Sanatkar, Tarımsal İşletme, Çiftçi
ve Serbest Meslek mensubu olmak,
- İflas ve tasfiye sürecinde olmamak,
- Vergi ve SGK borçlarından dolayı takibi-
bat sürecinde olmamak,
- Finans Kurumları tarafından haklarında
takibat bulunmamak.

HANGİ TÜR KREDİLERE KEFALET VERİ- LİR?

İşletme ihtiyacına dönük her türlü kredi için
kefalet verilmekte olup, kredi türü konusun-
da bir sınırlama bulunmamaktadır. Bu uzun
vadeli bir yatırım kredisi olabileceği gibi,
borçlu cari hesap şeklinde nakdi bir kredi ya
da akreditif ve teminat mektubu gibi gayri
nakdi bir kredi de olabilir.

Kredi Garanti Fonu A.Ş. nin diğer tüm detay
bilgilerine www.kgf.com.tr adresli web site-
mizden erişilebilmektedir.

AR-GE

SAKARYA TİCARET VE SANAYİ ODASI AR-GE PROJE DESTEK BİRİMİ

Sanayi söz konusu olduğunda akla ilk gelen unsurlardan biri Ar-Ge'dir.

Bunun bilincinde olan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetimi bu konudaki taahhüdünü yerine getirerek odamız bünyesinde Ar-Ge birimini faaliyete geçirmiş ve üyelerimizin istifadesine sunmuştur.

Odamız, ilimizin kalkınma perspektifinin ekonomik bilgiye dayalı olması gerektiğini öngörmektedir. İşletmelerimizin farkındalık yaratacak yönde gelişmesini sağlamak, üyelerimizi inovasyona açık çalışmalara yönlendirmek, Ar-Ge faaliyetleri ve projelerine destek vermek ve öncülük etmek için Odamız bünyesinde Aralık 2009'da kurulan "Ar-Ge Proje Destek Birimi" yoğun talep ile çalışmalarına başlamıştır.

Birimin temel amacı, Ar-Ge destek programlarına başvuruda yardımcı olmaktır. Bu programlardan bazıları; TÜBİTAK-TEYDEB, KOSGEB, Sanayi Bakanlığı, Milli Savunma Bakanlığı, Tarım ve Köyişleri Bakanlığı, Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV), Avrupa Birliği 7. Çerçeve Ar-Ge Destek Programlarıdır.

Birimin diğer amaçları üyelerimizin projelerinin hazırlanması ve takip edilmesinde destek sağlamak, yalnızca proje ile ilgili Patent/Faydalı Model ve Endüstriyel Tasarım Tescili çalışmalarını yürütmek, Ar-Ge ve ilgili konular için eğitim faaliyetlerinde bulunmak, ilimizin Ar-Ge projesi ile patent gelişiminin istatistiğini tutmak, ilimizin teknolojik gelişmişlik düzeyini arttırmaktır.

Faaliyete geçtiği günden bu yana 70'in üzerinde Ar-Ge Projesi için danışmanlık başvurusunun gerçekleştiği birim, bu başvurula-

rın tamamına sürecin başından sonuna kadar karşılıksız danışmanlık hizmeti vermiştir, vermeye devam etmektedir.

Sanayi Bakanlığı'nın Teknogirişim Sermayesi Desteği Programına yapılan başvuruların %75'inin ön onay aldığı Ar-Ge Projeleri sayesinde ilimizde yeni genç girişimcilere de destek olan birim sadece Sanayicilerin değil aynı zamanda teknolojik ve yenilik odaklı çalışmalarını hedefleyen bireysel girişimcilerin de yanındadır.

Genç girişimcilere verdiğimiz değeri somut projelere dönüştürmek için, onları bilinçlendirecek ve projeleri hayata geçirecek çalışmalar yapmak üzere kapsamlı eğitimler planlanmıştır. Son sınıf üniversite öğrencilerinden son 5 yılda mezun olmuş olan girişimcileri kapsayacak bu eğitim programı ile projelere yön vermek ve Teknogirişim Sermaye Desteğinden potansiyel girişimcilerin yararlanmasını sağlamayı hedeflemekteyiz. Girişimcilerin işletmelerini kurmaları ve projelerini hayat geçirmeleri için ihtiyaç duyulan tüm alımların hibe olarak sağlandığı bu programların, Teknoloji ve Yenilik odaklı KOBİ'lerin ortaya çıkması için iyi bir fırsat olduğu değerlendirilmektedir.

Sanayicilerin yapmış oldukları çalışmalar ile ilgili farkındalık yaratmak, yenilik odaklı projeleri ortaya çıkarmak ve bu projeler için hibe destekler alınmasına yardımcı olmak amacıyla iki aşamalı eğitim programı düzenlenmiştir. Bu eğitim programının ilk adımında üyelere proje yazımı ile ilgili detaylı bir eğitim verilmiş. İkinci aşamada ise projelerin dönemsel raporlarının (teknik ve mali) hazırlanması konusu ele alınmıştır.

Eğitime katılım yüksek olmuş, oldukça verimli geçmiştir. Bu eğitime katılan üyelerden bir kısmının projeleri birimimiz ile ortaklaşa hazırlanarak destek veren kurumlara sunulmuştur. Birçoğu henüz değerlendirme aşamasında olan bu projelerden desteklenen ve sözleşmesi imzalananlarda bulunmaktadır. Birim faaliyetlerinin somut çıktıları alınmaya başlanmıştır. Görüşmeleri yapılan projelerden bazılarının Türkiye' de ilk kez gerçekleştirilecek olması ayrıca ilimiz için umut vericidir.

Birim ilimizin Sanayi, KOBİ, bireysel girişimcilerinin tam destekçisi olduğu gibi ilimizin gelişmesi için fırsat araştırmaları yapmak ve çalışmalarını devam ettirmektedir.

SATSO marka ve logosunun tescili için Türk Patent Enstitüsü' ne başvuru yapılmış ve tescil edilmiştir.

İlimizin daha ileri düzeylere taşınması için yapılan çalışmalarda Avrupa Ülkeleri ile ortak yürütülen birçok uluslararası projeye partner olmuştur. Üniversite, Meslek Liseleri ortaklı ve çok uluslu yürütülen bu projeler program süresi boyunca devam edecektir. Birimimiz ayrıca kendi bünyesinde Avrupa Birliği Hibe Fonlarından yararlanmak için projeler geliştirmekte ve yürütmektedir. AR-GE Proje Pazarı Organizasyonu da düzenlenmiştir.

Ar-Ge Proje Destek Birimi'nde Sakarya Üniversitesi'nden bir Öğretim Görevlisi ve bir daimi personelimiz, üyelerimize danışmanlık hizmeti vermektedir. Bu hizmetlerin tamamı, üyelerimize bedelsiz olarak sağlanmaktadır.

BAKAN ERGÜN SATSO’NUN ONUR KONUĞU OLDU



“İHRACATINDAKİ ARTIŞ BİZE SAKARYA’NIN GÜCÜNÜ GÖSTERDİ”

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün’ün onur konuğu olarak teşrif ettiği SATSO Temmuz Ayı Olağan meclis Toplantısında şehrin acil olarak çözüm bekleyen sorunları görüldü.

İl protokolünün de oldukça yoğun bir ilgi gösterdiği söz konusu toplantının açılış konuşmasını yapan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ Sakarya ilinin mevcut durumu ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. Altuğ konuşmasında şu konulara değindi:

“Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu başkanı olarak sahip olduğum/ taşıdığım misyonların en önemlilerinden biri hatta belki de ilki şehir ekonomisinin yaşadığı sorunlara çözüm üretilebilmesi için bürokrasiyle ve bürokratik yetkililerle, şehrim arasında köprü kurmak. Bugünkü konuşmam da işte bu görevin gerekliliği ve paydaşlarımızın beklentileri doğrultusunda olacak.

Hepimizin bildiği, bizlerin de her platformda ifade ettiği gibi Kocaeli Havzası’nın dol-

ması ile yeni sanayi tesisleri için Sakarya cazibe merkezi haline geldi. Türkiye’nin yeni metropollerinden biri olması öngörülen ilimizin gelişme sürecinde, turizm-sanayi-tarım üçlemesindeki dengeyi bozmadan büyümek, kalkınmak zorundayız. Bereketli tarım arazilerini koruyarak, turizm beldelerine/ sahil şeritlerine zarar vermeden sanayileşmek içinse ilk yapmamız gereken çarpık sanayileşmenin önüne geçmek, sanayi yapılanmalarını OSB’lerde gerçekleştirmektir.

Sakarya’da şu anda tamamlanmış üç



SATSO Temmuz Ayı Olağan Meclis Toplantısı'nın onur konuğu Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'e Sakarya Valisi Mustafa Büyük ve SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ ev sahipliği yaptı.

OSB'nin yanında, kurulması planlanan üç ihtisas OSB ile daha, uzmanlaşmış, düzenli, sağlıklı bir sanayi sistemi oluşturulması amaçlanmaktadır. Geyve İhtisas OSB, Dernekkırı Mobilya OSB, Sinanoğlu Besi OSB büyük sanayi kuruluşlarını buraya çekerek, Sakarya'nın sürdürülebilir büyümesini hızlandırmak için mümkün olan en yakın zamanda hayata geçirilmelidir.

Sayın Bakan'ımın konuya ilgi ve desteğini istihdam ediyoruz.

Öte yandan çok uzun zamandır Sakarya'nın ve Sakarya'nın gündeminde olan bir konu var: Şeker Fabrikası'nın kota sorunu. Şeker Fabrikası'nın şeker işleme kotası Şeker Kurulu'nun kararıyla, 61 bin tondan 30 bin tona düşürülmüş ve bu karar, ilimizde şeker üretimiyle doğrudan ya da dolaylı ilgisi olan binlerce insanı mağdur etmiştir. Özellikle fabrikanın 99 bin olan şeker işleme kapasitesini düşündüğümüzde, gerek Şeker Fabrikası yetkililerinin gerek ilimiz sivil toplum örgütlerinin gerekse yerel medyanın konuya verdiği tepki ve karara gösterdikleri direnç makul ve haklıdır.

1976 yılından beri Eskişehir'den pancar te-

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ, Bakan Ergün'e ilimizin sorunlarını içeren bir dosya takdim etti.

min edip işleyen fabrikanın hinterland uygulaması ile neredeyse kapısına kilit vurulacak hale gelmesi, hepiniz takdir edersiniz ki, kabul edilebilir gibi değildir.

Öte yandan, yine ilimiz sanayicisini çok yakından etkileyen bir diğer konu, hala gündemimizde olan ve görünüşe bakılırsa

uzun bir süre daha gündemde kalacak olan Kentsel Dönüşüm'dür. Modernleşmeye kimse, özellikle az önce ifade ettiğim gibi 'Türkiye'nin yeni metropolü olmaya aday ilimiz sanayicisinin' bir itirazı olmaz, olamaz. Kentsel Dönüşüm Projesi'nin de gelişmişlik amacına hizmet edebileceğine inanıyoruz, evet. 'Üyelerimizi mağdur etmemek' şartıyla desteklediğimiz bu projede, Büyükşehir Belediye Başkanımızın da değindiği üzere ortak akıl ve mutabakat şarttır. Toplumsal her meselede olduğu gibi... Ancak, gerek Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası üyelerinin gerekse tüm bölge esnaf ve sanayicisinin için projeye mutabakat vermelerinin önündeki en büyük engel, kendilerine verilen tekliflerin yetersizliğidir. Bölge sanayicisi, kentsel dönüşüm kapsamına giren mal varlığının hak ettiği değeri görmediğine ve bu konuda kendisinin mağdur edildiğine inanıyor.

Gündeme getirmek istediğimiz bir diğer konu da bilim ve sanayiye bir araya getiren ve bu bağlamda 'teknoloji kampüsleri' olan Sakarya'da bulunan Teknopark. Sakarya Üniversitesi'nde hizmet veren merkez, bugün 38 teknopark arasında 31. sırada yer alıyor. Altısı yazılım dokuzu Ar-Ge olmak



SATSO Başkanı A. Akgün Altuğ tarafından Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın onur konuğu olması sıfatıyla Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'e plaket takdim edildi.

üzere 15 firmanın yer aldığı Teknopark'ın geliştirilmesi ve sürdürülebilir kalkınma hedefimizde efektif ve etkin bir şekilde yer alması gerekmektedir. Özellikle ihtisaslaşmış bir Teknopark'ın ilimize, ilimiz sanayi ve sanayicisine katkısı çok büyük olacaktır.

Teknoloji ve iletişim çağında en çok değer kazanan kavramlar: Zaman ve hız. İhtiyaç duyulan hizmetlerin en kısa sürece alınması günümüzün gerektirdiği bir sistemdir ve dünya artık bu noktadadır. SATSO gerekli altyapı çalışmalarını tamamlamıştır. Herhangi bir gün içinde internet üzerinden gerçekleştirdiğimiz işlemleri düşündüğünüzde, bundan çok kısa süre önce hayal bile edemediğimiz gelişmelerle iç içe olduğumuzu görüyoruz. Bu 'gelişmişlik sisteminin' dışında kalmak, kabul edilemezdir. Bu bağlamda odamız hizmetlerinden olan sicil hizmetinin e-sicil olarak hizmet verebilmesi önemli ve öncelikli konuların başındadır." dedi.

SATSO Meclis Başkanı A. Akgün Altuğ'un ardından konuşan Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün konuşmasında Türkiye ve Sakarya ekonomisinin gelişen yapısı ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. Bakan Nihat Ergün konuşmasında ayrıca şu konulara değindi.

"Sakarya sanayi merkezi olan İstanbul, Kocaeli, Bursa gibi şehirlere çok yakın bir konumda bu nedenle Sakarya'da üretim yapanlar için son derece canlı bir iç pazar doğması sağlanmış oluyor. Bu şehrin uygun iklim şartları ve arazi varlığı, ulaşım ağının bu bölgedeki gelişmişliği, nitelikli iş gücü Sakarya'yı yeni yatırımlar için de cazip hale getirmektedir. İstanbul ve Kocaeli gibi şehirlerin belirli bir doygunluğa ulaştığını düşünürsek Sakarya çok daha fazla yatırım çekmeye adaydır. Özellikle otomotiv, gıda, mobilya, süs bitkiciliği, beyaz ve kırmızı et işleme ve elektrik aksamı gibi sektörler Sakarya'da yatırım yapılabilecek en cazip sektörler arasındadır. Özellikle Sakaryalı girişimcilerin bu fırsatları değerlendirmeleri gerektiğini düşünüyorum.

Sakarya Üniversitesi bünyesinde Teknopark kurulumunun gerçekleşmesi de şehrin teknolojik kapasitesine ciddi manada katkı sağlamış olacaktır. Zaten bazı firmalar burada çalışmaya başladılar. Biz de Teknoparklara ciddi manada destek veriyoruz. Ayrıca İpekYolu Serbest Bölgesi Sakarya'yı sadece ülkemizin değil, bulunduğumuz geniş coğrafyanın önemli ticaret merkezlerinden biri

haline getirebilir.

Sakarya'nın ihracatında yaşanan gelişmeler de aynı şekilde sevindirici. 2002 yılında 428 milyon dolar ihracat yapan Sakarya, 2008 yılına geldiğimizde 2.9 milyar dolar ihracat yapan bir şehir haline gelmiştir. 2009 yılında küresel krizin etkisiyle ihracatımızda bir miktar azalma meydana gelse de, illerimizin ihracatında da doğal olarak bir azalma meydana gelmedi.

Ayrıca Temmuz ayı kapasite kullanımının yüzde 74.7 olması da Türkiye ekonomisinin üçüncü çeyrekte de önemli bir büyüme göstereceğinin ilk, öncü rakamları olarak algılanabilir. Üçüncü çeyrekte de Türkiye ekonomisi önemli bir büyüme rakamını yakalayacaktır. Ekonomide uzun süredir devam eden büyüme süreci insanımızın alım gücüne de yansımış, iç pazarda da önemli bir büyüme sağlanmıştır." dedi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ SATSO Temmuz Ayı Olağan meclis Toplantısını onurlandırdığı için Sanayi Ticaret bakanı Nihat Ergün'e teşekkür ederek plaketini verdi.

KENDİ MASALINI ARAYANLARIN YERİ: KIRKPINAR

Fotoğraf: Emrah GÜLTEKİN

Ansızın bir gökkuşağı ile çarpışırsanız belli belirsiz bir yağmurun ardından, omuzlarınızdan aşağı indiğini hissederseniz rengarenk kuşakların; Kırkpınar'dasınız SAKIN şaşırmayın... Zaman zaman karşılıklı ağaçların birbirlerini kucaklayıp gökyüzünü görünmez kıldığı bu yerde ya unutursunuz anı ya da anı yaşarsınız hiç olmadığı kadar farkına vararak içinizdeki sizin...

Ve yönümüz Sapanca, hedefimiz gerçek bir cennet olan iklimik havası, inanılmaz güzellikteki yeşil tonları ile Sapanca Gölü kıyısı Kırkpınar beldesi.

Kırkpınar, küçük bir kasaba olmasına rağmen ağaçlıklı yolları, parkları, cafeleri ve insanlarıyla kendinizi Avrupa sokaklarında yürüyormuş gibi hissetmenizi sağlayacak. Göl kenarındaki tesisler, iskeleler, suda yüzen ördekler, nilüferler üzerinde birbiriyle seranat yapan kurbağalar ise size güzel bir hafta sonu geçireceğinizin müjdesini verecekler...

Samanlı Dağlarının eteğinde, Sapanca Gölü kıyısında kurulmuş olan Kırkpınar başta İstanbul olmak üzere yakın çevrede-

ki illerin rekreasyonel ihtiyacını karşılayan önemli sayfiye alanlarından biridir. Sahip olduğu doğal güzellikler ve ulaşım kolaylığı dışında sakin ve huzurlu bir ortama sahip olması nedeniyle ikinci ev seçiminde önemli bir yere sahiptir.

Eşi benzeri bulunmayan bitki dokusunun çevrelediği belde, konuklarına dinlenme ve şifa sunuyor. Kırkpınar sınırları içinde yer alan, birbirinden estetik, örnek olacak özellikler taşıyan villa ve siteleri oluşturan yaşanası güzellikteki evler, görmeye değer mimari güzellikler sergiliyor. Adapazarı'nın içme suyunu karşılayan Sapanca Gölü sahilinde hizmet veren dinlenme tesisleri, ziyaret edenlerin üzerinde biriken stres ve

elektriği anında gideriyor. Tüm yorgunluklardan kısa sürede sıyrılıp, temiz havanın etkisi ve gözü okşayan renk tonları ile haftanın yorgunluğundan kurtularak adeta yeniden doğanlar hem göl aktivitelerini yapabilmek imkanı buluyor, hem de filmlerde görülen imrendirici güzellikte bahçelerde hafta sonu keyfini doyasıya yaşıyorlar.

Yeşilin ortasında tam bir kaçış noktasıdır Kırkpınar. Buradaki bitki çeşitliliği, suyun berrak mavisi özellikle doğanın canlandığı dönemlerde tam bir renk cümbüşü yaratıyor. Çınar ağaçları, sebze meyve bahçeleri arasında uzanan gölgeli yolları bölgeyi güzelleştiriyor. Dereler, geniş piknik alanları, alabalık çiftlikleri ve restoranların yanı sıra



burası ayrıca Sapanca'nın meyve bahçesi. Kırkpınar'da yeşil ve rahat yürüyüş alanları varken lokanta ve kafeler de çok beğeniliyor.

Kentin yoğunluğu ve karmaşasından uzaklaşmak istiyorsunuz ama çok da uzaklara gidip yorulmak istemiyorsunuz. Ya da yollarda fazla vakit kaybetmek istemiyorsunuz. Hem şehre yakın hem de sahip olduğu güzelliklerle şehirden oldukça uzak bir yer aslında Kırkpınar. Güneşin batışını izlerken yudumlanan bir bardak çay bile bir ömre bedeldir. Öyle ki yaz mevsiminde hem dinlenince hem eğleneyse aradığınız Kırkpınar Sanat Akşamları siz oldukça memnun edecektir. Açık havada müzik dinlemek, tiyatro

izlemek hiç bu kadar keyif vermemiştir size, bunu fark edeceksiniz esen hafif yelin altında tınılar kulağınızda çaldıkça.

Kırkpınar halkı katkı ve girişimleriyle kültür ve sanata tam destek veriliyor. Sanat yönetmenliğini Can Gürzap'ın yürüttüğü Kırkpınar Sanat Derneği'ni yapmış olduğu faaliyetler yoğun ilgi görüyor. Kırkpınar Sanat Derneği tarafından her yıl organize edilen Kırkpınar Sanat Akşamları ile uluslararası sanatçılara ulaşacak açık hava etkinlikleri ile sanatla sanatseverler arasında güçlü iletişim bağlarının oluşması da amaçlanmaktadır.

Çağdaş bir yerleşim alanında olması gereken alt yapı çalışmalarının tamamlanmış

olması İstanbul ve diğer büyük şehirlere de yakın olması dolayısıyla inşaat sektörü hızla ilerlemiş olup bölgenin dokusuna uygun yapıların bulunduğu bölge, kış aylarında 6 bin olan nüfus yaz aylarında 20-25 bine ulaşmaktadır. Kırkpınar'ı incelediğimizde, kuruluş tarihi çok eski zamanlara gitmesine karşın sahip olduğu fiziki ve beşeri özelliklere bağlı olarak günümüzde geldiği nokta bir belde teşkilatı olmasına rağmen ülkemizdeki birçok ilçeden daha ileridedir.

Kırkpınar'da nerelere gidilir ne yapılır?

Göl çevresinin en düzenli ve en bakımlı yerleşim yeri olan Kırkpınar ayrıca temizliği ve görseelliği ile de dikkat çekiyor ve üstelik yörenin en butik mekanları da burada bu-



Kırkpınar huzur sığınağı ve bir tür yeryüzü cenneti olarak kalacak hafızalarınızda...

lunuyor. Yörede sadece butik yerler değil, et mangal ve alabalık meraklılarına cevap veren mekanlar ile piknik alanları da bulunuyor. Ayrıca bu sevimli ve güzel beldeden ayrılırken anların anısı olsun diye alabileceğiniz Kırkpınarı her andığınızda elinizin altında olacak seramik türü dekoratif süs eşyaları ve ilginç tasarımlara da ulaşabilirsiniz. Örneğin Maşukiye yönüne giderken Yanıkköy'de yol üzerinde heykelleri ve adı "Köklerin Efendisi"ne çıkan Ahmet Gezer'in kök tasarımlarını mutlaka görmelisiniz.

Kırkpınar'da gündüz ve gece bir çok aktivi-

teye imkan vardır, küçük olmasına rağmen sıkıcı değildir. Gün içi aktivitelerine ilave olarak Bağdat caddesini takip ederek Göl caddesi ve hemzemin geçitle göl kenarı tesislere, devamında plaja ulaşabilirsiniz. Motosiklet tutkunlarına da keyifli düzgün, çamursuz, tozsuz bir güzergah vaat eden Kırkpınar'da ayrıca, Bağdat Caddesi bisiklet için ayrılmış yollara sahip, arzu edenler bisikletlerini beraberinde getirip gezebilir. Belde'de botlarını getirip göle indirenlere de rastlanıyor. Kayık, deniz bisikleti kiralamak istenirse kıyısı olan kafelere müracaat

edebilirsiniz. Akşam olup nerede kalacağınızı düşünmeye başlamanızla Kırkpınar konaklama imkânlarının oldukça fazla olduğunu göreceksiniz. Günün devamını göl manzaralı bir yerde konaklayarak tamamlamanız ise gölün gece de manzarasını görmeyi sağlayacaktır.

Kırkpınar ve çevresinin keyfini hakkını vererek çıkarmak için 2-3 hafta sonunu burada geçirmek gerekiyor. Kırkpınar huzur sığınağı ve bir tür yeryüzü cenneti olarak kalacak hafızalarınızda...





TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGELERİ VE SAKARYA TEKNOKENT

A- Teknoloji Geliştirme Bölgeleri

Teknoloji Geliştirme Bölgesi; yeni veya ileri teknolojide mal ve hizmet üretmek isteyen girişimcilerin, araştırmacı ve akademisyenlerin sını ve ticari faaliyetlerini üniversitelerin yanında veya yakınında yürütmelerine ve bu üniversitelerden yararlanabilmelerine imkan vermek için kurulmuş akademik, sosyal ve kültürel sitelerdir.

4691 sayılı Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu, 06 Temmuz 2001 tarih ve 24454 sayılı, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Uygulama Yönetmeliği ise 19 Haziran 2002 tarih ve 24790 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girmiştir.

AMACI

Üniversiteler, araştırma kurum ve kuruluşları ile üretim sektörleri arasında işbirliği sağ-

lanarak;

Ülke sanayinin uluslararası rekabet edebilir ve ihracata yönelik bir yapıya kavuşturulması amacıyla teknolojik bilgi üretilmesi,

Üründe ve üretim yöntemlerinde yenilik geliştirilmesi,

Ürün kalitesinin veya standardının yükseltilmesi,

Verimliliğin artırılması, üretim maliyetlerinin düşürülmesi,

Teknolojik bilginin ticarileştirilmesi,

Teknoloji yoğun yatırım ve girişimciliği desteklemek,

Araştırmacı ve vasıflı kişilere iş imkânı yaratmak,

Teknoloji transferine katkıda bulunmaktır.

B - Sakarya Teknokent(SAÜ Teknoloji Geliştirme Bölgesi)

Tam unvanı SAKARYA ÜNİVERSİTESİ TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGELERİ YÖNETİCİ ANONİM ŞİRKETİ, kısa adı SAÜTEK A.Ş. olan Sakarya Teknokent faaliyetine Eylül 2009'da başlamıştır. Şirketin yönetim kurulu ve kurucuların ortaklık payları şu şekildedir:

Şirket Yönetim Kurulu:

1-Prof.Dr Mehmet DURMAN (Yönetim Kurulu Başkanı) SAÜ Rektörü

2- Ahmet Akgün ALTUĞ (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı) SATSO Başkanı

3-Prof.Dr.Muzaffer ELMAS (Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi) SAÜ Rektör Yrd.

4-Zeki TOÇOĞLU (Yönetim Kurulu Üyesi) Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı



5-Prof.Dr.Harun TAŞKIN (Yönetim Kurulu Üyesi) SAÜ End.Müh.Bölüm Başkanı

6-Prof.Dr.Hüseyin EKİZ (Yönetim Kurulu Üyesi) SAÜ Teknik Eğitim.Fak.Dekani

7-Cahit KILIÇ (Yönetim Kurulu Üyesi) Adapazarı Ticaret Borsası Başkan

Genel Müdür: Erkal ETÇİOĞLU

Teknik İşler Yöneticisi: Tunahan KIRKTEPELİ

Şirketin Kurucu Ortakları ve Ortaklık Payı

- 1- Sakarya Üniversitesi Rektörlüğü - % 56
- 2- Sakarya Büyükşehir Belediyesi - % 10
- 3- Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası - % 10
- 4- Adapazarı Belediyesi - % 6
- 5- Serdivan Belediyesi - % 6
- 6- Sakarya Üniversitesi Vakfı - % 7
- 7- Sakarya Ticaret Borsası - % 5

Eylül 2009 da resmen kurulan Sakarya Teknokent 2010 Şubat ayı itibarıyla sahip olduğu 15 arge ofisinin tamamı dolu bir şekilde 48 adet arge personeli ile hizmet vermektedir. Devam eden arge proje sayısı 25 adettir. Şu an hizmet vermekte olduğumuz Rosem binası dışında yeni arge ofis inşaatlarının birinci etabı olan idari bina ve kuluçka merkezi inşaatlarının ruhsatı alınmıştır ve ihale sürecine girilmiştir. Toplam 5 blok olarak planlanan ve bittiğinde 250 – 300 arge firmasına ev sahipliği yapacak yeni tesislerimizin ilk etabının 2011 yılı sonlarında tamamlanması planlanmaktadır.

VİZYONUMUZ

“Ülkemizin 21. Yüzyılın yenilikçi boyutlarında insani, sını ve iktisadi kalkınmasına yönelik yüksek bilgi, kültür ve teknoloji üreterek faydaya dönüştürmek ve hayat kalitemizi sürekli geliştirecek hedeflerle geleceğe

doğru yükselmesini sağlamaktır”

MİSYONUMUZ

“Geleceğin sorunlarını bugünden görerek özgün çözümler sunan, küresel pazarlarla bütünleşik, yüksek rekabet gücüne sahip, uzmanlaşmış teknoloji geliştirme bölgeleri kurmak ve geliştirmek.”

GELECEKTEKİ HEDEFLERİMİZ

Sakarya TGB nin teknolojinin belirli alanlarında özellikle yazılım,otomotiv,millî savunma teknolojileri(zırhlı kara araçları),raylı sistem araçları,ileri malzemeler,enerji ve bio genetik konularında uzmanlaşmasını sağlamak

DPT 42 Kalkınma Ajansı(Marka) bölgesindeki arge potansiyeline çok sayıda patentli arge projesi ile katılmak.Teknokent’te sürdürülebilir bir büyüme trendi yakalamak.

Yurt dışındaki teknoloji merkezi,teknopark ve teknokent işletmecileri ile ortak çalışmalar gerçekleştirerek küresel deneyim,ortaklık ve işbirliği imkanlarını geliştirmek.

Yaklaşık ilk 3 yıllık dönemde 5 bloklu ve ortalama 12.000 m² lik kapalı alana ve yaklaşık 250-300 şirketlik bir arge ofis,prototip imalat atölyesi ve laboratuvarı içeren modern tesislere sahip olmak.Uzun vadede ise çok yerleşkeli ve kendi arasında uyumlu ve dünya çapında uzmanlaşmış bir tesis organizasyonuna kavuşmak.

Sakarya Üniversitesi bünyesindeki çok sayıda akademisyeni Teknoparklarda arge firması kurmaya ve teknoloji üretmeye teşvik etmek.Yetenekli öğrencileri arge şirketlerinin katkıları ile daha öğrenci iken arge faaliyetlerine katılmaya özendirmek.

Uzun vadede bölgedeki arge şirketleri ile ileri teknoloji konularında yapılacak ortaklıklarda kullanmak üzere “risk sermayesi” oluşturmak.Bu yolla şirket kazançlarını arttırmak.

Sakarya Üniversitesi ile bölgede konuşlu sanayi kuruluşları arasında “üniversite-sanayi” işbirliğine dayanan mükemmel ortak girişim modelleri geliştirmek. Üniversitenin teknik donanım,laboratuvar ve insan kaynağını sanayinin olabildiğince kullanımına sunarak teknoloji üretimine en üst faydayı sağlamak.

Teknokent’te yer alan arge firmaları arasında ortak çalışmaları,birlikte iş yapmayı ve sinerji oluşturmaya alışkanlık haline getirerek bölgede bir” teknoloji piyasası” meydana getirmek.

Uzun vadede profesyonel teknokent işletmeciliği deneyimi kazanarak bölgemizde akim kalan “İpek Yolu Vadisi Serbest Bölgesi” veya “Bilişim Vadisi” gibi küresel önemdeki projeleri gerçekleştirmek üzere entelektüel sermaye birikimi sağlayarak bu alanda uzmanlaşmış yönetici insan kaynağını yetiştirmek.

B1) Sakarya Teknokent Başvuru ve Kabul Süreci

Başvuru süreci, Arge şirketi tarafından Sakarya Teknokent yönetici şirketi SAÜTEK A.Ş’ne yapılacak ön müracaat ile başlamaktadır. SAÜTEK tarafından ön değerlendirme de uygun bulunan firmalara verilecek “Başvuru Formu” doldurulup SAÜTEK A.Ş ne teslimi ile birlikte firmanın başvuru süreci başlamaktadır.

Başvuru formunun uygun şekilde doldurulup gerekli ekler ile birlikte tarafımıza ulaştırılması sonucunda form ilgili birime iletilecek ve firmanın değerlendirilmesi için hakem heyeti tayinine başlanacaktır.

Hakem heyetinin başvuru formunu değerlendirmesini takiben görüşme ve inceleme temaları yapılarak ilgili görüşler SAÜTEK A.Ş’ ne bildirilmektedir. Daha sonra SAÜTEK A.Ş Yönetim Kurulu bu rapor doğrultusunda ofis tahsis talebini karara bağlamaktadır.

Firmalar başvuru formlarını doldururken aşağıdaki hususlara dikkat etmelidirler.

a. Başvuru Formu'ndaki açıklamalar dikkatle okunmalıdır ve forum doldurulması sırasında bu açıklamalara uyma konusuna dikkat edilmelidir.

b. Başvuru formundaki bilgilerin hakem heyetinin kararında belirleyici olacağından; başvuru projesinin ARGE Projesi/Yazılımı olarak uygunluğu, firmanın bu projedeki yazılım geliştirme yeteneği ve birikimi, Sakarya Teknokent'te gerçekleştirilecek projelerin ilgili yasa ile Sakarya Teknokent amaç ve hedeflerine uygunluğu, üniversitelerle yapılacak işbirliği net bir şekilde ifade edilmelidir.

c. Başvuru Formuna geçmiş proje deneyimleri ve uygun referanslar eklenmelidir.

d. Başvuru Formu'nda istenen ve firmanın son 3 (üç) yıllık bilanço ve kâr/zarar tabloları, ticaret sicil belgesi, organizasyon şeması ve açıklamaları, misyon ve vizyonunun özeti, yönetici personel özgeçmişleri, ARGE yöneticilerinin deneyim ve çalıştıkları projeleri de Başvuru Formunda yer almalıdır.

Başta SAÜTEK A.Ş. Yönetim Kurulunun belirlediği öncelikli sektörler olmak üzere tüm alanlarda faaliyet gösteren tüzel ve gerçek kişiler başvurabilir. İleri teknoloji, yenilik, yaratıcılık ve bilgiye dayanan faaliyetler esas olmak üzere çevre, enerji, milli savunma, kimya, malzeme, makine, yapı, gıda ve biyo genetik ve bilişim teknolojilerinde ARGE ve yazılım geliştirme ağırlıklı çalışma yürüten kişi ve kuruluşlar kabul edilir.

B2) Sakarya Teknokentte Faaliyet Gösteren Kuruluşlara Yönelik Avantajlar

4691 Sayılı Kanun gereğince bölgelerde

sağlanan destek ve muafiyetler aşağıda gösterilmiştir.

1) Girişimcilere

Bölgelerde faaliyet gösteren gelir ve kurumlar vergisi mükelleflerinin, münhasıran bu Bölgedeki yazılım ve Ar-Ge faaliyetlerinden elde ettikleri kazançları 31.12.2013 tarihine kadar gelir ve kurumlar vergisinden muaf tutulmaktadır.

Bu süre içerisinde münhasıran bu bölgelerde ürettikleri ve sistem yönetimi, veri yönetimi, iş uygulamaları, sektörel, internet, mobil ve askeri komuta kontrol uygulama yazılımı şeklindeki teslim ve hizmetleri de katma değer vergisinden muaf tutulmaktadır.

Bölgelerde çalışan araştırmacı, yazılımcı ve Ar-Ge personelinin bu görevleri ile ilgili ücretleri 31.12.2013 tarihine kadar her türlü vergiden muaf tutulmaktadır.

5746 Sayılı Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkındaki Kanun gereğince bölgede çalışan araştırmacı, yazılımcı ve AR-GE personel ücretlerine ilişkin 5 yıl süre ile SGK işveren payının %50 muafiyeti

2) Öğretim Üyelerine

Bölgelerde görevlendirilen öğretim üyelerinin Bölgede elde edecekleri gelirler üniversite döner sermaye kapsamı dışında tutulmaktadır.

Öğretim elemanları Üniversite Yönetim Kurulu izni ile yaptıkları araştırmalarının sonuçlarını ticarileştirmek amacı ile bu Bölgelerde şirket kurabilmekte, kurulu bir şirkete ortak olabilmekte ve/veya bu şirketlerin yönetiminde görev alabilmektedirler.

B3) Neden Sakarya Teknokent?

Sakarya ilinin jeostratejik konumundaki üstünlüğü; yani:

- Uluslararası kara, deniz ve demir yolları kavşaklarında yer alması.

- Türkiye'nin en gelişmiş endüstriyel bölgesi olan İstanbul ve Doğu Marmara sanayi potansiyeline olan coğrafi yakınlığı.

- Türkiye'nin sayılı üniversitelerinden olan Sakarya Üniversitesi'ni bünyesinde barındırması.

- Bölgenin insan genetik ve kültürel yapısının gelişme ve ilerlemeye olan yakınlığı.

- Bölgedeki mevcut sanayi potansiyelinin sürdürülebilir büyümeye olan elverişliliği Sakarya Teknokent'i

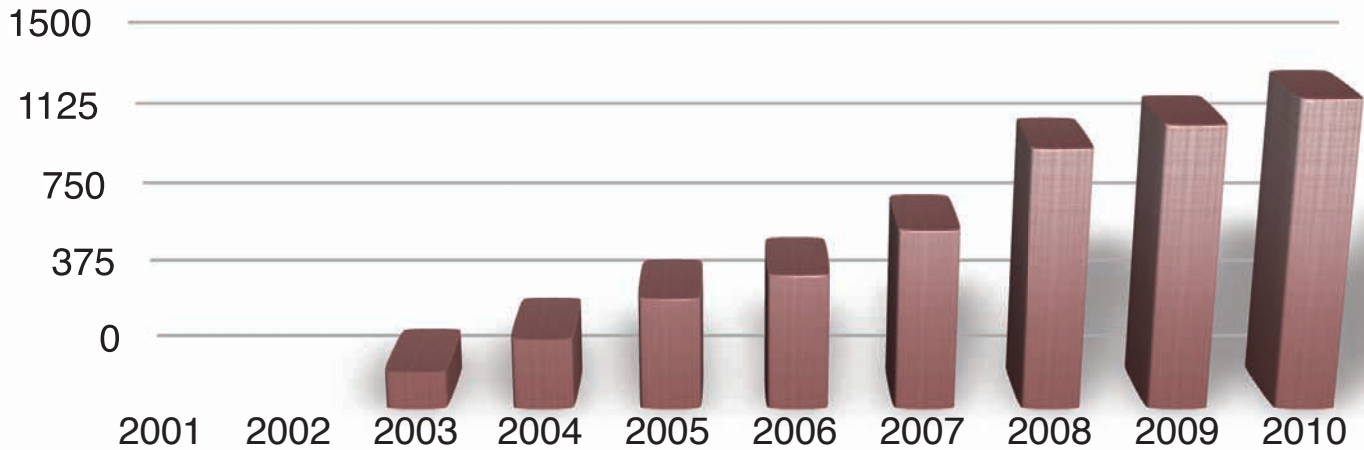
ülkemizde bir adım öne çıkarmaktadır.

Sakarya Teknokent üniversite-sanayi işbirliğinin somut bir göstergesi olarak yaptığı arge çalışmalarıyla Sakarya da endüstri gelişimine önemli katkı sağlayacaktır.

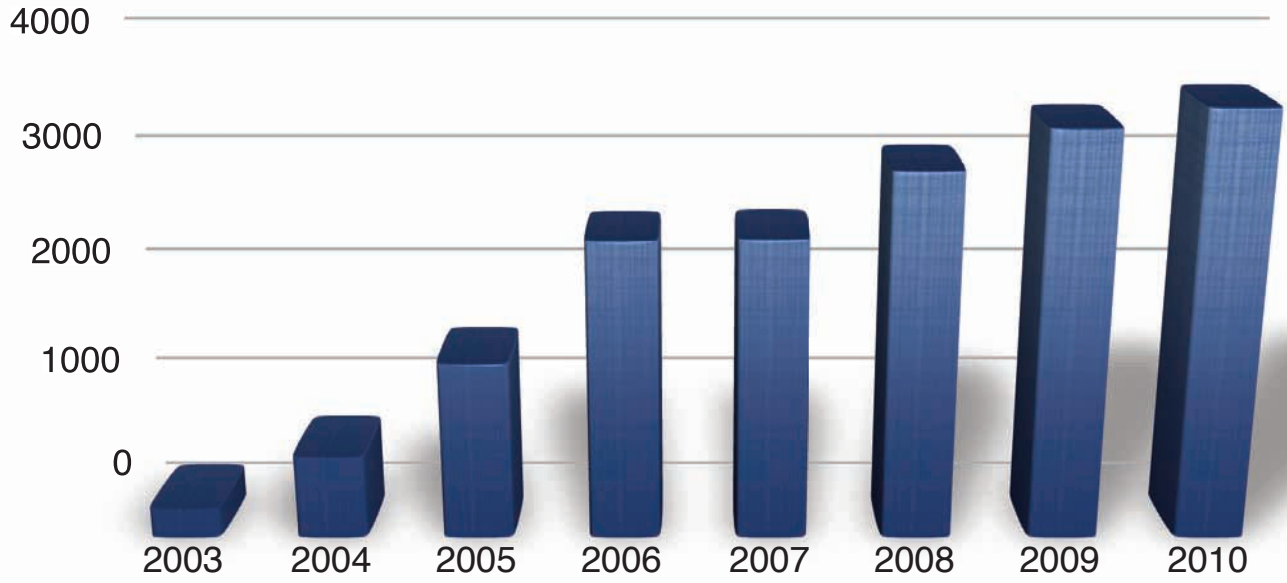
C- TÜRKİYEDEKİ TEKNO PARKLARIN MEVCUT DURUMU

2001 yılından itibaren uygulamaya konulan ve sanayicimizi, araştırmacılarımız ve üniversitemiz ile buluşturarak teknoloji yoğun üretime yönelik yeni ürün ve üretim yöntemleri geliştirmelerini sağlayacak 4691 sayılı kanun kapsamında Nisan 2010 tarihi itibarıyla 38 adet Teknoloji Geliştirme Bölgesi (Ankara 6 adet, İstanbul 5 adet, Kocaeli 3 adet, İzmir, Konya, Antalya, Kayseri, Trabzon, Adana, Erzurum, Mersin, Isparta, Gaziantep, Eskişehir, Bursa, Denizli, Edirne, Elazığ, Sivas, Diyarbakır, Tokat, Sakarya, Bolu, Kütahya, Samsun, Malatya ve Urfa illeri) kurulmuştur.

C1) FAALİYET GÖSTEREN FİRMA SAYISI



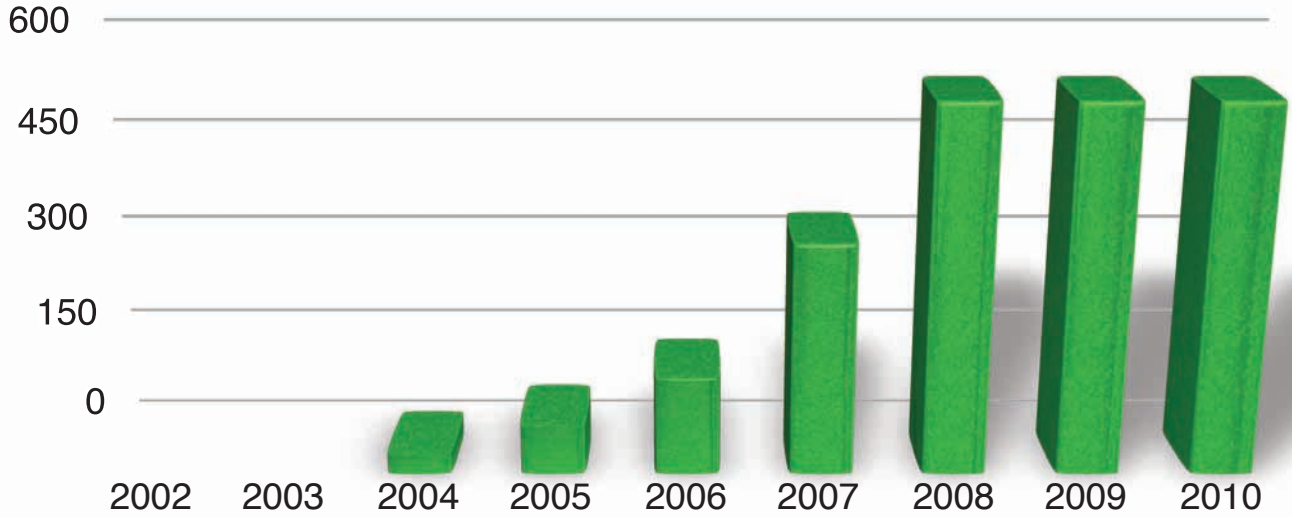
Grafik 1. 2001-2010 Yılları Arasında Teknoloji Geliştirme Bölgelerinde Yer Alan Toplam Firma Sayısı
Teknoloji Geliştirme Bölgelerinde faaliyet gösteren firma sayısı Nisan 2010 sonu itibarıyla 1.364'e ulaşmıştır.



Grafik 2. Yıllara Göre Teknoloji Geliştirme Bölgelerinde Yürütülen Proje Sayısı

Bölgelerde Faaliyette Bulunan Firmaların Sektörel Dağılımı;

- % 61'i Yazılım ve Bilişim,
- % 9'u Elektronik Sanayi,
- % 6'sı Savunma Sanayi,
- % 4'ü Tasarım,
- % 2'si Medikal Bio Medikal,
- % 2'si İleri Malzeme,
- % 3'ü Telekomünikasyon,
- % 3'ü Tıp,
- % 1'i Otomotiv,
- % 9'u da diğer sektörlerde Ar-Ge çalışmalarında bulunmaktadır.



Grafik 3. 2002-2010 Yılları Arasında Teknoloji Geliştirme Bölgelerinden Yapılan Toplam İhracat Dağılımı

Teknoloji Geliştirme Bölgelerinde ağırlıklı olarak sırasıyla; Yazılım, Bilişim, Elektronik, İleri Malzeme teknolojileri başta olmak üzere; Tasarım, Nanoteknoloji, Biyoteknoloji, Otomotiv, Tıp Teknolojileri ve

Yenilenebilir Enerji konularında çalışan yenilikçi firmalar yer almakta olup, bölgelerde yürütülen toplam Ar-Ge proje sayısı Nisan 2010 sonu itibarıyla 3.576 adettir.

SONUÇ OLARAK

Firma sayısı 1.364'e,
İstihdam edilen personel sayısı 11.918'e,
(9.396 Ar-Ge, 2.522 Destek Personeli)

Tamamlanan Proje Sayısı 6.238'e,
Devam eden proje sayısı 3.576'ya
İhracat 540 milyon A.B.D. Dolarına,
Yabancı firma sayısı 53'e, bu firmalarca yapı-

lan yatırım tutarı 450 milyon A.B.D. Dolarına,
Başvurusu yapılan/tasdik edilmiş patent sayısı 297'ye
ulaşmıştır.



PROJELER SATSO'DA PAZARA ÇIKTI

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası ve Sakarya Üniversitesi işbirliği ile TÜBİTAK destekli olarak Odamızda düzenlenen "1. Ar-Ge Proje Pazarı" etkinliği katılımcılardan yoğun ilgi gördü.

Ev sahipliğini SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ ve Meclis Başkanı Engin Özkoç'un yaptığı söz konusu etkinliğe SATSO Meclis üyeleri, proje sahipleri ve çok sayıda davetli katıldı. Etkinlik süresince, proje tanıtımları sunumlar (sözlü/poster) ve ikili görüşmeler gerçekleştirilen program kapsamında tüm aktiviteler katılımcılar ve proje sahipleri tarafından da ilgi ile karşılandı.

Gün boyu devam eden ve iki ana oturumdan oluşan toplantının oldukça verimli geçtiğini belirten katılımcılar SATSO atriumunda da sergilenen projeleri inceleme fırsatı buldular.

Toplantının açılış konuşmasını yapan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ Ar-Ge'nin önemine değinerek şunları dile getirdi.

"Ben bir üretici olarak Türkiye'nin kalkınmasının üretimden geçeceğine inanıyorum, üretmeli ve tüm dünyaya satmalıyız. İşte bu noktada ise Ar-Ge giriyor işin içine. Her sektörde üretim, hizmet, tarım söz konusu olduğunda, ilk akla gelen unsurlardan biri Ar-Ge'dir.

Salonda projelerini aktarmak için bekleyen proje sahiplerini en iyi anlayanlardan biri de benim. Buradaki arkadaşlarımın gözlerinde ticari hayatımın ilk günlerinden tanıdığım bir heyecanı görüyorum. O günlerde Arçelik'e "Bu parçayı biz yaparız" derken, ortaya bir proje koyarken, sizlerin bugün

yaşadığı heyecanın aynını yaşadım. Eğer o heyecanın üzerine konulmuş bir başarı varsa bunun temelinde AR-GE çalışmalarının ve girişimcilik ruhunun olduğunu daha net olarak görüyorum. Ülkemizin, şu an SATSO'da bizi çevreleyen bu ruha ve bu salondaki proje sahiplerine ihtiyacı olduğunu düşünüyorum.

Bu bilincin önemini anlamak için şöyle bir dünyaya bakalım. Daha düne kadar geri kalmış ülke olarak adlandırılan Hindistan ve Singapur AR-GE çalışmaları sayesinde sınıf atladılar. Yeni ürünler geliştirip yeni istihdam alanları yarattılar. Bu ülkelerde yaşam standartlarının her geçen gün yükseldiğini görmekteyiz.

SATSO olarak, ilimizin kalkınma perspektifinin ekonomik bilgiye dayalı olması gerektiğini öngörmekteyiz. İşletmelerimizin farkındalık yaratacak yönde gelişmesini sağlamak, üyelerimizi inovasyona açık çalışmalara yönlendirmek, Ar-Ge faaliyetleri ve projelerine destek vermek ve öncülük etmek için kurduğumuz birimin temel amacı, Ar-Ge destek programlarına başvuruda yardımcı olmak, ilgili kurumlarla işbirliğini gerçekleştirmektir.

Üyelerimizin projelerinin hazırlanması ve takip edilmesine destek sağlamak, ilimizin Ar-Ge projesi ile patent gelişiminin istatistikini tutmak ve teknolojik gelişmişlik düzeyini arttırmak AR-GE Destek Birimimizin diğer

amaçları arasındadır.

Yine Ar-Ge Destek Birimimiz, Odamıza gelen girişimcilerin projeleri için gerekli başvuruların yapılmasında önayak olmakta, sürecin başından sonuna kadar karşılıksız danışmanlık hizmeti vermektedir.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetimi olarak amacımız, Teknogirişim Sermaye Desteği'nden potansiyel girişimcilerin yararlanmasını sağlamaktır. Ar-Ge Proje Pazarı'nın da Sakarya için iyi bir fırsat olduğunu belirtmek ve Sakaryalıların dikkatlerini bu konuya çekmek istiyorum.

Ayrıca Sakarya'nın daha ileri düzeylere taşınması için yapılan çalışmalarda Avrupa Ülkeleri ile ortak yürütülen birçok uluslararası projeye partner olma kararlılığımız da devam etmektedir." dedi.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ'un ardından kürsüye gelen Sakarya Üniversitesi Rektör Yardımcısı Hüseyin Ekiz ise uluslararası rekabet gücünün artırılması için AR-GE çalışmalarının yapılması ve yeni teknolojinin geliştirilmesine gerek duyulduğunu belirterek ayrıca daha yüksek katma değer elde edebilmek için ülke kaynaklarının kendi imkanlarımızla uluslararası rekabet yeteneği yüksek ürünlere dönüştürülmesi gerekliliğini vurguladı.

Sakarya Teknokent Genel Müdürü Öğretim Görevlisi Erkal Etçioğlu dünyadaki toplam



katma değerin %20'sinin üretici ve tüketicilere ait olduğunu %80'inin ise teknoloji ve yenilik tasarlayan tasarımcıların olduğunu belirterek inovatif düşünce anlayışına değindi.

SAÜ Fen Bilimleri Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Harun Taşkın, teknoloji ve inovasyon stratejileri hakkında bilgi verdiği konuşmasında ulusların kendi geleceklerine ilişkin öngörülerini ve sosyoekonomik hedefleri olduğunu ve öngörülen hedeflere ulaşabilmek için

kullanılan en etkin aracın ulusun bilim, teknoloji ve inovasyondaki yetkinliği olduğunu ifade etti.

Bahçeşehir Üniversitesi Öğretim Üyesi (Emekli Tuğgeneral) Prof. Dr. M. Oktay Alınak ise konuşmasında bürokratlara tavsiyelerde bulunarak iyi niyetli bir şekilde çalışıldığı, işler çok iyi takip edildiği sürece işlerin yolunda gideceğini ve projelerin sonlandırılacağını dile getirdi.

1.Ar-Ge Proje Pazarı'nda makine tasarım ve imalat teknolojileri, otomotiv, tarım alet ve makineleri ve hidrojen teknolojileri alanında geliştirilen yaklaşık 25 proje sergilendi

Tüm bilimsel çalışmaların ve sergilenen projelerin yer alacağı 1. AR-GE Proje Pazarı Etkinlik Kitabı, basılarak önümüzdeki günlerde tüm ilgililere dağıtılacak olup 2. AR-GE Proje Pazarı'nın Eylül 2010'da yapılması planlanıyor.

SONUÇ RAPORU

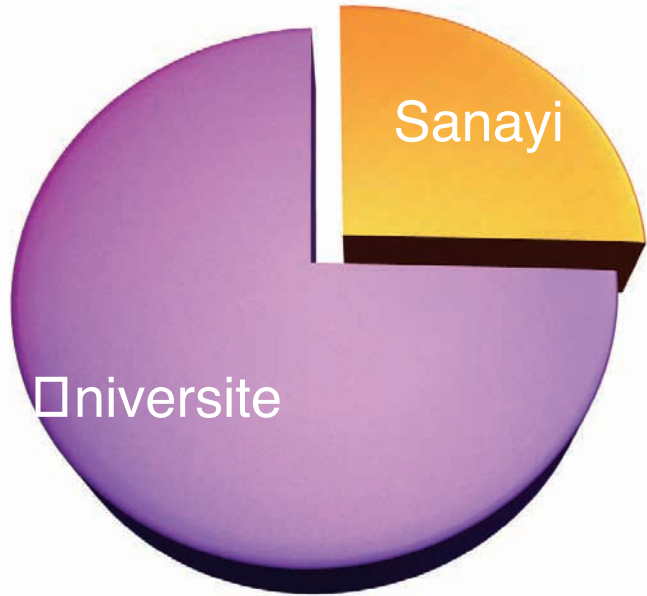
Odamızda Sakarya Üniversitesi işbirliği ve TÜBİTAK Desteği ile düzenlenen 1. Ar-Ge proje Pazarı etkinliği boyunca Ar-Ge kurum ve kuruluşlarının tanıtımları yapılmış, yetkililer tarafından bilgi paylaşımında bulunulmuştur. Bildiri ve poster şeklinde sunumlar yapılmış, bu sunumlarda hem üniversiteden akademisyenlerin hem de proje fikri sahibi girişimcilerin projelerini paylaşma ortamı oluşturulmuştur. Etkinlikte özellikle Ar-Ge ve yenilik bilincinin yaygınlaşması için somut projeler üzerinde konuşulmuştur. Proje sahipleri ile sermaye sahipleri buluşturularak raflarda bekleyen projelerin hayata geçirilmesi için imkân sağlanmıştır. Etkinlik boyunca yaklaşık 40 adet proje sunulmuştur. (15 adet prototip, 5 adet poster, 4 adet oral sunum, 6 adet bildiri, 10 adet stant sunumu)

Etkinliğe yaklaşık 100 kişi katılmıştır. Aşağıdaki kesimlerden katılım gerçekleşmiştir.

- Akademisyenler
- Küçük, Orta ve Büyük ölçekli işletmeler
- Ar-Ge çalışması olan proje sahipleri
- Proje fikri olan girişimciler
- Yatırımcılar
- Genç girişimciler (lisans öğrencileri ve üzeri)

Katılımcıların dağılımı Şekil 1' de gösterilmiştir.

KATILIMCI PROFİLİ



Şekil1: Katılımcıların Üniversite-Sanayi açısından dağılımı

Katılan Firmalar, Girişimciler ve Projeler Listesi:

Firma / Girişimci	Proje
Bahçeşehir Üniversitesi yürütücülüğünde San-Tez kapsamında Elimsan Şalt Cihazları ve Elektromekanik San. ve Tic. A.Ş. ve Sakarya Üniversitesi işbirliği ile	Yüksek Basınca Dayanıklı Kompozit Hidrojen Tankı İmalatı
Yasin ELMACI	Teknik Eğitimde 3 Boyutlu Görselleştirmenin Kullanılması
Gesep A.Ş.	Modüler Sistem Yüzer Ada Platform Yaşam ve Eğlence Alanı
Gesep A.Ş.	Akarsudan Temiz Elektrik Üretici Türbin Değirmen Sistemi
Gesep A.Ş.	Büyük Ölçü Kompozit Kalıpları İşleme Kapasiteli 5 Eksen CNC Router Makinesi
Gesep A.Ş.	Turistik Denizaltı Projesi
Şenol YILDIZ	Kara Fırınlr için Tam Otomatik Kesme –Tartma-Sayma- Yuvarlama Makinesi
Kromel A.Ş.	Tam Otomatik Örgü Peyniri Projesi
Yılmaz ÇELİK	Hidrojen Ek Yakıt Tasarruf Sistemi
Serkan EROL	Baklıyalardan Taş Ayıklama makinesi
Bir Ar-Ge Özel Güvenlik	Casus Sinyal Bulucu Cihaz
Kervancı Makine A.Ş.	500 kW Rüzgâr Tribünü Kanat Prototip
Ateş Makine	Globoid Çift Sarmal Sonsuz Vida ve Karşılık Dişlisi
SAÜ	3x3 Hibrit Scooter
SAÜ - SETT	Hidrojen ile Çalışan Çevreci Otomobil
Taner KAHVECİ	Basıncılı ve Damla Sulama Dengeleyici
Kubilay BARLAS	Enerji Verimliliğini Arttırıcı Sistem
Çelik Kardeşler Zahirecilik ve Tarım Ürünleri Tic. ve Pazarlama Ltd. Şti.	Hayvansal Tarımsal ve Sanayi Tıklarının Geri Dönüşümü için Mobil Kurutma Aracı Geliştirilmesi
Çelik Kardeşler Zahirecilik ve Tarım Ürünleri Tic. ve Pazarlama Ltd. Şti.	Yüksek Tonajlı Tahıl Depolama Silolarında Saklama ve Boşaltma Esnasında Yaşanana Problemlerin Giderilmesi
Çelik Kardeşler Zahirecilik ve Tarım Ürünleri Tic. ve Pazarlama Ltd. Şti.	Kule Tipi Tahıl Kurutma Makinesi Geliştirilmesi
Çelik Kardeşler Zahirecilik ve Tarım Ürünleri Tic. ve Pazarlama Ltd. Şti.	Kanola ve Susam Kurutma Makinesi Geliştirilmesi
Çelik Kardeşler Zahirecilik ve Tarım Ürünleri Tic. ve Pazarlama Ltd. Şti.	Mısır Çeltik ve Fındık Kurutma Projesi Geliştirilmesi ve Deneysel Olarak İncelenmesi
İkomat	Atomizör (İlaçlama Gübreleme Makinesi)
İkomat	Otomatik Kayar Basamak Mekanizması
İkomat	Otomatik Kayar Kapı Mekanizması
İkomat	Monitör Asansörü (Plazma)
İkomat	Fındık Toplama Makinesi
İkomat	Gizli Otomatik Kayar Kapı Mekanizması
İkomat	Gizli Otomatik Kayar Kapı(Küçük Ticari ve Binek Araçlar İçin)
Şahin BEKİŞOĞLU	Su Gücü Pompası
Doç Dr. Ali Rıza KURT	Teknolojik Seramiklerinin Hammaddelerinin Atmosfer Kontrollü Döner Fırınlarda Üretilmesi
Ahmet ÇAYIRPUNAR	TPCBS (Tire Pressure Controlled Brake System) – (Lastik Basınç Kontrollü Fren Sistemi)
Hakkı SÖNMEZ	β-SiAlON Kesici Takımları Üretimi
Kaan ÖZGEN	Elektrikli Araba Geliştirme Projesi
Ramazan ŞİMŞEK	Hidrokarbonlardan Su ve Karbondioksit Elde Edilmesi

SATSO'DAN EKONOMİK DURUM TESPİT ANALİZİ

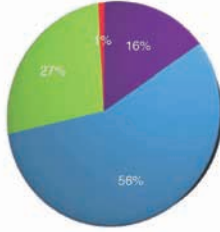
2010 YILININ İKİNCİ 3 AYINDA SAKARYA EKONOMİSİNDEN BAZI KESİTLER

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'na üye 500 imalatçı firmalar üzerinde yapılan anket çalışması ile ekonomik krizin reel sektöre etkileri ve 2010 yılının ikinci üç ayı itibarıyla imalatçı firmaların durumları tespit edilmeye çalışıldı.

Anketin tüm detaylarına; <http://www.satso.org.tr/haber/312/3-aylik-ekonomik-durum-anket-sonuclari.aspx> internet adresinden ulaşabilirsiniz.

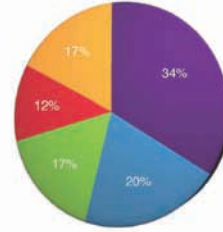
KURULUŞUN NEVİ NEDİR?

- Şahıs Şirketi
- Limited Şirket
- Anonim Şirket
- Kooperatif



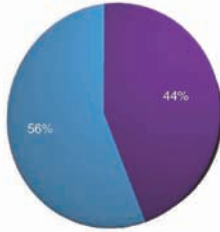
ODAMIZIN KAÇ YILLIK ÜYESİSİNİZ?

- 0-5
- 6-10
- 11-15
- 16-20
- 21 ve üstü



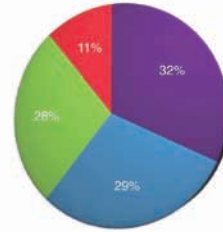
İHRACAT YAPIYOR MUSUNUZ?

- Evet
- Hayır



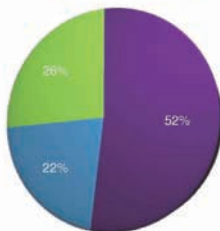
2009 YILINA GÖRE 2010 YILI KAR ORANINDA NASIL GELİŞME YAŞANDI?

- Geçen yıla göre daha yüksek oldu
- Geçen yıla göre düştü
- Aynı düzeyde kaldı
- Zarar ettik



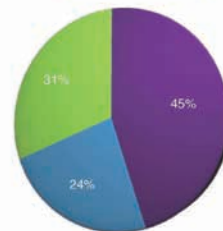
2010 YILININDA FİRMANIZDA HAZİRAN AYI SONU İTİBARIYLA MEYDANA GELEN GELİŞMELER (ÜRETİM)

- Artış Oldu
- Değişmedi
- Azalış Oldu



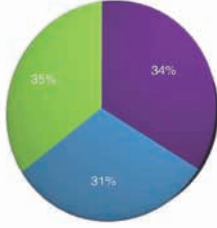
2010 YILININDA FİRMANIZDA HAZİRAN AYI SONU İTİBARIYLA MEYDANA GELEN GELİŞMELER (İÇ SATIŞ)

- Artış Oldu
- Değişmedi
- Azalış Oldu



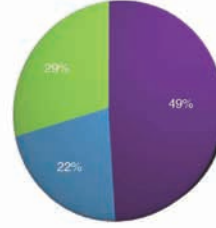
2010 YILININDA FİRMANIZDA HAZİRAN AYI SONU İTİBARIYLA MEYDANA GELEN GELİŞMELER (DIŞ SATIŞ)

● Artış Oldu ● Değişmedi ● Azalış Oldu



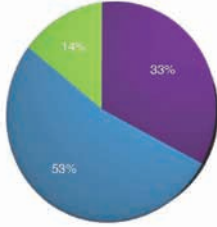
2010 YILININDA FİRMANIZDA HAZİRAN AYI SONU İTİBARIYLA MEYDANA GELEN GELİŞMELER (SİPARİŞ)

● Artış Oldu ● Değişmedi ● Azalış Oldu



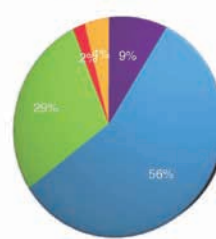
2010 YILININDA FİRMANIZDA HAZİRAN AYI SONU İTİBARIYLA MEYDANA GELEN GELİŞMELER (İSTİHDAM)

● Artış Oldu ● Değişmedi ● Azalış Oldu



ŞUANDA VEYA 2010 YILINDA İŞLETMENİZDE NASIL BİR DEĞİŞİKLİK YAPMAYI DÜŞÜNÜYORSUNUZ?

● Küçülerek Devam ● Mevcut Yapıyı Koruma ● İş Büyütme
● İş Değiştirme ● Kararsız



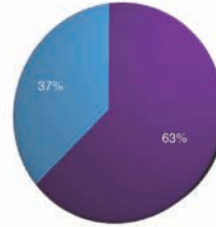
2010 YILININDA İŞLETMENİZİN KARŞI KARŞIYA KALACAĞI EN ÖNEMLİ SORUNUN NE OLACAĞINI DÜŞÜNÜYORSUNUZ?

● Vergiler ● Sigorta Primleri ● Hepsi
● Kredi Geri Ödemeleri ● Yüksek İşletme Giderleri ● Diğerleri



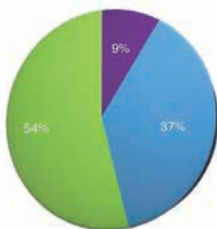
SİZCE PİYASADA CANLANMA BELİRTİLERİ VAR MI?

● Evet ● Hayır



2010 YILINDA İŞLETMENİZDE NASIL BİR DEĞİŞİM OLACAĞINI DÜŞÜNÜYORSUNUZ?

● Daha Kötü Olacak ● Bir Değişiklik Olmayacak
● Daha İyi Olacak



HAZİRAN AYINDA ORTALAMA KAPASİTE KULLANIM ORANI

%61.3

İŞ'LE BULUŞMALARDA BAŞKAN ALTUĞ ROTAYI SAKARYA'YA ÇİZDİ

Türkiye İş Bankası'nın organize ettiği "İş'le Buluşmalar" toplantısının ilimizdeki programına Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ katıldı.



İş dünyasından çok sayıda davetlinin iştirak ettiği toplantının açılış konuşmasını Türkiye İş Bankası A.Ş.Genel Müdürü Ersin Özince yaptı.

Türkiye ekonomisinde güvenin giderek yerine geldiğini, bunun iç tüketime yansıdığını, gayrimenkul sektöründeki canlanmadan ümitli olduğunu söyledi. Türkiye İş Bankası Genel Müdürü Ersin Özince, şöyle dedi:

"Ama olmazsa olmaz önemli bir konu hala önümüzde çözülmemiş olarak duruyor. Uluslararası rekabetçilik gücümüzü artırabildiğimiz kanatında değilim. 2010 yılının ilk 6 aylık dönemini de maalesef önemli ölçüde siyasi konular ağırlıklı yaşadık. İktisadi bir konu söz konusu olduğunda biz bankacılar dahi sürekli ekonominin genel göstergelerinden makro göstergeler ve sektörümüzün güçlüğünden bahseder olduk. Ama, ne yazık ki ülkemizde çok ciddi rekabet üstünlüğü sağlayabilecek yeni yatırımlar, yeni üretim hamleleri görebilmiş

değiliz. Ben olumsuz düşünceler içinde değilim. 2010 yılının ilk 6 aylık döneminin iyi geçtiğini makro ekonomik göstergelerinde olumlu olduğunu da düşünüyorum. Ama ekonominin geneli itibarıyla malasef önemli üretim ve istihdam hamlesine ihtiyacımız olduğu düşünüldüğünde bu konuda biraz zayıf kaldığımızı düşünüyorum. Ama benim özellikle her zaman Türkiye'nin birinci gündem maddesinin ekonomi olmasını ve ekonomi derken özellikle üretim ve istihdamı destekleyecek ekonomiyle ilgili koşulların ana koşulların ortaya çıkartılmasını kastediyorum. Kendi sektörüm açısından da İstanbul Finans Merkezi Projesi'ni çok gerekli buluyorum. Bu Türkiye'ye büyük olanak sağlayacak, rekabet gücü sağlayacak projedir. 2010'un geri kalan kısmının sorunsuz geçeceğini düşünüyorum. Yurtdışında bizim müşterimiz ölününün dahi kredisini öder diye anlatırım..Bu izlenimim de Sakarya ve Kocaeli bölgesinde depremden sonra kayıp kredi miktarının çok düşük seyretmesinden

yola çıkarak oluştu. Bölge insanı her zaman gururumuz"

Türkiye İş Bankası A.Ş.Genel Müdürü Ersin Özince'nin ardından, Sakarya'nın sosyo ekonomik durumu ve yatırım imkanları hakkında detaylı bilgiler veren SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ yaptığı konuşmada şunları dile getirdi:

"Türkiye'nin ilk özel bankası ve ülke ekonomisinin halihazırdaki önemli dinamosu olan İş Bankası'nın ticari gelişmeyi destekleyen bu geleneksel toplantılarının, günümüz ekonomisindeki bölgesel fırsatlar, yeni iş alanları ve sektörel gelişmeler noktasında çok ciddi katkılar yaratacağına inanıyorum.

Dünyanın değişen trendleri var. Bunları göz ardı edersek başarı şansımız azalır. Hızlı iletişim kurmak, farklılı en uygun maliyetle ve maksimum kalitede üretip uygun fiyatla pazara sunmak gerekiyor.

Bunun için stratejik bir lokasyonda bulunmak, uluslararası pazarlara yakın olmak, ulaşım ağına sahip olmak, sanayi ve ticaret için altyapısı hazırlanmış bölgelerde bulunmak, ar-ge çalışmalarını kolaylıkla yürütebilecek ortam ve nitelikli insan gücü gerekiyor.

Temsilcisi olduğum Sakarya ekonomisi, işte tam bu noktada size büyük fırsatlar vaat ediyor.

Sakarya'nın uluslararası kara, deniz ve demir yolları kavşaklarında yer alması.

Türkiye'nin en gelişmiş endüstriyel bölgesi olan İstanbul ve Doğu Marmara sanayi potansiyeline olan coğrafi yakınlığı bu fırsatların başındadır.

Bu yakınlığı şöyle tarif edebiliriz: Sakarya'yı merkeze yerleştirerek bir daire çizdiğinizde, iki saatlik araç yolu ile, 20 milyon nüfusa, 3 saatlik uçak yolculuğu ile de 7 Trilyon Avro'luk bir pazara ulaşılabilir.

Rakamsal verilere baktığımızda Sakarya, imalat sanayi gelişmişlik sıralamasında 22., sosyo-ekonomik gelişmişlik sıralamasında 23., gayri safi milli hasıla bakımından da 24. Sırada yer almaktadır. Kişi başına düşen gayri safi milli hasıla ise 6300 \$'dır.

İhracat yapan sanayi kuruluşlarımızın oranı %47'dir ve takdir edersiniz ki bu oran dikkate değerdir. Bu oranla Sakarya Türkiye'nin en çok ihracat yapan ilk 10 ili arasında yer almaktadır. Hedefimiz ise yakın gelecekte ilk 5 ilden biri olmaktır.

İlimizde sanayi siciline kayıtlı KOBİ sayısı 815.

Yeni dönemde ekonominin büyük ölçekli şirketlerden ziyade KOBİ'lerin üzerinde yapıldığını düşündüğümüzde ilimizde faaliyet gösteren KOBİ'lerin desteklenmesi ve büyümeye teşvik edilmesi gereklidir. İl ekonomisini temsil eden Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası da üzerine düşen vazifeleri yerine getirmektedir. Örneğin, Türkiye ihracatında ilimizi ilk 5'e taşıyacak katalizör sektörlerden olan makine imalatçıları bundan bir süre önce odamız çatısı altında birleşerek güzel ve başarılı bir kümelenme örneği sergilemiş bulunmaktadır. Odamız diğer birçok sektörde de kümelenme çabalarını sonuna kadar desteklemekte ve organize etmektedir.

Öte yandan, ilimiz ekonomisinin büyük bir parçası olan tarım ve tarımsal ürünler pazarı, Marmara Bölgesi'nden %24 pay alır. İlimiz topraklarının %51'i tarımsal arazidir. Özellikle mısır ve fındık gibi Türkiye gıda pazarında hakim olan iki girdinin 5'te biri bölgemizden sağlanmaktadır. Türkiye'nin beyaz et ihtiyacının %19'u, şişelenmiş su ihtiyacının %35'i yine ilimizce karşılanmaktadır.

Oda olarak üzerinde ısrarla durduğumuz konulardan biri de dış mekan süs bitkiciliğidir. İtalya bu işin en iyi yapıldığı yerlerden biri-

dir. Fakat İtalya'da beş yılda istenen seviyeye ulaşan bir ürün, Sakarya'da üç buçuk sene- de aynı noktaya ulaşmaktadır. Sakarya'nın verimli toprakları 14.000 dekada faaliyet gösteren 650 firma ve istihdam ettiği 10 000 kişi ile bu sektörde Türkiye üretiminde ilk sırayı almış olmanın haklı gururunu bizlere yaşatmaktadır.

Bu rakamlar ışığında dış mekan süs bitkiciliği şehrimizin ihracat kapasitesini arttırmak- ta ve ihracatta çeşitlenme sağlamaktadır.

İlimizdeki fırsatlardan biri olarak rahatlıkla adlandırabileceğimiz bir diğer unsur da devam eden Karasu Limanı Projesi'dir. Kuru yük limanı olarak konumlanan Karasu Limanı, tamamlandığında 150.000 tonluk gemilerin giriş çıkışı yapabileceği çok önemli bir merkeze dönüşecektir. Özellikle ihracat

'Değişen Rotalar ve Yeni Ufuklar' konseptine uygun olarak Sakarya'yı incelediğinizde yatırım için en doğru rota olduğunu göreceksiniz'

gücü ve çeşitliliği artmış bir Sakarya için bu liman bulunmaz bir fırsat olacaktır.

Elimizde, yatırımcıları cezbedecek bir diğer güç de Organize Sanayi Bölgeleri' mizdir. Şu anda faaliyette olan üç OSB'nin yanında, yeni kurulan Karasu, Ferizli ve Kaynarca OSB'leri ve kurulma çalışmaları devam eden iki yeni OSB ise başlı başına çekim merkezleridir. Diğer yandan Sapanca Gölü, tarihi ve kültürel dokusunun benzersizliği ile Taraklı ve Karadeniz kıyılarında sahip olduğumuz yaklaşık 60 km.lik sahil şeridi ise bölgemizin turizm yatırımları için ne denli uygun olduğunu bir kez daha gözler önüne sermektedir.

Sakarya, tüm bu yatırım avantajlarının

yanı sıra, bu avantajların fırsata ve daha da önemlisi gerçeğe dönüşmesinde büyük öneme sahip olan işgücü unsurunda ise Sakarya Üniversitesi gibi çok güçlü bir paydaşa sahiptir. Sakarya Üniversitesi bugün, 55 bin öğrencisi ve kısa süre önce aldığı Avrupa'da ve Dünya'daki en prestijli ödüllerden biri olan Ulusal Kalite Büyük Ödülü ile Sakarya'da faaliyet gösteren ve yatırım yapmayı planlayan firmalar için yoğun ve kaliteli iş gücü kaynağı güvencesidir. Bizim bir misyonumuz var: Sakarya'nın ve Sakaryalının sosyo-ekonomik çitasını yükseltmek.

Önümüze koyduğumuz reel hedeflerle bu misyonu gerçekleştirmeye çalışıyoruz. Özellikle yeni yatırımlar konusunda, yatırımların gelip bizi bulmasını beklemeden, sadece yurt içinde değil, yurt dışında da gerekli temasları sağlıyor, ilimizi, ilimizin yatırım avantajlarını tanıtıyor ve potansiyel yatırımcıları ilimize kazandırmak için gerekli çalışmaları yapıyoruz. Çünkü şu bir gerçek ki, yeni megatrendler doğrultusunda ülkemize gelecek yabancı yatırımlar sadece büyük ölçekli kurumlara değil, KOBİ'lere de yönelik olacaktır. Bu gerçeği ilimiz adına fırsata çevirmek için SATSO olarak üzerimize düşeni yapıyoruz ve yapmaya devam edeceğiz. Bunun yanında bir diğer ve büyük önceliğimiz de ilimizdeki girişimci sayısını arttırmaktır. Bunun için de gerek Yönetim Kurulumuz gerek Genç ve kadın Girişimcilerimiz çalışmalarına devam ediyor. Ancak unutmamamız gereken bir gerçek var ki, bizler yani Türk sanayicileri, Türk girişimciler üretmek, ürettiğimizi dünyaya satmak ve buna teşvik edilmek zorundayız.

Üretimin dört parametresinde yani insan kaynaklarında, hammadde, enerjide ve finansmanda dünyadaki rakiplerimizle aynı kuldarda yarışabileceğimiz bir sistemin içinde olmalıyız. Özellikle üyelerimizin geçmişte yaptıkları finansal hataların gölgesinde kalmadan bankalar nezdinde yeniden değerlendirilmeleri gerektiğine ve bunun girişimciliğe, rekabete yapacağı büyük katkıya inanıyorum. 'Değişen Rotalar ve Yeni Ufuklar' konseptine uygun olarak Sakarya'yı incelediğinizde yatırım için en doğru rota olduğunu göreceksiniz" diye konuştu.

Toplantının panel şeklinde gerçekleştirilen ve moderatörlüğünü Dünya Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Hakan Gündoğdu'nun üstlendiği ikinci bölümde, Bahçeşehir Üniversitesi İİBF Dekanı Prof. Dr. Taner Berksoy "Türkiye Ekonomisi Ayrışıyor mu?", Durmazlar Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz "Türkiye'de Makine İmalatının Geleceği Ne Olacak?", TEMA Vakfı Projeler Teknik Danışmanı Metin Şenol "Tarımda Ürün Topplulaştırması" ve Dünya Gazetesi Yazarı Rüştü Bozkurt "Doğu Marmara Bölgesi'nin Orta ve Uzun Vadeli Geleceği" başlıklı birer konuşma yaptı.



SATSO MECLİSİ ,Taraklı'daki Fenerli konağı almayı ,oybirliğiyle onayladı

Akgün Altuğ: “Önder olarak kültürümüze sahip çıkmak görevimiz”

Sakarya'yı bir kültürel ortama dönüştürecek, onu iktisadi ve siyasi yapıya denk bir kültürel seviyeye taşıyacak girişimlere duyulan ihtiyaç, SATSO'yu da harekete geçirdi.

SATSO Haziran Ayı Olağan Meclis Toplantısı'nda “Taraklı'daki Fenerli Konak'ı satın alma kararı” meclis üyeleri tarafından oy birliği ile kabul edildi. SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Akgün Altuğ; Sakarya'nın konum itibarıyla Türkiye'nin sosyo-ekonomik açıdan en gelişmiş yöresi olan Marmara Bölgesini Anadolu'nun diğer bölgelerine bağlayan ana ulaşım akışı üzerinde yer alması ilin iç turizmüne de büyük canlılık getirmektedir. İlimiz bir çok turizm değerine sahiptir ve bu değerler de bir hayli gözdedir. Gelecek projeksiyonumuzda turizm alanında da önemli merkezlerinden biri olmayı hedefliyoruz. Bunun için turizm yatırımlarına uygun bakir alanlarımızı nasıl değerlendirebileceğimizin çalışmalarını yaptık. Fenerli konağı alarak restore ettireceğiz ve duruma

göre girişimcilerimizce altı restaurant üstü pansiyon olarak hizmete sokacağız. SATSO olarak önder olmak kültürümüze sahip çıkmak görevimiz var. Turizm değerlerimizi insanların kullanımına sunmayı hedefliyoruz. “diyerek amaçlarını açıkladı.

Kültür Bakanlığı Müsteşarı olduğu dönemde Sn Prof. Dr. Mustafa İsen bir yazısında konuya değinmiş.

“İstanbul'dan Ankara'ya ve Bursa'dan Ankara'ya doğru uzanan kervan yolu aynı zaman da çevresi için bir kültürel yayılma alanı da oluşturmaktadır. Çünkü şehirlerin oluşumunda kuşkusuz bir takım etkiler amil olmaktadır. Elbette bunların başında da coğrafi özellikler yer almaktadır. Çünkü şehirler çeşitli etkiler altında kurulur ve ge-

lişirler. Bunların bir kısmı medeniyetlerin kendilerine olan ihtiyaçları doğrultusunda önem kazanır ya da önemlerini yitirirlerken bir diğer bölüğü de olağanüstü coğrafi konumları, belli yol güzergahlarının üzerinde bulunması gibi başka bazı faktörlerin etkisiyle bu konumlarını sürekli muhafaza ederler. Geyve ve Taraklı, bu ilk grubun en karakteristik özelliklerinden biridir. Kervan yolu bu yörelerden geçerken, hem siyasi hem iktisadi, hem de kültürel merkez olan bu şehirler, yeni yol güzergahı ile birlikte sıradan yerleşim alanları haline dönüşürler.”

Taraklı'yı bu sıradanlıktan çıkararak bir turizm alanına döndürme çabaları nedeniyle Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası takdir topluyor.



GENÇ GİRİŞİMCİLER YENİ GİRİŞİMCİLERİ DESTEKLEMİYİ HEDEFLİYOR

SATSO Genç Girişimciler Kurulu yeni üyelerinin katılımı ile yeniden şekillendi.

Ülkemizdeki genç girişimci potansiyelinin nicelik ve nitelik bakımından geliştirilmesi ve daha donanımlı hale getirilmesi amacıyla Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği tarafından her ilde "Genç Girişimciler Kurulu" oluşturulması kapsamında 2008 yılında SATSO tarafından kurulan genç girişimciler kurulunun görev süresi 2010 yılı Mayıs ayı itibarıyla sona erdi.

Genç girişimcilere eğitim ve kapasite geliştirme desteği verilerek girişimci fikirlerini hayata geçirmelerine yardımcı olmak, girişimcilik kültürünün gençler arasında gelişmesine öncülük etmek amacıyla çalışmalar yapan Genç Girişimciler Kurulu, yeni üyelerin katılımıyla yeniden şekillendi.

Sakarya'ya hizmet etmek isteyen herkesi sonuna kadar destekleyeceklerini belirten Satso Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün ALTUĞ, ilimizde girişimci sayısını artırmak ve tüccar ve sanayicinin ahlak ilkelerine uygun bir şekilde iş hayatının gelişmesini katkıda bulunmada kurula büyük görevler düştüğünü belirtti. Altuğ, iş hayatında kalıcı olmanın birinci şartının güven tesis etmek olduğunu söyledi ve gelişen trendlere ayak uydurmanın ve işletmeleri yapılandırmanın rekabette bir çok avantaj sağladığını, bu bağlamda iş hayatındaki gelişmeleri genç girişimcilere aktarma da kurulun önemli bir işlevi olacağını ifade etti.

15 kişiden oluşan yeni genç girişimciler kurulunun ilk toplantısında kurul üyeleri arasında görev paylaşımı yapıldı. Başkanlığa M.Tolga Ballık getirilirken Başkan Yardımcılığı görevlerine ise Murat Ağırbaş ve Selda Doyuran seçildi.

SAÜ'DE GİRİŞİMCİLİK DERSLERİ

SATSO Genç Girişimciler Kurulu ve Sakarya Üniversitesi işbirliği yapacak..SATSO Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Tolga Ballık ve kurul üyeleri, TOBB Genç Girişimciler Kurulu Danışmanı Berrak Kutsoy, TOBB Genç Girişimciler Üst Kurulu üyesi ve danışmanı olacağı il olarak Sakarya'yı seçen KOTON mağazalar zinciri kurucusu Gülden Yılmaz, SATSO'da yapılan ön toplantıda strateji belirlediler.

SATSO Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Tolga Ballık;" Göreve yeni başladık ama örnek çalışmalar yapacağız. Öncelikle bugüne değin başka illerde yapılan çalışmalar hakkında, TOBB Genç Girişimciler Kurulu Danışmanı aynı zamanda Ali Sabancı'nın Danışmanı Berrak Kutsoy'dan detaylı bilgi aldık. Bir Sakarya Genç Girişimciler Merkezi oluşturacağız. Merkezimizi tamamladıktan sonra tanıtım çalışmaları gerçekleştireceğiz. Bir fikri olan her genç başvurabilecek ve biz onu doğru yönlendirmede aracı olacağız. Özel üniversitelerde girişimcilik konusundaki çalışmaların vardığı yolu göz önüne alarak, genç girişimci adaylarına hızlı ulaşmada Sakarya Üniversitesi ile de işbirliğine gitme düşüncemizi geliştiriyoruz.' dedi.

KOTON mağazalar zinciri kurucusu Gülden Yılmaz da TOBB bünyesindeki görevini Sakarya'daki girişimcilerin yararına kullanmak amacıyla olduğunu belirterek,"Ben Sakarya'da benim gibi daha çok girişimci olduğuna inanıyorum. TOBB bünyesinde olsun, başka kanallarda olsun yeni destek fonları var. Yani diyoruz ki eskiden fikrim var ama param yok deniyordu, artık fikriniz varsa para kaynağını yönlendirmek bizden

diyoruz. SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Akgün Altuğ'un verdiği destek de çok önemli." şeklinde düşüncesini açıkladı.

Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Durman'ı ziyaret eden Genç Girişimciler Kurulu üyeleri, öncelikle kalite ödülünden dolayı Rektör Durman'ı kutladılar ve Sakarya Üniversitesi'ndeki tüm bölümlerde "Girişimcilik" dergisi konulması konusunda fikrin geliştiği toplantıdan büyük memnuniyetle ayrıldılar.

Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Durman : "Bizim de sizin gibi girişimcilerle işbirliği düşüncemiz vardı. Sivil toplum kuruluşlarıyla işbirliğini çok önemsiyorum. Öğrencilerimiz güneş enerjisi ile çalışan arabada olduğu gibi pek çok alanda proje üretiyorlar ancak onların iş hayatına atılım öncesi girişimcilik yönünden uygun ortamlarda bir çeşit staja ihtiyaçları var. Hatta sermayeye. O konular da sizlerle çözülebilir. Okul kulüpleriyle de teması bu yönde geliştirmeliyiz hatta kredili ders olarak daha fazla sektörde "Girişimcilik" konulabilir. Bu çalışmayı ve işbirliğini hızlandıralım. Sizlerle işbirliğinin güzel gelişmelere yol açacağına inanıyorum" dedi.

SATSO GENÇ GİRİŞİMCİLER KURULU'NUN, VALİYİ ZİYARETİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası bünyesinde oluşturulan Genç Girişimciler Kurulu, Sakarya Valisi Sayın Mustafa Büyüğü de ziyaret ederek çalışmaları hakkında bilgi verdi. Başkan Tolga Ballık ve Kurul üyeleri, gençleri girişimciliğe özendirerek çalışmalar yapılacağını, bu konuda başka kurumlarca yapılan faaliyetlere de destek vereceklerini dile getirdi.



KADIN GİRİŞİMCİLERDEN SAÜ'YE KALİTE ÖDÜLÜ ZİYARETİ

Rektör Durman : "Tekno projesi olan öğrencilerimizin projelerini birlikte destekleyelim" dedi.

Sakarya Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı İffet Hacıyüpoğlu ve Yönetim Kurulu üyeleri Sakarya Üniversitesi'ni ziyaret etti. Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Durman tarafından kabul edilen heyet, ECTS Label ödülü nedeniyle duydukları sevinci aktardılar ve bu gurur nedeniyle gösterdikleri çabadan dolayı tüm üniversite çalışanları nezdinde Rektör Durman'a teşekkürlerini iletiler. Ziyaretten oldukça mutluluk duyduğunu belirten Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Durman şunları söyledi:

"Üniversitemizin öğrencilerine verdiği Diploma Eki (DS Label) geçtiğimiz yıl Avrupa Birliği Komisyonu tarafından onaylanmıştı. Yine geçtiğimiz yıl Avrupa Birliği Komisyonu tarafından Üniversitemize Avrupa Dil Ödülü verilmişti. Bu yıl ise ECTS Label için yapılan başvuru AB Komisyonu tarafından değerlendirilerek onaylanmıştır. Sakarya Üniversitesi geçtiğimiz yıl almış ol-

duğu ödüller ile bu yıl EFQM Mükemmellik Modeli çerçevesinde almış olduğu Ulusal Kalite Büyük Ödülü ve Avrupa Komisyonu tarafından verilen ECTS ödülünü alarak bir yükseköğretim kurumunun kalite anlamında ulaşabileceği en iyi noktaya kendisini taşımış ve kalitesini sadece ulusal düzeyde değil uluslararası düzeyde kanıtlayan örnek bir üniversite konumuna ulaşmıştır. Diplomalarımız Dünya'da geçerliliği olan bir belge artık. Ödülün simgesi de, 4 yıl boyunca SAÜ'den mezun olanların diplomalarında olacak Kadın girişimcilerimizle de geçen yıl kız öğrencilerimize yönelik çalışma yapmıştık. Bu etkinliği daha da geliştirilmesini arzu ediyoruz. Projesi olan öğrencilerimizin projelerini birlikte destekleyelim"

SATSO Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı İffet Hacıyüpoğlu da yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası kadın girişimciler kurulu Sakarya

Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi ile ortaklaşa olarak 20 kız öğrenciyle girişimci bayan yetiştirme projesi gerçekleştirdi. Projenin bir kısmı model çalışmalar, diğer kısmı teorik ve son kısmı da kadın girişimciler yanında staj imkanı ve sertifika takdimi ile son bulmuştur. Bu proje de ABİGEM, kredi garanti fonu, KOSGEB, Garanti Bankası, AB proje yazma eğitimleri ile teorik bölümünü oluşturmuştur. Kadın girişimciler yanında 15 gün staj imkanı ile de öğrenciler yerinde öğrenme ve tecrübe konusunda bilgi sahibi olmuşlardır. Proje sonunda 20 öğrenciye sertifika verdik. Bu yıl da kız öğrencilerimize ulaşarak tekno projesi olan öğrencilerin girişimcilik yönünün gelişmesi ve projelerini gerçekleştirmede maddi ihtiyaçlarını karşılayabilmesi için çalışma yapmak istiyoruz. SATSO binasında faaliyet gösteren Marmara Kalkınma Ajansı, ABİGEM, KOSGEB, KGF, AR-GE gibi kuruluşların fon destekleri devreye sokulabilir"



SATSO KADIN GİRİŞİMCİLER KURULU İZMİT ÇALIŞTAYINDA

Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu'nun ev sahipliğinde yapılan Kocaeli Çalıştay toplantısına Sakarya Kadın Girişimciler Kurulu da katılarak çalışmaları hakkında sunum yaptı.

Çalıştaya SATSO İl Kadın Girişimciler Kurulu, Doğu Marmara İllerinin Kadın Girişimciler Kurulları ve Başkanları KOSGEB, Kalkınma Ajansı, İŞKUR, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı katıldı. Verilen destekler ile ilgili sunumların yapıldığı çalıştayda Kadın Girişimciler Kurulları da projeleri hakkında bilgi verdi. Toplantıda SATSO Kadın Girişimciler Kurulu Başkan Yardımcısı Sayın Yıldız Bezek de kurulun projelerini anlattı.

Bezек konuşmasında şunları söyledi;

“Yeryüzünün daha yaşanılabilir bir yer olması için kadınlar güçlendirmeli, karar mekanizmaları, sosyal hayat, iş yaşamının içerisinde yer almalı.. Daha yetkin kadın; daha adil, daha gelişmiş toplum demek. Ortak proje geliştireceğimiz ve bilgi paylaşımında bulunacağımız bu çalıştayımızda değişimi daha iyi nasıl algılayacağımızı ve nasıl yönlendireceğimizi tartışacağız. Biz, değişen dünyamızın dengelerini daha iyi anlayıp

kendi geleceğimizi kendimiz belirlemek istiyoruz.

Sakarya Kadın Girişimciler kurulunun ilk teşkilatlanması ve katıldığımız toplantılar, ziyaretler arkamdaki slaytta anlatılmaktadır.

Önem verdiğimiz çalışmada , Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Kadın Girişimciler Kurulu olarak Sakarya Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi ile ortaklaşa 20 kız öğrenciyle girişimci bayan yetiştirme projesi gerçekleştirdik. Proje , model çalışmalar, teorik çalışmalar ve kadın girişimciler yanında staj imkanı son olarak sertifika takdimi ile tamamlandı. Bu projede ABİGEM, kredi garanti fonu, KOSGEB, Garanti Bankası, AB proje yazma eğitimlerini içerdi. Ben bu çalışmamızdan yararlanan kızımız Esra'yı da yanımda getirdim.

Bu yıl içerisinde projemizin devamı olarak tüm fakültelerdeki kız öğrencilerimize ulaşarak ve teknoloji girişim projesine sahip

öğrencileri yönlendirmek amacındayız. Sakarya Üniversitesi Rektörü Mehmet Durman büyük destek veriyor. Öğrencilerin girişimcilik yönünün gelişmesi ve projelerini gerçekleştirmede maddi ihtiyaçlarını karşılayabilmesi için SATSO binasında faaliyet gösteren Marmara Kalkınma Ajansı ,KOSGEB, ABİGEM,AR-GE gibi kuruluşların fon desteklerini devreye sokma amacındayız. Bir diğer çalışmamız da ortak projemiz de olabilecek girişimci kadının yol haritası kitapçığı. Bu çalışmamızı da Sakarya Üniversitesi, MARKAM aracılığıyla gerçekleştirme yönünde girişimlerimiz var.” dedi.

Sakarya Üniversitesi ile ortaklaşa yapılan Kız Öğrenci Yetiştirme projesinde görev alan Esra Özbay da projeyi ve kendine sağladığı yararları anlattı. Toplantı sonucunda Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu tarafından geliştirilen İŞGEM projesi için diğer illerden 2 temsilcinin seçilerek projenin desteklenmesi kararı alındı.



HAYALLERİNİ
TASARLAYIP
SAKARYA'DAN
DÜNYAYA SESLENEN
BİR İSİM:

Nurhay Demoen

"ENFLASYON CANAVARI"NDAN KENDİ MARKASINI
YARATMAYA GİDEN BAŞARILI VE KEYİFLİ BİR YOL HİKAYESİ

NURHAY DEMOEN

1972 yılında Sakarya'nın Akyazı İlçesi'nde doğdu. Akyazı Kız Meslek Lisesi'nden mezun olan Demoen, daha sonra Anadolu Üniversitesi Açık Öğretim Fakültesi, İktisat bölümünü bitirdi.

Nurhay Demoen, 3 yıl Halk Eğitim Merkezi'nde öğretmenlik yaptıktan sonra 1994'te, Akyazı'daki ilk tekstil fabrikasında, ustabaşı olarak çalışmaya başladı. 1999'da yabancı asıllı eşi Yasin Bey ile birlikte kendi "işyerleri olan" Nurhay Demoen Oyuncak & Konfeksiyon" şirketini kurdu. Şirketleri bugün, 70'ten fazla ülkeye ihracat yapıyor.

Nurhay Demoen, ustabaşı olarak başladığı iş macerasında bugün, 70 ülkeye ihracat yapan, 500 bin euro cirolu bir oyuncak şirketi sahibi. Çok cüzi miktarda bir sermayeyle üretime başlayan genç kadın, bugün, eşiyle birlikte 400 metrekairelik atölyesinde haftada 5 bin oyuncak üretiyor.

Söze "İlk olarak banyo oyuncakları üreterek başladık" diye giriyor en mutevazı haliyle. Ürettikleri ilk oyuncak 2001 krizinin en meşhur simgesi "enflasyon canavarı" olur ve ardından tamamen oyuncak dünyasına girer. Nurhay Hanım, "bu oyuncak çok sattık. bize çok güç verdi" diyor bir krizi fırsata çevirmiş önemli bir örnek olarak.

Nurhay Demoen'in fabrikası Akyazı'nın Dokurcun beldesinde alabildiğine yeşilliğin ve doğanın ortasında, Nurhay Hanım ürettikleri oyuncakların tasarımını kendisi yapıyor. Böyle dinlendirici ve sakin bir yerde ne hayaller vücuda gelir ve ne tasarımlar çocuklara armağan edilir bizzat gördük.

Nurhay Hanım, çalışanları ile müthiş bir iletişim içerisinde. Onlar ve ben yerine "biz" diyebiliyor. Hiç patron olmamış ki onlar hep birlikte çalışıp birlikte kazanıyorlar "Burası bir iş yerinden çok bir okul" diyor hem öğretiyor hem iş veriyor hem umut... "Biz çalışanlarımızla Dokurcun'da çok şeyi değiştirdik" diyebiliyor büyük bir gururla. Sadece iyi bir çalışan olmak değil, presantable olmak, iş yerinde nasıl davranılacağını bilmek gibi bir çok konuda da yardımcı oluyor çalışanlarına... bir yanı onlarla dostken diğer yanı disiplinli bir amir ama hep kararında, ölçülü. Onun için de 45 çalışanlı bir NY Babies olabilmişler.

"Yaşadığın yere hizmet etmek bir sosyal sorumluluktur" diyor onun için de şehir merkezinden kilometrelerce uzakta hiç kırılmadan, hiç yılmadan, eğilip bükülmeden dünyaya "ben buradayım" diye sesleniyor...

Bunca başarının ardından geleceğe dair hedeflerini soruyoruz, ne de olsa 2000'li yıllarda başlayan başarı öyküsü ile oyuncacığın kraliçesi, Nurhay Demoen. "Sadece para kazanmak değil biz markalaşmak istiyoruz ve NY Babies olarak tüm dünya pazarında yer almak istiyoruz" diyor ve ekliyor "Bu hedefimize doğru da emin adımlarla ilerlediğimizi düşünüyorum 15 gün önce Belçika'ya kendi markamızla ilk ihracatımızı yaptık, Çin'de daha uygun fiyata üretim yaparak onlara rakip olduk" diyor.

Girişimcilik konusunda ne düşünüyorsunuz? diyor ve ekliyoruz "Sizce girişimciler devlet tarafından yeterince destekleniyor mu?"

"Girişimcilik refah ve zenginliktir" diyor ve devam ediyor, "Girişimcilik hem ekonomiyi hem de sosyal yapıyı olumlu yönde etkiler, birden fazla kişiye fayda sağlayan bir çarktır, bu çarkın sağlıklı dönmesi ona bağlı birçok kalemin de sağlıklı hareket etmesi demektir. Devletin girişimci adaylarının projelerini hayata geçirebilmeleri, işletmelerini sağlıklı bir şekilde kurabilmeleri ve ihtiyaç duydukları tüm alımları karşılıksız hibe şeklinde alabilmelerini sağlayacak programlar üretmesi ve sonrasında danışmanlık desteği vermesi gerekiyor. Sanırım KOSGEB VE İGEME'nin bu şekilde projeleri var."

"Peki Sakarya'da girişimci bir bayan olarak iş hayatında yer almak konusunda ne düşünüyorsunuz?"

"Girişimci kadın olmak sadece Sakarya'da değil Türkiye genelinde zaten zor ve kadınlar bu anlamda azınlıkta toplam girişimci sayısının onda biri civarındayız. Türkiye'ye kıyasla Sakarya'da girişimci kadın olmak biraz daha kolay, çünkü ilimizde son yıllarda kadın girişimcilik olgusu zihinlere yerleşmeye başladı ve bunun için başta SATSO olmak üzere bir çok sivil toplum örgütü hızla çalışmakta."

"Dünyadaki kadın girişimcilerle kıyaslandığında ülkemizi nerede görüyorsunuz?"

Gelişmiş ülkelere bakınca kadın girişimci sayısı oldukça fazla. Bu da kendimize baktığımızda bizi maalesef utandırıyor. Örneğin biz gelişmiş ülkelere ihracat yapıyoruz o ülkelerde kadınlara "çalışıyor musunuz?" diye sorulmuyor "hangi işle uğraşıyorsunuz?" diye soruluyor bizim ülkemizde böyle bir soru yok" diyor. Toplumun değer yargılarının iş hayatına nasıl yansıdığını fark ediyoruz o anda.

Sizi girişimciliğe iten unsurlar nelerdir, rol model aldığınız çevrenizde bir kadın modeli var mıydı?"

"Beni girişimciliğe hayat şartları itti diyebilirim. Eşimin evliliğimizin ilk dönemlerinde iş bulamaması "niye kendi işimizi yapmıyoruz" fikrine yöneltti. Biz böyle düşünmeseydik sadece iki kişi olarak çalışacaktık ama bugün 45 kişi çalışıyoruz. Rol model anlamında kayınvalidemi her zaman çok başarılı ve azimli bulmuşumdur belki de ondan etkilendim."

Son olarak ne söylemek istersiniz diyoruz...



Sizce kadın girişimciler ülkemizde ve ilimizde en çok hangi sektörlerde yoğunluk gösteriyor?"

"Kadın, biyolojik formatından dolayı galiba hizmet sektöründe biraz daha önde ve başarılı. Ayrıca imkan verildiğinde erkeklerin de öncülük ettikleri birçok iş dalında çok başarılı oldukları yadsınamaz. Bizim Kadın Girişimciler kurulumuzda olan ve çok başarılı bir iş kariyeri olan Yıldız Bezek bunun için güzel bir örnek.

"SATSO ile var olmayı öğrendik, örgütlenmeyi öğrendik, birçok takım elbiseli erkeğin arasında cıvı cıvı kadınların var olması çok güzel. Girişimci kadın sayısının hızla artması gerekiyor, güçlü bir ekonomi ve işsizliğe çözüm için mutlaka büyük adımlar atılmalı ve kadınların aktif iş gücüne katılmaları sağlanmalı" diyor

Biz de teşekkür ediyoruz güzel sohbeti için Nurhay Demoen'e...



MODERN TÜRK
KADINI ÖRNEĞİ

Gamze Topçu

KADIN GİRİŞİMCİLER KURULUNUN
TEK BAĞIMLI ÇALIŞAN ÜYESİ

GAMZE TOPÇU

22 Şubat 1974'te İstanbul'da doğdu. 1997 yılında Uludağ Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri bölümünden mezun oldu. 1998 yılında iş hayatına başlayan Gamze Topçu iş hayatına bankacı olarak Etibank A.Ş.'de başladı. Evli ve 2 çocuk annesi olan Topçu Etibank A.Ş.'den sonra Toprakbank A.Ş.'de, Anadolu Finans Kurumu A.Ş.'de bankacı olarak çeşitli görevlerde bulundu.

Topçu, şu anda Suudi Arabistan'ın bankası NCB ortaklığıyla çalışan Türkiye Finans Katılım Bankası A.Ş.'nin Adapazarı Erenler Şubesi'nde Müdür Yardımcısı olarak görev yapıyor.

Yeni bir kuruluz gelişme sürecindeyiz ama zamanla kadına farkındalık yaratıp girişimci ruhları çıkarıp sayımızı artırırsak ya da var olan sayıyı koruyarak işlerindeki başarıyı artırırsak bu bizi çok mutlu edecek, zaten bu bizim görevimiz.

"Her iş kadında başlar, kadında biter ... kadın, hayatının eksilerini de artılarını da kendisi yaratır" diyen cesaretli özgüveni tam, çalışkan ve iş hayatında genç yaşına rağmen başarı basamaklarını hızla tırmanıp meşaleyi elinde tutanlardan Gamze Hanım.

"SATSO Kadın Girişimciler Kurulu'nun tek bağımlı çalışan üyesiyim" diyor. Girişimciliğin sadece bir sermaye üzerinden iş kurmakla olmadığını, aynı zamanda istediği mutlu olduğu her işi yapan kadının bir girişimci olduğunu ifade ederek...

Annesi öğretmen babası serbest meslek sahibi bir mühendis olan Gamze Hanım hem sabit gelirle geçinebilmeyi hem de serbest çalışmanın getirdiği risklerin birinci ile büyümüş/büyütülmüş birisi.

Neden ve nasıl SATSO Kadın Girişimciler Kurulu...

"Çalıştığım Türkiye Finans Katılım Bankası A.Ş.'nin SATSO üyesi olması ve imza yetkisine sahip olmamdan dolayı ve finans sektöründe yer alıyor olmam sebebiyle Kadın Girişimciler Kurulu'na girdim ve kendimi bir girişimci olarak görüyorum ama bağımlı çalışan bir girişimciyim. Çünkü çalıştığım kurumda temsil yetkim var. Kadın Girişimciler Kurulu'nda yer almak aynı zamanda sosyal bir sorumluluk ve çok ciddi önemli de bir iş diye düşünüyorum".

Peki Sakarya'da Kadın Girişimci ve çalışan kadın olmak ...

Sakarya'da aktif kadın girişimci sayısı çok



az, ama dipte eşi ön planda olmak kaydıyla eşi adına hesap açtırmış kişiler mevcut ama aktif olarak iş hayatında yer almıyorlar. Sakarya'da alt yapı ve toplumun kadına bakışı sebebiyle kadın bazı zincirleri kırmakta zorlanıyor. Ben Egeliyim kadının her sektörde çalışmasına çok alışığım, ana erkil bir yapı var oralarda ancak burada tam tersi bir durum var, değerler çok farklı onun için kadın arka planda kalıyor. Kadınlar erkeğin arkasında kalmayı yeğliyor, **"kadın bir adım geriden gitmeli"** gibi bir yargı var bu da iş hayatına katılmalarını zorlaştırıyor.

Kadın girişimciliği dünya ve Türkiye perspektifinde değerlendirirsek...

Kadının kayıtlı istihdamdaki yeri çok fazla değil, Türkiye de kadın gizli işsiz gibi hep arka planda çalışıyor ve eskiden beri kadının beden gücünden yararlanılmıştır. Kadın tarlada domatesini üretir onu götürüp pazarda satar ve kazanır hep geliri vardır aslında. Kadın toplumda hep üretici rolündedir. Bana göre bütün iş kadınla bitiyor. Türkiye'deki kadının ikinci sınıfılığına erkeğe yüklemiyorum. Erkekler kadınları potansiyel bir rakip olarak görürler. Kadının önce kendini kabul etmesi lazım ki daha sonra başkasına da kabul ettirebilsin. Kadınların büyük bir oranda idrak edebilme gücü vardır. Bu özelliklerini ortaya çıkarmaları onları daha da başarılı kılar. Yani iş burada yine kadında bitiyor. Ama dünyada böyle bir durum yok. Kadın girişimci diye bir ayrım yok bile, sadece girişimciler var.

Devlet kadınları girişimci olmaları için destekliyor mu?

"Kadın erkek diye ayrım yapılmamalı girişimci olarak her türlü destekten ve haktan

kadın yararlanmalıdır. Her şeyi devletten bekleyip kadına ayrıcalık istememeliyiz. Kadını ikinci plana iten yine kendisidir. Çünkü kadın isterse her şeyi yapar. Kadın istediği saygınlığı isterse elde eder. Erkeğe bile üstünlüğü kadın kendisi veriyor."

İçinde girişimcilik ruhu olan kadınlara profesyonel bir iş kadını olarak önerileriniz nelerdir?

Kadınların beden işçiliği yanında fikren de iş hayatına katılması gerekir. Fabrikada işçi, evde bakıcı gibi beden işçisi olarak görülmemeli kadınlarımız.. Fikren de yönetici kademelerinde de daha aktif olarak yer alması gerek ve kendi işlerinin de patronu olabileceklerini bilmeleri gerekir. Fikirlerini açıkça beyan etmeleri, yani toplumsal yapıdan kaynaklanan ön yargıyı kırmaları, kendilerine öz güven gelmesi gerekmektedir. Yönetici kadrolarında fikren de yer almaları gerekir. İş hayatında da, siyasette de, sivil toplum kuruluşlarında da kısaca sosyal hayatta yer almaları için toplumdaki ön yargıyla gelen baskıyı kırmalı özgüven eksikliğini de yenmelidirler. Benim ilk iş hayatına başlamam kendi özgüvenimle oldu sınava girmeden şube müdürüne CV'mi götürüp kendimi takdim ederek oldu. Özgüvenimle kendimi çok iyi ifade ettim ve karşı tarafa o ışığı hissettirdim, onun için özgüven önemli.

Bankacılık sektörü çok önemli ve riskli bu konuda ne düşünüyorsunuz?

Ben hizmet sektörü ve özellikle bankacılık sektöründe yer almaktan çok memnunuz. Riskli ancak ,eski dönemlerdeki risk kalmadı bizim sektörümüzde teknolojik sistemlerle risk paylaştırıldı. Genel olarak

hizmet sektörünün en büyük riski insanla uğraşmak olmak çünkü para saymayı öğrenebilirsiniz öğretebilirsiniz ancak aslolan insandır. İnsan ilişkileri ciddi bir özveri isteyen bir konu. İnsan ilişkilerinizi maksimum düzeyde pozitif tuttuğunuzda riski en aza indirmiş oluyorsunuz zaten, sosyal ilişkiler uzun vadede emek ve katkı ister bu da bankacılıkta önemli bir yer tutar.

Kadın Girişimciler Kurulu'nda yer alarak size neler kattı?

İşin sosyal bilincini uyandırdı bende, kadınlar için bir şeyler yapmanın gerekliliğinin farkına vardım. Sakarya'nın bu kurula ihtiyacı vardı. Yeni bir kuruluz gelişme sürecindeyiz ama zamanla kadına farkındalık yaratıp girişimci ruhları çıkarıp sayımızı artırırsak ya da var olan sayıyı koruyarak işlerindeki başarıyı artırırsak bu bizi çok mutlu edecek, zaten bu bizim görevimiz. Yani iş tatmin edici boyuta geldiğinde daha mutlu olacağız.

Girişimcilik konusunda örnek aldığınız bir model var mı?

TOBB kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Aynur Bektaş'ı örnek alıyorum. O da bağımlı çalışırken hatta bankacılıktan emekli olduktan sonra kendi işini kuran emekli girişimcilerden... Onun iş hayatındaki başarısını örnek alıyorum.

Geleceğe dair hedefleriniz arasında kendi işinizi kurmak var mı?

Elbette. Özellikle yine hizmet sektöründe dekorasyon ya da ev tekstili tasarımı düşünüyorum. Dikkat edilirse hedef kitlesi kadınlar olan ticaret erbabları çok kazanır Kadınlara hitap eden şeylerde asla kaybetmezsiniz.

“Doğu Marmara Bölgesi’nin En Büyük Avantajı Ne İstediyini Bilen Ticaret Erbabı ve Sanayicilerinin Olmasıdır”

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, 2010 yılı 2. Olağan Kalkınma Kurulu Toplantısı Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Ali Coşkun Konferans salonunda yapıldı.



Toplantıya Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı ve Kocaeli Valisi Ercan Topaca, Yönetim Kurulu Üyesi ve Sakarya Valisi Mustafa Büyük, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ ile Bolu, Düzce, Kocaeli, Sakarya, Yalova illerinden 100 civarında Kalkınma Kurulu üyesi iştirak etti.

Kalkınma Kurulu Başkanı ve Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu’nun Divan Başkanlığı yaptığı toplantının ana gündem maddelerini Ajansın 2010 yılı 6 aylık faaliyetlerinin sunumu, Ajans tarafından hazırlanmakta olan Bölge Planı’nın tanıtımı ve değerlendirilmesi oluşturdu.

Toplantıda konuşan Sakarya Valisi Mustafa Büyük, Doğu Marmara Kalkınma Ajansının yapısal olarak görevlerini yerine getirmek

için ön hazırlıklarının tamamlandığını belirterek ajansa üye beş ilin hangi alanlarda desteklenmesi gerektiği ile ilgili bir alt yapının da oluşturulduğunu ifade etti. Vali Mustafa Büyük konuşmasının devamında Kalkınma Ajanslarının ve yerel yönetimlerin destekleri ile illerin gelişimindeki adaletsizliğin de ortadan kaldırılmasının hedeflendiğini belirtti.

Kocaeli Valisi Ercan Topaca ise konuşmasında kalkınma ajanslarının farklı bir anlayışla ele alınarak yerel dinamiklerin harekete geçirilmesi temeline dayalı olarak kurulduğunu ve bu çerçevede tüm yetkililere büyük sorumluluklar düştüğünü dile getirdi. Vali Topaca ayrıca bölgenin diğer bölgelerden çok daha avantajlı, jeostratejik ve yatırımı çeken bir altyapıya sahip olduğunu ifade ederek “her şeyden önce karşımızda ne iste-

diğini bilen bir ticaret erbabı ve sanayici var” diye konuştu.

Toplantıda ayrıca Başbakanlık Devlet Planlama Teşkilatı Müsteşarlığı Bölgesel Gelişme ve Yapısal Uyum Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Sayın Murat Kara’da kalkınma ajansları ve bölge planının oluşturulması hakkında bilgi verdi. Kara konuşmasında bölge planının stratejik, yerinden ve katılımcı süreçte üretilmiş, bölgenin ortak gelecek vizyonunu belirleyen, fırsatlara ve rekabet gücünün yükseltmeye odaklı, bölgeye has özelliklere dayalı bir plan olmasının amaçlandığını ve bu doğrultuda çalışmalar yapıldığını ifade etti.

Hazırlanan bölge planı ile ilgili detayları ise sunumunun ardından soru cevap şeklinde Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Erkan Ayan verdi.



VALİ BÜYÜK, DOĞU MARMARA KALKINMA AJANSI YÖNETİM KURULU BAŞKANI OLDU

Temmuz ayında Kocaeli’de yapılan Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Olağan Yönetim Kurulu Toplantısında bir yıllık görev süresini dolduran yönetim kurulu başkanı Kocaeli Valisi Ercan Topaca yerine MARKA Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine Sakarya Valisi Mustafa Büyük getirildi.

SATSO SOSYAL SORUMLULUK PROJESİ KAPSAMINDA “KANSER”İ ELE ALDI



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın destekleriyle sosyal sorumluluk projesi olarak 15. Meslek Komitesi (Sağlık Kuruluşları, Eczaneler ve Parfümeri Ticareti) tarafından “SAKARYA'YI BEKLEYEN SİNSİ TEHLİKE: KANSER” konulu konferans SATSO Ali Coşkun Konferans Salonunda gerçekleştirildi.

Kocaeli Üniversitesi Tıp Fakültesi Başhekim Yardımcısı Radyasyon Onkolojisi Ana Bilim Dalı Uzmanı Doç. Dr. Görkem Aksu ve İstanbul Üniversitesi Onkoloji Enstitüsü'nde görevli Onkolog Uzmanı Dr. Yavuz Dizdar'ın konuşmacı olarak katıldığı konferansa yoğun ilgi gösterildi.

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç'un moderatörlüğünde gerçekleştirilen konferansın açılış konuşmasını 15. Meslek komitesi ve SATSO Meclis üyesi Özlem Akalın yaptı.

Akalın konuşmasında; “Amacımız, kanser konusunda Sakarya'da farkındalık yaratmak, yapılacak olan tahlil ve analizler ile de Sakarya'da kanseri tetikleyen unsurları su yüzüne çıkartmak ve uzun vadede kanserin oluşumunu azaltmak ve engellemeye çalışmaktır. Bunun için faaliyetlerimiz aralıksız devam edecektir.

Kansere sadece sağlık problemi, bir hastalık türü olarak bakmak yapılacak en büyük hatadır. Bugün kanser tedavileri yüksek maliyetlere neden olduğundan hem devletin sağlık ödemeleri hem de hasta ve yakınlarının yaşam kalitelerini düşüren ve en önemlisi iş gücü kaybına neden olan ciddi ve sinsî bir tehlike unsurudur.

Kaldı ki Sakarya'nın en güçlü ve lider sivil toplum örgütü olan SATSO'nun Sakarya halkının sağlığını ve dolaylı olarak ekonomisini ciddi bir şekilde tehdit eden ve sürekli artış eğilimi içerisinde seyreden kanser hastalığı konusunda sessiz kalması mümkün değildir ve sessiz kalmadığının göstergesi bu verimli konferans ile ortadadır.” diyerek kanser ko-

nusuna verdikleri önemi belirtti.

Sakarya İl Sağlık Müdür Yardımcısı ve İl Kanser Koordinatörü Uzman Doktor Sevda Gürsel kanser insidansının tüm dünyada ve özellikle gelişmekte olan ülkelerde olduğu gibi ilimiz ve ülkemizde giderek arttığını dile getirdi. Gürsel, yılda 11 milyon insanın kansere yakalanmakta olduğunu ve 7 milyon insanın da hayatını kanser sebebiyle kaybettiğini, bu sayının azaltılmasına yönelik acil çalışmalar yapılması gerektiğini vurguladı.

KETEM (Kanser Erken Teşhis, Tarama ve Eğitim Merkezi) Sorumlu Hekimi Elif Akar ise KETEM'e yapılan başvuruların değerlendirilerek erken teşhis yapılması konusunda çaba gösterdiklerini ve özellikle kolon kanseri, rahim kanseri, meme ve prostat kanserlerinin erken tespit edilebilen kanser türleri olduğu bilgisini verdi. Elif Akar ayrıca, KETEM'e başvuran toplam 3100 kişiden 3 kişide kişi henüz farkına varmamışken erken teşhiste bulunduklarının da altını çizdi.

Kocaeli Eğitim ve Araştırma Hastanesi Başhekim Yardımcısı Görkem Aksu, Sakarya'da bir radyasyon onkoloji servisi kurulmalı diyerek bu durumun hem ekonomik hem de hasta sağlığı açısından çok önemli olduğuna dikkat çekti. Aksu halkın özellikle erken teşhis konusunda bilinçlendirilmesi gerektiğini bunun için KETEM'lerin yanısıra halkı bilinçlendirmek için gezici mamografi araçları ile teşhislerin yapılabileceğini dile getirdi.

İstanbul Üniversitesi Onkoloji Enstitüsü'nden Onkolog Uzman Yavuz Dizdar ise, dünyada ve ülkemizde kanser vakalarının genel değerlendirmesini yaptı. Kanser en önemli halk sağlığı sorunlarının başında geldiğini belirten Dizdar ülkemizde kanserli hasta sayısı ile ilgili net rakamlara ulaşılamadığını bunun yapılabilmesi için nüfusun tamamının sağlık taramasından geçirilmesi

gerektiğini vurguladı.

Son 15 yılda ülkemizdeki kanser vakalarında artış gözlemlendiğini ve yaş ortalamasının giderek aşağılara indiğini belirten Yavuz Dizdar, “Kanser artık çok normal bir vaka haline geldi” diyerek durumun vahametini dile getirdi. “Önemli olan erken teşhisten ziyade önlemeye yönelik çalışmalar yapmaktır” diye konuşan Dizdar, sigaranın kanser oluşumunda çok önemli bir faktör olduğunu, kanser sebebiyle oluşan ölümlerin %30'unun sigara ve tütün ürünlerine bağlı olduğunu ve bu konuda yasaklamaların delinmemesi için herkesin gayret göstermesi gerektiğini ifade etti.

Dizdar, gıdaların besin değerlerinin günden güne düşürüldüğünü belirterek yoğurt örneğini verdi. Günümüzde yoğurt ve sütlerin çok uzun ömürlü olduğunu ve bunun normal bir durum olmadığını süt ve yoğurtların işlenirken homojenize olduğunu ve bu işlem sırasında çeşitli değişiklikler meydana gelerek içerdikleri protein oranlarının düştüğünü belirtti. Aynı şekilde yağların da en fazla üç defa kullanılması gerektiğini yanlış yağların çok ciddi tehlike teşkil ettiğini belirten Dizdar GDO'lu gıdalardan da uzak durmak gerektiğini ve özellikle bisküvi endüstrisinde bu konuda sıkıntılar olduğunu dile getirdi.

“Plastikleri hayatımızdan çıkarmalısınız” diyen Dizdar, çay içilen plastik bardakları örnek gösterdi.

Kanserlin önlenmesi konusunda sivil toplum kuruluşlarının hastalara yardım, hasta haklarının korunması gibi konularda destek olması gerektiği ve hastanelerle işbirliği içinde olmalarının önemine değinen Dizdar son olarak; “Kanser tedavisi zor ancak önlenmesi mümkün bir hastalıktır. Dikkatler önlemeye yöneltilecek” diyerek konuşmasını tamamladı.



6. Meslek Grubu Üyeleri İstişare Toplantısında Buluştu



6. Meslek Grubu (Tekstil ve Deri Ürünleri Ticareti) Üyeleri, Meslek Komitelerince düzenlenen kahvaltılı istişare toplantısında bir araya geldiler.

Elegante Restaurantta düzenlenen istişare toplantısı SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, Yönetim Kurulu Üyeleri, 6. Meslek Komitesi üyeleri ile meslek grubunda faaliyet gösteren çok sayıda üyenin katılımıyla gerçekleştirildi.

6.Meslek Komitesi Başkanı Sedat Öz drama tarafından komitenin çalışmaları hakkında detaylı bilgilerin verildiği toplantıda meslek gurubu üyeleri de sorunlarını dile getirdiler.

Meslek Komitesi Başkanı Sedat Öz drama; "seçtiğimiz günden itibaren temsil ettiğimiz grubumuzun sorunlarını gündeme taşımak ve bu sorunları çözmek için yoğun çaba sarf ettik." diyerek, bu çalışmalarda kendilerini destekleyen Oda Meclisine ve Yönetim Kuruluna teşekkür etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ komitenin yoğun çalışmalarından dolayı komite üyelerine teşekkür etti. Altuğ konuşmasının devamında "Odamıza bağlı 32 meslek komitemizle olabildiğince fazla bir araya gelerek mesleki sorunlarını tespit etmeye gayret ediyoruz. Dolayısıyla yaptığımız bu toplantılar sorunların tespit edilmesi açısından son derece verimli geçiyor. SATSO bu şehri en büyük meslek örgütüdür. 9.600 faal üyemiz bulunmaktadır. Bu üyelerimizin yanında çalışanlar ve dolaylı etilediği nüfus göz önüne alındığında bu şehrin yarısından daha fazlasına hitap eden bir nüfus yoğunluğuna sahibiz. Dolayısıyla bu şehrin her sorununa Odamız müdahil olmak durumundadır. Sakarya ile ilgili her sorun Odamıza gelir ve Odamız bu sorunları çözüme kavuşturmak için çalışır. Bu günkü toplantımızın amacında sizlerin sorunlarını tespit

etmek ve çözümü hususunda ilgili kurumlar nezdinde takipçi olmaktır. Bu sadece mesleki sorunlarla ilgili değildir. Sakarya ile ilgili tüm sorunları tespit edip bunları ilgili kurumlara taşımak amacındayız." dedi.

Toplantıda 6. Meslek Grubu üyeleri söz alarak mesleklerini sürdürürken karşılaştıkları ticari sorunları ve ilimizin genel sorunlarını dile getirdiler.

Toplantıda dile getirilen başlıca sorunlar;

- Kapatıyoruz ilanları ve tabelaları ile halkımızın kandırıldığı, bu faaliyetlerin haksız rekabete sebep olduğu için engellenmesi gerektiği,
- İlimizin muhtelif çarşılarında sayıları hızla



artan seyyar satıcıların engellenmesi,

- Tarihi Uzun Çarşı'nın modernizasyon çalışmalarına bir an önce başlanması gerektiği,
- İndirim adı altında yapılan satışların inandırıcılıktan uzak olduğu ve halkı kandırıldığı, bu konuda indirim günlerinin yasa ile belirlenmesi için yapılan çalışmalara işlerlik kazandırılması gerektiği,
- Uzun Çarşı ve Çark Caddesi'ne doğal bir alışveriş merkezi hüviyeti kazandırılması için çalışma yapılması gerektiği,
- Adapazarı'nda her geçen gün ticari ahlakta dejenerasyon yaşandığı, benim değil bizim

kültürünü benimsetmek için planlı bir çalışma yapılması gerektiği,

- Özellikle Çark Caddesi'nde ve Uzun Çarşı'da güvenlik zafiyeti olduğu ve ailelerin bu çarşılarında rahatlıkla gezemediği bunun için İl Emniyet Müdürlüğü'nün bir çalışma yapması gerektiği, konuları dile getirilen sorunların başlıcalarıydı.

SATSO Meclis ve 6.Meslek Komitesi Üyesi Nedim Paker, Odanın her hangi bir yaptırım gücü olmadığını ifade ederek sorunların ilgili mercilere iletilmesinde aracılık yaptığını bu problemlerin çözümünde Meslek Komiteleri olarak Yönetim Kurulu'nun yanında yer almalarının çözüme katkısı olacağını dile getirdi.

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, dünyada trendlerin hızla değiştiğini değişirken de farklılaştığını dile getirdi. "Ekonomide ya ilerlersiniz ya da gerilersiniz. Yerde saymak diye bir şey söz konusu değildir. İlerlemek içinde farkındalık yaratmak gerekli. Odamızda, ilimizde farkındalık yaratabilmek için bir dizi eğitimler veriyor. Bu eğitimlere iştirak ederek kendimizi geliştirmeliyiz. Ticari arenada "biz de varız" diyebilmek için kendimizi yenilememiz gerekli. Yenilenen dünya ile rekabet edebilmek için farklı yaklaşımlarda bulunmalıyız. Yoksa yok olup gideriz. Ortaklık kültürünü, birlikte iş yapma kültürünü geliştirmeliyiz." diyen Özkoç dünyada ticaretin kurallarının her gün yeniden yazıldığına dikkat çekti.



Agdaş, Çalışmalarına Destek Veren Muhtarları ve Yetkili Firmaları Ödüllendirdi

2009 yılında, ilimizde doğalgaz kullanımının yaygınlaştırılması amacıyla yapılan çalışmalara katkıda bulunan firmalar ve mahalle muhtarlarına AGDAŞ tarafından çeşitli ödüller verildi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Ali Coşkun Konferans Salonu'nda yapılan ödül töreni SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Fevzi Kılıç, SATSO 7. Meslek Komitesi Üyeleri, Mahalle Muhtarları ve doğalgaz alanında faaliyet gösteren firmaların temsilcilerinin katılımı ile gerçekleştirildi. Ödül törenine AGDAŞ'ı temsilen Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve AGDAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Dr. M. Nezih Erdem, AGDAŞ Genel Müdürü Kenan Demir ve şirketin yetkilileri de katıldı.

AGDAŞ tarafından düzenlenen ödül töreninde, 2009 yılında doğalgazın yaygınlaştırılması amacıyla yapılan çalışmalarda etkin rol oynayan mahalle muhtarlarına çalışmalarından dolayı plaket verilirken, abone sayı bakımından ilk üçte yer alan mahallele-

rin muhtarlarına da çeşitli hediyeler verildi. Ayrıca, yetkili doğalgaz firmalarından en çok tesisat yapan ilk beş firmaya da çeşitli hediyeler takdim edildi.

Ödül töreni dolayısıyla bir konuşma yapan Erdem Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve AGDAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Mehmet Nezih Erdem, Sakarya'nın temiz havasına katkıda bulunan mahalle muhtarlarına ve doğalgaz yetkili firma temsilcilerine teşekkürlerini sundu.

Erdem konuşmasında şunları söyledi: "Erdem Holding ailesi olarak, AGDAŞ'ı devraldığımız gün itibarıyla büyük bir sorumluluğu da üstlendiğimiz bilinciyle çalışmalarımızı gerçekleştirdik. 2003 yılında başladığımız yatırım çalışmaları neticesinde ulaşılan toplam metrajımız 1600 km olup, 41000 konut ve işyerine servis hattı hizmeti ulaştırılmıştır. Ancak 110 milyon \$ tutarındaki bu yoğun yatırımımıza rağmen gerek deprem yaşayan bir il olmanın getirdiği olumsuzluklar, gerekse de Sakarya'nın yatayda büyüyen bir şehir olması nedeniyle abone sayılarında arzu ettiğimiz seviyelere ulaşamadık. 2009

yılı itibarı ile pazar odaklı bir yaklaşımla pazarlama ve tanıtım konusunda ciddi bütçeler ayırarak, servis hattı çektiğimiz her evin aboneliğini almak için yoğun çalışmalar yaptık. Sizlerin de büyük katkısı ile şu an BBS olarak 89000, adet olarak da 71000 aboneyi geçmiş bulunmaktayız. En ekonomik, en çevreci ve en konforlu yakıt olan doğalgazın her evde kullanımını sağlamak için elimizden gelen her türlü gayreti bundan sonra da göstereceğimizi belirtmek istiyorum."

Erdem konuşmasının sonunda Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki TOÇOĞLU'na, SATSO Başkanı A. Akgün ALTUĞ'a ve İlçe Belediye Başkanlarına da doğalgazın yaygınlaştırılması konusunda yaptıkları çalışmalar ve firmalarına verdikleri destekler nedeniyle teşekkürlerini sunarak bu desteğin devam etmesini talep etti.

AGDAŞ Genel Müdürü Kenan Demir'de yaptığı konuşmada mahalle muhtarlarının herhangi bir karşılık beklemezsizin mahalleleri için yoğun çaba gösterdiklerini ve asıl hedeflerinin hizmet verdikleri insanların gönüllerinde taht kurmak olduğunu belirtti.

15. MESLEK GRUBU GELENEKSEL KAYNAŞMA KAHVALTISINDA BULUŞTU

15. Meslek Grubu'nda (Sağlık Kuruluşları, Eczaneler ve Parfümeri Ticareti) faaliyet gösteren üyeler "Geleneksel Kaynaşma Kahvaltısı"nda bir araya geldi.

15. Meslek Komitesi tarafından organize edilen ve gelenek haline getirilmesi amaçlanan kaynaşma kahvaltısında komitenin bir yıllık çalışmaları değerlendirilirken sağlık sektörünün sorunları hakkında da görüşler ifade edildi.

15. Meslek Grubu'nun Geleneksel Kaynaşma Kahvaltısı'na SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Muzaffer Güneş, Meslek Komitesi Üyeleri ile meslek grubunda faaliyet gösteren üyeler iştirak etti.

Kahvaltıda meslek komitesinin çalışma-

ları hakkında açıklamalarda bulunan Komite Başkanı Turhan Bölükbaşı, seçimlerinin ardından göreve gelen komitelerinin mesleki sorunları çözmek için büyük gayret gösterdiğini bu faaliyetlerinin önümüzdeki dönemde de yoğun bir şekilde süreceğini belirtti. Bölükbaşı; "Yaptığımız çalışmalara meslek grubumuzdaki tüm üyelerin destek vermesi bizi ayrıca motive ediyor. Kısa sürede çok önemli çalışmalara imza attık. Önümüzdeki süreçte de bu çalışmalarımızı yoğun bir şekilde sürdüreceğiz. Çalışmalarımızda bizlere destek veren tüm üyelerimize sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz." diyerek meslek grubu üyelerinin desteğinden güç aldıklarını ifade etti.

SATSO Yönetim Kurulunu temsilen söz

alan Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Muzaffer Güneş; "SATSO'nun yaptığı ve yapacağı çalışmalar meslek komitelerinden geçer. Meslek Komitelerinin aktif çalışmalar içinde olması yönetim kurumuzu mutlu etmekte ve de daha çok çalışmak için bizleri motive etmektedir. Dolayısıyla 15. Meslek Grubu ve Meslek Komitesinin bundan sonraki çalışmalarında başarılar diliyorum." diyerek Yönetim Kurulu olarak komitelerin çalışmalarına her türlü desteği vereceklerini belirtti.

Meslek gurubu üyelerinin birbirleriyle tanışma, kaynaşma ve sohbet etme fırsatı buldukları, mesleki sorunları ve çözüm önerilerini konuştukları Geleneksel Kaynaşma Kahvaltısı iyi niyet dilek ve temennileri ile öğlen saatlerinde sona erdi.

SATSO YEREL BASININ YANINDA

Yerel Basının Sorunları Satso'da Görüşüldü



Yerel Basının sorunları yapılan iki ayrı toplantı ile belirlenerek bu sorunların çözümü için ilgili makamlarla temas sağlandı.

12. Meslek Komitesi (Kırtasiye, Baskı İşleri, Medya Kuruluşları) tarafından Ali Coşkun Konferans Salonunda düzenlenen toplantıda 12. Meslek Grubu içerisinde faaliyet gösteren yerel basın kuruluşlarının sorunları görüşüldü.

İkinci toplantı Richmond Otelde SATSO Yönetim Kurulu ile Yerel Basın Kuruluşlarının imtiyaz sahipleri ve genel yayın yönetmenlerinin katılı ile yapıldı.

SATSO Meclis Başkan vekili ve 12. Meslek Komitesi'nden Meclis Üyesi olan İzzet Dönmez başkanlığında düzenlenen ilk toplantıya Gazeteciler Cemiyeti Başkanı Sezai Matur, Rated Başkanı Zafer Büyü ile ilimizde faaliyet gösteren televizyonların, radyoların, gazetelerin ve dergilerin temsilcileri katıldı.

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, Yönetim Kurulu Üyeleri ile 12. Meslek Komitesi Üyelerinin de iştirak ettiği bu ilk toplantıda ilimizdeki yerel basının sorunları tespit edilmeye çalışıldı.

Toplantının açılış konuşmasını yapan 12. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi İzzet Dönmez; "Üye odaklı hizmet anlayışı ile çalışan SATSO Yönetim Kurulu'muz tüm üyelerinin sorunlarıyla yakından ilgilenmektedir. Dolayısıyla bu toplantımızda medya kuruluşlarımızın sorunlarının çözümü hususun-

da neler yapılabileceğini tespit etmek ve çalışmalara yön vermek amacıyla çok faydalı olacaktır." diyerek medya kuruluşlarının temsilcilerinden sorunlarını dile getirmelerini istedi.

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, basının şehrimizde önemli bir yere sahip olduğunu belirterek, "Yerel medyasız bir Sakarya düşünülemez. Güç birliği içinde olalım" dedi.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, şehrin sosyal hayatından medyanın önemli bir yeri olduğunu ifade ederek medyanın sorunlarının çözüme kavuşturulmasının önemine değindi.

Altuğ konuşmasının devamında; "Sakarya'da ortak aklı ön plana çıkarmak için yerel medya ile yaptığımız toplantılarımız devam edecek. Şehrin sorunlarını çözüme kavuşturmak için iletişim içinde olmalıyız. Yaptığımız işleri bizler iyi anlatabilmeliyiz. Bizim amacımız ortak akılla sorunları çözmek. Ortamı germekten kimseye zarar gelmez. Lütfen duyduğunuz şeyleri yazmadan önce ilgili ve yetkililerden bilgi alın" dedi.

Yerel medyanın sorunlarının tartışıldığı toplantıda medya kuruluşlarının temsilcileri sorunları dile getirdiler. Yapılan konuşmalarda öncelikle gazetelerin tiraj problemleri başta olmak üzere reklam gelirlerinde yaşanan sıkıntılar öne çıktı.

Sakarya Gazeteciler Cemiyeti Başkanı Sezai Matur toplantıda yaptığı konuşmasında, Sakarya'daki basın kuruluşlarının en büyük

probleminin birlikte hareket etmeyerek her kuruluşun kendisini bir yerlere çekmesinden kaynaklandığını dile getirdi. İlimizdeki reklam pastasının giderek küçüldüğünü ve mevcut basın kuruluşlarının faaliyetlerini devam ettirmelerine yeterli gelmediğini belirten Matur, nitelikli eleman konusunda da çok büyük sıkıntılar yaşadıklarını belirtti. İlimizde gazete satış tirajının çok az olduğunu ifade eden Matur, insanların reklam vermekten korkar duruma geldiğini bunun nedeninin ise bir gazeteye reklam verildiğinde diğer gazetelerde reklam veren o kişi yada kuruma karşı saldırıya geçtiğini bu anlayışın mutlaka ortadan kaldırılması gerektiğini belirtti.

Rated Başkanı Zafer Büyü, ilimizdeki medya kuruluşların RATED çatısı altında hizmet verdiklerini belirterek RATED'in çalışmaları hakkında açıklamalarda bulundu. SATSO'nun ortak aklı oluşturmak amacıyla düzenlediği toplantıları desteklediklerini belirten Büyü, telif haklarının önemine değinerek, reklam payları ve tahsilatlarda yaşadıkları sıkıntıları dile getirdi. TOBB'dan RTÜK'te yapılan değişiklikleri desteklemeleri konusunda talepte bulunan Büyü, yayıncı kuruluşların A.Ş. olmasının sorun yarattığını ifade etti.

Toplantının devamında yerel basın kuruluşları temsilcilerinden Kanal 54 TV'nin Genel Yayın Yönetmeni Ahmet Bağ ve SRT TV'nin Genel Yayın Yönetmeni Gürkan Kılıç tarafından TV yayıncılığı konusunda yaşanan sıkıntılar dile getirildi.

Satso 15. Meslek Komitesi Özel Hastane Ziyaretlerine Devam Ediyor



15. Meslek Komitesi üyeleri, ilimiz sağlık sektörünün ve hastanelerinin temel sorunlarını belirlemek amacıyla başlattıkları hastane ziyaretleri devam ediyor.

SATSO Meclis üyelerinden Özlem Akalın, Murat Kılıç, Turhan Bölükbaşı ve Meslek Komitesi Üyesi Müjgan Çamyar'dan oluşan 15. Meslek Komitesi üyelerinin programları kapsamında Özel Vatan Hastanesi ve Özel Bilge Hastanesi ziyaret edilerek sorunlar tespit edilmeye çalışıldı.

İKİNCİ EL OTO GALERİCİLERİ GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRDİ

İlimizde faaliyet gösteren ikinci el oto galericileri mesleklerini modern donatılara sahip uygun bir alanda sürdürmek amacıyla dernek çatısı altında birleştiler.



İkinci El Oto Galerici Derneği'ni kamuya tanıtmak amacıyla SATSO'da toplantı düzenlendi. Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, Erenler Belediye Başkanı Cavit Öztürk, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ ve çok sayıda oto galericisinin iştiraki ile yapılan toplantı 21. Meslek Grubundan SATSO Meclis Üyesi aynı zamanda da Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mahmut Kösemusul başkanlığında yapıldı.

"Daha düzenli bir Sakarya için SATSO üzerine düşeni yapmaktır" diyen Kösemusul Nisan ayında kurulan Oto Galerici Derneği'nin ilimize örnek bir galericiler sitesi kazandıracağını umduklarını belirtti.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, ortak akıl ve ortak projeler çerçevesinde şehrimizin çözülmeyecek hiçbir sorunu olmadığını belirterek, ilimizdeki tüm kurumların karşılıklı işbirliği ve destekleriyle ilimizin en üst seviyelere taşınması adına çalışmaları yapılması gerektiğini vurguladı. Altuğ, sadece otomotiv galericileri değil, ilimizde hizmet veren mahrukatçılar, hurdacılar gibi sektörlerin organize bir şekilde hizmet edebilmeleri için elbirliği ile çalıştıklarını ve bu çabaların sonuçlanmak üzere olduğunu dile getirdi.

Erenler Belediye Başkanı Cavit Öztürk ise ticari anlamda yapılaşmanın ilin her bölgesinde değil belli alanlarda olmasının ilin hem ekonomisi hem de görselliği açısından

çok olumlu sonuçlar doğuracağını belirtti. Öztürk, bu ve benzeri çalışmalarla sektörlerin organize olması ve şehirleşmenin sağlıklı bir şekilde ilerlemesinin de önünün açılacağını ifade etti.

İlimizde ve ülkemizde artık tüm ticari sektörlerin iç içe girdiğini hepsinin birbiri ile ilişkili olduğunu dile getiren Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, bu iç içe girmiş sektörlerin düzenli ve örgütlü olmadan meyvelerinin alınamayacağını belirtti. Toçoğlu bu sektörlerin sağlıklı bir şekilde işleyebilmesi için organize siteler kurulması yönünde düşünülen uygun bir yerde oto galericilerine site kurmaları için gereken desteği vereceklerini belirterek, kimseyi mağdur etmeden düzenli bir sistem kurulması gerektiğini ve bunun artık aciliyet arz ettiğini dile getirdi.

Sakarya Oto Galerici Sitesi Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Sahip ilimizde bulunan oto galericilerinin tek çatı altında toplanması, dağınık yerleşkede hizmet eden meslektaşlarının organize bir alanda çalışmalarını sağlamak için dernekleşmeye karar verdiklerini ve söz konusu oto galericileri sitesinin meslek sahiplerinin daha kazançlı iş yapabilmeleri, şehirler arası rekabette yer edinebilmelerinin de sağlanacağını ifade etti.

Oto Galerici Sitesi Başkan Yardımcısı İbrahim Adak da oto galericileri sitesinin yapılması ve planlanan fiziki koşulları hakkında katılımcılara bilgiler verdi. Adak, söz konusu sitenin yerleşim alanı içerisinde der-

nek binası, oto pazarı, sosyal tesis, banka, sigorta acenteleri hizmet alanlarının mevcut olacağını ifade etti. Bu sitenin kurulması ile birlikte şehir içi trafiğin hafifleyerek karmaşadan kurtulacağını da sözlerine ekleyen Adak, sitenin yer araştırması ve kurulma aşamalarında gerek Büyükşehir Belediyesi gerekse SATSO'nun desteklerini beklediklerini dile getirdi.

Sakarya Galerici Derneği Genel Sekreteri Şükrü Nalbant ise 90 üyeden oluşan galericiler derneğinin oluşum aşamaları ve mali yapısı hakkında bilgi vererek bundan sonraki süreçte arsa alımı için ilk etapta üye başına 5000TL, daha sonrada aylık 1000'er lira para toplayarak Oto Galerici Sitesinin hayata geçirilmesi için banka hesabına yatırılacağını ve gerek görüldüğü takdirde tüm üyelerin izni ve bilgisiyle kullanılacağını ifade etti. Nalbant ayrıca, 70 dönüm üzerine kurulması planlanan sitenin 30 dönümünün oto pazarı, 40 dönümünün ise dükkanlar ve binalar olarak değerlendirileceğini ifade ederek her dükkanın 35'er m2 dubleks binalardan oluşmasını planladıklarını belirtti.

Konuşmaların ardından soru cevap şeklinde devam eden toplantıda söz konusu galericiler sitesinin kent ekonomisi, sektörün karlılığı, sektörün gelişmesi, şehirler arası rekabetin sağlanabilmesi ve pazar payının büyümesi gibi sebeplerden dolayı E-5 üzerinde uygun bir yerde kurulmasının yararlı olacağı hususunda ortak fikir birliğine varıldı.



ÇEVRE HAFTASI BİRÇOK ETKİNLİKLE KUTLANDI.

2010 yılı Çevre Haftası Kutlama etkinlikleri içerisinde paneller, konserler, gezi programları ve farklı birçok aktivite yer aldı.

Gelecek nesillere bırakılacak en önemli mirasın temiz, sağlıklı ve yaşanabilir bir çevre olduğu bilinciyle Sakarya Valiliği, Büyükşehir Belediyesi, İl Çevre ve Orman Müdürlüğü ile Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, Çevre Platformu gibi kurumların ortak çalışmalarıyla hazırlanan Çevre Haftası kutlama etkinlikleri 5 Haziran'da başlayıp 11 Haziran'da sora erdi.

"Güzel bir çevre, eğitimin öncelik kazandığı, duyarlılığın geri kalmadığı toplumlarla yaşayacaktır" sloganıyla kutlanan Çevre Haftası 5 Haziran'da Kent Meydanı'nda açılan "Çevre, Doğalgaz ve Enerji Fuarı" ile başladı.

Fuara ilimizden ve il dışından dernekler, birlikler ve vakıflar ile doğalgaz alanında, geri dönüşüm alanında faaliyet gösteren firmalar katıldı.

Sakarya Valisi Mustafa Büyük fuarın açılışında çevrenin önemine dikkat çekerek ilin geleceğine etki edecek son derece faydalı bir fuar organize edildiğini ifade etti. Büyükşehir Belediye Başkanı Toçoğlu çevrenin korunması amacıyla yerel yönetimlerce yapılan çalışmalar hakkında bilgiler verirken SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ ilimizde var olan tabiat güzelliklerini korumak ve gelecek kuşaklara aktarmak için yatırımların organize sanayi bölgeleri yapılması gerektiğine vurgu yaptı. Altuğ ilimizde çevre ve insan sağlığına zararlı hiçbir yatırıma izin verilmemesi için tüm kurumların hassasiyet göstermeleri gerektiğinin altını çizerek gelecek nesillere bırakılacak en büyük mirasın temiz bir çevre olduğunu söyledi.

Fuarda açılan stantlar il protokolü tarafından tek tek gezilirken doğalgaz firmaları arasında düzenlenen ve bu yılda üçüncüsü yapılan Geleneksel Doğalgaz Firmaları Futbol Turnuvası'nda dereceye giren takımlara da kupaları takdim edildi.

Çevre Haftası Kutlama etkinliklerine renk katmak amacıyla hafta boyunca her gün farklı bir etkinlik düzenlenirken Kent Meydanı'nda her akşam farklı bir grup tarafından konser verildi.



ÇEVRE PLATFORMU ÇALIŞMALARINA HIZ VERDİ

SATSO Çevre Komisyonu'nun çalışmaları neticesinde ilimizde tüm ilgili kesimlerin katılımı ile kurulan Çevre Platformu çalışmalarına hız verdi.

Vali Yardımcısı Adem Saçan başkanlığında SATSO'da toplanan Çevre Platformu, toplantıda ilimizdeki çevre sorunlarının çözümü için yapılması gerekenleri masaya yatırdı.

Vali Yardımcısı Adem Saçan, çevre sorunlarının kamu ve sivil iradenin ortak çabasıyla çözüme ulaşabileceğini söyledi. Toplantıda

planlı sanayileşme, organize sanayi bölgeleri, yeni maden yasası beraberinde gelen uygulamalar konularına dikkat çekildi.

SATSO Çevre Komisyonu Başkanı M.Önol Taşöz, toplantıya etkin katılımdan ve kamunun ilgisinden memnun oldukları ifade ederek, platform oluşum süreci ve çevre haftası etkinlikleri konusunda toplantıya katılanlara bilgi verdi.

İlin çevre sorunlarının masaya yatırıldığı toplantıda platformun çalışma süreci belir-

lenmeye başlarken, Prof.Dr. Recep İleri'nin "stratejik çevre yönetimi" oluşturulması önerisi kabul gördü.

Ayrıca, atık su yönetimi, evsel atık depolama, hava kirliliği, tehlikeli atık bertarafı başta olmak üzere çevre adına yapılan çalışmalar hakkında görüş alışverişinde bulunulan toplantıda, İstanbul'un ardından Kocaeli'de dolan sanayi arazileri ve Sakarya'da artacak sanayileşme hareketlerinin çevre ile uyumlu gelişimi için yapılması gereken alt yapı çalışmalarının neler olduğu görüldü.

TEMİZ BİR DÜNYA İÇİN FİNANSAL BİR ÇABA: KARBON BORSASI

Dünya hala dönüyor ve değişiyor alabildiğine. Teknoloji gelişirken, daha rahat hayatlar sürebilmek için yeni icatlar bulunurken, her şey insan üzerine kurulurken ve gelişirken, değişen dünya aslında sırtını dönmeye başladı insanlığa. Nasıl mı? Küresel İklim değişikliği ve beraberinde gelen tüm çevresel sorunlarla dünya dönüyor ancak dünya hasta ve tedavisi insanlıkta...

İşte dünyaya alarm zilleri çaldıran Küresel ısınma ve iklim değişikliğini en aza indirmek ve dünyayı tedavi edebilmek amacıyla insanlık, yeni bir finansman modeli geliştirdi: Karbon Borsası. Yeterli midir bilinmez ancak engelleyici olması hedefleniyor.

KARBON BORSASI NEDİR VE NASIL İŞLER?

Dünyada buzulların erimesine neden olan küresel ısınmaya karşı 1997'de imzalanıp 2005'te yürürlüğe giren Kyoto Protokolü; zehirli gazları üretenleri bir bedel ödemeye zorlayarak azaltmayı amaçlıyor. Özünde bir Avrupa projesi olarak sürdürülen Kyoto Protokolü, her ülke ve endüstriyi somut karbon emisyon kotaları ile sınırlıyor.

Kyoto Protokolü altında her üye ülkeye belli bir karbon emison kotası tahsis edilmekte ve üye ülkelerin bu kotaları kendi üreticileri arasında paylaştırması beklenmektedir. Tasarıma göre eğer herhangi bir üretici ya da ülke kendi kotasını aşarsa, daha az üreten diğer ülke ya da üreticiden karbon kotası satın alabilecektir.

Kyoto protokolü küresel ölçekte bir karbon piyasası kurulmasını önermektedir. Karbon kotaları, bir kere tahsis edildikten sonra, dünya pazarında oluşacak fiyatlarda çok kirlenen ülkeler tarafından satın alınabilecektir. Böylelikle Pazar ekonomisinin etkin kuralları altında toplam karbon emisyonunun kontrol altına alınabileceği düşünülmüştür. Hedefte gelişmiş ülkelerin 2012'ye dek karbon salımında, yüzde 5,2 kesinti sağlanması var. Kyoto Protokolü'ne imza atan 183 ülkeden 19'u salımı azaltma sözü verdi.

Son yılların ortaya çıkardığı bir kavram olan Emisyon ticareti ya da karbon ticareti mekanizması olarak bilinen sistemde, "çevreci nitelikte bulunan şirketler" azalttıkları karbon kadar karbon kredisi satmaya hak kazanıyor. Bu karbonu ise çevreye yasal limitlerinin üstünde karbon saldıkları için yasal yükümlülüklerini karşılamak isteyen ya da çevreye duyarlılıkları nedeniyle gönüllü olarak kredi almak isteyen firmalar alıyor.

Protokolü 2009'da imzalayan Türkiye'nin ise karbon salımı azaltma yükümlülüğü bulunmuyor. Salımı azaltma sözleri ile 2005'te doğan karbon ticareti kapsamında ülkeler ve şirketler karbon salım haklarının altında

kaldıklarında bu miktarı izinleri aşmış başka bir ülke ya da şirkete satabiliyor. Türkiye, toplam karbondioksit salım hacmi sıralamasında 30 Avrupa ülkesi arasında 7'nci sırada, kişi başı salım sıralamasında ise sondan 2'nci sırada yer almaktadır. 27 AB ülkesinin yıllık ortalama CO2 salım miktarı kişi başına 11 ton. Türkiye'nin kişi başına yıllık sera gazı salımı 4,1 ton/kişi-yıl düzeyinde bulunmaktadır.

Karbon Ticareti, ZORUNLU VE GÖNÜLLÜ olarak iki ayrı pazara sahip. Zorunlu Pazarda, Kyoto Protokolü'ne üye ülkeler arasında karbon ticareti yapılıyor. Fiyat oluşumu diğer emtia borsalarındaki gibi işliyor. Londra ve Chicago borsalarında, 1ton karbondioksiti atmosfere bırakmanın karşılığında ödemesi gereken karbon fiyatı arz ve talebe göre değişiyor. Zorunlu pazarda bir ton karbonun fiyatı, 19-25 euro arasında yer alıyor. Tezgah üstü bir piyasa olarak işleyen Gönüllü Pazarda ise şirket, birey ya da organizasyonlar, saldıkları karbonun karşılığı olan parayı diğer ülkelerdeki çevreci projeleri finanse etmek için veriyor. Bu Pazar, Kyoto Protokolü mekanizmalarından bağımsız ve sosyal sorumluluk çerçevesinde çalışıyor. Bu piyasada zorunlu bir belirleyici kural yok. Gönüllü piyasadan teorik olarak birey bile alım yapabiliyor. 2009 başında Kyoto Protokolü'nü imzalayan Türkiye de gönüllü karbon pazarında yer alıyor.

Gönüllü Karbon Piyasasının Olumlu Yönleri

*Daha geniş bir katılım sağlanabilmektedir.

*Gönüllü Karbon Piyasaları firmalara karbon envanterleri, emisyon azaltılması ve genel karbon pazarları konusunda deneyim kazandırmaktadır. Bu zorunlu pazara geçişlerde kolaylık sağlanacaktır.

*Gönüllü pazarlar uygunluk piyasalarında olduğu düzeyde denetim, yönetim ve mevzuatlara tabi olmadıklarından proje geliştirenler zorunlu pazarlarda olamayacak projeleri de hazırlayabilirler. En ucuz ve hızlı olan en önce yapılmalıdır.

*Şirketler gönüllü katılım gösterdikleri için

toplum karşısında itibarlarını arttırabilirler.

Türkiye Kyoto Protokolü'nü imzalamasına rağmen Kyoto mekanizması dahilinde olmadığı için bunların Avrupa borsasında şu anki fiyatı £15/ton CO2 civarındadır. Fakat satılması mümkün değil. Bunun yerine İkinci Pazar dediğimiz karbon piyasası var ve bunları o pazarda satmak mümkün. Bunun da değeri projenin kalitesine göre £5-8/ton CO2 civarındadır.

Şu an için Karbon salınımı dünya ortalama-sına yakın olan ülkemizde emisyonun hızla arttığı gözlenmektedir. Emisyonun düşük olması karbon ticareti yapmak ve döviz kazanmak imkanı sunuyor. Ayrıca temiz ve yenilenebilir enerji kaynaklarına (örneğin rüzgar, hidrolik, güneş enerjisi) yapılacak yatırımlar karbon ticareti açısından büyük kazanç sağlıyor.

Emisyon Azaltma Hedefleri Ve Ulusal Tahsisat Planları

Emisyon miktarlarını azaltmayı amaçlayan ve azaltmayı ödüllendiren karbon ticareti uygulaması ile elektrik üreten 12 bin firmaya üretebilecekleri sera gazı emisyonları için belli bir kota veriyor. Örneğin, 70 bin ton karbondioksit üretmekle sınırlandırılmış bir firma, 80 bin ton karbondioksit salınımına yol açmışsa, fazladan ortaya çıkan 10 bin tonu, emisyon indirimlerini başarıyla uygulamış diğer bir firmanın kotasını satın alarak karşılamak zorunda.

AB üyesi ülkelerin Ulusal Tahsisat Planları (National Allocation Plans – NAPs) ulusal hükümetler tarafından belirlenmekte ve Brüksel'deki AB Komisyonuna teslim edilmektedir. Bu aşamadan sonra karbon borsasının iyi işleyip işlemediğini kontrol etmek ve denetlemek AB Komisyonunun görevi haline gelmektedir.

Bu yazıdaki amacımız siz değerli okurlarımız ve özellikle ilgilileri bu yeni kavram hakkında bilgilendirmek, ilgili ve yetkilileri uyarmaktır. Çağrımız ve çabamız her konuda olduğu gibi bu konuda da geç kalmamak içindir.



Arif PIRILDAR

TOBB Sigorta Acenteleri Sektör Meclisi
ve SATSO Meclis Üyesi

TÜRKİYE'NİN SİGORTASI YOK

Deprem ve trafik gibi zorunlu sigortalarda bile sigortalılık oranı çok düşük kalan Türkiye'de 45 milyon adet kredi kartı var. 1 milyon 500 bin kişinin kredi kartı borcunu ödeyememesine karşın bu riske karşı düzenlenen sigorta poliçesi sayısı ise sadece 50 bin. Zorunlu trafik sigortasını bile yaptırmayan var.

Son yıllarda dünyanın büyük sigorta şirketlerinin büyük bir iştahla satın aldığı şirketler nedeniyle sigorta sektörünün büyük bölümü yabancıların eline geçen Türkiye'de sigorta sektörüyle ilgili istatistikler, "Türkiye'nin sigortası yok" dedirtiyor. Deprem ve trafik gibi zorunlu sigortalarda bile sigortalılık oranı çok düşük kalan Türkiye'de kişi başına toplanan sigorta primi ise Avrupa ülkelerinin 20'de biri kadar bile etmiyor.

Ankara Ticaret Odası'nın (ATO) Hazine Müsteşarlığı, TÜİK, Emeklilik Gözetim Merkezi ve sigorta sektöründeki diğer kuruluşlardan derlediği verilere göre, deprem ve trafik gibi zorunlu alanlarda bile Türkiye'de sigortalılık oranı oldukça düşük kaldı.

Bireysel emeklilikte 2,1 milyon kişi var.

Zorunlu sosyal güvenlik sisteminin emeklilikte bireylere yeterince gelir sağlamadığı Türkiye'de bireysel emeklilik sistemine katılım oranı da oldukça düşük seyrediyor. Nüfusu 72,5 milyonu aşan Türkiye'de bireysel emeklilik sistemindeki katılımcıların sayısı Haziran 2010 itibarıyla sadece 2 milyon 135 bin kişide kalıyor.

Tarımda Destek Var Sigorta Yok

Türkiye nüfusunun yaklaşık yüzde 25'inin ekmeğini yediği tarım sektöründe de sigorta yok denilecek bir düzeyde kalıyor. Her yıl büyük doğal afetlerin yaşandığı bir ülke olmasına rağmen 2008 yılı sonu velilerine göre Türkiye'deki sigortalı tarım alanı 4,5

milyon dekada kalıyor. Türkiye'de 250 milyon dekar alanda tarım yapıldığı tahmin ediliyor. Tarım sigortası yapılan alan tarım yapılan toplam alanın yüzde 2'sine bile ulaşmıyor.

45 Milyon Kredi Kartının 50 Bini Sigortalı

Bankalar Arası Kart Merkezi'nin verilerine göre Türkiye'de vatandaşların cebinde 45 milyon adet kredi kartı bulunuyor. Yaklaşık 1 milyon 500 bin kişi kredi kartı borcunu ödeyemiyor. Buna rağmen kredi kartı borcunu ödeyememe riskine karşı düzenlenen sigorta poliçesi sayısı 50 binde kalıyor.

Yangın Sigortası da Az Sayıda

Her yıl binlerce yangının yaşandığı Türkiye'de sivil yapılar, ticari yapılar ve sınai yapılar için düzenlenen yangın sigortası poliçesi ise 2 milyon 851 bin.

İstihdam Poliçeleri Dipte

Yaşanan ekonomik gelişmeler nedeniyle birçok insanın beklemediği bir anda işini kaybetme riskiyle karşı karşıya bulunduğu Türkiye'de istihdam sigortası poliçelerinin sayısı da 50 bin civarında bulunuyor.

Deprem riski var sigorta yapan yok!

Türkiye topraklarının yüzde 96'sının farklı oranlarda tehlikeye sahip deprem bölgeleri içerisinde olduğu ve nüfusun yüzde 98'inin bu bölgelerde yaşadığı belirtiliyor. Yasa gereğince ülke genelindeki belediye sınırları

içerisinde bulunan 12 milyon 988 bin konuttan sadece 3 milyon 237 bin konutun zorunlu deprem sigortası bulunuyor. Sigorta yapma zorunluluğu olan her 100 konuttan ise ancak 25'i için sigorta yaptırıldı. İl bazında bakıldığında sigortalılık oranları çok daha düşük noktalara iniyor. Zorunlu deprem sigortası yapılması gereken konutların Şırnak'ta sadece yüzde 3,3'ü, Hakkari'de yüzde 4,2'si, Muş'ta yüzde 5,5'i, Mardin'de yüzde 7,9'u, Iğdır'da yüzde 8'i, Van'da yüzde 9'unun sigortası bulunuyor.

Büyük bir deprem beklenen ve 2 milyon 714 bin konut bulunan İstanbul'da bile her 100 konuttan sadece 34,8'i için zorunlu deprem sigortası yaptırıldı. Marmara Depreminin çok büyük zarar verdiği Kocaeli'de sigortalı konut oranı yüzde 31,8, Yalova'da yüzde 42,9, Sakarya'da yüzde 38,2 düzeyinde seyrediyor.

Zorunlu sigorta dalı olan Karayolları Motorlu Araçlar Mali Sorumluluk Sigortası (zorunlu trafik sigortası) kapsamında trafikteki tüm araçlar için sigorta yaptırılma zorunluluğu bulunuyor. Ancak, Türkiye'deki 14 milyon 474 bin motorlu taşıta rağmen Mayıs 2010 itibarıyla yürürlükteki poliçe sayısı 11 milyon 60 binde kalıyor. Buna göre motorlu taşıtların yüzde 23,6'sının zorunlu sigortası bulunmuyor. Her yıl yaklaşık 1,5 milyon aracın trafik kazasına katıldığı Türkiye'de araçların sadece yüzde 24,8'inin kaskosu bulunuyor



EKONOMİ GAZETECİLERİ DERNEĞİ'Nİ AĞIRLADIK

İlimizin sahip olduğu yatırım imkan ve avantajlarını, yatırımcılara sunduğu cazip fırsatları anlatmak ve bu imkanları yerinde göstererek ilimizdeki yatırımların artmasına olanak sağlamak amacıyla Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO) ile Ekonomi Gazetecileri Derneği (EGD) işbirliğinde 08-09 Mayıs tarihleri arasında "Sakarya; Marmara'nın Cazibe Merkezi" konulu Basın Gezisi düzenlendi.



Ekonomi Gazetecileri Derneği Başkanı Celal Toprak eşliğinde ilimize gelen ulusal basın kuruluşlarının ekonomi yazarları, editörleri ile ekonomi muhabirlerinden oluşan 35 kişilik grup SATSO'nun ev sahipliğinde iki gün süreyle ilimizde çeşitli incelemelerde bulundular.

Sakarya; Marmara'nın Cazibe Merkezi konulu Basın Gezisi, Sakarya Valisi Hüseyin Atak, Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu ve SATSO Başkanı A.Akgün Altuğ'un katılımıyla yapılan Basın Toplantısı ile başladı.

Toplantıda Vali Atak, Büyükşehir Belediye Başkanı Toçoğlu ve SATSO Başkanı Altuğ tarafından ilimizin sahip olduğu yatırım imkanları ve ilimizi gelişimi adına yapılan çalışmalar detayları ile anlatıldı.

Basın mensuplarının sorunlarının cevaplandırılması ile sona eren basın toplantısının ardından programın ilk gününde Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye A.Ş. fabrikası ziyaret edildi. Ziyarette Toyota CEO'su Tamer Ünlü tarafından fabrika hakkında bilgiler verildi. Otomotiv sektörünün geleceği ve

beklentiler hakkındaki soruların cevaplandırılmasının ardından fabrikadaki temaslar tamamlandı.

Ekonomi Gazetecileri Derneği'ne mensup basın mensupları daha sonra 1. OSB'yi gezerek bölgede incelemelerde bulundular. Süt ve gıda sanayi sektöründeki firmaların tüm ihtiyaçlarına cevap veren sektörün lider kuruluşu Kromel Mak.San.Tic.A.Ş ziyaret edilerek yetkililerden fabrikanın faaliyetleri hakkında bilgi alındı. Ardından beyaz eşya ve otomotiv sektörüne mekanizma sistemleri üreten Atasın Metal Sanayi ve Ticaret Ltd.Şti. ziyaret edildi.

1. OSB gezisinin ardından ilimizin önemli turizm merkezlerinden biri olan Taraklı ilçesini ziyaret eden heyeti Taraklı Belediye Başkanı Tacettiz Özkaraman ağırladı. Ekonomi Gazetecileri Derneği'ne mensup üyeler ilçenin tarihi hakkında bilgilendirilerek ilçede yapılan restorasyon çalışmaları ve tarihi konaklarda incelemelerde bulunuldu.

Programın ikinci gününde 3.OSB'yi gezen Ekonomi Gazetecileri Derneği'ne mensup

basın mensuplarına bu bölgedeki gelişmeler hakkında bilgiler verildi. Son teknoloji ile yoğurt, ayran, beyaz peynir, kaşar peyniri, yöresel peynirler, mozerella, tereyağı, lor ve krem peynir, krema üreten Güneş Süt Gıda San ve Tic. Ltd. Şti ziyaret edildi. Firmanın Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda SATSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Muzaffer Güneş tarafından firmanın gelişimi, ürünleri ve gelecek hedefleri hakkında heyete bilgiler verildi.

3. OSB inceleme gezisinin ardından ilimizin önemli turizm değerlerinden biri olan Acarlar Longozu'nu ziyaret eden heyete Karasu Belediye Başkanı Mehmet İspiroğlu ev sahipliği yaptı.

Longozda inceleme gezisi yapan Ekonomi Gazetecileri Derneği'ne mensup basın mensuplarına ilimizin sahip olduğu turizm değerleri ve potansiyeli hakkında bilgiler verildi. Heyet aynı gün Karasu Yenimahalle'de de incelemelerde bulunduktan sonra ilimizden ayrıldı.



YENİ SANAYİ SİTELERİ ORTAK AKILLA İNŞAA EDİLECEK

İçişleri Bakanlığı tarafından yayınlanan genelge kapsamında il merkezlerinde faaliyet gösteren oto galerilerinin, inşaat malzemeleri satıcılarının, hurdacıların, mahrukatçıların v.b mesleklerin şehir dışında uygun alanlara taşınması zorunluluğu getirildi.

Bu genelge kapsamında Sakarya gibi birçok ilde ilgili sektörlerin şehir merkezi dışında uygun alanlara taşınması yönünde çalışmalar başlatılmış durumda.

Söz konusu sektörlerin şehir merkezi dışına taşınması ile ilgili olarak ilimizde yapılan çalışmalar kurumlararası işbirliği çerçevesinde ve ortak akılla yürütülüyor. Bu kapsamda Sakarya Büyükşehir Belediyesi ile Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası ve SESOB tarafından ortak çalışmalar yapılıyor.

İçişleri Bakanlığı tarafından yayınlanan genelgenin kapsamında yer alan sektörlerden olan ikinci el oto galericilerinin, hurdacıların, geri dönüşümcüler ve inşaat malzemeleri satıcılarının temsilcilerinin konu hakkında bilgilendirilmesi amacıyla Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nda ayrı ayrı toplantılar yapılıyor.

Mesleklerini sosyal donatılara sahip toplu bir alanda sürdürmeleri gerektiği konusunda meslek temsilcilerine bilgilerin verildiği toplantılar SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ'un başkanlığında gerçekleştirilen toplantılarda gerek ikinci el oto gale-

ricilerinin, gerek hurdacıların gerekse inşaat malzemeleri satıcılarının mesleklerini daha iyi ifa edebilmeleri için ihtiyaca cevap verebilecek Sanayi Sitelerine ihtiyaç duyulduğu meslek temsilcileri tarafından da dile getirilerek yapılan çalışmaların olumlu olduğu yönünde görüşler beyan edildi. Bu toplantılardan olumlu sonuçlar elde edebilmek ve çalışmalarda devamlılığı sağlamak için meslek guruplarının birer komisyon kurarak çalışmalara devam etmesi kararlaştırıldı.

Yapılan toplantılar neticesinde ortaya çıkan fikirler ve komisyonların çalışmaları neticesinde tespit edilen talepler daha sonraki aşamada Büyükşehir Belediyesi ile değerlendirilerek Sanayi Sitelerinin kurulacakları alanlar ve büyüklükleri konusuna karar verilecektir.

Düzenli bir kent yaşamı için büyük önem arzeden mesleki Sanayi Siteleri oluşturulması çalışmaların olumlu neticelenmesi için ilgili sektörlerle SATSO öncülüğünde yapılacak toplantıların bundan sonraki süreçte de aşamalar halinde devam etmesi planlanıyor.

Hurdacılar ve Geri Dönüşümcülerden Sanayi Sitesi Kurmak İçin Güçbirliği

İlimizde faaliyet gösteren hurdacılar ve geri dönüşümcülerin sosyal donatılara sahip, tüm ihtiyaçlara cevap verebilecek bir alanda mesleki faaliyetlerini sürdürmek için başlatıkları çalışmalar devam ediyor.

Bu çalışmalar kapsamında Artvin Sanayi Sitesinde yapılan toplantıda hurdacıların ve geri dönüşümcülerin bir arada bulunacağı sanayi sitesi kurmak için yürütülecek çalışmaların esasları belirlenmeye çalışıldı.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ'unda iştirak ettiği toplantıda hurdacıların ve geri dönüşümcülerin mesleklerini sosyal donatılara sahip toplu bir alanda sürdürmeleri gerektiği konusunda fikir birliğine varıldı. Mesleklerini daha iyi ifa edebilmeleri için ihtiyaca cevap verebilecek sanayi sitelerine ihtiyaç duyulduğu meslek temsilcileri tarafından da dile getirilerek yapılan çalışmalardan olumlu sonuçlar elde edebilmek ve çalışmalarda devamlılığı sağlamak için kurulan komisyonun ihtiyaçları net olarak tespit etmek için çalışacağı ifade edildi.

Komisyonun çalışmaları neticesinde tespit edilen alansal talepler daha sonraki aşamada Büyükşehir Belediyesi ile değerlendirilerek sanayi sitesinin kurulacağı yer ve alansal büyüklüğü konularında karar verilecektir.

Düzenli bir kent yaşamı için büyük önem arzeden mesleki Sanayi Siteleri oluşturulması çalışmaların olumlu neticelenmesi için ilgili sektörlerle SATSO öncülüğünde yapılacak toplantıların bundan sonraki süreçte de aşamalar halinde devam etmesi planlanıyor.

SAİGEP PROJESİ'YLE FİRMALAR DIŞ TİCARETE HAZIRLANIYOR

SATSO ve SAÜ işbirliği ile yürütülen Sakarya'nın İhracat ve İthalatını Geliştirme Projesi (SAİGEP) kapsamında dış ticaret potansiyeli olan firmalara verilen eğitimlerle ilimizin dış ticaretinin geliştirilmesi hedefleniyor.

Bu hedefe ulaşmak için projenin ikinci aşamasına geçildi. Bu aşamada projede yer alan firmaların dış ticaret potansiyellerini belirlemeye yönelik çalışmalar başladı. Öncelikle projede yer alan firmalar ziyaret edilerek dış ticaretlerinin geliştirilmesi için yapılması gerekenler hakkında yol haritaları oluşturuluyor.

8 Nisan'da eğitim programı fiili olarak başlayan Sakarya'nın İhracat ve İthalatını Geliştirme Projesi'nde (SAİGEP) yer alan firmalara; dış ticaret işlemleri, ihracat ve kambiyo mevzuatı, dış ticaretin finansmanı, gümrük kanunu ve yönetmeliği, dış ticarete rejimler, vergilendirme, teslim şekilleri, ithalat mevzuatı ve dış ticaret mevzuatı konularında eğitimler verilmeye devam ediliyor.

Firmalara dış ticaret, hedef pazarlar, uluslararası pazarlama, dış pazar teşvikleri, uluslararası pazarlar ve dış ticaret potansiyeli konularında toplam 128 saatlik eğitim verilmesinin ardından, projede yer alan firmaların dış ticaret yapabilen birer firma haline gelmeleri amaçlanıyor.

Bu amaca ulaşma için ise firmaların gerek iç, gerekse dış pazarlardan pay alabilmeleri noktasında yapılması gereken çalışmalar aşama aşama planlanıyor.

Bu doğrultuda, ilk olarak projede yer alan Yılgenci Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi'nde ve Okuyan Masa Sofra Ticaret San. LTD. ŞTİ'de farklı zamanlarda incelemelerde bulunan Sakarya Üniversitesi Sapanca Meslek Yüksekokulu Dış Ticaret Program Başkanı aynı zamanda projenin eğitmenlerinden Burhan Özkan, bu çalışmaların ilkinde firmaların profilini inceledi. Firmalara yapılan ilk çalışma ziyaretlerine Yurtdışı İş Geliştirme Komisyonu Başkanı Günay Güneş'de iştirak etti. Bu ziyaretlerde fir-

maların ürün yapısı, üretim hatları, çalışma şekilleri ve satış politikaları üzerine yapılan ilk incelemelerde firmaların iç ve dış pazardaki yerleri gözden geçirildi. Firma yetkilileri de incelemelerde hazır bulunarak firmaları hakkında detaylı bilgiler aktardılar.

Çalışmanın ikinci aşamasında ise firmaların iç ve dış pazardaki hedefleri ve yapmak istedikleri ortaya konularak, bu hedeflere ulaşmak için izlenmesi gereken metodlar belirlendi.

Üçüncü inceleme safhasında ise firmalara bir yol haritası çizildi. Bu yol haritası içerisinde firmanın müşterileri öncelik sırasına göre a,b,c şeklinde gruplandırılarak, bu gruplarla ilgili hedefler ortaya koyuldu. Firmaların satış performanslarını artırmaları için öncelikle yakın ve çevre illerdeki tüm alıcıların dökümünün yapılması planlandı. Bu sayede firmaların öncelikle hitap edeceği muhtemel alıcılarına mal satabilmesini sağlamak için neler yapılması gerektiği konuları detaylandırıldı.

Firmaların kısa, orta ve uzun vadeli iş planları ile yapması gerekenlerin de planlandığı çalışmaların bir diğer ayağını ise yurt dışı pazar ağını geliştirmek için yapılması gerekenleri ortaya koymak oluşturuyor. Ayrıca firma yöneticileri ve çalışanlarına pazarlama eğitimi verilerek pazarlama konusundaki hakimiyetlerinin artırılması da yol haritasının bir diğer parçası.

Dış ticaret potansiyeli olan firmalara verilecek eğitimlerle birer ihracatçı-ithalatçı firma olmalarını sağlamak amacıyla hazırlanan SAİGEP projesine; projede yer alan diğer firmalara yapılacak inceleme ve danışmanlık çalışmaları ile devam edilecek.

Gümrük Uygulamaları, İthalat Mevzuatı ve Dış Ticarete Kullanılan Belgeler Konusunda Firmalar Bilgilendirildi.

SAİGEP projesi kapsamında düzenlenen "Gümrük Uygulamaları" ve "İthalat Mevzuatı ve Dış Ticarete Kullanılan Belgeler" konulu eğitim dış ticaret alanında faali-

yet gösteren firmalarımızın temsilcilerinin katılımı ile gerçekleştirildi.

Gümrüklerde yaşanan sorunlar ve firmalarımızın gümrük işlemlerinde dikkat etmesi gereken hususlar ile dış ticarete kullanılan belgeler konusunda Gümrük Müşaviri Ersel Yüksek'in katılımıyla yapılan iki ayrı eğitimde firma temsilcilerimize detaylı bilgiler verildi.

SAİGEP Projesinde yer alan firma temsilcileri ve SAÜ Sapanca Meslek Yüksekokulu Dış Ticaret Program Başkanı Burhan Özkan ile İstanbul Gümrük Müşavirlerinden Ersel Yüksek'in katılımıyla gerçekleştirilen eğitimlerde, gümrüklerde gereksiz zaman kaybının ve maliyetin önlenmesi için beyana dayalı sistemin yerleşmesi gerektiği vurgulandı.

Eğitimde değinilen konular arasında dahilde işleme rejimi, numune ve bedelsiz malzemelerin ihracatı ve ithalatı, gümrük kanunu, mahreci iade, manifesto noksanı takibati, vergi muafiyeti, eski ve defolu malların ithali, kaçakçılık kanunu vb. konular hakkında bilgiler verildi.

İthalat Mevzuatı ve Dış Ticarete Kullanılan Belgeler" konulu eğitimde ise İthalat mevzuatı hakkında genel bilgilerin yanı sıra, antrepo rejimi, dahilde işleme rejimi, bedelsiz ithalat, mahrece iade ve diğer ithalat mevzuatı konuları katılımcılara uygulamalı örnekleriyle anlatıldı.

Ayrıca; dış ticarete kullanılan belgeler kapsamında A.TR ve EUR.1 Dolaşım belgeleri, Menşe Belgeleri, Fatura Beyanı, Dahilde İşleme İzin belgesinin çıkartılması, yatırım teşvik belgesi ve Dahilde İşleme İzin belgesi konularında katılımcılara örnekleriyle detaylı bilgiler sunuldu.

SATSO ve SAÜ işbirliği ile yürütülen SAİGEP Projesi kapsamında benzer toplanmaların düzenlenmesine devam edilerek, dış ticaretle iştigal eden firmalarımızın sorunlarının çözümü için yapılması gerekenler üzerinde çalışılacak ve firmalarımızın ihracata yönlendirilmesi için uğraşlar verilecektir.

DIŞ TİCARET PANORAMA

Hazırlayan: Burhan ÖZKAN
bozkan@sakarya.edu.tr

Ekonomi Dergisinin değerli okuyucuları.

Bu bölümümüzde ihracat ve ithalat yapan firmalarımıza dış ticaret işlemlerinde yol gösterecek konular hakkında kısa ama önemli bilgiler vermeyi amaçladık. Soru ve cevabı ile dış ticaret konusunda az bilinen yada yanlış bilinenleri sizlerle paylaşacağız. Ayrıca dış ticaret işlemlerinizde karşılaştığınız sorunları mail adresimize gönderdiğinizde sorularınızı cevaplandırarak sizlere yardımcı olmayı amaçlamaktayız.

Diş Ticarete Teslim Şekilleri

Teslim şekilleri ihracat ya da ithalat yapan şirketlerin en çok yanlış yaptığı konulardan bir tanesidir. O yüzden dış ticaret panorama köşemizde yer verdiğimiz konulardan bir tanesi de "teslim şekilleri" olacaktır.

Soru: Teslim şekli ne demektir?

Teslim şekilleri bir ihracat ve ithalat işleminde ihracatçı ve ithalatçının bu ihracat ve ithalat işlemiyle ilgili hangi maliyetleri üstleneceklerini, yine bu ihracat veya ithalat işleminde malla ilgili sorumluluğun nereye kadar ihracatçıya nereden sonrada ithalatçıya ait olduğunu ve malda bir hasar oluşması durumunda bunun kime ait olduğunu gösteren kuralları bütünüdür.

Bu yazımızda bu teslim şekillerinden biri olan EX WORKS hakkında bilgi vereceğiz.

EXW - İŞYERİNDE TESLİM (EX WORKS)

Soru: Bu teslim şeklinde mallar nerede teslim edilecektir?

Bu teslim şeklinde, satıcı (ihracatçı) malları kendi kuruluşunda (imalathane, fabrika, depo vb.) alıcı için hazır hale getirdiği zaman satıcının yükümlülükleri sona ermektedir.

Soru: Bu teslim şeklinde satıcı yani ihracatçıya ait olan maliyetler nelerdir?

İhracatçı malı üretmek ve teslim yerinde (imalathane, fabrika, depo vb.) alıcının emri-

ne hazır bulundurmakla yükümlüdür. Onun haricinde ihracatçıya ait başka bir maliyet söz konusu değildir.

Soru: İhracatla ilgili belge masrafları, gümrükleme işlemleri, taşıma işlemleri, sigorta vb. masraflar kime aittir?

İhracatla ilgili tüm masraflar alıcıya yani ithalatçıya aittir. Bu açıdan bu terim, satıcı açısından asgari yükümlülük içeren bir nitelik taşır.

Soru: İhracatçı malları alıcı tarafından temin edilen taşıt aracına yüklemek zorunda mıdır?

Hayır değildir. Fakat eğer ihracatçı ile ithalatçı aralarında yaptıkları sözleşmeye böyle bir ek madde koyarlarsa ihracatçı malları taşıt aracına yüklemek durumundadır.

Soru: Alıcı gerekli gümrükleme işlemlerine yapabilecek imkanlara sahip değilse bu teslim şekli kullanılmalıdır mı?

İthalatçı eğer ihracatçının ülkesinde gerekli gümrükleme işlemlerini yapacak imkana sahip değilse bu teslim şeklini tercih etmemelidir.

TEŞVİKLER

Piyasada iş yapan şirketlerin bir çoğunun kendilerine sağlanan teşviklerden habersiz olduğu ya da haberi olsa bile bu teşviklerin içeriğini bilmedikleri görülmektedir. Bu nedenle Dış Ticaret adlı bölümümüzün bir bölümünü şirketlere sağlanan teşviklere ayırmış bulunmaktayız. Umarız konu ile ilgilenen şirketlere faydalı olur. Bu sayıdaki konumuz Araştırma geliştirme faaliyetinde bulunan şirketlerin faydalanabileceği AR-GE teşviği.

Araştırma-Geliştirme (AR-GE) Teşviği

Soru: Bu teşviğin amacı nedir?

Bu desteğin amacı; Dış ticaret Müsteşarlığı (DTM) tarafından, sanayi kuruluşlarının sadece Araştırma-geliştirme projeleri kapsa-

mında izlenip değerlendirilebilen giderlerinin belirli bir oranının karşılanması veya projelere sermaye desteği sağlanmasıdır.

Soru : Bu teşvik kapsamında firmaların faydalanılabileceği yardımlar nelerdir?

Bu teşvik kapsamında firmalar yaptıkları AR-Ge çalışmasının çeşitli aşamalarında destek alırlar. Bu aşamalar şöyle sayılabilir ;

Kavram geliştirme

Teknolojik/teknik ve ekonomik yapılabirlik etüdü

Geliştirilen kavramda tasarıma geçiş sürecinde yer alan laboratuvar çalışmaları vb. çalışmalar

Tasarım ve Çizim çalışmaları

Prototip üretimi

Pilot tesisin kurulması

Deneme üretimi

Patent ve lisans çalışmaları

Satış sonrasında ürün tasarımında kaynaklanan sorunları çözümü faaliyetleri

Soru: Bu destek kapsamında Tübitak şirketlerin hangi giderlerini destekler?

Tübitak tarafından şirketlerin proje kapsamında olan aşağıda yazılı giderleri destek kapsamına alınır ;

Araştırmacılara ve münhasıran araştırma faaliyetinde istihdam edilen teknisyenlere ilişkin personel giderleri

Münhasıran araştırma faaliyeti için kullanılan alet, teçhizat, yazılım giderleri

Münhasıran araştırma faaliyeti için kullanılan danışmanlık hizmeti ve buna eş değer hizmet alım giderleri.

Ülke içindeki üniversiteler, TUBİTAK a bağlı AR-GE birimleri, özel sektör, AR-GE kuruluşları v.b. AR-GE kurum ve kuruluşlarına yaptırılan AR-GE hizmet giderleri

Türk patent enstitüsünden alınacak patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım tescili ile ilgili giderleri

Doğrudan AR-GE faaliyetleriyle ilgili malzeme alımı v.b. alım giderlerini içerir

Soru: Firmaların bu destekten faydalanma oranı nedir?

Bünyelerinde veya Türkiye’de bünyeleri dışında AR-GE faaliyeti bulunan kuruluşların faydalanabileceği temel destek oranı en fazla %50’dir.

Yapılan faaliyetler, ilave desteklerle beraber en fazla %60 a kadar desteklenir.

Soru : Firmaların bu destekten faydalanma süresi nedir?

Destek süresi proje bazında en çok 3 yıldır.

Bu süre zorunlu nedenlerle TÜBİTAK gerekçeli önerisi ve DTM’nin onayı ile en fazla bir dönem (6 ay) uzatılabilir.

Soru : Destekten yararlanmak için başvuru ne zaman ve nereye yapılır ?

AR-GE desteğinden yararlandırılmasına karar verilen projeler için proje sahibi kuruluşlar, taleplerine altışar aylık dönemler itibarıyla doğrudan TÜBİTAK’a yapacaklardır.

Söz konusu dönemler: 1 ocak – 30 Haziran /1 Temmuz – 31 Aralık tarihleri arasındadır.

SIK SORULAN SORULAR

Soru : İhracat yapmak serbest midir?

Ülkemizde, ihracat mevzuatı gereğince ihracatı yasak mallar dışındaki her malın ihracını yapmak serbesttir.

Soru : İsteyen herkes ihracat yapabilir mi?

İhraç edeceği ürünle ilgili ihracatçı birliğine üye olan, vergi numarası sahibi olan ve esnaf ve sanatkarlar odası veya ticaret ve/veya sanayi odasına üye olan herkes ihracat yapabilir.

Soru : Mahrecine iade nedir?

Mahrecine iade, eşyanın, ithalatçısı tarafından geldiği yere geri gönderilmesidir. Türkiye Gümrük Bölgesine getirilmiş olan ancak herhangi bir gümrük rejimine tabi tutulmamış eşya mahrecine iade edilebilir. Ayrıca, antrepoya alınan eşya ile serbest dolaşımda bulunan eşyanın da mahrecine iade edilmesi mümkündür.

Ancak, mahrecine iade edilen eşyanın ser-

best dolaşıma sokulması nedeniyle ödenen vergilerinin geri verilmesi veya kaldırılması, söz konusu eşyanın kusurlu veya sözleşme hükümlerine aykırı olduğunun tespit edilebilmesi için gerekli ilk kullanım dışında kullanılmamış olmasına bağlıdır.

Soru: Gümrük idarelerinde iş takibini kimler yapabilir?

Bütün kişiler, gümrük mevzuatı ile öngörülen tasarrufları ve işlemleri gerçekleştirmek üzere gümrük idarelerindeki işleri için bir temsilci tayin edebilirler.

Temsil, doğrudan ve dolaylı olmak üzere iki şekildedir. Doğrudan temsil durumunda temsilci başkasının adına hareket eder yani şirket elemanları doğrudan temsilci olarak gümrükte işlerinin takibini yapabilirler. dolaylı temsilde ise temsilci kendi adına ancak başkasının hesabına hareket etmektedir. Gümrüklerde dolaylı temsil ancak gümrük müşavirleri tarafından yapılabilir.

Soru: Gümrük Kontrolü Altında İşleme Rejimi Nedir?

Serbest dolaşıma girmemiş eşyanın, Türkiye Gümrük Bölgesinde, ithalat vergilerine veya ticaret politikası önlemlerine tabi tutulmaksızın, niteliğini veya durumunu değiştiren işlemlere tabi tutulmaları ve bu işlemlerden elde edilen ürünlerin tabi oldukları gümrük vergileri üzerinden serbest dolaşıma girmeleri, gümrük kontrolü altında işleme rejimi hükümleri uyarınca yapılır. Elde edilen bu tür ürünler işlenmiş ürün olarak adlandırılır.

DIŞ TİCARET HABERLERİ

EXPO 2016 ANTALYA’YA GELİYOR

12-17 Eylül 2009 tarihleri arasında İspanya’nın Zaragoza şehrinde gerçekleştirilen AIPH Kongresinde 2016 yılı için Antalya’nın EXPO adaylığı AIPH takvimine alınmış ve resmi süreç işlemeye başlamıştır.

2016 EXPO Antalya organizasyonu; ülkemiz süs bitkileri sektörünün emin adımlarla ilerlemesine eşsiz bir destek sağlayacak, bölgesel kalkınmamıza ivme kazandıracak, maddi unsurlarla dahi elde edilemeyecek boyutta uluslararası bir farkındalık yaratılmasına olanak sağlayacak bu sürecin Sakarya ili ve çevresinde yer alan süs bitkileri üreticilerine de çok olumlu katkılar yapması beklenmektedir

DIŞ TİCARET AÇIĞINDA ARTIŞ

Türkiye İstatistik Kurumunun (TÜİK) açıkla-

dığı dış ticaret verilerine göre, mayısta dış ticaret açığı yüzde 37,3 oranında artarak, 3 milyar 520 milyon dolardan 4 milyar 834 milyon dolara yükseldi.

Türkiye’nin ihracatı mayıs ayında, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 34,5 artarak, 9 milyar 885 milyon dolar oldu.İthalat da mayıs ayında yüzde 35,4 oranında artarak, 14 milyar 719 milyon dolar olarak gerçekleşti.

2009 mayıs ayında yüzde 67,6 olan ihracatın ithalatı karşılama oranı, 2010 mayıs ayında yüzde 67,2’ye geriledi.

Türkiye’nin, bu yılın ilk 5 ayındaki ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 15,6 artarak, 45 milyar 546 milyon dolar, ithalatı da yüzde 36,6 artarak 68 milyar 125 milyon dolar oldu.

IZB 2010 Uluslararası Otomotiv Tedarikçileri Fuarı / Milli Katılım Organizasyonu

6 – 8 Ekim 2010 tarihleri arasında, Wolfsburg / Almanya’da düzenlenecek olan IZB 2010 Uluslararası Otomotiv Tedarikçileri Fuarı’nın Türkiye Milli Katılım Organizasyonu Uludağ İhracatçı Birliklerince gerçekleştirilecek.

IZB 2010 Uluslararası Otomotiv Tedarikçileri Fuarı sadece OEM ve tedarikçileri biraraya getiren Avrupa’daki en büyük ve spesifik bir ticari fuardır. 2008 yılında yapılan fuara toplam 33.000 m2’lik sergi alanında, 22 ülkeden 680 firma katılmış, 46.000’e yakın profesyonel kişi ziyaret edilmiştir. Fuarda sadece tedarikçiler yer almaktadır ve ziyaretçiler de OEM’lerin temsilcilerinden oluşmaktadır. Fuara sadece OEM (özellikle binek araç) satın alma kriterlerini sağlayabilen, OEM’lere doğrudan satış yapan, OEM’lere ana parça üreten, A sınıfı tedarikçi olan, Fuar idaresi tarafından belge ve sertifikalarıyla katılıma yeterli bulunacak firmalar katılabilmektedir. Anılan fuar hakkında detaylı bilgi www.izb-online.com web sayfasında yer almaktadır

İSTANBUL’DA MODA KONUŞULACAK!

İstanbul’un dünya moda merkezlerinden biri konumuna taşınmasını kısacası dünyada Türk Modasından söz ettirmeyi hedefleyen çok boyutlu bir organizasyon olan İSTANBUL FASHİON WEEK etkinliğinin üçüncüsü, global moda takvimine paralel olarak 2011 ilkbahar – yaz koleksiyonlarının sergileneceği muhteşem defilelerle 25 – 28 Ağustos 2010 tarihleri arasında başlıyor. İFW İTKİB organizasyonunda İTÜ Taşkışla Kampüsü’nde organize edilecek.

DIŞ TİCARETLE İLGİLİ SORUNLARINIZ İÇİN; Sakarya Üniversitesi ile Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası işbirliği çerçevesinde; Odamız üyelerinin dış ticaret konularında sorularına aşağıda mail adresleri belirtilen

SAÜ öğretim elemanları tarafından cevap verilecektir.

Burhan ÖZKAN; Sapanca MYO Dış Tic. Bölüm Bşk. ; bozkan@sakarya.edu.tr

Sami USLU; Ekonomist - Kambyo Uzmanı; samiuslu@yahoo.com

Özden MERT; E-Ticaret ve Bilgisayar Uzmanı; ozdenm@sakarya.edu.tr



SATSO'DA EĞİTİMLER İLGİ GÖRÜYOR

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın üyelerine yönelik eğitimleri ilgi ile takip edilmeye devam ediyor.

EĞİTİMİN ADI	TARİH	EĞİTİM GÜNÜ	EĞİTMEN ADI
Mayıs			
Etkili İletişim Teknikleri	11-12 Mayıs	2 Gün	Ayşe Demirbaş
Satışta Değişen Yaklaşımlar ve Satış Yönetimi	24-25 Mayıs	2 Gün	Murat Ünver
ISO 14001-2004 Çevre Yönetim Sistemleri Bilgilendirme	4 Mayıs	1 Gün	Ebru Mert
Zaman Yönetimi	18 Mayıs	1 Gün	Ayşe Demirbaş
Finansal Tablolar Analizi	6-7 Mayıs	2 Gün	Ahmet Muhassıloğlu
Haziran			
ISO 9001:2008 İç Tetkikçi	7-8 Haziran	2 Gün	Ebru Mert
Satınalmada Etkili Müzakere Teknikleri	1-2 Haziran	2 Gün	Metin Çavuşlar
Çatışma Yönetimi	17 Haziran	1 Gün	Ayşe Demirbaş
Etkili Lider	22 Haziran	1 Gün	İsmail Üstel



İŞBİRLİĞİ TEKLİFLERİ

Ref: 20100503022

Plastik işleme makine ve ekipmanları konusunda uzman İtalyan firma PVC ev sistemleri konusunda ortak girişim projesi için Türk firma aramaktadır.

Ref: 20100505001

Metal kesim makineleri (frezleme ve taşlama) imalatı yapan Litvanyalı firma Türkiye'den ticari araçlar, taşıeronluk hizmetleri ve karşılıklı üretim imkanları aramaktadır.

Ref: 20100503025

Plastik kalıp basma konusunda deneyimli İtalyan firma, elektrik kablo kanalları sektöründe faaliyet gösteren Türk firmalar ile karşılıklı üretim anlaşması teklif etmektedir.

Ref: 20100504010

Dokunmatik ekran üreticisi Koreli firma distribütörler ve ürünlerini satabilecek

Türk partnerler aramaktadır. Potansiyel Türk firmasının ürünlerinde; endüstriyel ve medikal alanlarda, POS satış sistemlerinde, bankacılık, eğlence, askeri, ulaşım ve eğitim alanlarında dokunmatik ekranlara entegre bir sistem kullanılıyor olması gerekmektedir. Ayrıca Koreli firma OEM (fason üretim) üretim anlaşması yapmaya açıktır.

Ref: 20100510037

Metal işleme, metal yapı imalatı ve dökme demir alanlarında çalışan Romanyalı firma Türk ticari araçlar aramakta ve taşıeronluk faaliyetleri ile ilgilenmektedir.

Ref: 20100527031

Metal sanayiine yönelik zımpara makineleri üreten Danimarka'da yerleşik firma zımpara makinalarının üretim hattını taşıyabilecek tamamlayıcı aksamalarını üreten Türk firmalar ve distribütörler aramaktadır.

Ref: 20100301006

Akrilik küvet, duşakabin, masaj sistemli küvet ve masaj kabini üreticisi Makedonyalı firma Avrupa ülkelerinden ve Türkiye'den ticari araçlar, distribütörler ve ortak girişimde bulunmak için ortaklar aramaktadır.

Ref: 20090619012

Gemi bakımı, konstrüksiyonu ve endüstrisinde faaliyette bulunan Yunan firma projelerde yeralacak işbirlikçileri aramaktadır.

Ref: 20090520047

Bina sıvaları için makine üreten İtalyan firma Türk ve Avrupalı ticari servisler aramaktadır.

Ref: 20091020028

Metal press araçları ve metal damga parçaları üreten Slovak firma taşıeronluk için Avrupa'dan ve Türkiye'den partnerler aramaktadır.

Üretimde ve Sağlık Sektöründe Genel Kalibrasyon Konulu Eğitime Yoğun İlgi



Engin Özkoç: Hangi işadama hatalı ölçen bir cihazdan dolayı maddi ve manevi kayıplara kayıtsız kalabilir?

SATSO ve TSE-SPJUZZTEST Metroloji ve Kalibrasyon Merkezi işbirliğinde Üretimde ve Sağlık Sektöründe Genel Kalibrasyon konulu eğitim seminerleri yoğun bir katılımı yapıldı.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Ali Coşkun Konferans Salonu'nda yapılan eğitimlere üretimle iştigal eden firma yetkilileri ile ilimizde ve de çevre illerde faaliyet gösteren kamu ve özel hastanelerin temsilcileri katıldı.

Eğitimlerde; ölçme, metroloji, kalibrasyon, akreditasyon, izlenebilirlik, kalibrasyonun önemi, kalibrasyonda uygulanan metotlar, kalibrasyonda dikkat edilecek hususlar, kalibrasyon sertifikalarında dikkat edilmesi

gereken hususlar ve cihazların kabul kriterleri konularında katılımcılara detaylı bilgiler verildi.

Eğitimin açılışında katılımcılara hitaben bir konuşma yapan SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç konuşmasında ölçüm cihazlarının insan hayatındaki önemine değindi. Özkoç; "Doğru olmayan bir teşhis ve tedavi cihazı ile muayene olmak, yükseklik göstergesi hatalı bir uçakla yolculuk etmek ya da pazardan aldığınız meyve ve sebzelerin bozuk bir terazi ile tartılmasını ister misiniz?" sorularıyla ölçmenin önemine vurgu yaptı.

"Hangi işadama hatalı ölçen bir cihazdan dolayı maddi ve manevi kayıplara kayıtsız kalabilir? diye soran Özkoç, ölçüm cihazlarının insan hayatının vazgeçilmez bir parçası olduğunu belirtti.

Ölçüm cihazlarının bozuk yada arızalı olma-

sı sonucunda elde edilen hatalı ölçüm sonuçlarının zaman, işgücü ve prestij kaybına, bazen de insan hayatına sebep olduğunu dile getiren Özkoç; "Doğru ve güvenilir ölçme faaliyetleri bilimsel, ticari, ahlaki, sosyal boyutları olan ve sağlanamaması durumunda ailevi, toplumsal, bölgesel, ulusal ve uluslararası ilişkileri olumsuz yönde etkileyecek ölçüde öneme sahip bir konudur." diyerek SATSO ve TSE- SPJUZZTEST işbirliği ile düzenlenen bu eğitim faaliyetinin son derece faydalı olduğunu söyledi.

Üretimde ve Sağlık Sektöründe Genel Kalibrasyon konulu eğitim seminerinde TSE-SPJUZZTEST Metroloji ve Kalibrasyon Merkezi Genel Müdürü Hasan Ersoy ile kalibrasyon uzmanı ve TÜRKAK denetçisi Mustafa Şahin tarafından katılımcılara iki gün boyunca detaylı bilgiler verildi.

"HER KÖYE BİR KOBİ" PROJESİ

Avrupa Yatırım Fonu'ndan desteklenen proje başvuruları başladı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin %33,19 oranında ortaklığı bulunduğu kredi Garanti Fonu A.Ş. (KGF) ile Avrupa Yatırım Fonu (AYF) arasında 27/01/2010 tarihinde imzalanan ve 17/03/2010 tarihinde yapılan tanıtım toplantısı ile kamuoyuna duyurulan "Avrupa Birliği Rekabet Edebilirlik ve Yenilikçilik Programı" çerçevesinde Avrupa Yatırım Fonu'ndan "Her Köye Bir Kobi" isimli proje için, Kredi Garanti Fonu A.Ş. ve Avrupa Yatırım Fonu arasında %50 eş garanti ile 45 milyon Avroluk bir kontrgaranti sağlanmıştır. Kredi garanti Fonu

A.Ş. tarafından da eş garanti olarak bu proje için 45 milyon Avroluk kefalet verilmek suretiyle, Kredi Garanti Fonu A.Ş.'ye toplam %33,33 oranında ortak olan Türkiye'deki 20 bankanın %20 oranındaki risk katkısı ile söz konusu proje büyüklüğünün 112,5 milyon Avro'ya ulaşması hedeflenmektedir.

Detayları www.tobb.org.tr ve www.kgf.com.tr web adreslerinden de ulaşabilecek ve avantajlar yönüyle de özellikli bir proje olan "Her Köye Bir Kobi" Projesi ile, yeni istihdam alanlarının yara-

tilması, mevcut istihdam olanaklarının genişletilmesi, ülkemiz ekonomisinde yaratacağı katma değer artırılması hedeflenmektedir. Ayrıca, proje büyüklüğünün %30'luk kısmının belde/köy gibi kırsal kesimdeki yerlerde kurulmuş ve kurulacak KOBİ'lere tahsis ile girişimciliğin kırsal kesime yaygınlaştırılması ve nüfusu 1000'in üzerindeki tüm yerleşim birimlerinde girişimciliği teşvik ederek yöresel ürünlerin sanayiye dönüşümüne katkıda bulunulması amaçlanmaktadır.

MAYIS - HAZİRAN - TEMMUZ

Meclis Toplantıları



SATSO MAYIS AYI OLAĞAN MECLİS TOPLANTISI'NDA VERİMLİ ÇALIŞMA

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın "Mayıs Ayı Olağan Meclis Toplantısı" Meclis Başkanı Engin Özkoç başkanlığında gerçekleştirildi.

Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün ALTUĞ'un T.C. Başbakanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Brezilya - Arjantin - Şili gezi programında bulunması dolayısıyla Mayıs Ayı Olağan Meclis toplantısında Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Muzaffer Güneş tarafından aylık faaliyetleri hakkında Meclis Üyelerine bilgiler verildi. Güneş konuşmasında:

"Göreve geldiğimiz günden bu yana rekabet avantajımızın olduğu sektörlerimizi ve ilimizin yatırım avantajlarını gerek ulusal gerekse uluslararası platformlarda sürekli olarak tanıtıyoruz. Bu çerçevede mayıs ayı içerisinde de yine bu yönde güzel çalışmalarımız olmuştur. 03.Mayıs Pazartesi günü Ulusal Forbes Dergisinden Sabit Yürürdurmaz ile ilimiz hakkında çok kapsamlı ve verimli bir söyleşi gerçekleştirdik.

Ayrıca 08 Mayıs Cumartesi günü Türkiye Ekonomi Gazetecileri Derneği ile müştereken düzenlediğimiz "Marmara'nın Cazibe Merkezi-Sakarya" Ulusal Basın Gezisi programı kapsamında Sakarya Valisi, Büyükşehir Belediye Başkanı ve SATSO Yönetim Kurulu olarak Odamızda düzenlediğimiz müşterek basın toplantısının ardından basın heyeti

ile birlikte TOYOTA Fabrikasını, 1.nci OSB'ni, Kromel A.Ş'ni, Atasın Çelik Fabrikasını, Taraklı İlçesini ve Sapanca İlçesini ziyaret ettik.

Daha sonra 09 Mayıs Pazar günü ise program kapsamında Sakarya Valisi ile birlikte Ferizli ilçesinde sabah yapılan toplantının ardından Ferizli OSB'de, Güneşoğlu Fabrikasında, Karasu Limanında, Acarlar Longozunda ve Karasu Yenimahalle'de inceleme gezisi yapılmıştır.

Söz konusu bu ziyaret programının ardından çok sayıda ulusal basın yayın organında ilimiz hakkında son derece olumlu yazılar yer almış ve ilimizin tanıtılmasına çok güzel katkı yapılmıştır.

Yine ulusal tanıtım faaliyetleri kapsamında 24 Mayıs 2010 Pazartesi günü DÜNYA Gazetesi Yazı İşleri Müdürü Sayın İbrahim Ekinci, Yurt Haberleri Şefi Sayın Handan Sema Ceylan, Ekonomi Yazarı Dr. Rüştü Bozkurt Hoca ve Sakarya Temsilcisi Sayın Hasan Coşkun odamızın davetlisi ve konluğu olmuştur. Kendileri ile yapılan söyleşide ilimiz her yönüyle ve tüm yatırım avantajlarıyla tanıtılmış ayrıca öne çıkan sektörlerimizden olan Makine İmalatı sektörü temsilcileri ile de Odamız ev sahipliğinde uzun ve verimli bir söyleşi ortamı oluşturularak sektörün ulusal basında yer alması sağlanmıştır.

Ayrıca, geçtiğimiz günlerde Samanyolu Ha-

ber TV'de canlı olarak yayınlanan Reel Sektör programına Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Akgün Altuğ konuk olmuş ve yine aynı şekilde ilimizin yatırım avantajlarını geniş kitlelere ulaştırmıştır. İlimizin tanıtımının yapılması konusunda bu ve benzeri tanıtım faaliyetlerimiz sürekli olarak devam edecektir.

Mart/2007'de yayınlanan kararname ile ilimize Vali olarak atanan Sayın Hüseyin Atak 13.Mayıs.2010 tarihli resmi gazetede yayınlanan kararname ile merkez valiliğine atanmıştır. Kendilerine ilimize yaptıkları hizmetlerin anısına 2.nci ve 3.ncü OSB'ler ile birlikte müşterek düzenlediğimiz bir veda yemeği organize ettik. Meclis Başkanımız, Yönetim Kurulumuz, Disiplin Kurulumuz ve Meclis Komisyonları Başkanlarımız ile 2.nci ve 3.ncü OSB Müteşebbis Heyetleri iştirak etmişlerdir. Kendilerine verdikleri hizmetler için tekrar teşekkür ediyor, ilimize yeni atanan Edirne Eski Valisi Sayın Mustafa Büyüğe başarılar diliyoruz.

Üst birliğimiz olan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 21/22 Mayıs tarihlerinde Ankara'da, Başbakan Sayın Recep Tayyip Erdoğan, MHP Genel Başkanı Sayın Devlet Bahçeli ve siyasi parti temsilcileri, çok sayıda bakan ve davetlinin iştiraki ile yapılan "65. Genel Kurul Toplantısı"na Meclis Başkanımız, Genel Kurul Delegelerimiz ve Yönetim

Kurulu olarak iştirak ettik. Her yıl yapılmakta olan genel kurulumuzda bu yıl ilk kez kadın girişimcilerde iştirak etmiştir. Odamızın Kadın Girişimciler Kuruluda bu yıl ilk kez genel kurula davetli olarak katılmıştır.

24.Mayıs Pazartesi günü Sakarya Büyükşehir Belediyesi'nde düzenlenen "Özel-lik ve önem arz eden iş kolları hakkında toplantı"ya Odamız Yönetim Kurulu Başkanı Sayın A.Akgün ALTUĞ iştirak etmiştir. Söz konusu toplantıda, zamanla şehir içinde kalan ancak şehir dışında belli bir disiplin ve modern bir anlayışla yeniden yapılandırılması gereken sektörlerden olan 2.El Oto Galerici Sitesi, İnşaat Malzemesi Satıcıları Sitesi, Mahrukatçılar Sitesi, Hurdacılar Sitesi ve Nakliyeciler Sitesi yapılması için Büyükşehir Belediyesi, diğer belediyeler, odamız ve ilgili diğer meslek kuruluşlarının katılımı ile bir çalışma başlatılmaktadır.

Adı geçen sektörlerdeki firmaların daha iyi ve modern şartlarda faaliyetlerini devam ettirebilmeleri adına tüm kesimlerin menfaatlerinin korunması ve Ortak Akıl oluşturulması için bu konulardaki görüşlerinizi ve fikirlerinizi bizlerle paylaşmanızı arzu ediyoruz. Sizlerden gelecek görüş ve önerileri bizlerde ilgili kurumlara aktaracağız.

SATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Muzaffer Güneşin ardından kürsüye gelen Hesapları İnceleme Komisyonu başkanı ve meclis üyesi Necmi İbil "SATSO farkını fark ettiriyor" diyerek yapılan faaliyetler için teşekkürlerini sundu.

İbil konuşmasının devamında;

"SATSO güçlü bir kuruluş, şehrin önde gelen sivil toplum kuruluşu bunu herkes biliyor. Gerekliğinde abi, gerektiğinde yol gösterici, gerekirse amir. 17 Ağustos 1999 depremini hep beraber yaşadık ve 11 yıl bitiyor. Depremde şehir merkezinde ve şehrin birçok yerinde yıkım oldu. Şehir merkezinde yıkılmayan yerleri de idare yıkarak şehre meydan kazandırdı fakat devamını getiremedi. Kent Meydanının güzelleşmesi için 11 yıldır farklı projeler çalışmalar var fakat sonuç yok yani meşhur adı ile Gar Meydanı projesi. Burada son geline nokta ortada kalan tapular kenara kaydırılsın meydan açılınsın tapu sahipleri mağdur edilmesin di ne oldu buna da karşı çıkıldı, mahkemeye gidildi. Engellendi ancak sonuç ne olacak bekliyo-

ruz. Kimseyi hedef almak değil sorumluluk bilincindendi." diye konuşarak konuşmasını Necip Fazıl'ın Sakarya konulu şiiri ile tamamladı.

SATSO Meclis Üyesi Kenan Taçyıldız, Milli Eğitim Bakanlığı'nın serbest kıyafet uygulamasının çocukların eğitim hayatı için doğru bir karar olmadığını düşündüğünü ifade ederek "Bu uygulama çocuklarımızı ve velilerimizi mağdur ettiği gibi, okul kıyafetleri satan esnafı da zor durumda bırakacaktır" diye konuştu. Ülkemizde işsizliğin önemli bir sorun olduğunu dile getiren istihdamın sağlanması için bazı düzenlemelerin yapılması gerektiğini vurgulayarak işsizliğin çözümü için herkesin çalışması gerektiğini ifade etti.

SATSO Meclis Üyesi Orhan Ünver, 18. Meslek komitesi olarak düzenli bir şekilde toplantılar düzenlediklerini ifade ederek bu toplantıların sonucunda alınan kararlara istinaden kurumlardan talepte bulundukları yazılara yeterli cevabın verilemediğini, taleplerle verilen cevabın alakalı olmadığını dile getirdi. Ünver konuşmasının devamında bu tür bürokratik sorunların çözümü için başka bir yol izlenmesi gerektiğini ve SATSO'nun öncülüğünde ilimizin bir yerden bir yere geleceğine inandıklarını ifade etti. Müteahhitler olarak vasıfsız istihdamın temsilcileri olduklarını ve gereken önemin verilmesi gerektiğinin altını çizdi.

SATSO Meclis Üyesi Fikri Keleş, işsizliğin son zamanlarda ülkemizin en büyük sorunu haline geldiğini ve artık insanların işlerini kaybetme korkusu içinde olduğunu ifade ederek Türkiye ekonomisinin bu sorun sebebiyle çok zor bir duruma geleceğini belirtti. Keleş ayrıca, Türkiye'nin %95'ini oluşturan KOBİ'lerin bu işsizlik ve istihdam sorununun çözümünde büyük bir etkisi olacağını KOBİ'lerin önünün açılması gerektiğini dile getirdi. "Türkiye üretip ürettiğini ihraç edebilen bir ülke" ama ihracat yaptığı oranda ithalat yapmasının da temel sebebinin KOBİ'lerin önünün açılmaması olduğunu dile getiren Keleş işsizlik sorununun çözülmeden ülkenin ileriye gidemeyeceğini ifade etti. Keleş konuşmasında ülkemiz bugün 11 milyar dolarlık ihracat yapıyor, buna rağmen 24 milyar dolar ithalat yapıyor. Ülkemiz kendi kendine yeten bir üretime sahip ama Kobilerin rekabet gücünün artırılması ge-

rekmetedir. Rekabet artarsa üretim artar ve istihdam artar" dedi.

SATSO meclis üyesi Özlem Akalın, 15. Meslek komitesi olarak Sakarya'da kanser hastalıkları konusunda çalışma yapacağız. dedi.

SATSO Meclis Üyesi İffet Hacıyüpoğlu, ülkemizdeki artan ciddi işsizlik oranının gelecek nesiller için tehlike teşkil ettiğini ifade ederek işsizlik sorununun önüne geçilmesi için genç ve kadın girişimcilerin değerlendirilmesi gerektiğini söyledi. Hacıyüpoğlu "eskiden tereyağını üreten kadın şimdi beton blokların arasında o tereyağını tüketiyor sadece." diye konuştu.

SATSO Meclis Üyesi Turhan Bölükbaşı, ilimizde sağlık turizminin geliştirilmesi için çalışmalara başladıklarını belirterek bu sektörün geliştirilebilmesi için SATSO önderliğinde kentin ilgili kurumları ile bir komisyon kurulması gerektiğini ve altyapı çalışmalarını hayata geçirilmesi gerektiğini vurguladı. "İlimizi ne ülkemizde ne de dünyada olması gerektiği gibi tanıtıyoruz. Bu konuda SATSO meclis üyeleri olarak hepimize önemli görevler düşmektedir. Hazırladığımız proje ile turizm ve kültürel hareketlenmemizi de sağlayacaktır" diye konuştu.

SATSO Meclis Üyesi Halis Aygün Dünyada yaşanan krizden ülkemizin de etkilendiğini ancak hep olumsuz bir taraftan bakmak yerine olumlu örnekleri de görmemiz gerektiğini krizi fırsata çevirenleri de görmek gerektiğini vurguladı.

SATSO Meclis Üyesi İbrahim Uysal, Kobi'lerin ülke ekonomisinde çok önemli bir yere sahip olduğunu ve bugün ciddi sorunlar yaşadığını ifade ederek hükümetin KOBİ'ler ile ilgili bakanlık kurmayı hedeflediklerini dile getirdi. Uysal konuşmasının devamında "artık savaşlar iş adamları ile yapılıyor" diyerek yönetim kurulunun yetkililerle KOBİleri sık sık buluşturmalarının ilimiz ekonomisi için oldukça verimli olacağına inandıklarını dile getirdi.

SATSO Meclis Üyesi Mehmet Yılmaz ihtiyaca göre istihdam belirlenememesinin bir sorun teşkil ettiğini belirterek istihdam planlaması yapılması gerektiğini dile getirdi.

Meclis, dilek ve temennilerin dinlenilmesiyle sona erdi.

HAZİRAN AYI OLAĞAN MECLİS TOPLANTISINDA KENTSEL DÖNÜŞÜM

Haziran ayı olağan meclis toplantısı Vali Mustafa Büyük ve İl Emniyet Müdürü Ali

Bilkay'ın katılımı ile gerçekleşti.

Meclis Başkanı Engin Özkoç'un başkanlığın-

da gerçekleştirilen toplantı SATSO TV'den de canlı olarak yayınlandı.

ALTUĞ: “SATSO Kentsel Dönüşüm Konusunda Üyeleri- nin Yanındadır.”

Haziran ayı olağan meclis toplantısında Yönetim Kurulunun aylık faaliyetleri ile ilgili meclis üyelerine bilgi vermek amacıyla açıklamalarda bulunan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, sözlerine son günlerde artan hain terör olaylarını gerçekleştiren PKK'yı kınayarak başladı.

Başbakanın gerçekleştirdiği Brezilya – Arjantin gezi programındaki heyette yer aldığını belirten Altuğ, bu gezi esnasında Başbakanla görüşme fırsatı bulduğunu ve ilimizin önemli sorunlarından öncelikli dört konuyu Başbakana aktardığını belirtti. bu sorunların ise; TİGEM Arazisi, TEM Otoyolu Sapanca Düzenlemesi Projesi, Gar Meydanı konusu ve Kentsel Dönüşüm Projesi olduğunu belirten Altuğ bu sorunların kısa sürede çözüme kavuşacağını umduğunu ifade etti.

Şehrimizin kuzey bölgesinde yer alan TİGEM'e ait araziye değerlendirmek ve ilimiz ekonomisinin katma değer sağlamak amacıyla Tarım ve Hayvancılığı Geliştirme Komisyonumuzun hazırladığı proje hakkında Başbakana bilgi verdiğini belirten Altuğ, bu alanla ilgili daha önceden devam eden mahkemenin sonuçlanması sonrasında konunun tekrar değerlendirileceğini belirtti.

TEM Otoyolu Sapanca Mevkiinde ilimizin sosyal ve kültürel özelliklerinin sergilenmesi amacıyla bir dinlenme tesisi hayata geçirmek için proje hazırlandığı konusunda da bilgi aktardığını belirten Altuğ, Ulaştırma Bakanlığı tarafından yapılan ihale ile söz konusu alanın ihale edileceğini bilgisini verdi.

Başbakana aktardığı konulardan birinin de Kentsel dönüşüm projesinde yaşanan sorunlar olduğunu dile getiren Altuğ şunları söyledi: “Dörtüyl Sanayi Çarşılarımızda Kentsel Dönüşüm Projesi başlığı altında tam 1.5 yıla uzayan bir süreç yaşandı. Sürecin uzamasıyla oradaki yer sahipleri mağdur oldu. Oradaki üyelerimizin taleplerini Büyükşehir Belediyesine ve dolayısıyla TOKİ aktararak hak sahiplerine yapılan teklifin iyileşmesi için yoğun çaba sarfettik. Başlangıçta enkaz değerinde olan binaların da değere alınması hususunda gelişme oldu. Başbakanın gerçekleştirdiği Brezilya – Arjantin gezi programındaki heyette Başbakan'a aktardığımız sorunlardan biri de bu konu oldu. Sürecin çok uzadığını ve hak sahiplerinin bu sebepten ötürü mağdur olduğunun bilgisini verdik. Bunun üzerine Başbakan konu hakkında TOKİ başkanından bilgi aldı ve sürecin hızlandırılmasını istedi. Bölgede faaliyet gösteren Odamız üyeleri ile, bölgedeki sanayi derneklerinin başkanları ile hak sahipleri ve belediye ile sürekli irtibatla olduk. Bu gün ise arsalar haricinde binaların

da daha fazla değer kazandığını görüyoruz. İnşaat bedellerini defalarca konuştuk. Teklifteki şartlar daha iyi duruma geldi.”

Sonuçta hak sahipleri ile görüşmelerin başladığını belirten Altuğ, “Bu projeyi kamuoyuna ilk lanse ettikleri günden beri SATSO olarak yakından takip ediyoruz. Projenin ilk sunumunda oradaki binalar tamamen enkaz kabul ediliyordu. Buna itiraz ederek buraların enkaz olmadığını söyledik. Enkaz olarak değerlendirilen yerler şuan değerlendirilmiş durumda. Proje kamuoyuna sunulduğunda geri ödeme sürelerinde vadeler çok kısaydı. Bu konuda da bir çalışma yapılması gerektiğini önerdik ve şu anda ise 120-156 aya kadar uzun dönemli vade imkanları tanınıyor.” dedi.

Kentsel Dönüşüm Projesi ile ilgili olarak yapılan her toplantıya katıldıklarını ve Büyükşehir Belediyesi ile sürekli temas halinde olduklarını, gelişmeleri yakından takip ettiklerini belirten Altuğ, bu projenin gerçekleşmesi durumunda şehrin önünün açılacağını vurguladı. Mülk sahiplerinin istemesi durumunda Büyükşehir Belediyesi'nin Kentsel Dönüşüm Projesini uygulamayacağını, uygulaması halinde ise üyelerinin ve bölgedeki hak sahiplerinin haklarını sonuna kadar savunacaklarını söyledi. Altuğ konuşmasını şöyle sürdürdü: “Kentsel Dönüşüm projesi ilimiz için önemli bir proje. Ancak bu projenin hayata geçmesinde bölgede faaliyet gösteren üyelerimizin ve bölge esnafının kararı çok önemli. Kentsel Dönüşüm için mülk sahiplerinin yüzde 80'inin olumlu görüş bildirmesi halinde proje hayata geçecek. Yüzde 21'lik kesimin olumsuz görüş bildirmesi bile olumsuzluk yaratır. Büyükşehir Belediyesi mülk sahiplerinin, bölgede faaliyet gösteren esnafın tepkisine rağmen projeyi yapmaya kalkırsa üyelerimizin haklarını sonuna dek savunuruz.”

Kentsel dönüşüm projesinin gerçekleşmesi durumunda bölgenin mevcut durumundan kurtarılması, modern bir görünüm kazandırılması için bölge esnafının, Oda üyelerinin ve meclisimizin görüşleri dahilinde yenileme ve modernleşme çalışması yapılmasına taraftar olduğunu da dile getiren Altuğ, mevcut durum değerlendirildikten sonra gerekli çalışmaların yapılacağını belirtti.

Gar Meydanı sorununu da Başbakana aktardığını belirten Altuğ, “İlimizin depremden beri devam eden öncelikli sorununun çözümü için yerel idare ile çalışmaktayız. Bu sorunun çözümü için gündeme gelen yer takası Ulaştırma Bakanlığı ve TCDD yetkililerinin talepleri nedeniyle tıkanmıştır. Gar'ın Mithatpaşa'ya taşınması ile ortaya çıkan alanın ticarete açılması yönünde bir talep gündeme gelmiştir. Bu talep şehrimizin yeşil dokusunu bozacaktır. Sakarya ve Ticaret Sanayi Odası olarak bizim tek talebimiz minibus duraklarının olduğu alanla hak

sahiplerinin olduğu alanın takas edilmesidir. Ardından yeşil alanın düzenlenmesidir. Başbakan Erdoğan'da bu talebimizi olumlu bularak 'Akgün Altuğ haklısın şehir merkezleri yeşil kalmalı' diyerek bu talebimizi Ulaştırma Bakanlığına ileteceğini ifade etti” diyerek Gar Meydanı sorunun çözümü için bir adım daha artıklarını ifade etti.

İçişleri Bakanlığının 19.11.2008 tarih ve 2008/71 sayılı Genelgesi kapsamında oto galerilerinin şehir merkezlerinin dışında uygun alanları taşınmasının istendiğini belirten Altuğ, bu kapsamda Odamız, Sakarya Büyükşehir Belediyesi ve SESOB'un ortak çalışmalar yaptığını, ikinci el oto galerilerinin, hurdacılar ve geri dönüşümcülerin ve İnşaat Malzemeleri Satıcılarının uygun bölgelerde kurulacak yeni Sitelere taşınmaları için toplantı gerçekleştirdiklerini belirtti.

Yine çarşıların sorunlarının yerinde tespiti amacıyla 05 Haziran Cumartesi günü Vali Mustafa Büyük, Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu ile birlikte Uzunçarşı ve Çark Caddesindeki işyerlerini ziyaret ettiklerinin bilgisini veren Altuğ; “Umuyorum ki, ortak akıl ve işbirliği ile şehrimizin bu önemli çarşılarının sorunlarına çözüm yolu bulacağız.” dedi.

Medya sektöründe faaliyet gösteren üyelerin yer aldığı 12. Meslek Komitemiz tarafından daha önce Odamız toplantı salonunda gerçekleştirilen Medya Sektörünün Sorunları toplantısının devamı niteliğinde olan ikinci bir toplantı yaptıklarının bilgisini veren Altuğ, bu toplantıya Yerel Medya Kuruluşlarının sahiplerinin iştirak ettiğini ve sorunlarını tespit edilmesi yönünde önemli bir adım atıldığını belirtti.

Göreve geldikleri ilk günden beri ilimizin tanıtılması adına çok yoğun bir çaba sarf ettiklerini belirten Altuğ; 7 Haziran Pazartesi günü, saat 13:30'da Bloomberg TV'de yayımlanan “Devre Arası”, 16 Haziran Çarşamba günü, saat 12:00'de Kanal 24 TV'de canlı yayın programına, 17 Haziran Perşembe günü de saat:7:30'da Show TV canlı yayın haber programına katılarak ilimizin yatırım avantajlarını anlattıklarının bilgisini verdi.

Aylık faaliyetlerle ilgili açıklamalarının devamında Türkiye'de Savunma Sanayi'ne yönelik bir Organize Sanayi Bölgesi bulunmadığını dile getiren Altuğ “Sakarya olarak büyük düşünmeliyiz. İlimizde bir Savunma Sanayi Organize Bölgesi neden olmasın. Bu ilimizin istihdamını da gelişmesine de büyük katkı sağlayacaktır. Önümüzdeki günlerde gerekli çalışmayı yaparak konuyu şehir gündemine getireceğiz” dedi.

Açıklamalarının sonunda Odamın faaliyetleri ile ilgili istatistiki bilgiler veren Altuğ, çok yoğun şekilde çalıştıklarını ve daha önceki dönemlerle kıyaslanamayacak bir çalışma tempolarını olduğunu dile getirerek, “her gün ilimizi daha ileri taşımak için neler ya-

pabiliriz diye düşünüyoruz.” diyerek konuşmasını tamamladı.

Haziran ayı olağan meclis toplantısının gündem maddeleri olan Taraklı ilçesinde bulu-

nan tarihi Fenerli Konak'ın 130 bin TL karşılığında satın alınması yönündeki Yönetim Kurulu teklifi ile SATSO'nun AGDAŞ'ta bulunan B tipi hisselerinin yüzde 10'luk kısmının Büyükşehir Belediyesine bedelsiz devri şe-

kilde devredilmesi maddeleri oy birliği ile kabul edildi.



TEMMUZ AYI OLAĞAN MECLİS TOPLANTISI'NDA AR-GE GÜNDEMİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın Temmuz Ayı Olağan Meclis toplantısı, Meclis Başkanı Engin Özkoç Başkanlığında gerçekleştirildi.

SATSO Temmuz Ayı Olağan Meclis toplantısında yönetim kurulunun aylık faaliyetleri hakkında meclis üyelerine bilgi veren SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ ayrıca ikinci üç aylık Sakarya Ekonomik Durum Tespit anketinin sonuçları hakkında değerlendirmelerde bulundu.

2010 yılı itibariyle piyasada başlayan canlanmanın umut verici olduğunu ifade eden Altuğ kendileri ile anket yapılan toplam 500 firmanın %44'ünün ihracat yaptığını belirterek geri kalan potansiyelin en iyi şekilde değerlendirilebilmesi için SAİGEP Projesinin etkili olacağını vurguladı. Haziran ayında ilimizdeki kapasite kullanım oranının %63,1'lik bir rakama ulaştığını belirterek 2010 yılının ilk üç ayı ile kıyaslandığında %3 oranında bir artış gözlemlendiğini ve bu artışın da memnun edici olduğunu ifade etti. “Piyasa olumlu bir gidişat gösteriyor” diye konuşan Başkan Altuğ, SATSO bünyesinde fa-

aliyet gösteren Kredi Garanti Fonu (KGF)'nin hizmetleri hakkında da meclis üyelerini bilgilendirdi. Akgün Altuğ Bartın, Düzce, Bolu, Karabük ve Zonguldak illerine de hizmet veren KGF'den ilimizdeki firmaların daha fazla yararlanması gerektiğini ifade etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, kentsel dönüşüm bilgilendirme ofisini ziyaret ettiklerini dile getirdi: Başkan Altuğ “Kentsel Dönüşüm projesi sınırları içinde hak sahibi olan üyelerimizin kurulan ofislere giderek karar vermeleri, projenin olumlu ya da olumsuz yönlerinin bir an önce netleşmesi açısından çok önemli. Hak sahibi üyelerimize ofislere giderek bilgi almaları ve kararlarını bildirmeleri yönünde hareket etmeleri için buradan çağrıda bulunuyorum. Hep birlikte buradaki sıkıntının çözülmesi için çalışacağız” dedi

Geçtiğimiz günlerde SATSO'da gerçekleştirilen 1.AR-GE proje Pazarı etkinliği hakkında da bilgi veren Altuğ, Odamız, AR-GE Biriminin de şu anda 111 proje yürüttüğünü ve birçoğunun da tamamlamak üzere olduğu-

nu belirtti.

SATSO Yönetim Kurulu'nun aylık faaliyetleri ile ilgili görüş bildiren Meclis Üyesi Melih Kaykayaoğlu kentsel dönüşüm projesinin esnafı mağdur etmeyecek şekilde yeniden düzenlenmesi gerektiğini belirtti.

Toplantının dilek ve temenniler bölümünde konuşan Meclis Üyesi Birol Öner de kentsel dönüşüm projesinin esnaf tarafından kabul edilmeme sebeplerine değinerek ayrıca ilimizde uygulanan kat sınırlamasına da karşı olduğunu ve kat yüksekliğine göre kolon ve malzeme kullanılırsa güvenli binalar yapılabileceğini bu kat sınırlaması konusunda TOKİ'ye tanınan esnekliğin Sakaryalı müteahhitlere de uygulanması gerektiğini belirtti.

SATSO Meclis Üyesi Nadir Öztürk'de kentsel Dönüşüm Projesinin mevcut durumu ile ilgili görüşlerini dile getirdi.

SATSO Temmuz Ayı Olağan Meclis Toplantısı dilek ve temenniler bölümünün ardından sona erdi.

VALİ MUSTAFA BÜYÜK SATSO'NUN ONUR KONUĞU OLDU



Sakarya'nın menfaatine olacak ortak hedefler de ortak faaliyetler gerçekleştirmeliyiz.

SATSO Haziran ayı olağan meclis toplantısının onur konuğu ilimize yeni atanan Valimiz Mustafa Büyük oldu.

Toplantının açılış konuşmasını yapan SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, odamızın işleyişi ve ilin mevcut durumu hakkında bilgi verdi. Özkoç, konuklara ve meclis üyelerine hitaben yaptığı konuşmasında; "Yaklaşık 10 bin kayıtlı üyemiz, 32 meslek komitemiz, 90 meclis üyemiz var. Bunların yanı sıra Tabii Meclis üyelerimiz ile birlikte büyük bir aileyiz." diyerek SATSO'nun kentin en büyük meslek örgütü olduğunu dile getirdi.

Özkoç konuşmasını şöyle sürdürdü: "Yaşadığımız kentin daha yaşanabilir, daha güvenli, eğitim düzeyi yüksek, ekonomisi güçlü, üretken, yarınlara güvenle bakan bir kent olabilmesi için bu aile el birliği ile çalışmaktadır. İşlerimizde başarılı olmaya çalışıyoruz. Sosyal sorumluluk gereği aldığımız görevlerde başarılı olmaya çalışıyoruz. Bu kentin dinamiklerine yardımcı olmaya çalışıyoruz.

Amacımız; sevgili başkanımız Akgün Altuğ'un da söylediği gibi ortak akılla daha güzel ve daha iyi yarınlara baka bilmek. Bu amaç etrafında birleşen bizler, Valimiz Mustafa Büyük ve Emniyet Müdürlüğümüz Ali Bilkey ile görev yapmaktan onur duyacağız."

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç konuşmasını şu şekilde tamamladı: "Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, bu şehrin en büyük meslek örgütü olmasının yanı sıra ekonomisinin de dinamosudur. İş ve aş veren, üreten, ilimize ve ülkemize katma değer sağlayarak ekonomik gelişmeyi tetikleyen mensuplarımız bu şehrin temel değerleridir. Dolayısıyla şehirdeki her olayda, projede yada gelişmede söz söyleme hakkına sahiptirler. Bu şehre aidiyetin bilinci ile çalışan üyelerimizin temel amacı; müreffeh bir kent idealine ulaşmak, gelecek nesillere modern bir şehir bırakmaktır. Buda ancak, ilimizdeki tüm kurum ve kuruluşların ortak bir platformda toplanarak el birliği ile çalışması ile mümkün olacaktır. SATSO şehirdeki akıl ve güç birliğini sağlamak için üzerine düşeni faz-

lasıyla yerine getirmekte ve öncü rol oynamaktadır. Bundan sonraki süreçte de Sayın valimiz önderliğinde ilimizi mutlu yarınlara taşımak için yapılacak her çalışmada yer alacağımız bir kez daha yinelemek isteriz."

SATSO Meclisine hitap eden Sakarya Valisi Mustafa Büyük; "Şeffaflığı ile öne çıkan tüm kamu kurum ve kuruluşları ile kenti birlikte yönetmeyi prensip edinen yönetim anlayışına sahip biriyim. Sakarya'nın 500 bin hektarlık tarım arazisinin sadece 20 bin hektarı sulanabilir tarımda kullanılmakta. İlimiz Gayri Safi Milli Hasıla'sını yüzde 25'ini ve istihdamın ise yüzde 50'sini tarım teşkil etmektedir." diyerek ilin ekonomisinde tarımın büyük bir öneme sahip olduğunu ifade etti.

Vali Mustafa Büyük konuşmasının devamında, "Özel sektörlerin kamu yatırımlarına oranla önde gittiği Sakarya'nın, "Yaşanabilir Kentler" değerlendirilmesine göre ise avantaj ve dezavantajları bulunmaktadır. Tüm sektörleri olumlu veya olumsuz etkileyen eğitim ve sağlık alanında ki alt yapıda ciddi eksiklikler ve sıkıntılar var. Bu alanlarda yapılması gereken daha çok yatırım var. Tanınmışlık, bilinirlik ve marka olarak öne

sektörlere yönelik yatırımlara ilgi duymalı ve desteklemeliyiz. Kamu kurum ve kuruluşları, sivil toplum örgütleri ve belediyelerimiz ile Sakarya'nın menfaatine olacak ortak hedefler de ortak faaliyetler gerçekleştirmeliyiz. Bu çalışmalarda üzerime düşeni yapacağım. Şehri yöneten idari amir olarak sorumluluk bünyemdeki tüm kurum ve kuruluşlar ile istişare edip, ortak hareket etmede, itilafları ortadan kaldırmada önemli rol üstleneceğim. Bunun için söz veriyorum" dedi.

Vali Büyük "İlimizi muasır medeniyetler çerçevesinde daha üst sıralara taşımak adına daha somut önerileri ortaya koymak ve hedefler belirlemek için herkesimin destek vereceğini umut ediyorum. Yaşanabilir şehrin bir ölçüsü de güvenlidir. Sakarya'da Asayiş verileri olumsuz değil. Problemleri bir durum gözüküyor. Türkiye sıralamalarında ise İlimiz Asayiş olaylarında ortada yer almaktadır. Türk Ticaret Bankası'nın eski binası ilimizin tarihine önemli derecede ışık tutmaktadır. Çok güzel bir hikayesi de bulunan bu binanın Kent Müzesi olarak hizmete açılarak gelecek kuşaklara miras bırakabiliriz" diye konuştu.



çıkamamız gereken konularda yetersiz kaldığımız görüldü. Halen Adapazarı'mı yoksa Sakarya'mı netleştiremiyoruz" dedi.

Büyük "İlde yeni gelişen fidancılık gibi bazı yeni sektörler beraberinde diğer sektörleri de olumlu yönde etkilemekte. Turizm ve kültür-sanat alanında da Türkiye ortalamasının oldukça gerisindeyiz. Bu sebeple bu

SATSO Haziran Ayı Olağan Meclis Toplantısı'nın ardından Vali Mustafa Büyük'ün ilimize atanması onuruna SATSO Meclisi ile tanışma ve kaynaşma yemeği tertip edildi.

SATSO Meclis üyeleri ve il protokolünün katılımı ile gerçekleşen söz konusu yemek oldukça sıcak bir ortamda gerçekleşti.

SATSO TÜRK MÜZİĞİ TOPLULUĞU AYAKTA ALKIŞLANDI



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın bünyesinde kurulan Münevver Şenduran İtil yönetimindeki Türk Müziği Topluluğu'nun beklenen konseri, Kırkpınar Şenlikleri kapsamında gerçekleşti.

30 kişilik kadrosu ve sürpriz konuklarıyla SATSO Türk Müziği Topluluğu'nun hazırlanmış olduğu konserin birinci bölümünde Rumeli şarkıları seslendirildi. Birinci bölümün sonunda sahne alan sanatçı Müjdat Özkoç, seslendirdiği "dönülmez akşamın ufkundayım" ve "Leyla" adlı parçalarla geceye renk kattı. Büyük alkış alan sanatçı, unutulmaz anlara imza attı.

Konserin ikinci bölümde ise 1999 depreminde yitirdiğimiz Bestekar Ziya Taşkent'in eserleri koro üyeleri tarafından solo olarak icra edildi. Sürpriz solist olarak sahne alan İnci Yaman ise TRT sanatçısı tavri, müthiş sahne performansı ve sesiyle tiyatro alanını adeta çınlattı. Sanatçının "Kars Ardahan

Erzincan Benim" şarkısı seyircilerle birlikte ayakta söylendi.

Koro Şefi Münevver Şenduran İtil'de sürpriz şarkısıyla renk kattığı gecede SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç ve Yönetim Kurulu Başkanı Akgün Altuğ konser sonunda konuk sanatçılara ve koro şefi Münevver Şenduran İtil'e çiçek takdim edip teşekkürlerini sundular.

SATSO'nun kültür ve sanata çok büyük önem verdiğini belirten Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ, son iki yıldır ildeki kültürel ve sanatsal faaliyetleri desteklemeye ve katkı yapmaya özen gösterdiklerini, kültür ve sanatın olmadığı toplumlarda ekonomik kal-

kınmanın da olmayacağını belirtti. Bestekar Ziya Taşkent'in eserlerinin seslendirilmesinin kendilerini çok duygulandırdığını ifade eden Altuğ, "geleceğimize yön vermek, sağlıklı bir gelecek inşa etmek için geçmiş mutlaka yaşatmalıyız." dedi.

Kırkpınar Açık Hava Tiyatrosu'nda sanatseverlerle buluşan SATSO Türk Müziği Topluluğu'nun konseri başarılı bir sahne performansı ile sonra erdi. Müzikseverler tarafından büyük ilgi gören konserin dinleyicileri arasında Taraklı Belediye Başkanı Tacettin Özkaraman ve Sapanca Belediye Başkanı İbrahim Uslu'nun yanı sıra SATSO Meclis Üyeleri de yoğun ilgi gösterdi.

SATSO YÖNETİMİ KENTSEL DÖNÜŞÜM OFİSİNİ ZİYARET ETTİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akgün Altuğ ve yönetim kurulu üyeleri, Kentsel Dönüşüm Projesi'nde geline nokta konusunda bilgi almak, esnafla istişarelerde bulunmak üzere, Dörtöyl'da Sakarya Büyükşehir Belediyesi'nce açılan ofise ziyarette bulundular. SATSO Yönetim Kurulu Başkanı ve yönetim kurulu üyelerinin ofiste olduğunu öğrenen Dörtöyl esnafı da büroya gelerek konu ile ilgili görüşlerini dile getirdiler.

Sakarya Büyükşehir Belediyesi görevlilerinden bilgi alan Akgün Altuğ; "Görüşmelerimizden çıkan sonuca göre Dörtöyl Esnafı projeye yenilenme adına sıcak bakıyor ancak, sunulan şartların, maddi tekliflerin olumsuzluğu nedeniyle kararları negatif. Yeni dükkanları için ödemeleri istenen miktarlar, sunulan şartlar nedeniyle esnafın projeyi kabul etmediği ortaya çıkıyor. Kentsel dönüşüm projesi sınırları içinde hak sahibi olan üyelerimizin kurulan ofislere giderek karar vermeleri, projenin uygulanabilirliğinin bir an önce netleşmesi adına çok önemli. Hak sahibi üyelerimize ofislere giderek bilgi almaları ve kararlarını bildirmeleri yönünde hareket etmeleri için çağrıda bulunuyorum." dedi.



SATSO'DAN TARIM İL MÜDÜRÜNE HAYIRLI OLSUN ZİYARETİ

Altuğ: "Amacımız yakın coğrafyamızdaki insanların tüm ihtiyaçlarını karşılayacak bir il haline gelmektedir."

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yöneyim Kurulu Üyeleri, ilimize yeni atanan Tarım İl Müdürü Abdullah Keskin'i makamında ziyaret ederek yeni görevinde başarılar dilediler.

SATSO heyeti adına açıklamalarda bulunan Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ, ilimizin aynı zamanda ülkenin önemli bir tarım merkezi olduğuna değinerek bu önemin bilinci ile Oda bünyesinde Tarım ve Hayvancılığı Geliştirme Komisyonu kurduklarını ve bu komisyonun ildeki diğer kurum ve kuruluşlarla işbirliği içerisinde önemli çalışmalar yürüttüğünü ifade etti.

Altuğ ayrıca, özellikle süt ve besi hayvancılığı yetiştiriciliği konusunda önemli bir proje üzerinde çalışan komisyonun, ilimizde Tigem'e ait bulunan arazi kiralayıp bu alanda süt, damızlık ve besi hayvancılığı yetiştiriciliği konusunda bir proje yürüttüğünün de bilgisini verdi. Bu çalışmanın SATSO, Adapazarı Ticaret Borsası ve Ziraat Odası'nın da içerisinde yer aldığı üçlü bir organizasyon tarafından yürütüldüğü bilgisini veren Akgün Altuğ, lokasyon olarak çok önemli bir noktada bulunan Sakarya ilinin gerek metropollere yakınlığı gerekse yoğun nüfuslu bölgelere kısa sürede ulaşma avantajına sahip olduğunu da dile getirdi.



"Amacımız yakın coğrafyamızdaki insanların tüm ihtiyaçlarını karşılayacak bir il haline gelmektedir" diyen SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ, ilimizdeki verimli tarım arazilerinin miras yolu ile sürekli parçalandığını ve bunun da ölçek ekonomilerinde işletmeleri verimli işletmeler olmaktan uzaklaştırdığını belirtti.

İlimizde arazi toplulaştırması ve sulama projelerine öncelik verilmesi gerektiğini de dile getiren Altuğ, ayrıca "Bölgemizde hayvan yetiştirme potansiyelini tekrar harekete geçirmek istiyoruz. Bunun içinde ortak pro-

jelerde yer almak, yaptığımız çalışmalarda sizleri de yanımızda görmek arzusundayız" diyerek ilimizdeki tarımsal potansiyelin harekete geçmesi için kurumlar arası işbirliğine ihtiyaç olduğuna değindi.

Tarım İl Müdürü Abdullah Keskin, "ilin iklimi hayvan yetiştiriciliğine çok uygun, arazilerin parçalı oluşu verimi düşürmekte, mutlak surette arazi toplulaştırması yapılmalı, ilin sahip olduğu bu önemli potansiyeli harekete geçirmeliyiz. diyerek, SATSO'nun yapacağı çalışmalarda yer almaktan ve destek vermekten mutluluk duyacaklarını ifade etti.

TOYOTA OTOMOTİV SANAYİ TÜRKİYE A.Ş'YE YENİ CEO

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ ve Yönetim Kurulu üyelerinden oluşan SATSO heyeti, TOYOTA Otomotiv Sanayi Türkiye A.Ş CEO'su Orhan Özer'e hayırlı olsun ziyaretinde bulundular.

Orhan Özer'e yeni görevinde başarılar dileyen Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, TOYOTA Otomotiv Sanayi Türkiye A.Ş'nin ilimiz sanayisi açısından çok büyük bir önem teşkil ettiğini ve sanayinin lokomotifini olduğunu dile getirdi.

Altuğ, ilimizde bu şekilde uluslararası kalitesi kanıtlanmış bir fabrikanın yer alıyor olmasının ilimiz açısından büyük bir avantaj olduğunu belirterek bu durumun ilimizin uluslararası platformda önemli bir yerde bulunması adına da ciddiye arz ettiğini dile getirdi.



YÜZBİN ADET BASKI
2011
2012

1234
5678
91011
121314
151617
181920
212223
242526
272829
303132
333435
363738
394041
424344
454647
484950
515253
545556
575859
606162
636465
666768
697071
727374
757677
787980
818283
848586
878889
909192
939495
969798
99100
101102
103104
105106
107108
109110
111112
113114
115116
117118
119120
121122
123124
125126
127128
129130
131132
133134
135136
137138
139140
141142
143144
145146
147148
149150
151152
153154
155156
157158
159160
161162
163164
165166
167168
169170
171172
173174
175176
177178
179180
181182
183184
185186
187188
189190
191192
193194
195196
197198
199200
201202
203204
205206
207208
209210
211212
213214
215216
217218
219220
221222
223224
225226
227228
229230
231232
233234
235236
237238
239240
241242
243244
245246
247248
249250
251252
253254
255256
257258
259260
261262
263264
265266
267268
269270
271272
273274
275276
277278
279280
281282
283284
285286
287288
289290
291292
293294
295296
297298
299300
301302
303304
305306
307308
309310
311312
313314
315316
317318
319320
321322
323324
325326
327328
329330
331332
333334
335336
337338
339340
341342
343344
345346
347348
349350
351352
353354
355356
357358
359360
361362
363364
365366
367368
369370
371372
373374
375376
377378
379380
381382
383384
385386
387388
389390
391392
393394
395396
397398
399400
401402
403404
405406
407408
409410
411412
413414
415416
417418
419420
421422
423424
425426
427428
429430
431432
433434
435436
437438
439440
441442
443444
445446
447448
449450
451452
453454
455456
457458
459460
461462
463464
465466
467468
469470
471472
473474
475476
477478
479480
481482
483484
485486
487488
489490
491492
493494
495496
497498
499500
501502
503504
505506
507508
509510
511512
513514
515516
517518
519520
521522
523524
525526
527528
529530
531532
533534
535536
537538
539540
541542
543544
545546
547548
549550
551552
553554
555556
557558
559560
561562
563564
565566
567568
569570
571572
573574
575576
577578
579580
581582
583584
585586
587588
589590
591592
593594
595596
597598
599600
601602
603604
605606
607608
609610
611612
613614
615616
617618
619620
621622
623624
625626
627628
629630
631632
633634
635636
637638
639640
641642
643644
645646
647648
649650
651652
653654
655656
657658
659660
661662
663664
665666
667668
669670
671672
673674
675676
677678
679680
681682
683684
685686
687688
689690
691692
693694
695696
697698
699700
701702
703704
705706
707708
709710
711712
713714
715716
717718
719720
721722
723724
725726
727728
729730
731732
733734
735736
737738
739740
741742
743744
745746
747748
749750
751752
753754
755756
757758
759760
761762
763764
765766
767768
769770
771772
773774
775776
777778
779780
781782
783784
785786
787788
789790
791792
793794
795796
797798
799800
801802
803804
805806
807808
809810
811812
813814
815816
817818
819820
821822
823824
825826
827828
829830
831832
833834
835836
837838
839840
841842
843844
845846
847848
849850
851852
853854
855856
857858
859860
861862
863864
865866
867868
869870
871872
873874
875876
877878
879880
881882
883884
885886
887888
889890
891892
893894
895896
897898
899900
901902
903904
905906
907908
909910
911912
913914
915916
917918
919920
921922
923924
925926
927928
929930
931932
933934
935936
937938
939940
941942
943944
945946
947948
949950
951952
953954
955956
957958
959960
961962
963964
965966
967968
969970
971972
973974
975976
977978
979980
981982
983984
985986
987988
989990
991992
993994
995996
997998
9991000
10011002
10031004
10051006
10071008
10091010
10111012
10131014
10151016
10171018
10191020
10211022
10231024
10251026
10271028
10291030
10311032
10331034
10351036
10371038
10391040
10411042
10431044
10451046
10471048
10491050
10511052
10531054
10551056
10571058
10591060
10611062
10631064
10651066
10671068
10691070
10711072
10731074
10751076
10771078
10791080
10811082
10831084
10851086
10871088
10891090
10911092
10931094
10951096
10971098
10991100
11011102
11031104
11051106
11071108
11091110
11111112
11131114
11151116
11171118
11191120
11211122
11231124
11251126
11271128
11291130
11311132
11331134
11351136
11371138
11391140
11411142
11431144
11451146
11471148
11491150
11511152
11531154
11551156
11571158
11591160
11611162
11631164
11651166
11671168
11691170
11711172
11731174
11751176
11771178
11791180
11811182
11831184
11851186
11871188
11891190
11911192
11931194
11951196
11971198
11991200
12011202
12031204
12051206
12071208
12091210
12111212
12131214
12151216
12171218
12191220
12211222
12231224
12251226
12271228
12291230
12311232
12331234
12351236
12371238
12391240
12411242
12431244
12451246
12471248
12491250
12511252
12531254
12551256
12571258
12591260
12611262
12631264
12651266
12671268
12691270
12711272
12731274
12751276
12771278
12791280
12811282
12831284
12851286
12871288
12891290
12911292
12931294
12951296
12971298
12991300
13011302
13031304
13051306
13071308
13091310
13111312
13131314
13151316
13171318
13191320
13211322
13231324
13251326
13271328
13291330
13311332
13331334
13351336
13371338
13391340
13411342
13431344
13451346
13471348
13491350
13511352
13531354
13551356
13571358
13591360
13611362
13631364
13651366
13671368
13691370
13711372
13731374
13751376
13771378
13791380
13811382
13831384
13851386
13871388
13891390
13911392
13931394
13951396
13971398
13991400
14011402
14031404
14051406
14071408
14091410
14111412
14131414
14151416
14171418
14191420
14211422
14231424
14251426
14271428
14291430
14311432
14331434
14351436
14371438
14391440
14411442
14431444
14451446
14471448
14491450
14511452
14531454
14551456
14571458
14591460
14611462
14631464
14651466
14671468
14691470
14711472
14731474
14751476
14771478
14791480
14811482
14831484
14851486
14871488
14891490
14911492
14931494
14951496
14971498
14991500
15011502
15031504
15051506
15071508
15091510
15111512
15131514
15151516
15171518
15191520
15211522
15231524
15251526
15271528
15291530
15311532
15331534
15351536
15371538
15391540
15411542
15431544
15451546
15471548
15491550
15511552
15531554
15551556
15571558
15591560
15611562
15631564
15651566
15671568
15691570
15711572
15731574
15751576
15771578
15791580
15811582
15831584
15851586
15871588
15891590
15911592
15931594
15951596
15971598
15991600
16011602
16031604
16051606
16071608
16091610
16111612
16131614
16151616
16171618
16191620
16211622
16231624
16251626
16271628
16291630
16311632
16331634
16351636
16371638
16391640
16411642
16431644
16451646
16471648
16491650
16511652
16531654
16551656
16571658
16591660
16611662
16631664
16651666
16671668
16691670
16711672
16731674
16751676
16771678
16791680
16811682
16831684
16851686
16871688
16891690
16911692
16931694
16951696
16971698
16991700
17011702
17031704
17051706
17071708
17091710
17111712
17131714
17151716
17171718
17191720
17211722
17231724
17251726
17271728
17291730
17311732
17331734
17351736
17371738
17391740
17411742
17431744
17451746
17471748
17491750
17511752
17531754
17551756
17571758
17591760
17611762
17631764
17651766
17671768
17691770
17711772
17731774
17751776
17771778
17791780
17811782
17831784
17851786
17871788
17891790
17911792
17931794
17951796
17971798
17991800
18011802
18031804
18051806
18071808
18091810
18111812
18131814
18151816
18171818
18191820
18211822
18231824
18251826
18271828
18291830
18311832
18331834
18351836
18371838
18391840
18411842
18431844
18451846
18471848
18491850
18511852
18531854
18551856
18571858
18591860
18611862
18631864
18651866
18671868
18691870
18711872
18731874
18751876
18771878
18791880
18811882
18831884
18851886
18871888
18891890
18911892
18931894
18951896
18971898
18991900
19011902
19031904
19051906
19071908
19091910
19111912
19131914
19151916
19171918
19191920
19211922
19231924
19251926
19271928
19291930
19311932
19331934
19351936
19371938
19391940
19411942
19431944
19451946
19471948
19491950
19511952
19531954
19551956
19571958
19591960
19611962
19631964
19651966
19671968
19691970
19711972
19731974
19751976
19771978
19791980
19811982
19831984
19851986
19871988
19891990
19911992
19931994
19951996
19971998
19992000
20012002
20032004
20052006
20072008
20092010
20112012
20132014
20152016
20172018
20192020
20212022
20232024
20252026
20272028
20292030
20312032
20332034
20352036
20372038
20392040
20412042
20432044
20452046
20472048
20492050
20512052
20532054
20552056
20572058
20592060
20612062
20632064
20652066
20672068
20692070
20712072
20732074
20752076
20772078
20792080
20812082
20832084
20852086
20872088
20892090
20912092
20932094
20952096
20972098
20992100
21012102
21032104
21052106
21072108
21092110
21112112
21132114
21152116
21172118
21192120
21212122
21232124
21252126
21272128
21292130
21312132
21332134
21352136
21372138
21392140
21412142
21432144
21452146
21472148
21492150
21512152
21532154
21552156
21572158
21592160
21612162
21632164
21652166
21672168
21692170
21712172
21732174
21752176
21772178
21792180
21812182
21832184
21852186
21872188
21892190
21912192
21932194
21952196
21972198
21992200
22012202
22032204
22052206
22072208
22092210
22112212
22132214
22152216
22172218
22192220
22212222
22232224
22252226
22272228
22292230
22312232
22332234
22352236
22372238
22392240
22412242
22432244
22452246
22472248
22492250
22512252
22532254
22552256
22572258
22592260
22612262
22632264
22652266
22672268
22692270
22712272
22732274
22752276
22772278
22792280
22812282
22832284
22852286
22872288
22892290
22912292
22932294
22952296
22972298
22992300
23012302
23032304
23052306
23072308
23092310
23112312
23132314
23152316
23172318
23192320
23212322
23232324
23252326
23272328
23292330
23312332
23332334
23352336
23372338
23392340
23412342
23432344
23452346
23472348
23492350
23512352
23532354
23552356
23572358
23592360
23612362
23632364
23652366
23672368
23692370
23712372
23732374
23752376
23772378
23792380
23812382
23832384
23852386
23872388
23892390
23912392
23932394
23952396
23972398
23992400
24012402
24032404
24052406
24072408
24092410
24112412
24132414
24152416
24172418
24192420
24212422
24232424
24252426
24272428
24292430
24312432
24332434
24352436
24372438
24392440
24412442
24432444
24452446
24472448
24492450
24512452
24532454
24552456
24572458
24592460
24612462
24632464
24652466
24672468
24692470
24712472
24732474
24752476
24772478
24792480
24812482
24832484
24852486
24872488
24892490
24912492
24932494
24952496
24972498
24992500
25012502
25032504
25052506
25072508
25092510
25112512
25132514
25152516
25172518
25192520
25212522
25232524
25252526
25272528
25292530
25312532
25332534
25352536
25372538
25392540
25412542
25432544
25452546
25472548
25492550
25512552
25532554
25552556
25572558
25592560
25612562
25632564
25652566
25672568
25692570
25712572
25732574
25752576
25772578
25792580
25812582
25832584
25852586
25872588
25892590
25912592
25932594
25952596
25972598
25992600
26012602
26032604
26052606
26072608
26092610
26112612
26132614
26152616
26172618
26192620
26212622
26232624
26252626
26272628
26292630
26312632
26332634
26352636
26372638
26392640
26412642
26432644
26452646
26472648
26492650
26512652
26532654
26552656
26572658
26592660
26612662
26632664
26652666
26672668
26692670
26712672
26732674
26752676
26772678
26792680
26812682
26832684
26852686
26872688
2689

Hakkiibey Konakları

Serdivan



ayrıntılar için randevu isteyiniz...
0532 240 92 64

düşlediğiniz gelecek 3 yıldır



ESYAPI

zafer şükür

İstiklal Mah. M. Altınışık Cad. N: 8 Serdivan / Sakarya