

SAKARYA Ekonomi

ISSN 1303-0175

SAYI:63

Yıl:12

Ocak-Şubat 2010

SAKARYA TİCARET
VE SANAYİ ODASI
YAYIN ORGANİDİR



85. YILIMIZI COŞKUyla KUTLADIK

**SATSO STRATEJİK PLAN
ÇALIŞMALARINDA SONA DOĞRU**

**SAKARYA PROTOKOLÜNDEN
CHERY ÇIKARMASI**

**SAKARYA'DAN TÜRKİYE'YE
GİRİŞİMCİ KADINLARIMIZ**

**TOBB Başkanı
Rifat HİSARCIKLIOĞLU**

SAKARYA TİCARET VE SANAYİ ODASININ 85. KURULUŞ YILDÖNÜMÜ VE ÖDÜL TÖRENİ'NE KONUK OLDU

güvenle içebilirsiniz...



bu iyi suyun servisi için;

291 07 07

**TSE - ISO 9001
ISO 14001 - ISO 22000**
Belgelidir.

PARAMETRE	SUYUN ANALİZ SONUCU	BİRİM
Kalsiyum	3,50	mg / L
Magnezyum	0,93	mg / L
Alüminyum	11,5	µg / L
Amonyum	-	mg / L
Nitrit	-	mg / L
Nitrat	1,49	mg / L
Klorür	2,12	mg / L
C. Perfringens (Sporlular Dahil)	0	sayı / 100 ml
Renk	Uygun	Uygun
İletkenlik 20°C	42	µs / cm
Ph	6,35	pH birimleri
Demir	-	µg / L
Mangan	1,67	µg / L
Koku	Uygun	Kendine Has
Oksitlenebilirlik	1,6	mg / L O ₂
Sülfat	1	mg / L
Sodyum	1,59	mg / L
Tat	Uygun	Kendine Has
22°C'de Koloni Sayımı	Uygun	Uygun
Koliform Bakteri	0	sayı / 250 ml
Toplam Organik Karbon (TOC)	Uygun	Uygun
Bulanıklık	Uygun	Uygun
Sertlik	1,3	Fr

reklamcılık



REŞADİYE
KAYNAK SUYU

AKDAMLA SU DAĞITIM PAZARLAMA LTD.ŞTİ.

Merkez: Erenler Mah. 174. Sok. No:21 Zeminkat Adapazarı T: 0264 276 92 14 -15

Fabrika: Akyazı Reşadiye Köyü Adapazarı Fabrika T: 0264 457 91 00 / SAKARYA



SAHİBİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
A. Akgün ALTUĞ

YAYIN KURULU

Mücahit ASLAN (Başkan)
Yaşar KOŞUNDA (Başkan Yardımcısı)
Kenan TAÇYILDIZ (Üye)
Emrullah TERZİOĞLU (Üye)
Bülent ESMER (Üye)

YAYIN KOORDİNATÖRÜ
Suat SÖNMEZ

SORUMLU MÜDÜR
Mümin HAŞİL

DERLEME
Derya ÇAKIR

GRAFİK TASARIM
Mücahiddin ŞENTÜRK

SAKARYA

TİCARET VE SANAYİ ODASI

Sakarya M. Şehit Onbaşı Zekeriya
Gözyuman C. No:19 54060
Hanlı / Arifiye / SAKARYA
T.: 0 264 291 03 00 (PBX)
F.: 0 264 291 24 24

www.satso.org.tr
satso@satso.org.tr

REKLAM - İLAN

REKSA REKLAMCILIK

Atatürk Bulvarı No: 88
Kat:1 Daire:1 ADAPAZARI
T.: 0 264 274 18 88
F.: 0 264 279 01 86
www.reksa.com.tr
reksa@reksa.com.tr

BASKI

KATEKS

Pekşenler Mevkii Taşlık Yolu
No:24 PK 104 ADAPAZARI
T.: 0 264 353 55 21
www.kateks.net

SAKARYA EKONOMİ DERGİSİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
yayın organıdır.

Dergimizde yayınlanan yazı ve
makaleler kaynak gösterilmek
şartıyla iktibas edilebilir. Makalelerin
sorumluluğu yazarlara aittir.



SAYFA 04

85. KURULUŞ YILIMIZI COŞKUyla KUTLADIK

85.KURULUŞ YILDÖNÖMÖNDE ÖDÖL ALAN SAKARYA'NIN YILDIZLARI



SAYFA 14



SAYFA 30

OCAK AYI OLAĞAN MECLİS TOPLANTISI

ŞUBAT AYI OLAĞAN MECLİS TOPLANTISI



SAYFA 40



SAYFA 45

SAKARYA'DAN TÖRKİYE'YE GİRİŞİMCİ KADINLARIMIZ

ERMENİ SORUNUNDA GELİNEN SON NOKTA



SAYFA 50



SAYFA 61

SAKARYA ARTIK MOBESE İLE GÖVENDE

reklam verin otomobil verelim

2011/2012 sayısı 100 bin adet baskı, Eylül 2010'da dağıtımda



reksa
rehberiniz
ara
İŞ TELEFONLARI REHBERİ

başka şehirler kıskanıyor.

100.000yüzbin adet
iş yeri telefonu
işyeri faksı
işyeri mobil telefonu
işyeri e-maili
işyeri internet adresi
ve işyeri adresi



...reklam verin otomobil verelim,*



...reklam verin laptop verelim,



...reklam verin iPhone verelim,



* Otomobil marka ve modeli kamuoyuna duyurulacaktır.

Her 425 TL + KDV* ilk reklam için, bir otomobil yada bir laptop yada bir iPhone şansı

reksareklamcılık mediamar reksakreatif panqca ara City Guide ssr reksaatölye

t. 0264 274 18 88

f. 0264 279 01 86

atatürk bulvarı n. 88

k.İ d.İ adapazarı



Başkandan

Çok değerli üyelerimiz,

Bu sayıda kuşkusuz odamız için en gurur verici haberlerden birini okuyacaksınız. Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, kuruluşunun 85. yılını köklü bir tarihin, saygın bir mazinin altın mihenk taşı olarak kutladı. Şehrin ekonomisi için, daha güzel, daha üretken, daha başarılı bir Sakarya için çalışan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak, 'Sakarya'nın Yıldızları' ile yani çalışan, üreten, başarılar kazanırken yaşadığı şehre de kazandıran üye firmalarımız ile aynı kutsal amaç etrafında buluşmanın da hazzını ve onurunu yaşadık. Bu vesile ile yıldızlaşan üyelerimize bir kez daha teşekkür etmek, başarılarının devamını dilemek isterim.

Gerek yerel gerek ulusal ekonomilerde, başarılı olmanın, ses getirmenin kümelenme ve ortak hareket etme gibi prensipler gerektirdiği bir zamanda yaşıyoruz. Atasözlerimizde 'iki elin sesi var' denerek veciz şekilde ifade edilen bu bütünleşmenin örneklerini ülkemizde farklı sektörlerde görmek mümkün. Ne mutlu ki şehrimizde de sektörel birliktelikler yavaş yavaş oluşmaya, aynı iş alanında faaliyet gösteren kurumlar daha güçlü olmak amacıyla bir araya gelmek için adımlar atmaya başladı. Makine sektörünün birlik olma çabalarının yanında müteahhit üyelerimiz de kendi aralarında kuracakları organizasyon için çalışmaya başladılar. Bu iki başlangıcın diğer sektörlerde de örnek olmasını, özellikle üretim sektöründe çoğalmasını diliyorum. Odamızın gösterilen bu çabalara desteği de her zaman sürecektir.

Saygıdeğer üyelerimiz,

Odamızın misyon, vizyon ve ortak akıl arama çalışmaları kapsamında ve oda tarihinde bir ilk olarak yaptığımız stratejik plan toplantılarında elde ettiğimiz sonuçlar üzerinde değerlendirmelerimizi yapıyor, stratejik plan çalışmasının sonuna yaklaşıyoruz. Eminim ki tüm bu sonuçlar bize yeni hedefleri, yeni amaçlar yanında, odamızın hizmet kalitesini ve siz üyelerimizin memnuniyetini artırmak için bizlere anahtar verecek.

Ortak akıl arıyoruz, buluyoruz da. Örneklemek gerekirse, şehrin gündemini uzunca bir süredir meşgul eden Chery otomobil fabrikasının Karasu'ya kurulması konusunda çeşitli merciler düzeyinde yaptığımız girişimlerin yanında şehir protokolüyle oluşturduğumuz 'Sakarya Heyeti' ile gerçekleştirdiğimiz ziyaretle niyetimizin ciddiyetini göstermekle beraber, sürecin takipçisi olduğumuzu da ifade etmiş olduk. Kendi içimizde yakaladığımız bu ortak akıl sinerjisi ve gösterilen çaba ile bu konunun kentimiz adına olumlu sonuçlanacağına inançım tamdır.

Ortak akıl, evet. Ve herkesle. Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu olarak, siz üyelerimizin oylarıyla seçilerek geldiğimiz bu mevkiilerin itibarının farkında, sorumluluğunun bilincindeyiz. İşte bu bilinçle, çalışmalarımızda bizlere ışık tutan, eleştirileri ile yol gösteren ve SATSO'nun Sakarya kamuoyu ile iletişimde etkin rol oynayan yerel medya ile düzenli bir araya geldiğimiz Yerel Medya Günleri, yine aynı anlayışın, ayın çabanın ürünüdür. Medyadan aldığımız olumlu geribildirimler, yolumuzun doğru olduğunun en iyi kanıtlarından biri olarak tüm oda yönetimini mutlu etmektedir.

Etkin ticaretin en önemli araçlarından biri şüphe yok ki fuarlar. Odamızın, üyelerimizin ticaretlerini geliştirmeleri için fuarlara gösterdiği özen hepinizin malumu. Gerek EMITT gerekse IPM fuarlarında ilimizin oldukça başarılı bir şekilde temsil edildiğini düşünüyorum. Nisan ayı içinde gerçekleşecek olan Hannover Messe etkinliğinin de aynı çizgiyi yakalayacağına ve üyelerimizi memnun edeceğine inanıyorum.

Hepinize bol kazançlı işler dilerken en içten saygılarımı sunuyorum,

A. Akgün Altuğ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı



85. KURULUŞ YILIMIZI COŞKUYLA KUTLADIK

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın 85. Kuruluş Yıldönümü 17 Mart 2010 Perşembe günü SATSO Ali Coşkun Konferans Salonunda gerçekleştirilen törenle kutlandı.

Odamızın 85. Kuruluş yıldönümü münasebetiyle düzenlenen etkinlikler çerçevesinde vergi-ihracat-çevre, girişimcilik, Ar-Ge, istihdam, inovatif proje, marka, perakende ve teşvik kategorilerinde ödül almaya layık görülen başarılı üyeler ödüllendirildi.

Kuruluş Yıldönümü Kutlama etkinliklerine Sakarya Valisi Hüseyin Atak, Ak Parti Sakarya Milletvekili Şaban Dişli, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, SAÜ Rektörü Mehmet Durman, komşu illerin Oda ve Borsa Başkanları, siyasi parti temsilcileri, kaymakamlar, ilçe belediye başkanları, daire müdürleri ve çok sayıda davetli iştirak etti.

Törenin açılış konuşmasını yapan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ; Sakarya'yı daha yaşanabilir, Sakaryalı'yı daha mutlu kılabilme amacıyla çalıştıklarını belirtti. Altuğ, çağdaş medeniyetler seviyesine ulaşmış müreffeh bir ülke hayal ettiklerini ve bunu başarmanın tek yolunun da üretmekten geçtiğini belirtti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ yapmış olduğu açılış konuşmasında şunları dile getirdi:

"Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak, 85 yıldır Ülkemiz ve Sakarya için çalışan bir kurum olmanın haklı gururunu yaşı-

yoruz. Odamızın Kuruluş Yıldönümü münasebetiyle düzenlenen bu mutlu günümüzü onurlandıran siz değerli konuklarımıza şahsım, Yönetim Kurulum, Oda Personelim ve Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası adına saygı ve şükranlarımızı sunarım.

SATSO Yönetim Kurulu olarak göreve geldiğimiz ilk günden beri şehrimize ve üyelerimize hizmet etmek, Sakarya'yı daha yaşanabilir, burada yaşayanları ise daha mutlu kılmak adına planladığımız çalışmalarını hayata geçirmeye başladık. Sakarya'yı daha yaşanabilir, Sakaryalı'yı daha mutlu kılabil-

SATSO Yönetim Kurulu olarak göreve geldiğimiz ilk günden beri şehrimize ve üyelerimize hizmet etmek, Sakarya'yı daha yaşanabilir, burada yaşayanları ise daha mutlu kılmak adına planladığımız çalışmaları hayata geçirmeye başladık. Sakarya'yı daha yaşanabilir, Sakaryalı'yı daha mutlu kılabilme amaçlarımızı gerçekleştirirken bir çok kişi ve kurumla birlikte çalıştık. Çalışmaya da devam edeceğiz.

A. Akgün ALTUĞ (SATSO Yönetim Kurulu Başkanı)

me amaçlarımızı gerçekleştirirken bir çok kişi ve kurumla birlikte çalıştık. Çalışmaya da devam edeceğiz.

Zira, entegre olmadan, amaç birliği yapılmadan, "ortak akıl" yaratılmadan ne yazık ki kişilerin ve de projelerin başarılı olma şansı yok. Bu entegrasyonu sağlamak ve ortak akli yaratmak ise gerek kişiler gerekse kurumlar arasındaki diyalog ve iletişimin sürekliliği ile mümkün. Bu noktada, göreve başladığımız günden beri bizimle proje ortaklığı yapan, çalışmalarımızı destekleyen tüm kurumlara ve temsilcilerine huzurlarınızda teşekkür etmek istiyorum.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın yönetim anlayışındaki ilk prensip önyargısız diyalogdur. Daha sonra, katılımcılık ve samimiyet.

Şehirde olan biten veya şehrimizi yakından ilgilendiren her konuya SATSO olarak katılımcıyız ve olmaya devam edeceğiz. Bunun herkes tarafından bilinmesini isterim. Çünkü ister yerel ister ulusal olsun, ortak bir geleceğin ancak ortak yönetim anlayışıyla inşa edilebileceğine inanıyoruz.

Ülkemizi zenginleştirmede ve geleceğini şekillendirmede en büyük pay Türk özel sektörüne düşüyor. Büyüme tempomuzun, tekrar eski hızını kazanmasının şartı rekabet gücümüzü artırmaktır.

Dünyada üretimin ve ticaretin kuralları her gün yeniden yazılıyor. Günümüzde küçük olsun benim olsun anlayışına yer yok. Bu anlayış yerini birlikte iş yapma bilincine bıraktı. Aynı sektörde iş yapanlar kümelenerek güçlerini birleştiriyor. Artık şirket evlilikleri ve kurumsallaşma ön planda. Yenilikçilik yani inovasyon, farklılaşma ve markalaşma kavramları yeni sistemin başlıca esasları. Birlik Başkanımız Sayın Hisarcıkloğlu'nun da dediği gibi; Bu süreçte iş dünyası ve reel sektörden beklenen ezber bozmaları. Reel sektörün artık yeni bir yol haritasına yeni bir hedef birliğine ihtiyacı var.

Hedefimiz; çağdaş medeniyetler seviyesine ulaşmış müreffeh bir ülkedir. Bunu başarmanın tek yolu da üretmekten geçiyor. Tükettiğinden fazlasını üretmek ve ürettiğini tüm dünya satmak.

Bunun içinde bir takım düzenlemeler yapılmalı. Büyümenin

tekrar eski temposunu kazanması için reel sektörümüzün önünü açacak, mevcut yatırımları da teşvik edecek, verimlilik ve istihdamı artıracak yeni çözümlere yani makro ve mikro ekonomik reformlara ihtiyaç var.

Yüksek girdi maliyetleri, yüksek oranlı dolaylı vergiler, istihdam üzerindeki yükler, cari açık, kayıt dışı ekonomi ve kayıt dışı istihdam reel sektörümüzün önündeki en büyük sorunlardır.

Ayrıca, Dünya ile eşit maliyette, iyi kalitede ve kesintisiz enerji ihtiyacını karşılamaya yönelik yapısal reformlar yapılmalı. Bu sorunlar çözüldüğünde, Ülkemiz, dünyanın en büyük ilk 10 ekonomisi arasında yer alma hedefine çok daha kısa zamanda ulaşacaktır.

Dünya ekonomilerin krizle sarsıldığı 2009 yılında, ülkemiz finans sektörünün rekor karlar açıklamasını da anlayabilmiş değiliz. Bu ülkenin kaynaklarını kullanan finans sektörünün bu zor süreçte reel sektöre neden yeterince destek vermediğinin ve risk almadığının sorgulanması gerekir diye düşünüyoruz. Bunun yanında, KOBİ'lerimize kefalet desteği vererek finansman imkanlarından faydalanmalarına aracılık yapan Kredi Garanti Fonu'na da acilen işlerlik kazandırılması da önem arz ediyor.

Üretmenin ve ürettiğini tüm dünyaya satmanın bir yolu da; girişimci sayısını artırmaktan, yeni fikirlere, yeni yatırımlara ve yeni teknolojilere açık olmaktan geçiyor.

Bu bağlamda, üst birliğimizin öncülüğünde kurulan İl Kadın Girişimciler ve İl Genç Girişimciler Kurullarımızı eşgüdümle çalıştırıyoruz. Girişimci hikayeleri ile örnek olmuş rol modelleri girişimci adaylarımızla buluşturuyoruz. Yeni girişimcilerin, rol modellerin tecrübelerinden istifade etmelerini sağlayarak kendilerine yön vermelerine, yol haritaları çizmelerine yardımcı olmaya çalışıyoruz.

Samimiyet, ortak akıl, sağduyu ve iletişimle açamayacağımız kapı, çözemeyeceğimiz sorun yok. Biz bunu Sakarya'da görüyor, yaşıyor ve ispatlıyoruz. Başta Valiliğimiz, Üniversitemiz, Büyükşehir Belediyemiz olmak üzere, ilimizdeki kurum ve kuruluşlarla ortak paydalarda buluşarak, tüm taraflar için siner-



ji yaratan işbirlikleri kuruyoruz. Birbirimizi anlama, problemleri çözme ve şehre hizmet etme gayretlerimizi birleştirdiğimizde oluşan bu samimiyet ortamında şehrin tüm sorunlarını çözeceğimize inanıyoruz.

Çözumsuz olmayan ama çözülmeyi bekleyen sorunlarımız var.

11 yıl önce büyük bir deprem felaketi yaşamış, binlerce insanını bu faciada kaybetmiş, ekonomisi, eğitimi, sosyal hayatı çökmüş ve küllerinden yeniden doğmuş bir şehir burası. Evet, depremin izlerini ne yazık ki hala taşıyoruz. Bu şehrin deprem gerçeğiyle yaşamayı öğrenmesi ve olası bir depreme hazır bir kent haline gelmesi gerekli. Depremi, gelişmemizin önünde bir engel olarak da görmemeliyiz. Bu zihniyetten arınmamız gerekiyor.

SATSO, şehrimizin sorunlarını yetkili mercilere iletme ve bunların sonuçlarını takip etme noktasında da örnektir ve karardır. Bu kararlığımızın göstergesi olarak, Sapanca Gölümüz ile ilgili sorunlar başta olmak üzere, arazi toplulaştırması, Kuzey Marmara Otoyolu'nu, Şeker Fabrikası'nın sorunları, çarpık sanayileşme gibi ilimizin daha bir çok sosyo-ekonomik problemlerini ve çözüm önerilerimizi içeren dosyaları Başbakanlığa, ilgili bakanlıklara ve milletvekillerimize ilettik. Her birinin takipçisiyiz.

Sakarya coğrafi olarak çok önemli bir lokasyonda bulunmaktadır. Bu önemi size sık verdiğim bir örnekle aktarmak istiyorum. Bir daire çizip, merkezine Sakarya'yı koyarsanız, o dairenin bir ucundan diğerine iki saatlik araç yolculuğu ile ulaşırken en az 25 milyon insanı kapsarsınız. Nadir bulunan bu coğrafi fırsat ilimiz işadamları kadar ülkemiz yatırımcıları için

de cazip bir koşuldur. İlimizin sahip olduğu yatırım avantajlarını fırsata çevirmek, ülkemizin tarım ve sanayisi birlikte gelişen önemli şehirlerinden biri olmak için çalışmalarımızı aralıksız sürdürüyoruz.

Rekabet avantajına sahip olduğumuz sektörleri destekliyoruz. Desteklediğimiz öncelikli sektörler arasında gıda imalat makineleri ile iç-dış mekan süs bitkileri üreticiliği ilk sırada gelmektedir. Bu doğrultuda dünyaya mal olmuş markalar yaratmayı ve rekabette avantajlı konuma geçmeyi hedefliyoruz. Çalışmalarımızı da ilimizdeki tüm kurumlarla birlikte yapıyoruz. Bir olmanın, birlik olmanın önünde durabilecek hiç bir engel olmadığına inanıyoruz. Yeter ki gücümüzün, sahip olduğumuz avantajların farkında olalım.

Bugün burada birlikte olmamızın, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın 85. kuruluş yıldönümünü kutlamanın yanında, bir amacı daha var.

İlimizde üreten, kazanan ve kazanırken kazandıran, kendi alanlarında başarılı olmuş kurumları ödüllendirmek ve başarılarının devamını dilemek. Bunun yanı sıra bundan sonraki ödül törenleri için de üyelerimizi teşvik etmek.

Bu duygu ve düşüncelerle konuşmama son verirken, bu mutlu günümüzü paylaşmak üzere aramızda bulunan, Sayın Valimize, komşu illerimizden törenimize iştirak eden değerli Oda ve Borsa Başkanlarımıza, değerli İl Protokolümüze, uzaktan ve yakından törenimize iştirak eden siz saygıdeğer misafirlerimize ve Birlik Başkanımız Hisarcıklıoğlu'na Odamız, Meclisimiz, Yönetim Kurulumuz ve şahsım adına ayrı ayrı teşekkür eder, ödül almaya hak kazanan kişi ve firmalarımızı kutlar, saygılar sunarım." diyerek konuşmasına son verdi.



Fikri Koç (Sakarya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı):

“Tarım arazilerin korunması noktasında herkes üzerine düşen görevi yapmalı.”

Törende konuşan Sakarya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Fikri Koç; tarım ve hayvancılığın öneminden bahsederek ticaret borsasının projeleri hakkında bilgiler verdi.

Koç konuşmasında; “Ülkemiz ve ilimizde geniş istihdam yaratan, sanayiye ham madde sağlayan önemli ihracat ürünü yetiştiren ve ülkeye döviz getiren ekonomimizin temel sektörlerinin en başında tarım ve hayvancılık gelmektedir. Tarım ve hayvancılık özellikle gelişmekte olan ülkelerin bir çoğunda kalkınmanın hala ana sektörü görevini yapmaktadır. Ülkemiz için tarım ve hayvancılık sadece ekonomik açıdan değil aynı zamanda ülke nüfusunun belli oranını istihdam etmesiyle sosyal açıdan da hala ana sektör durumunu korumaktadır. Bunun içinde tarım ve hayvancılık da, araştırma, yayım, istihdam, yatırım, pazarlama, destekleme gibi zincirin halkalarını oluşturan tüm konularda herkes duyarlı davranmalıdır.

Tarımsal üretim açısından önem taşıyan ülkemiz ve ilimizdeki tarım arazilerinin korunması noktasında çok hassas davranılmalı. Bu nedenle tarım arazilerin korunması noktasında herkesin üzerine düşen görevi yerine getirmesi gerekmektedir.” diyerek tarım topraklarının korunması vurgu yaptı.

Sakarya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Koç; “Şu anda şehir merkezine yakın konumda olan hayvan pazarının taşınması için Sakarya Büyükşehir Belediyesi ile ortaklaşa Alancuma mevkiinde 75.000 m² alanda yeni bir Canlı Hayvan Park ve Pazar Yeri inşaatına başlamış bulunmaktayız. Amacımız en kısa zamanda hayvan pazarını yeni yerine taşıyarak hizmete sunmaktır. Borsamız halkımıza hizmet için dünya standartlarında en son teknoloji ile donatılmış Afلاتoksin, Mikrobiyoloji ve Kimya laboratuvarını hizmete açmıştır. Yine şehir içinde kalan süpürge imalatı yapan üyelerimizi toplu olarak uygun bir yere taşımak için borsamız sitesinin yanında 8.500 m² arsa almış olup, bu hususta gerekli çalışmalara başlamıştır.” diyerek Borsanın projelerinden söz ederek konuşmasına son verdi.



Zeki Toçoğlu (Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı):

“Güçlü Türkiye, ancak güçlü ekonomiyle, güçlü ekonomi ise ancak güçlü girişimcilerle inşa edilebilir.”

Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu tören münasebetiyle yaptığı konuşmasına “Cumhuriyetle yaşıt ve bir o kadarda köklü bir kurumumuz olan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odamızın 85. yaşını içtenlikle kutluyoruz” diyerek başladı.

Toçoğlu konuşmasının devamında; “Sakarya’nın yaşam kalitesinin yükseltilmesi, istihdam imkanlarının artırılması konusunda sizlerden çok şey bekliyoruz. Özellikle, çevreye duyarlı ve sürdürülebilir bir kalkınma anlayışı konusunda daha fazla hassasiyet göstermemiz gerekmektedir. Kaynaklarımızın daha etkili ve verimli bir şekilde kullanılması konusunda daha fazla duyarlılık bekliyoruz” diyerek SATSO’dan beklentilerini dile getirdi.

Girişimcilerin toplumsal istikrarın ve demokrasinin temel unsuru olduğunu belirten Toçoğlu; “Bizler, sizleri, sadece şehirlerimizin, ülkemizin kalkınmasına katkı yapan kişiler olarak değil, toplumsal istikrarımızın ve demokrasimizin temel unsuru olarak görüyoruz. Bizim anlayışımıza göre, güçlü Türkiye, ancak güçlü ekonomiyle, güçlü ekonomi ise ancak güçlü girişimcilerle inşa edilebilir. Girişimciliğin olmazsa olmaz koşulu olan demokrasinin güçlenmesi ve özgürlüklerin gelişmesi konusunda, hep birlikte daha etkin rol almalıyız. Teknolojiden üretim ilişkilerine, toplumsal yapıdan uluslararası sisteme kadar her şeyin şekillendiği bu dönemde, demokrasiyi birlikte güçlendirmeliyiz.” diyerek ülkemizde demokrasinin güçlendirilmesi gerektiğine vurgu yaptı.

Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu SATSO’dan beklentilerini dile getirerek “çeşitli alanlardaki projelerinizi ilgiyle takip ediyor, sosyal konulardaki duyarlılığınızı takdirle karşılıyoruz. Fakat “iyisini yapan daha iyisini yapar” anlayışı doğrultusunda gece gündüz durmadan ve yorulmadan çalışmak zorundayız. Hep birlikte el ele vererek, ortak akıl çerçevesinde Sakarya’yı daha saygıdeğer bir konuma getirmeliyiz. Bizler Sakarya’nın geleceğini birlikte inşa edebilir, çocuklarımıza güzel bir miras bırakabiliriz.” dedi.



Biliyoruz ki yaşamakta olduğumuz bu kriz ülkemiz kaynaklı bir kriz değildir. ABD merkezli bir krizdir. Ve ABD başta olmak üzere tüm Avrupa ülkelerini ve son zamanlarda da Yunanistan, İspanya ve Portekiz'i son derece derinden etkiliyor.

Şaban Dışlı (AKPARTİ Sakarya Milletvekili)

Şaban Dışlı (AK Parti Sakarya Milletvekili)

"Sakarya'mızın ekonomik hayatına yön veren, yeni ekonomik ufukları ön gören ve planlayan SATSO'nun 85. Kuruluş Yılı'nı canı gönülden kutluyorum. Ödül alacak olan değerli işadamlarımızı, SATSO'nun değişimiyle Sakarya'nın Yıldızları'nı da tebrik ediyor ve başarılarının devamının diliyorum." diyerek konuşmasına başlayan Milletvekili Dışlı konuşmasının devamında;

"Küresel finansal krizin tüm dünya ülkelerini etkisinde tutmaya devam ettiği böyle bir dönemde SATSO'nun ödül verecek iş adamı bulması Sakarya'mız için ayrı bir övünç kaynağı. Krizin başından itibaren gerek başbakanımız gerekse bakanlarımız ilgili kesimlerle sürekli iletişim içinde olarak krizin ülkemizi olan etkilerini minimuma indirmek için büyük gayret saffettiler. Bu bağlamda ilgili taraflarında görüş ve önerileri alınmakta ve bu doğrultuda çalışmalar yapılmaktadır. Reel sektörümüzün özverili çalışmaları ile halen 100 milyar doların üzerinde ihracat yapan bir ülkeyiz. Biliyoruz ki yaşamakta olduğumuz bu kriz ülkemiz kaynaklı bir kriz değildir. ABD merkezli bir krizdir. Ve ABD başta olmak üzere tüm Avrupa ülkelerini ve son zamanlarda da Yunanistan, İspanya ve Portekiz'i son derece derinden etkiliyor. Bu etkinin tüm Avrupa ekonomilerini olumsuz yansıyacağı korkusu euro/dolar paritesini 1,50'lerden 1,25'ler seviyesine düşürdü. Parite adete yel kovan gibi oynuyor. Tüm yatırımcılar, global ekonomi çerisindeki oyuncular adeta data kolik oldular. ABD işsizlik oranı, yeni inşaata başvuranların oranı, merkez bankasının faiz kararları ve bir sürü datayı dört gözle takip ediyorlar. Yatırımcılarda buralardan global varsayımlar, çıkarımlar yapıp karar alıyorlar. Paritelerin değişimi turizm, ihracat gelirleri başta olmak üzere önemli verilerimizi etkiliyor. Bu nedenle geleneksel ticari partnerlerimizin yanında yeni partnerler arıyoruz. Bunun en güzel örneği komşu ülkelerle olan dış ticaretimiz ve yeni Afrika açılımımızdır. Biliyorsunuz Sayın Cumhurbaşkanımızda Afrika'ya 3 günlük bir seyahatte bulundular. Afrika'da yeni 15 Büyük Elçilik açıyoruz. Bunun için dış politikada komşularımızla "sıfır sorun" politikasının önemine değiniyoruz. Bunun için Irak, Suriye, Libya, İspanya, Rusya, ABD ile ortak Bakanlar Kurulu toplantıları yapıyor, üst düzey Koordinasyon Kurulları oluşturuyoruz. ABD ile model ortaklığı konuşuyoruz. Rusya ile ticaret ilişkimizde hedef 100 milyar dolar. Bir çok ülke ile karşılıklı ticarete vize uygulamalarını kaldırıyoruz. İtalya ve İspanya ile uzun süreli çok girişli çıkışlı vize anlaşmaları yaptık. Tüm Avrupa Birliğine üye ülkelerle bu çalışmaları yapmayı hedefliyoruz. Bunları yapmaktaki amacımız krizden fazla yara almadan çıkmak. Bizden kaynaklanmayan krizi kendi gücümüzle dışarıdan destek almadan yö-

netiyoruz. Bu Türkiye'de ilk oluyor." dedi

Odamızın 85. Kuruluş Yıldönümü ve Ödül Töreninde konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu yeni bir anayasaya ihtiyaç olduğunu vurgularken, Siyasi Partiler ve Seçim Yasası'nın da değişmesi gerektiğini belirtti.

Hisarcıklıoğlu: Türkiye'nin geleceği kadın ve genç girişimcilerde. Ne olur onları rol model olarak ön plana çıkartın. Eğer gelecekte hepiniz zengin olmak istiyorsanız kadın ve genç girişimcilere imkan tanıyın...

Sakarya'da kadın ve genç girişimciler kurullarımızı kurduk. Kadın ve genç girişimcilere niye bu kadar önem veriyorsun diye bana soruyorlardı. Dedim ki: Arkadaş ben zengin olmak



istiyorum. Sende zengin olmak istiyor musun ? Türkiye'nin nüfusunun yarısı kadın. Hepimiz israf, haramdır kültüründen geliyoruz. Toplumun yarısını yok farz ediyoruz. 1 milyon 222 bin erkek, 80 bin kadın girişimci var. Demek ki orda bir denge var. Ben kadın girişimcileri ön plana çıkarmayı, genç kızlarımızın, girişimciliğe heveslenmesini istiyorum. Eğer siz de zengin olmak istiyorsanız genç kızlarımızı ve kadınlarımızı girişimcilik noktasında teşvik edin.

Kadın ve genç girişimciler kurullarını kurmamızın ana nedeni şu: Türkiye'de TÜİK'in resmi rakamlarına göre bir yıldan daha fazla süredir işsizim diyenlerin sayısı 5 milyon 600 bin.

sek bu gelecekte en büyük sorununuz olacaktır. Her yıl tüm Türkiye'yi geziyorum. Bu gezilerimde beni en çok üzen nokta her hangi birinin bana elinde bir özgeçmişle gelip "benim çocuk kamuda şu imtihana girdi. Buna bir torpil yapıp bu kamuda işe başlasın." dediğinde sanki yüreğime bir hançer sağlanıyor. Bir iş adamının çocuğuna kamuda iş istemi olacak şey değil. İnsanlar işlerinin devamı için erkek evlat isterler.

Haksızlık üzerine kurulan bir düzen ayakta kalabilir mi? Evlatlar arasında kız-erkek ayrımı yaptığınız zaman haksızlık ve adaletsizlik üzerine bir düzen kuruyorsunuz. Sizden sonra işiniz devam etmiyor. Çocuklarınızın arasında ayırım yapma-



Türkiye'nin en önemli, bir numaralı sorunu işsizlik meselesi. Bu işsizliğin çözümü var mı? Var. Buda girişimci sayısını artırmaya bağlı. Her yıl da 700 bin genç istihdam nüfusuna katılıyor. 10 yıl sonra bu rakam 1 milyon olacak. Bunun çözümü, ilacı girişimci sayısını artırmaktan geçiyor. Dolayısıyla kadın ve genç girişimciliği teşvik etmek gerekiyor. Niye kadın girişimciliği? Toplumumuzun yarısı kadın. 36 milyon kadın nüfusumuz var. Dünya ortalamasında kadının istihdama katkısı %46. AB'de % 59, Türkiye'de % 25. Daha da kötüsü 1 milyon 300 bin firmamızın sadece % 7'si kadın girişimciler tarafından kurulmuş. Yani yaklaşık 80 bin kadın girişimci var. Şimdi hedef koyduk, kadın girişimciliği özendirmeye çalışıyoruz. Kadın girişimcilerimizi bir çatı altında toplayarak Türkiye'nin en büyük örgütünü kurduk. Özellikle genç kızlarımızı girişimci olmalarına heveslendirmek üzere kurduğumuz İl kadın girişimciler kurullarımız Türkiye çapında faaliyet gösteriyorlar.

Aynı şekilde ülke nüfusumuzun %50'si 28 yaş altı gençlerimizden oluşuyor. Gelecekteki en önemli dinamizmimiz, en güçlü yanımız diyoruz. Onları da girişimciliğe özendiremez-

yın. Ayrımcılık yaparsanız sizden sonra işiniz devam etmez. Türkiye'de olduğu gibi. Numunelik 100 yıllık müessesemiz yok. Eğer kendinden sonra işinin devamını istiyorsan muhakkak hak ve adalet üzerine sistemi kurmanız lazım. Dünyanın her yerinde hangi sistem haksızlık ve adaletsizlik üzerine kurulu ise yıkılmaya mahkumdur.

Tolstoy'un çok güzel bir sözü var: "Herkes dünyayı değiştirmeyi düşünüyor ama hiç kimse kendisini değiştirmeyi düşünmüyor." Dünyayı değiştirmek istiyorsak önce kendimizden başlayacağız.

Türkiye'ye baktığımızda o kadar güçlü bir Sakarya Lobisi var ki bunu sadece Ankara'da olanlar görebilir. İyi yetişmiş ve birbirine çok bağlı, önemli mevkilerde bulunan pek çok Sakaryalı var. Başarılı olmanın yolu tektir. Markalaşmış şehirlerin hikayelerine baktığınızda arkasında şunu görürsünüz. Valisi, milletvekilleri, belediye başkanları, ticaret ve sanayi odaları, ticaret borsaları başkanları, sivil toplum örgütlerinin başkanları bir ve beraber hareket edebiliyorsa, hepsinin kalbi ve

beyni aynı amaç için çarpıyorsa o şehirler başarılı olmuştur. Marka şehir haline gelmiştir. Başarılı illerin tek bir gerçeği var oda bu. Bu konuda Sakarya'nın elinde de önemli bir potansiyel var. Birlikte hareket etmeniz Sakarya'nın geleceği açısından müthiş bir ivme. Sakarya'ya doğru yolda gidiyor.

Sakarya'nın her tarafta başarılı insanı var. En başta başarısı futbol alanında. Bir tarihte Fenerbahçe Sakaryalı futbolculardan kurulu. Biz Sakaryalıları vazgeçtik Brezilyalı olduk, halimizi görüyorsunuz. Sakarya'nın insan kapasitesinde hiçbir eksikliği yok. İnsanda zenginlik var, toprakta zenginlik var her şeyinizde zenginlik var. Turizmde bir tarafta Karadeniz bir tarafta Sapanca. Sanayi alanında hakeza her şey var. Süs bitkiciliği alanında dünyada söz sahibi olmaya başladı. Üniversitemiz var. İnşallah ikinci bir üniversite istiyoruz.

Hayal edebileceğiniz her şey gerçektir. Hayalinizi ne olur yurtdışında tutun. Sizin hayaliniz aslında Türkiye'nin zenginliği

mı diye baktım. Allaha çok şükür bankalarda da iyi paranız var. 2 milyar TL banka mevduatlarında paranız var. Güzel olan bir şey bankalardaki mevduatın tamamını kullandığınız gibi birde başkalarının mevduatını kullanıyorsunuz Sakarya'da. Bunları borçlarınızı kapatmak için yatırım için mi kullanıyorsunuz onu bilemem. Mevduatı kullanmada Türkiye ortalaması %80, Sakarya'da %127. Rakamları değerlendirdiğimizde Türkiye ortalaması ile eşdeğer ama problem olan bir tek yer var oda ihracat. İhracat ki ülkemizin geleceği açısından önemli bir kalem.

Peki bu krizin bize etkisi nasıl oldu. "Kriz Türkiye'de aynı algılandı mı aynı etkiyi yaptı mı?" diye baktığımızda, bu seferki krizin dünyanın en büyük kriz olduğu artık hep beraber görüyoruz. Bunu herkeste kabullenmiş. Dünyanın en büyük krizi. Bu Türkiye krizi değil. Doğru. Fakat bu kriz algısında bir farklılığımız var. Eskiden kriz oldu deyince üç tane veriye bakılırdı. Neye bakılırdı? Borsaya bakılırdı. Borsa çakılır-



olacaktır. Siz bu zenginliği de katkı sağlıyorsunuz. Çalışmaktan da bir yere gelmek mümkün değil. Ben Sakarya'ya her geldiğim zaman hep umut dolu oluyorum. Sizlerden aldığım enerji ile Ankara'ya döndüğümde bir kat daha aşıyla ve şevkle çalışıyorum.

Sakarya'nın 2008- 2009 yılı ekonomik verilerini mukayese ettiğimizde krizden ne ölçüde etkilendiğini görüyoruz. 2009'da tüm Türkiye'de 2008 yılına göre işyeri açılışlarında azalma oranı yüzde 8 olmuş. Sakarya'da ise yüzde 16 azalma olmuş. İstihdam da Türkiye'de yüzde bir azalma varken Sakarya'da yüzde bir artış olmuş. İhracatta 2009 yılında bir önceki yıla göre %25 azalış yaşanırken Sakarya'nın ihracatında %41 azalma olmuş. Türkiye'de protesto olan senetlerdeki artış oranı 2009 yılında %14 seviyelerinde iken Sakarya'da %12 artış olmuş. Enflasyona göre yüksek ama Türkiye ortalamasına göre iyi bir noktadasınız. Batı kredi oranına baktığımızda Türkiye ortalaması %5, Sakarya'da ise %8. Bu rakam burada bir sıkıntı olduğunu gösteriyor. Bankada paranız var

sa kriz var denirdi. Faizler fırladıysa kriz var denirdi. Kur, eğer TL değer kaybettiyse kriz var denirdi. Aslında bu da sanal bir dünyaydı. Ne insanların evine ekmek götürmeye ne de insanlara istihdam sağlamaya yönelik bir işti. İlk defa bu krizle iki tabloya bakılmaya başlandı. O ülkenin GSMH'nin büyümesi ne? İşsizlik oranında durum ne? Burada durumumuz ne diye baktığımızda 2009'un ilk 9 ayında Türkiye %8.4 küçülerek G20, OECD ülkeleri ve Euro Bölgesinde en çok küçülen ülke. İşsizlikte de %14 işsizlik rakamıyla gerek G20, OECD ve Euro Bölgesinde en yüksek işsizlik oranı olan ülkelere biriyiz. Üçüncüyüz. İspanya ve Güney Afrika'dan sonra geliyoruz. Bir tane bankamız batmamasına rağmen bu rakamları yaşadık. Diğerleri banka batırdı. Bizim 2001'de başımıza gelenler onların şimdi başına geldi. Burada da en önemli rakam bu ülkede 5.6 milyon insanın işsiz olması. %28'lik oranla da her 3 gençten bir tanesi işsiz. Biz dünya ile yarışıyoruz. Bu kriz ortamında bizden kötü olanları var mı? var. Ama ben hiçbir zaman benden kötü olanlara bakmam. Ben benim önümdeki-

lere bakarım. Milletlerarasında müthiş bir yarış var. Biz yüzde 8.5 küçülürken Çin %8, Hindistan %6, Kore %3 büyümüş. Demek ki bu krizden başarılı olup da ekonomisi büyüterek çıkanlar var. Peki bunlar nasıl yaptı? Hiçbir ülkenin tek başına dünya ekonomisini düzeltebilme şansı yoktur. Dünya ekonomisini tek başına kalkındırabilmek mümkün değil. Ancak birlikte hareket ederek yapmak mümkün. Buda G20 mekanizması. Bunun için doğru bir mekanizma bu. Ama G20 hareket edecek, hadi hep beraber dünya ekonomisini büyüteceğiz. Böyle bir şeyin kolaylıkla olabilmesi mümkün değil.

Krizden başarıyla çıkan ülkelerin hepsi içeriye döndüler. Başarıda en önemli sebep bu. Bizde bir yıl boyunca hep bunu söyledik. Bunun örneği de yaşadık. Şubat ayında otomotiv sektöründe ÖTV indirimi yapıldı. Şubat ayında 16 bin olan araç satışı nisan ayında 35 bine çıktı. Aynı zamanda bir gerçek daha ortaya çıktı. Bankacılık sisteminde bulunan taşıt alımlarındaki kredi stoku taşıt satışı artmasına rağmen 5.3. milyon

Doğru ekonomi politikaları sonucunda ulaştık bunlara. Ancak 2007'de rehavete kapıldık. 2007'de de işin sırrı çözüldü. Kavga etmeye başladık. Birbirimizi öteki diye görmeye başladık. Birbirimize düştük. Cumhurbaşkanlığı seçimi, başörtüsü meselesi, parti kapatma davaları derken birbirimize girdik. Biz birbirimizi sevmedikçe mükemmel insan olamayız. Birlikte rahmet ve bereket ayrılığa azap var. Dünya ekonomisi yukarı doğru giderken biz ekonomiyi bıraktık. Kardeş kavgasına düştük ve işin bereketi kaçtı. İşin sihrini bozduk. Tüm bunlar krizle de bağlanınca en çok küçülen ülkelerden biri olduk.

"Güçlü ekonomi kaliteli demokrasi"

Önümüzdeki dönemde eğer biz zengin olmak istiyorsak ekonomimizi büyütmek durumundayız. Çabamızda bu. Ama bu günkü sistemde artık bir yere varamayız. Son gelişmeler pozitif sinyaller veriyor, bizi umutlandırıyor. Bunun için kısa dönemde yapılması gerekenler var mı? var. Bir sürü kanun dü-



TL'den 4.7. milyon TL'ye indi. Araç satımı arttı, bankalardan kullanılan araç satım kredi oranı aşağı düştü. Bu nasıl oldu? Yastık altında ki para piyasaya çıktı. Azıcık piyasaya güven verince para ortaya çıkıyor. Yine nisan ayında Türkiye fiilen altın ihracatçısı konumuna geçti. Sanki altın bulduk. Yastık altındaki altınlar piyasaya çıktı. Yani ekonomik gerekleri ortaya çıktı. Bizim bunları yapıyor olmamız lazımdı. Maalesef bir kısmını yaptık bir kısmını yapamadık.

Önümüzdeki dönemle ilgili özellikle bir şeyi ikaz etmek istiyorum. Önümüzdeki dönemde artık Türkiye ekonomisinin yerinde saymaya tahammülü yok. Biz aslında işin bereketini ne zaman kaçırdık biliyor musunuz? Dünya krizine bağlı olarak değil. O tarihlerdeki oda başkanlarımız bilirler. Dünya ekonomisi yukarı doğru giderken Türkiye 2002-2007 yılları arasında müthiş bir başarı hikayesi yazdı. Tarihimizde ilk defa, Türk özel sektörüne dayalı bir büyüme modeli seçtik %7'lik bir büyüme ortalaması tutturduk. 5 yıllık dönemde yıllık ortalama %7 büyümenin %92'si özel sektör sayesinde yapıldı.

zenlemesine ihtiyacımız var. Ama biz planlarımızı uzun dönemli yapmak zorundayız. Esas ona odaklanmamız lazım. Zengin olmak, hedef koyduğumuz dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi arasına girmek istiyorsak, fert başına düşen gelirimizi 10 bin dolardan 20-30 bin dolara çıkarmak istiyorsak yapmamız gereken yapısal reformlar var.

"Hesap veremeyen hesap soramaz"

Be buna güçlü ekonomi kaliteli demokrasi diyorum. Eğer ekonominin güçlü olmasını istiyorsan demokrasinin kaliteli olmalı. Demokrasinin kaliteli olmasını istiyorsan ekonominin güçlü olması lazım. Bu ikisi birbirinin ayrılmaz bir bütünü. Güçlü ekonomi ve kaliteli demokrasiye ulaşabilmek için bir şey çok önemli. Türkiye kayıtlı ekonomiye geçmeden ne güçlü ekonomiye nede kaliteli demokrasiden bahsedebiliriz.

Demokrasinin özü hesap sorabilmektir. Türkiye'de hangi babayıgit kalkıp devletten hesap sorabilecek. Hesap sormaya kalksan gel bakayım diyip sarı zarfı gönderiyorlar. Sarı zarf

**TOBB Başkanı Rifat HİSARCIKLIOĞLU**

geldiğinde ayağı titremeden gidip defterini verebilecek var mı? Hesap veremeyen hesap soramaz. Özce biz hesap vereceğiz ki hesap soralım. Oda kayıtlı ekonomiden geçiyor. Türkiye Cumhuriyetinde en üst makamdan en alt makama kadar tapuda muamele yapıp da hesap verebilecek var mı? Vatanş olarak en üst makamdan en alt makama kadar kimi tutsan defolu. Peki hangi demokrasiden bahsedeceğiz şimdi. Kim hangi cesareti gösterip de hesap sorabilecek.

“Hatayı kişilerde değil sistemde aramalıyız”

Akıllı insanlar hatayı insanlarda aramaz. Akıllı insan hatayı sistemlerde arar. Öyle bir sistem kurgulamışız ki herkesi defolu hale getirmişiz. Bu herhalde bilinçli yapıldı diyorum. Bu sadece bu gün böyle değil geçmişte de böyleydi. Niye biliyor musunuz? Herkes birbirini idare ediyor. Böyle bir sistem olmaz. Artık bu sistemle bir yere varabilmek mümkün değil. Önce kayıtlı ekonomiye geçmemiz lazım. Bunu da sistemin başındakiler yapacak. Türkiye Cumhuriyeti’nde en fazla kayıtlı ekonomiye geçmeyi isteyen benim. Yani sizleri temsil ettiğim için istiyorum. Ben hesabımı vermek istiyorum. Hesabımı verirken de hesap sorabilmeliyim. Hesap veremeyen hesap soramaz. Katılımcı demokrasi anlayışında bir kişinin hakkı her şeyden önde. Kültürümüzde de o var. Biz yüzyıllar önce bir kişinin hakkını ön plana almışız. AB normları da şimdi onu esas alıyor. Kendi kültürümüzü bilsek zaten AB normlarına gerek yok. Bireyin hakkı esastır.

Meclisimiz sağ olsun AB normları çerçevesinde yasayı çıkardı. Bilgi edinme yasası. İstedğin kamu idaresine hesap sor. 15 gün içinde sana cevap vermek zorunda. Bu sistemi yeniden yapılandırmamız lazım. Güçlü ekonomi için, lider ülke Türkiye olacaksak, demokrasimizi kaliteli hale getireceksek bu işin birinci ana noktası kayıtlı ekonomiden geçiyor.

“Mevcut Sistem kavga üretiyor, sistemi yeniden yapılandırmalıyız.”

Mevcut sistem baktığımız zaman kavga üretiyor, çatışma üretiyor, kaos üretiyor. Sistemin ürettiklerinden de hiç kimse memnun değil. Hepimizin de istediği; mutabakat ve sevgiye ihtiyacımız var. Birlikte, ortak akla ihtiyacımız var. Birlikte hareket etme kültürünü geliştiriyor olmamız lazım. Bu sistemi yeniden ele alabilmek için ne yapmak lazım? Artık sistem yama tutmuyor. Sistemi kökten, yeniden yapılandırmamız lazım. Bunu da yapabilmek için yeni bir anayasaya ihtiyacımız var. 72 milyonun mutabakat sözleşmesi anayasa. Yeni bir anayasayı da 72 milyonun mutabık kalabileceği şekilde yapmamız lazım. Hepimizin ortak değerlerini kapsıyor olması önemlidir. Artık bölük pörçük işlerle uğraşacak vaktimiz yok. Bu zaman israfıdır. Anayasamız 82’de kabul edildi. Yüzde 92 reyle kabul oldu. O gün için iyi bir anayasaydı. Dünyada o günkü kalkınma modeli, devletler özel sektör ve devlet eliyle kalkınır şeklindeydi. 90’da bu anlayış yıkıldı. Ar-

tık kalkınma ve gelişme özel sektör eliyle olacak. Peki bizim Anayasa ne diyor? Kalkınma kamu ve özel sektör eliyle olur. İşte bu anlayışla gidebilmemiz mümkün değil. Siyasi partiler seçim yasası, şuçu hemen vekillerde arıyoruz. Sen de vekil olsan sen de aynısı olursun. Şikayet ettiğin insandan hiç farklı olmazsın. Çünkü sen kendi vekilini seçmede söz sahibi misin? Kim seçiyor. O zaman niye sana selam versin, hizmet etsin? Hatayı sistem de ara. Sistem diyor ki listeyi kim yapıyor-sa ona selam verilecek. Sende olsan, sen de ona selam verirsin. Listeyi yapma yetkisini al. Bak bakalım o zaman nasıl herkes sana selam veriyor. O zaman Ankara'da senin sesin nasıl oluyor? Onun için Siyasi Partiler ve Seçim Yasası muhakkak ele alınmalı.

Hukuk, yargı, mevzuat. Karşılıksız çeklerin yüzde kaç yargı yoluyla tahsil ediliyor biliyor musunuz? Haksızlığa uğradığımda benim hakkımı kim verir. Modern devlette benim hakkımı kim verir. Yargıya gidip hakkımı sormalıyım. Peki niye sormuyorsunuz. Gittiğinizde adalet geç tecelli ediyor. Geç tecelli edince de adalet olmaktan çıkıyor. O zaman herkes hakkını kendi aramaya başlıyor. Herkesin hakkını kendi aramaya başlaması kaosa neden oluyor. Kaos olmamasını istemiyorsak muhakkak hukuk ve yargı sistemimizin reform edilmesi lazım.

Mevcut sistem baktığımız zaman kavga üretiyor, çatışma üretiyor, kaos üretiyor. Sistemin ürettiklerinden de hiç kimse memnun değil. Hepimizin de istediği; mutabakat ve sevgiye ihtiyacımız var.

"1999 depreminde resmi rakamlara göre 24 bin kişi öldü. Peki bunun hesabını kimden sorduk? İçeride şimdi kim yapıyor? Bu nasıl sistem?"

Gerek kamunun idaresinde gerek kaliteli demokrasi ve güçlü ekonomiye geçebilmesi için yapısal reformları yapabiliyor olmamız lazım. Türkiye'nin odaklanması gereken yer burasıdır. Zenginleşmek, zengin olmak istiyorsak mutlu ve müreffeh yaşamak istiyorsak bunları yapıyor olmamız lazım. Türk özel sektöründe Türk girişimcisi bir problem yok. Bize 25 yıl önce hadi bakalım dünyayla rekabet edin dediler. Biz hepimiz korktuk o zamanlar. 3 milyar dolar bir ihracatımız vardı. Bununda %90'ını tarım ürünleri oluşturuyordu. Türkiye'ye 200 bin turist geliyordu. Biraz önümüzü açtılar 130 milyar dolar ihracat yapan bir ülke haline geldik. Bunun %92'side sanayi malı. İhracatımızın %60'ında AB ve ABD'ye yapıyoruz. 25 senede müthiş bir başarı hikayesine imza atmışız. Bu gün ülkemize yılda 27 milyon turist geliyor. Turizm destinasyonunda ilk 7 deyiz. Bizim insanımıza eğer rakipleriyle eşit şartlar, eşit haklar verilirse başaramayacağız hiçbir şey yoktur.

"Birinci konumuz ekonomi olmalı"

Bizim kendimize bir hedef almamız gerekiyor. Yeni dönemde Türkiye'nin yüzde 7 büyümesinin altındaki büyüme başarısızlıktır. Bizim birinci konumuz ekonomi olmalı. Türkiye'nin 3 saatlik uçuş mesafesinde tam 9.5 trilyon dolarlık bir pazar

var. Bugün Türkiye dünyanın en büyük 17. ekonomisi. Hedefimiz ne? İlk 10 arasında olmak. Ne zaman? Cumhuriyetin 100. yılında. Ondan sonraki hedefimiz. 1 numaralı olmak. Biz bunu yapar mıyız? Yaparız. Tek isteğimiz var devletimizden. Ayağımızdaki prangaları çözmesi. Bizleri rakiplerimizle eşit şartlarda rekabet ettirmesi. Aynı girdiyle, aynı enerji maliyetiyle, aynı fiyatlarla beni yarıştırsın. Bakın bakalım o zaman Türkiye'yi dünyanın bir numaralı ekonomisi yapıyor muyuz yapmıyor muyuz.

Protokol konuşmalarında son olarak kürsüye çıkan **Sakarya Valisi Hüseyin ATAĞ**:

"Sakarya'mızın en eski, en köklü kurumlarından biri olan Sakarya Ticaret ve Sanayi Oda'mızın 85. Kuruluş yıldönümünü gönülden kutluyor, Yönetim Kurulu'nun ve SATSO camiasının başarılarının devamını diliyorum. 2009 yılında Sakarya'nın yıldızları olan değerli girişimcilerimizi, işadamlarımızı ve ticaret erbabımızı da gönülden kutlayarak, başarılı çalışmalarının devamını diliyorum. diyerek duygularını ifade etti.



Sakarya Valisi Hüseyin ATAĞ

85.Kuruluş Yıldönümünde Ödül Alan Sakarya'nın Yıldızları

SATSO ve ilgili kurumların işbirliğiyle yapılan değerlendirmeler sonucunda, "İhracat" – "Kurumlar Vergisi" – "Gelir Vergisi" – "Girişimcilik" – "Çevre" – "AR-GE" – "İstihdam" – "İnnovatif Proje" – "Marka" – "Perakende" – "Kalite" – ve "Teşvik" kategorilerinde ödül almaya layık görülen kişi ve kuruluşlara plaketleri takdim edildi. 12 ayrı katagoride toplam 36 kurum ve kişiye ödül verildi.



Yapmış oldukları "İHRACAT" ile; Ülke-mize döviz kazandıran, İlimiz ekonominin gelişmesine katkı sağlayan ihracatçı firmalara plaketleri Sakarya Valisi Sayın Hüseyin Atak tarafından takdim edilmiştir.

Plaket Alan Firmalar:

Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye Anonim Şirketi

Goodyear Lastikleri Türkiye Anonim Şirketi Adapazarı Şubesi

Federal – Mogul Piston Segman Ve Gömlek Üretim Tesisleri Anonim Şirketi Sapanca Şubesi

Otokar Otobüs Karoseri Sanayi Anonim Şirketi Adapazarı Arifiye Fabrikası

Tırsan Treyler Sanayi Ticaret Ve Nakliyat Anonim Şirketi

Ticari ve sınai kazançlarından dolayı yüksek düzeyde KURUMLAR VERGİSİ ödeyerek İlimiz ekonomisinin kalkınmasında büyük pay sahibi olan firmalara plaketleri Türkiye Odalar Ve Borsalar Birliği Başkanı M.Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından takdim edildi.

Plaket Alan Firmalar:

Otokar Otobüs Karoseri Sanayi A.Ş.Adapazarı Arifiye Fabrikası

Arma Filtre Sistemleri Sanayi Ticaret Anonim Şirket

Tırsan Treyler Sanayi Ticaret Ve Nakliyat Anonim Şirketi

Milko İnşaat Taahhüt Turizm Sanayi Ticaret Limited Şti.

Toyota Lojistik Servisleri Türkiye Limited Şirketi



Ticari ve sınai kazançlarından dolayı yüksek düzeyde GELİR VERGİSİ ödeyerek İlimiz ekonomisinin kalkınmasında büyük pay sahibi olan gerçek kişi firmalarına plaketleri Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Zeki Toçoğlu tarafından takdim edilmiştir.

Plaket Alan Gerçek Kişiler:

Mustafa Nurdoğan

Muhsin Tolga Ballık

Tahsin Çakır

Hüseyin Eser

Mediha Serpil Akkuş

Yatırımcı, yenilikçi ve gelişimci bir anlayışla GİRİŞİMCİLİK konusunda örnek teşkil eden ve farkındalık yaratarak elde ettikleri başarıları ile ilimiz kamuoyunun takdirini kazanan SATSO üyelerine plaketleri Sakarya Cumhuriyet Başsavcısı Ferhat Kapıcı tarafından takdim edilmiştir.

Plaket Alan Firmalar:

Arifiye Çiçekçilik Fidancılık Tarım Ürünleri Sanayi Ve Ticaret Limited Şirketi

Akpa Alüminyum Plastik San. Ve Tic. Ltd. Şti. Hendek Şubesi

Nurhay Demoen

Ada-Yat Gayrimenkul Yatırım Ve Geliştirme Ticaret A.Ş.

Tunç Özüoğlu





Sağlıklı ve yaşanabilir bir kent bilinciyle hareket ederek, "ÇEVRE" konusunda yapmış oldukları yatırımlarla ödül almaya hak kazanan SATSO Üyesi ADAPAZARI GAZ DAĞITIM

A.Ş.'ne plaketi Sakarya Milletvekili Şaban Dişli tarafından takdim edildi.

Plaketi AGDAŞ Genel Müdürü Sayın Kenan Demir almıştır.

AR-GE çalışmaları kapsamında SAGUAR projesi ile elde ettiği başarılarla ilimizin ve Ülkemizin tanıtımına yapmış olduğu önemli katkılardan dolayı Sakarya Üniversitesi'ne SATSO Yönetim Kurulunca AR-GE Ödülü verilmesi uygun görülmüştür.

Sakarya Üniversitesi'ne plaketi Bölge İdare Mahkemesi Başkanı Sayın Yılmaz Engür tarafından takdim edilmiştir.



Yapmış oldukları yeni yatırımlarla ilimiz istihdamına sağladıkları olumlu katkılardan dolayı NEUTEC İLAÇ SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ ADAPAZARI ŞUBESİ'ne İSTİHDAM

dalında plaket verildi

Plaket Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Sayın Mehmet Durman tarafından takdim edildi.

İnnovatif bir yaklaşımla geliştirdiği teknoloji ile ülkemizde ilk ve tek globoid çift sarmal sonsuz vida üretimini başarıyla gerçekleştiren ve ilimiz ekonomisine katkı sağlayan ATEŞ MAKİNE firmasına İNNOVATİF

PROJE dalında plaket takdim edildi.

Plaket Sakarya Baro Başkanı Sayın Vacit Öktem tarafından takdim edildi.



MARKA'laşmanın önemini bilinci ile hareket ederek ve firmalarının isimlerini yerelden ulusala başarıyla taşımayı başarmış olan SATSO üyelerine MARKA'laşma dalında plaket takdim edildi.

Plaket Alan Firmalar:

VİB TURİZM markası nedeniyle, S.S. 37 No'lu Sakarya Vib Otobüsçüler Ve Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi

KÖFTECİ İSMAIL markası nedeniyle, Köftecis Yemek Gıda Ve Mücevherat Sanayi Ve Ticaret Limited Şirketi

ADALILAR KURUYEMİŞ markası nedeniyle, Adalılar Kuruyemiş Gıda Ticaret Ve Sanayi Limited Şirketi

Firmalara plaketleri Sakarya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Fikri Koç Tarafından takdim edildi.

Yerel imkanlarla kurulan ve müşteri memnuniyetini ön planda tutmaları sebebiyle kamuoyunun takdirini kazanan ve elde ettikleri başarılarla ilimiz ekonomisine önemli katkılarda bulunan SATSO üyelerine PERAKENDE TİCARET dalında plaket takdim edildi.

Plaket Alan Firmalar:

Gel-Tat Süper Market Ticaret Ve Sanayi Limited Şirketi

Resul Dayı Ekmekçilik Gıda San. Ve Tic. Ltd. Şti.

Katlı Pazar Yerindeki İşyerleri Adına; Sebze ve Meyve Komisyoncuları Odası Bşk. Sn Muzaffer Kabacan'ı

Plaketler Sakarya Vergi Dairesi Başkanı Recep Alp tarafından takdim edildi.



Ürettikleri mamullerde uluslararası kalite ölçülerine ulaşan firmaların ürünlerinin tüm dünya ülkelerinde tercih edildiği gerçeğinden yola çıkarak KALİTE Kategorisinde ödül verildi. Mutlak kalite bilincini benimsemiş ve kaliteye verdikleri önemden dolayı işlerinde başarı sağlayan SATSO Üyesi firmalara plaket takdim edildi.

Plaket Alan Firmalar:

Tekno-Trans Mühendislik Makina San. Ve Tic. Ltd. Şti

Toyota Boshoku Türkiye Otomotiv San. Ve Tic. A. Ş.

Tem Düzce Ve Sakarya Araç Muayene İstasyonları İşletim Ve Ticaret A.Ş. Adapazarı Şubesi

Firmalara plaketler Türkiye Fırıncılar Federasyonu Genel Başkanı Sayın Halil İbrahim Balcı tarafından takdim edilmiştir.

İlimizin daha çağdaş ve yaşanabilir bir kent olması, ilimizin sahip olduğu turizm değerlerinin ulusal ve uluslararası platformlarda tanıtılması ve ilimiz eğitim kalitesinin yükseltilmesi adına yaptıkları çalışmalarda elde ettikleri başarılarından dolayı kişi ve kuruluşlara TEŞVİK kategorisinde plaket takdim edilmiştir.

Plaket Alanlar:

Taraklı Belediyesi

Şen Piliç Gıda Sanayi A.Ş.

Sakarya Turizm Platformu

Plaketler Sesob Başkanı Sayın Hasan Alişan tarafından takdim edildi.



Törenin son bölümünde Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklioğlu'na teşekkürlerinden dolayı tören öncesinde açılışını gerçekleştirdiği Sanatçı Sıddı Zübeyde Atan Hanımefendinin Ebruda Akkâse Tekniği ile yapmış olduğu 41 Besmele Ebru Koleksiyonu'na ait Kufi Besmele adlı eseri SATSO Meclis Başkanı Sayın Engin Özkoç Ve Satso Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ tarafından takdim edilmiştir.

Uluslararası piyasada birlikteyiz.

Dış Ticaret ürünlerimizle, uluslararası piyasada çalışan firmanızın beklentilerine uygun, kaliteli ve modern hizmetler sunarak dış piyasalardaki başarılarınıza destek oluyoruz!

Firmanıza özel çözümlerle riskinizi minimize ediyor, rekabet gücünüzü ve başarılarınızı artırıyoruz.

- Akreditif
- Kabul/Aval Kredileri
- Harici Garantiler
- İhracat Akreditifi İskontosu
- İhracat Faktoringi
- Eximbank Kredileri
- Ülke Kredileri





SATSO STRATEJİK PLAN ÇALIŞMALARINDA SONA DOĞRU

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, geleceğine ilişkin misyon ve vizyonunu oluşturmak, stratejik amaçlarını ve ölçülebilir hedeflerini saptamak, performanslarını önceden belirlenmiş olan göstergeler doğrultusunda ölçmek amacıyla katılımcı yönetim anlayışıyla hazırlanması planlanan ve 4 yıllık süreci kapsayacak stratejik plan çalışmalarına TOBB ETÜ Üniversitesi ile start verdi.

Türk oda sisteminin Avrupa oda sistemi ile entegrasyonunu sağlamak amacıyla TOBB tarafından "Oda Akreditasyon Modeli" geliştirilmiştir. Bu kapsamda Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, İngiltere Odalar Birliği'nden uzman denetçiler tarafından denetlenmiş ve yapılan denetimler sonucunda Türkiye'de akredite edilen ilk 10 odası arasında yer almıştır. Akredite olan Odalarda yıllık "İş Planları" kaldırılarak bu planların yerine 4 yıllık süreci kapsayacak olan "Stratejik Plan" hazırlanması mecburi kılınmıştır.

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi öğretim görevlilerinden Dr. Gülen Utku eşliğinde yürütülecek olan stratejik plan çalışmalarının yaklaşık 3 aylık bir dönemi kapsamı öngörülmüyor.

Stratejik Plan Çalışmalarının ilk ayağında SATSO Yönetim Kurulu, Meclis ve Meslek Komiteleri Üyelerinin katılımı ile 21 Ocak'ta Odamızda düzenlenen "Stratejik Plan Ön Bilgilendirme Toplantısı"nda stratejik planın önemi, temel kavramları, stratejik planlama ve yararları konularında ve planın hazırlanması için izlenecek yol haritası hakkında bilgiler verildi.

Odamızın 4 yıllık sürecini kapsayacak olan Stratejik Planda orta ve uzun vadeli amaçlar, temel ilke ve politikalar, hedef ve öncelikler, performans ölçütleri, hedeflere ulaşmak için izlenecek yol ve yöntemler ile kaynak dağılımlarının belirlenmesine yönelik çalışmalar devam ediyor.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın stratejik plan çalışması aynı zamanda bölgemizin gelişimine, geleceğinin planlan-

masına ve tasarımına önemli katkılarda bulunacaktır.

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi öğretim görevlilerinden Dr. Gülen UTKU eşliğinde yürütülen stratejik planın ikinci aşaması olan "Strateji ve Vizyon Arama" çalışması 12-14 Şubat 2010 tarihleri arasında Afyon- Anemon Otel'de yapıldı.

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, Yönetim Kurulu, Meclis Üyeleri ve Oda Personelinin katılımı ile gerçekleştirilen "Strateji ve Vizyon Arama" çalışmasında Odamızın "Swot Analizi" yapıldı.

2010-2013 yılları arasındaki 4 yıllık süreci kapsayacak olan planın Strateji ve Vizyon Arama çalışması bölümünde, Odamızın güçlü ve zayıf yanlarının tespitine yönelik çalışmalar yapıldı. İki bölümde ve 8 ayrı çalışma grubu ile yürütülen Strateji ve Vizyon Arama çalışmasının ilk bölümünde Odamızın ve bölgemizin gelişiminde fırsat ve tehdit olarak görülen unsurlar belirlenmeye çalışıldı. Çalışmanın ikinci bölümünde ise, çalışma gruplarınca tespit edilen güçlü ve zayıf yönler, fırsat ve tehditler ile ilgili öncelikli ilk 5 önerinin sunumu yapıldı.

Stratejik planın bundan sonraki evresinde ise Odamızın hedefleri, vizyon ve misyonu, performans ölçütleri, gelişmeye açık yönleri belirlenecek.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın stratejik plan çalışması ilimizdeki paydaş kurum ve kuruluşlarla yapılacak ortak çalışmalar çerçevesinde devam edecek.



SATSO YEREL MEDYA GÜNLERİ DEVAM EDİYOR

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'nun ilimizde faaliyet gösteren basın kuruluşlarının yöneticileri ve çalışanları ile fikir alışverişinde bulunmak, oda ile yerel basın kuruluşları arasındaki iletişimi sürekli kılmak, şehir gündemindeki konuları istişare ederek sorunların çözümünde yapılması gerekenleri tespit etmek amacıyla düzenlediği "Yerel Medya Günleri" toplantılarının ikincisi Riada Otelde yapıldı.

Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, Yönetim Kurulu Üyeleri ile ilimizde faaliyet gösteren yerel basın kuruluşlarından çok sayıda temsilcinin iştirak ettiği toplantıda öncelikle kentin sorunları ve gündemine ilişkin görüş alışverişinde bulunuldu.

Toplantıda, ilimizin öncelikli sorunlarının çözümü hususunda SATSO'nun yapmış olduğu çalışmalarla ilgili Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ tarafından davetlilere bilgiler verildi. Ayrıca, "Stratejik Plan" çalışmalarına start veren SATSO'nun dış paydaşlarından biri olan basın kuruluşlarının Odadan beklentilerinin neler olduğu tespit edilmeye çalışılarak bu beklentiler eşliğinde stratejik planının şekillendirilmesinin hedeflendiği ve bu hedefinde toplantının düzenleniş amaçlarından birini oluşturduğu belirtildi.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ; "Stratejik planlamanın temel unsuru katılımcılıktır. Odamız, etkileşim içinde olduğu tarafların tümünden görüşler almayı ve aldığı görüşleri stratejik planda değerlendirmeyi hedeflemektedir. Böylece stratejik planın tüm kesimlerce sahiplenilmesini sağlayacak, bu sayede planın uygulama şansını artıracğıız.

Dolayısıyla sizlerden,

- Odanın hangi faaliyetleri ve hizmetleri sizin için önemlidir?
- Odanın olumlu bulduğunuz yönleri nelerdir?
- Odanın geliştirilmesi gereken yönleri nelerdir?
- Odadan beklentileriniz nelerdir?

Konularındaki görüşlerinizi ifade etmenizi yada yazılı olarak Odamıza ulaştırmanızı talep etmekteyiz." diyerek katılımcı

yönetim anlayışıyla stratejik planı hazırlamayı hedeflediklerini belirtti.

Sakarya'nın sorunlarının ortak akılla çözüme kavuşturulması gerektiğini, kurumların birbirleriyle iletişim içinde olduklarında şehrimizin çözülemeyecek sorunu kalmadığını, dolayısıyla coğrafi konumu bakımından çok önemli bir noktada bulunan ilimizin gelişimine katkıda bulunmak için tüm kurumların ortak paydada buluşması gerektiğini belirtti.

Toplantıya iştirak eden basın kuruluşları temsilcileri şehrin en önemli sorunu olarak kapalı kapılar ardında planların yapıldığını ve danışmadan, konuşmadan iş yapma mantığı sonrasında önemli sorunların ortaya çıktığını ifade ederek, SATSO'nun düzenlediği bu toplantıda görüşlerinin sorulmasının istişare kültürüne güzel bir örnek olduğunu belirttiler.

"Ben yaptım oldu" felsefesinden "ortak akıl" düşüncesine geçmenin ilimizin geleceği açısından çok önemli gelişmeleri beraberinde getireceği konusuna da değinen basın kuruluşlarının temsilcileri, stratejik plan çalışmalarında SATSO'nun kendilerini paydaş belirlemesi ve Oda hakkındaki fikirlerini sormasının son derece memnuniyet verici olduğunu ve bunun şehrin diğer kurumlarına da örnek teşkil etmesi gerektiğini ifade ettiler.

SATSO'nun ilimizde faaliyet gösteren basın kuruluşlarının yöneticileri ve çalışanları ile fikir alışverişinde bulunmak, basın ile Oda arasındaki iletişimi sürekli kılmak, şehir gündeminde bulunan konuları istişare etmek amacıyla düzenlediği "Yerel Medya Günleri" toplantılarının düzenlenmesine devam edilecektir.



İSEN: SAKARYA TURİZMİ VE SOSYO KÜLTÜREL HAYATINA DESTEKLERİMİZ DEVAM EDECEK

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, SATSO Yönetim Kurulu Üyesi Özden Doyuran, İl Kültür ve Turizm Müdürü Hüseyin Yorulmaz ve Sakarya Turizm Platformu Dernek Başkanı İhsan Mahmutoğulları'ndan oluşan Sakarya Heyeti Cumhurbaşkanlığı Genel Sekreteri Prof. Dr. Mustafa İsen'i ziyaret etti.

Heyet adına açıklamalarda bulunan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Akgün Altuğ, şehir merkezinde bulunan Eski Ticaret Lisesi (Defterdarlık) binasının Sakarya Müzesi ve Turizm Information Ofisi yapılması konusunda Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Zeki Toçoğlu ile görüşüklerini ve kısa zaman içerisinde bu binanın faaliyete geçeceğinin bilgisini verdi. Altuğ ayrıca, İsen'in ilimizde yapılan bir çok faaliyete önemli katkılar verdiğini ve bu katkılarının dolayısı kendisine şükranlarını sunduklarını belirterek bundan sonraki dönemde de bu katkılarının artarak devam etmesini beklediklerini ifade etti.

YÖK üyeliğine atanan Sayın İsen'in ilimiz için önemli bir şans olduğunu, belirten SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ, ilimizde ikinci bir üniversite kurulması yönünde yapılan çalışmalarda kendisinden olumlu destekler göreceklarine inandıklarını dile getirdi.

Cumhurbaşkanlığı Genel Sekreteri Prof. Dr. Mustafa İsen, heyetin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Sakarya'nın gerek turizm ve gerekse kültürel gelişmesine yönelik yapılan çalışmalarda yer almaktan ve destek vermekten mutluluk duyduğunu belirten İsen, ilimizdeki sosyo kültürel hayata verdikleri desteğin artarak devam edeceğini belirtti.

GENÇLEREYÖNELİK KAYNAKÇILIK MESLEK EDİNDİRME KURSLARI TAMAMLANDI



Sakarya ve civarındaki sahil şeridinde yapılanmakta olan gemi tersanelerinin, küçük ve orta ölçekli işletmelerin, metalik, depo üretimi, gemi inşaatı, otomobil, kamyon kasası, römork imalatı, çelik konstrüksiyon yapımı vs. gibi endüstriyel sektörlerin kaynaklı imalat bölümlerinde ça

lışabilecek nitelikli yetişmiş gazaltı kaynakçısı ihtiyacı nı karşılamak, meslek sahibi olmayan kişilere kaynakçılık meslek becerisini kazandırarak iş piyasasına girmelerini sağlamak ve yeni işyerleri bulmalarını kolaylaştırmak amaçlanmıştır. Bu doğrultuda istihdam amaçlı düzenlenen kaynakçılık meslek edindirme kursları tamamlandı.

Demiryol İş Sendikası Adapazarı Şubesi tarafından yürütülen ve 210.000 Euro bütçeli projenin ortakları arasında Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, Sakarya Üniversitesi, İl Milli Eğitim Müdürlüğü yer almaktadır.

Odamız, proje kapsamında, eğitim gören kursiyerlere iş bulma imkanı sağlamak, staj yapacak firmaları bulmalarına yardımcı olmak için çalışmalar yürütmüştür. Eğitim gören 144 kursiyer eğitimi başarıyla tamamlayarak sertifikalarını aldılar.

yapısal çelikte
Avrupa'nın tercihi...



alfaçelik



reksareklamcılık.

w
w
w
.
a
l
f
a
ç
e
l
i
k
.
c
o
m
.
t
r



SAKARYA PROTOKOLÜNDEN CHERY ÇIKARMASI

Çin'in yerli otomobil üreticisi Chery'nin Türkiye'de kurmayı planladığı otomobil fabrikası için öncelikli illerden biri olarak gösterilen Sakarya, bu yatırımın ilde yapılması için tüm imkanlarını seferber etti.

Sakarya Heyeti, Chery'nin Türkiye Distribütörü Mermerler Şirketler Grubu'nu Ziyaret Etti.

Sakarya Valisi Hüseyin Atak, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, Sakarya Üniversitesi Rektörü Mehmet Durman, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Engin Özkoç ve Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, Sakarya Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Hasan Alişan, Karasu İlçesi Kaymakamı Murat Duru, Karasu İlçesi Belediye Başkanı Mehmet İspiroğlu ve İl Özel İdaresi Genel Sekreteri Recep Soytürk'ten oluşan Sakarya Heyeti, Chery'nin Türkiye Distribütörü Mermerler Şirketler Grubu yetkililerini ziyaret ederek yatırımın durumu hakkındaki son gelişmeleri değerlendirdiler.

MERMER: Sakarya'nın bulunduğu lokasyon ve sahip olduğu yatırım avantajları bizim yer tercihimizi kullanmamızda önemli etkenlerdendir.

Sakarya heyetini ağırlayan Mermerler Şirketler Grubu Başkanı Yüksek Mermer, Chery yatırımının Türkiye'ye yapılmasının bir çok önceliği olduğunu belirtti. Mermer konuşmasında; "Türkiye, Avrupa'ya, Kafkaslar'a ve Ortadoğu'ya açılan önemli bir lojistik merkezdir. Chery için Türkiye'de yatırım yapmak Avrupa'ya ihracatta önemli bir açılım kapısıdır. Ülkemizin önemli bir lojistik merkez ve üretim üssü olması, otomotiv ve yan sanayisinin gelişmiş olması, gümrük birliğine üye ülkelerden biri olması ve bir çok nedenden ötürü Chery'nin bir otomobil fabrikasını ülkemizde kurması planlanmaktadır. Fabrikanın kuruluş yerini tespit ederken de; o ilin önemli bir lojistik merkez olması, sanayisinin gelişmiş ve yan sanayinin de bu gelişmiş sanayiye hizmet edecek kapasite olmasına önem veriyoruz. Bu şartlarda Sakarya ilinde fazlasıyla bulunmaktadır" dedi.

Yüksel Mermer açıklamalarının devamında, Karasu ilçesinde yakın zamanda faaliyete geçecek olan limanın varlığı, ilçenin otoyol ağına dahil oluşu, demiryolu projesinin hayata geçirilecek olması, elektrik enerjisi ve doğalgaz kullanımı konusun-

da sıkıntı bulunmaması gibi bir çok yatırım avantajına sahip olmasından dolayı bu yatırımın Sakarya'da yapılması yönündeki düşüncelerin ve görüşlerin ağırlık kazandığını belirtti.

Toplam 470 milyon \$'lık bir yatırımın söz konusu olduğunu belirten Mermerler Şirketler Grubu Başkanı Yüksel Mermer, Karasu'da bulunan 1700 dönümlük arazide yatırım yapmanın önünde sadece çok küçük engeller bulunduğunu ifade etti. Arazinin küçük bir kısmında mülkiyet sorunu olduğunu, bu alan içerisindeki mera vasfına sahip küçük bir arazinin şu anda takıldıkları tek engel olduğunu belirten Mermer, bu mera vasfının kaldırılıp mülkiyet sorunu aşıldığı takdirde kısa süre içerisinde yatırıma start verebileceklerini belirtti. Bu konuda ilgili bakanlıklar nezdinde girişimlerde bulunduklarını ve çözümü noktasında görüşmelerin devam ettiğini ifade eden Mermer; "Bizim, Sakarya haricindeki başka illerden yer talebimiz olmadı. Tam tersi, her il bize birtakım tekliflerde bulunarak yatırımı kendi ilerine çekmek istiyorlar. Sakarya'nın bulunduğu lokasyon ve sahip olduğu yatırım avantajları bizim yer tercihimizi kullanmamızda önemli etkenlerdendir" dedi.

ATAK: Chery'nin ilimizde yatırım yapması için gerekli ortamı sağlayacağız.

Sakarya heyeti adına açıklamalarda bulunan Sakarya Valisi Hüseyin Atak, Sakarya'nın önemli bir sanayi merkezi olduğunu ve son yıllarda hızlı bir sanayileşme sürecine girdiğini belirtti. Bir çok yerli ve yabancı yatırımcının Sakarya'da yatırım yapmak istemelerinin temelinde ilin sahip olduğu yatırım avantajları bulunduğunu belirten Atak, "Chery'nin ilimizde yatırım yapması için gerekli ortamı sağlayacağız. İlimizdeki tüm kurumlar ve meslek odalarımız, seçilmiş ve atanmışlar olarak hep birlikte çalışarak söz konusu yatırımın önündeki küçük engelleri bertaraf edeceğiz. Yatırım için gerekli ortamı tam olarak sağladığımızda, çok kısa bir süre içerisinde Chery'nin ilimizde yatırıma başlamasını umut ediyoruz." diyerek yatırımın Sakarya'da yapılması konusunda tüm imkanları seferber edeceklerini vurguladı.

İSTİHDAM HEDEFLİ DIŞ MEKAN SÜS BİTKİSİ YETİŞTİRİCİLİĞİ PROJESİ KURŞİYERLERE SERTİFİKALARI VERİLDİ



Pamukova Kaymakamlığı Köylere Hizmet Götürme Birliği tarafından yürütülen proje ile kırsal kesimde, beldelede, şehir merkezlerinde yaşayan, işsiz, meslek sahibi olmayan 30 yaş altı kadınlarımızın ve 24 yaş altı genç erkeklerimizin, eğitim yoluyla meslek edinmelerini sağlayıp istihdam edilmesini te-

min etmek hedeflendi. Eğitime katılan 240 kursiyeri meslek sahibi yapma, eğitim yoluyla değişim, öz güven, kendini toplumdaki ifade edebilme, sosyal statü kazanma, kişiliklerini ve kimliklerini ortaya koyma yetisini kazandırmak projenin temel amaçları arasında yer aldı.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, Pamukova Kaymakamlığı Köylere Hizmet Götürme Birliği ve Sakarya Süs Bitkisi Üreticileri Birliği tarafından yürütülen 230.640 Euro bütçeli proje de Odamızın iş gücü talep kesiminde yer alan üretici firmalarla meslek örgütü boyutunda organik birlikteliği ve bağlılığı olması nedeniyle üyelerine ve özelde süs bitkisi yetiştiricilerine projenin duyurulması, tanıtılması ve halk desteğinin sağlanmasında önemli bir rolü oldu. Ayrıca eğitimi tamamlayan kursiyerlerin istihdamına yardımcı olunmuş ve projenin % 10 luk yerel desteğinin olan 6.920 Euro su Odamız tarafından karşılandı.

Bu önemli proje kapsamında eğitim gören kursiyerler eğitimlerini başarıyla tamamlayarak sertifikalarını aldılar.



SAKARYALI SÜS BİTKİSİ ÜRETİCİLERİ ESSEN'DE IPM ULUSLAR ARASI BİTKİ VE ÇİÇEKÇİLİK FUARI'NDA İLİMİZİ TEMSİL ETTİ

SATSO ilimizin rekabet gücünü artıracak sektörleri desteklemeye devam ediyor. Almanya'nın Essen kentinde düzenlenen IPM Uluslar arası Bitki ve Çiçekçilik Fuarı'nda ilimizi, Sakaryalı iç ve dış mekan süs bitkisi üreticileri temsil etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ; "İlimizin gerek iklim, gerekse toprak yapısı bakımından iç ve dış mekân süs bitkileri yetiştiriciliğine uygun olması ve boş arazilerin fazlalığı nedeniyle bu alanda yetiştirici sayısı ve yetiştirme alanı hızla artmaktadır." diyerek sektörün ilimiz açısından önemi- ne dikkat çekti.

Sakarya'da süs bitkisi üretimi 6.567 dekar alanda ve 300'ün üzerinde işletme tarafından yapılıyor. Dış mekân süs bitkileri üretim alanı ve üretilen fidan sayısı bakımından ilimiz Türkiye'de önemli bir merkez haline geldi. Ayrıca Sakarya ili bitkisel ürün ithal ve ihraç kapıları arasında yer alıyor. Bu sa-

yede tüm gümrük işlemleri ilimizden yapılıyor. Bu da süs bitkileri konusunda Sakarya iline yatırım yapmak isteyenler için önemli bir referans.

Sektörde faaliyet gösteren işletme sayısı her geçen gün artan ilimizin hedefi Avrupa'daki pazar payını arttırmak. Kısa bir zamanda iç ve dış mekân süs bitkileri yetiştiriciliğinde Sakarya markasının dünyada bilinir ve aranır hale gelecektir.

Bu doğrultuda, SATSO tarafından yapılan çalışmalar çerçevesinde, Almanya'nın Essen kentinde düzenlenen IPM Uluslar arası Bitki ve Çiçekçilik Fuarı'na ilimizden 6 firmamız katıldı. Firmalar tamamen ilimizde üretilmiş olan kendi ürünlerini tanıtırken Odamız da kiraladığı stand ile sektörü her yönüyle dünyanın diğer ülkelerinden gelen üreticilere tanıtmaya imkanı buldu. SATSO'nun ilimizin rekabet gücünü artıracak sektörleri destekleme çalışmaları devam edecek...

EMITT FUARININ YILDIZI SAKARYA



14. Doğu Akdeniz Uluslararası Turizm ve Seyahat Fuarı (EMITT) ziyaretçilerini ağırlandı. Dünyanın ve Türkiye'nin dört bir yanındaki otelleri, acenteleri, işletmecileri, girişimcileri, turizm profesyonellerini ve tatilseverleri buluşturan bu platformda 60 ülkeden yaklaşık 3 bin katılımcı yer aldı.

Sakarya'nın sahip olduğu tarihi ve kültürel miras, doğal güzellikler, yöresel tatlar ve el sanatları Emitt 2010'da yerli ve yabancı ziyaretçilere tanıtılarak ilin turizmde aldığı payın artırılması hedeflenildi.

Sakarya Valisi Hüseyin Atak, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, Sakarya Üniversitesi Rektörü Mehmet Durman, Karasu Kaymakamı Murat Duru, SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ ve SESOB Başkanı Hasan Alişan, İl Kültür ve Turizm Müdürü Hüseyin Yorulmaz, Adapazarı Belediye Başkanı Süleyman Dışli, Hendek Belediye Başkanı Ali İnci, Karasu Belediye Başkanı Mehmet İspiroğlu, Taraklı Belediye Başkanı Tacettin Özkaraman ile çok sayıda davetlinin katılımı ile açılan Sakarya standında ilimizin turizm değerleri tanıtıldı.

Dünyanın en önemli 10 turizm etkinliğinden biri olarak kabul edilen sektörleri harekete geçirme özelliği bulunan turizm sektörünün ekonomiyi canlandırmada üstlendiği önemli rolün bilincinde olan Türkiye'den 100'ü aşkın il ve belde de fuarda yerini aldı.

Bir çok ilin yanı sıra Sakarya'da EMITT aracılığıyla ismini uluslararası arenada daha da bilinir kılmak amacıyla fuara katıldı. Sakarya Turizm Platformu çatısı altında 240 metrekarelik bir alanda Sakarya Valiliği, Sakarya Büyükşehir Belediyesi, SAT-

SO ve Sakarya Üniversitesi ile Adapazarı, Hendek, Karasu, Sapanca ve Taraklı İlçe belediyelerinin katılımıyla açılan standlarda ilimizin turizm değerleri tanıtıldı. Ziyaretçilere ilimizi tanıttıcı broşürler ve metaryeller ücretsiz olarak dağıtıldı. Özellikle ziyaretçileri ikram edilen kaymaklı kabak tatlısı, İslama Köfte, Sakarya fındığı ve diğer yöresel ürünler yoğun ilgi gördü. Diğer yandan ilimizin tarihiyle özdeşleşmiş yöresel el sanatlarımızın örnekleri yoğun ilgi görüyor. ayrıca ilimizin diğer turizm değerlerinden Acarlar Longozu, Maden Deresi ve Şelalesi, Karasu-Kocaeli sahilleri, Poyrazlar Gölü ve Saklıgöl gibi doğal güzellikler, Justinianus Köprüsü, tarihi Taraklı Evleri ve Geyve gibi Osmanlı dönemi yerleşim yerlerindeki geleneksel yaşam tarzları ve Hendek Bayraktepe gibi tarihi mekânlarda ziyaretçilere tanıtıldı.

Fuarda ilimizi tanıtmak adına açılan bu standlar sayesinde tarihi ve kültürel mirasımız, ilimizin sahip olduğu doğal güzellikler, yöresel tatlarımız ve el sanatlarımız kısacası ilimize turizm zenginliği katan tüm unsurlar ve değerler ziyaretçilerin beğenisine sunuldu.

Sakarya Turizm Platformu çatısı altında faaliyet gösteren tüm kurum ve kuruluşlar ile meslek odaları birlikte çalışmanın meyvelerini kısa zamanda alacaklarını belirterek bu ve buna benzer organizasyonlarda yer alarak Sakarya'nın ismini ve sahip olduğu değerleri her platformda tanıtmayı hedefliyorlar.



TARAKLI'DAKİ KÜLTÜR TURİZMİ POTANSİYELİ DEĞERLENDİRİLMELİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'nun ilçelerimizin sosyo- ekonomik hayatlarındaki gelişmeleri yerinde görmek, ilçelerin sorunlarını ve gelişmelerini yetkili ağızlardan dinlemek ve çözümü hususunda ilgili merciler nezdinde girişimlerde bulunmak amacıyla belli aralıklarla düzenlediği ilçe ziyaretlerinde bu seferki durağı tarihle bütünleşmiş Osmanlı mirasını barındıran şirin ilçemiz Taraklı oldu.

SATSO Meclis Başkanı Engin Özkoç, Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ ve Yönetim Kurulu üyelerinden oluşan SATSO Heyeti ilk olarak Taraklı Kaymakamı Mustafa Temiz'i ziyaret etti.

İlçenin gelişimi ve sorunları hakkında SATSO heyetine bilgi veren Kaymakam Mustafa Temiz, tarihi özellikleriyle çok önemli olan Taraklı ilçesinin işlenmemiş bir cevher olduğunu ve bu önemli tarihi mekanların turistik olarak değerlendirilmesi konusunda her kesimden destek beklediklerini dile getirdi.

İlçede son dönemde restore edilen evlerin sayısında hızlı bir artış olduğunu ama turistik heyet ağırlama konusunda yeterli kapasiteye henüz sahip olmadıklarını belirten Kaymakam Temiz, ilçedeki restorasyon çalışmalarının hızla devam ettiğini, Osmanlı döneminden kalma 90 adet tarihi kültürel varlığa sahip olduklarını belirtti. İlçenin eğitim altyapısı bakımından çok fazla sorunu olmadığını sadece çok programlı bir li-

seye ihtiyaç duyduklarını belirten Temiz ilçenin daha da gelişebilmesi için Sakarya Üniversitesi'ne bağlı bir Meslek Yüksek Okulu'nun ilçede açılması gerektiğini dile getirdi.

Osmanlı kültürüne sahip olan bu ilçenin kültür turizmi açısından Sakarya için çok önemli bir değer taşıdığını, ilçe turizmine canlılık katabilmek için restorasyon çalışmalarına hız verdiklerini ve restorasyonun tamamlanması için desteğe ihtiyaç duyduklarını, ilçede tarihi binaların restorasyonu tamamlan-
dığında Safranbolu'ya rakip olabilecek bir turizm potansiyeli oluşacağını belirtti.

İlçe nüfusunun yüzölçümüne göre çok fazla olmadığını dile getiren Taraklı Kaymakamı Temiz ayrıca, ilçede var olan sağlık ocağının ilçe ihtiyacını karşılamadığını ve nüfusun 10 binin altında olmasından dolayı ilçede binası hazır olan Devlet Hastanesinin çalışmadığını dile getirerek, devlet hastanesinin ilçede mutlaka faaliyete geçmesi gerektiğini ifade etti.



Taraklı'da bulunan termal suyun ve kaplıcanın da turizme kazandırılması konusunda Sakarya yerel yönetimlerinden destek beklediklerini belirten Temiz, kaplıca ve sağlık turizmi konusunda ilçenin ili temsil edebilecek önemli bir potansiyele sahip olduğunu ifade etti. İlçe ekonomisinin temel dayanağının tarım ve hayvancılık olduğunu dile getiren Taraklı Kaymakamı Mustafa Temiz, tarımda alternatif ürünlerin yetiştirilmesine destek vererek hayvancılığı geliştirmek için alternatif çalışmalar yaptıklarını belirtti.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, ilçelerimizin sosyo-ekonomik yaşamlarındaki gelişmeleri hakkında bilgi almak ve ilçelerin sorunlarını ilgili mercilere taşımak amacıyla belli zaman aralıklarıyla ziyaretler gerçekleştirdiklerini dile getirdi. Altuğ, Oda olarak Sakarya Turizm Platformu ile işbirliği içerisinde ilimiz turizm varlıklarını tanıtmak amacıyla destinasyon çalışması gerçekleştirdiklerini ve bu destinasyon kapsamında, Acarlar Longozu, Sapanca ve Taraklı ilçelerimizin ve de ilimizin sahip olduğu diğer turizm değerlerini ülke çapında tanıtmayı amaçladıklarını dile getirdi.

SATSO Heyetinin Taraklı ilçe ziyaretinde ikinci durağı Taraklı Belediye Başkanı Tacettin Özkaraman'dı.

Taraklı Belediye Başkanı Tacettin Özkaraman SATSO heyetinin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek, ilçenin mevcut durumu, sorunları ve gelecekle ilgili gerçekleştirmeyi hedefledikleri projeler hakkında heyete bilgiler verdi.

Özkaraman, Sakarya'nın çok önemli kültürel zenginliklere sahip olduğunu ve var olan potansiyelin değerlendirilmesi ge-

rektiğini dile getirerek, ülke turizminde görülmesi gereken yerlerden birisinin de Taraklı olduğunu belirtti. İlçenin turizm potansiyelinin çok yüksek olmasına rağmen tanıtım konusunda eksiklikler bulunduğunu ifade eden Özkaraman, ilçede yapılan restorasyon çalışmalarına SATSO'nun da destek vermesini canı gönülden arzuladıklarını dile getirdi. İlçeden geçen tarihi İpekyolu üzerinde bulunan ve varlığını günümüze kadar sürdüren Taraklı Han'ını restore ederek konaklama merkezi haline getirmeyi planladıklarını belirten Özkaraman, bu projeyi hayata geçirdiklerinde önemli bir turizm merkezi haline geleceklerine inandıklarını belirtti. İlçede bulunan termal suyun kullanımı konusunda yatırım yapacak girişimciler beklediklerini dile getiren Özkaraman bu konuda gelecek teklifleri değerlendireceklerini ifade etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ Sakarya'daki ilgili tüm kurumların bir araya gelerek oluşturduğu Turizm Platformu'nun ilin tanıtımı konusunda çeşitli çalışmalarda bulunduğunu belirterek Taraklı gibi önemli bir turizm merkezinin tanıtılması için önemli altyapı çalışmaları yapılması gerektiğini dile getirdi. Özellikle ilimizin yakınında bulunan metropollerden günebirlik ve hafta sonları gelecek insanları ağırlamak için uygun konaklama olanaklarının sunulması gerektiğini belirten Altuğ, ilimizin gelişmesi için SATSO olarak bu güne kadar yapılan çalışmalara her türlü desteği verdiklerini ve de vermeye devam edeceklerini dile getirdi. Taraklı'da devam eden restorasyon çalışmaları ve yapılması düşünülen termal yatırımların hayata geçirilmesi durumunda ilçe ekonomisinde olumlu gelişmeler yaşanacağını ve bu gelişmelerin ilimizin ekonomik hayatına önemli ölçüde pozitif katkılar yapacağını belirtti.

ve moda halıya dokundu...

ev döşemek hiç bu kadar size has olmamıştı...Pierre cardin halı, düşlediğiniz ev konseptinize uygun ürünleriyle sizleri bekliyor. Her tarzda özel tasarımları, geniş fiyat aralığı ile bulabileceğiniz Türkmen Halı'ya bekliyoruz.

TÜRKMEN *Halı Showroom*

pierre cardin
HALI



Yuvam Sokak T. 0264 279 77 33 / Adapazarı

reklamcılık



27. MESLEK GRUBU SEKTÖREL SORUNLARINI TEŞHİS ETTİ

SATSO'nun Gıda İmalatçıları Meslek Grubu mesleki sorunlarını teşhis etmek amacıyla "Sorunları Dinleme ve Çözüm Getirme" toplantısı düzenledi.

SATSO Ali Coşkun Konferans Salonunda gerçekleştirilen toplantının açılış konuşmasını yapan komite üyesi Niyazi Bölükbaşı 27. Meslek Grubunun çok geniş bir grup olduğunu ve bünyesinde birçok sektörü barındırdığını dile getirerek kalabalık olan bu grubun yaşamış olduğu sorunların da bir o kadar büyük olduğunu, toplantının düzenlenme amacının da sorunların çözümü konusunda görüş alışverişi yapmak olduğunu dile getirdi.

27. Meslek Komitesi Başkanı Mehmet Bilgin, gruplarının fırıncılar, şekerlemeciler, sucular ve yemekçilerden oluştuğunu hatırlatarak, "Grup üyelerinin sorunlarının birlik ve beraberlik içinde çözüleceğine inanıyoruz. Grubumuzun içerisinde yer alan arkadaşlar sorunlarını bize iletirse, bizler de her türlü imkanımızı kullanarak kendilerine yardımcı oluruz" diye konuştu.

Meslek Komitesi Üyesi Ergin Balcı; "Gıda sektöründe, bazı imalatçılar sorumluluk bilinciyle mesleğini icra etmeye çalışırken yaşadığımız sıkıntılar bizleri fazlasıyla zor durumda bırakmaktadır. Hepimiz biliyoruz ki en büyük sorunumuz; ruhsatsız ve gıda üretim izin belgesi olmadan faaliyet gösteren kayıtlı merdiven atı diye tabir edilen işletmelerin yapmış olduğu haksız rekabettir. Vergisini veren, yapmış olduğu her işi kayıt altına alan biz üreticiler kayıt dışı olan bu işletmelere ağır yaptırımların uygulanmasını talep ediyoruz. Ruhsatlandırmalarda daha titizlikle davranılması gerekmektedir." diyerek kayıtlı dışı ile mücadele edilmesi gerektiğini belirtti.

Meslek Komitesi İffet Hacıyüpoğlu ise toplantının teşhis

amaçlı olduğuna dikkat çekerek, "Hepimizin mesleki sorunlarımızın teşhisine katkısı olmalı. Benim ricam, hepimiz sesimizi bu kürsüden duyuralım ve sorunlarımızı doğru tespit edelim. Bunun ardından ise tedavi gelecektir" dedi.

Meslek Komitesi Üyesi İbrahim Çakar ise açıkta satılan gıda maddelerinden şikayetçi olduklarını belirterek, "Benim işyerimin 3-5 metre yanında açıktan dondurma satıyorlar, İlçe Tarım Müdürlüğüne gidiyorum, benden isimli imzalı dilekçe istiyorlar" diye konuştu.

Komite Üyelerinden Atilla Yaman ise meslek komitesinin görevi gelişinin üzerinden bir yıl geçtiğini belirterek, Nace kodları kapsamında birleştirilen 27. ve 28. Meslek Komitelerinin ayrılması gerektiğini ifade etti. "Sektörlerin sorunlarının çözümü konusunda birbirinden ayrı olarak değerlendirilmeleri gerekmektedir." diyen Yaman meslek grubunun içinde hem imalatçılar hem sanayicilerin mevcut olduğunu ve her ne kadar ortak sorunlar gibi görünse de sorunlarının birbirinden bağımsız olduğunu ifade etti.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, toplantıya katılan meslek grubu üyelerinin iş hayatında birbirilerine rakip olmalarına rağmen söz konusu platformda rekabeti bir kenara bırakarak sorunlarına çözüm bulmak amacıyla birlikte hareket ediyor olmalarının Odamızın demokratik yapısının da bir göstergesi olduğunu ifade etti. Altuğ ayrıca, Meslek grubu üyelerinin SATSO Web sitesinde bulunan ticaret portalını aktif bir şekilde kullanmalarının kendilerine ticari yönden büyük fayda sağlayacağını belirtti.



SAKARYALI MAKİNE ÜRETİCİLERİNDEN BİRLİK OLMA YOLUNDA İLK ADIM

İlimizde faaliyet gösteren makine imalatçıları, faaliyetlerini bir dernek çatısı altında sürdürmek, bu sayede güç birliği elde ederek ilimizi makine üretiminde marka haline getirmek hedefiyle bir araya geldiler.

SATSO'da yapılan toplantıya katılan yaklaşık 30 civarındaki makine üreticisinin ortak derdi küresel rekabette var olmak.

Toplantıya başkanlık eden SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, makine üretimi yapan yerel firmalarımızın en iyi üreticiler olmalarını sağlamayı hedeflediklerini, bunun içinde sektörde faaliyet gösteren imalatçıların katılımı ile bir çalışma planı oluşturulması gerektiğini belirtti.

Toplantıda öncelikli sorunlarını dile getiren makine üreticileri, ülkemizde öne çıkan illerin hedef birliği etrafında kenetlenildiğini, Sakarya'da da bu kenetlenmeyi sağlamak gerektiğini ifade ettiler. Sektörleri harekete geçirmek için ortak bir sinerji yaratılmasının gerekli olduğunu, aynı amaçla hareket edildiğinde hedeflere çok daha kolay ulaşıldığını belirten üreticiler, bunu sağlamak için de bir çatı altında kurumsallaşmaya gidilmesinin şart olduğunu vurguladılar. Böylece bir güç oluşacağı ve bu gücün ilimizi avantajlı konuma getireceğini belirttiler.

İlimizin bulunduğu coğrafi konumun birçok avantajı da beraberinde getirdiğini belirten makine imalatçıları, Sakarya'nın çok kısa bir süre sonra İstanbul'a alternatif olacağına inandıklarını vurguladılar. İstanbul'un finans ve kültür kenti ola-



rak ilan edilmesiyle burada faaliyet gösteren makine üreticilerinin ilimizde konuşlanmasını sağlamak için aktif tanıtım çalışmaları yapılması gerektiğini ve bu çalışmalarında ancak örgütlü bir çalışma ile mümkün olabileceğini dile getirdiler.

Toplantıda, ilimizdeki makine üreticilerinin tek çatı altında örgütlenerek faaliyetlerini sürdürmeleri için bir dernek kurulması kararı alındı. Bu karar doğrultusunda derneğin kuruluş işlemlerini yürütmek ve tüzüğünü oluşturmak üzere çalışma grubu oluşturuldu. Bu çalışma grubu derneğin kuruluş işlemlerini nisan ayı içerisinde tamamlayarak genel kurul hazırlıklarının yapacak



Ocak Ayı Olağan Meclis Toplantısı Yapıldı

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın 2010 yılı ilk Meclis Toplantısı Meclis Başkanı Engin Özkoç başkanlığında gerçekleştirildi.

SATSO'nun Ocak Ayı Olağan Meclis Toplantısı'na konuk olan Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu şehrin gündeminde yer alan konular hakkında açıklamalarda bulundu.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Meclis Başkanı Engin Özkoç: "Meclisimizin bu ayki konuğu Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu'dur. Zaman zaman meclisimizi ziyaret eden Toçoğlu kentimizle ilgili önemli problemleri ve sorunları bizlerle paylaşmaktadır. Bu kenti birlikte yönetmenin, kentle ilgili sorunları birlikte tartışmanın güzel örneklerini Büyükşehir ve SATSO birlikte Sakarya kamuoyuna göstermektedir. Kendisine bu vesile ile SATSO Meclisi adına teşekkür ediyoruz." diyerek toplantıyı başlattı.



Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu SATSO Meclis Üyelerine hitaben yaptığı konuşmasında özellikle Kentsel Dönüşüm ve Gar Meydanı konularında açıklamalarda bulundu. Açıklamalarının ardından söz konusu projelerle ilgili olarak SATSO

Meclis Üyelerince yöneltilen soruları yanıtladı.

Toçoğlu konuşmasında öncelikle Gar Meydanı ile ilgili bilgiler vererek, bu alandaki sorunun 10 yıldır devam ettiğini ve hukuksal bazı nedenlerden dolayı içinden çıkılmaz bir hal aldığını belirtti. Önceliklerinin Gar Meydanı'nın tadilatını yapmak olduğunu belirten Toçoğlu, garın taşınmasının raylı sistem projesi ile birlikte değerlendirilecek ikinci aşama olduğunu ifade etti.

Gar Meydanındaki sorunu çözmek için alternatiflerden birinin mülk sahiplerine yerlerinin bedellerini ödemek olduğunu ifade eden Toçoğlu, belediyenin mali yapısının buna izin vermediğini belirtti. 10 yıldır devam eden bu sorunu çözmek için Devlet Demiryolları ile görüştiklerini ve meydanla ilgili proje tadilatı yaparak soruna çözüm bulmayı amaçladıklarını ifade eden Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu ko-

nuşmasının devamında; "Gar Meydanı konusunu iki başlık altında değerlendirmek istiyorum. Birincisi özel mülk sahiplerinin hakları bulunan Gar Meydanı alanı, diğer ise gar binasının taşınması ile ilgili durum. Gar binasının taşınması gündemde olmakla birlikte daha sonra uygulamaya alınacak bir projedir. Garın taşınması meselesi de başlı başına garın taşınmasıyla alakalı değil. Şehrimizde raylı sistem gündeme geldiğinde garın taşınması konusunu bununla beraber değerlendirmek üzere Devlet Demiryolları ile bir takım görüşmeler yaptık. Gar meydanındaki problem, özel mülkiyet alanlarının belediyelerce önce yeşil alana çevrilmesi ve daha sonra imara açılmasıdır. Ardından İdare Mahkemelerince bu alanın tamamen imara kapatılmasıyla olay kilitlendi. Bu olayı çözmek için ya yeşil alan üzerindeki mülkiyet sahiplerinin hakları para ile ödenecek ya da bulunacak başka bir formülle sorun çözülecek. Gar Meydanı alanındaki sorunun büyükşehir imkanlarını kullanarak para ile çözebileceğimizi söylemek biraz hayal olur. Dolayısıyla geriye bir tek çözüm kalıyor. Biz de sorunu çözmek için Devlet Demiryolları yetkilileri ile görüşerek konuya nasıl çözüm üretebileceğimizi masaya yatırdık. Garın taşınması meselesini de bu olayla birlikte değerlendirmek zorunda kaldık. Çünkü yer sahibi TCDD olduğu için olayı bir bütün halinde değerlendirdik. Burada proje tadilatı yaptık. Yaptığımız, garın imara açılması projesi değildir. Gar binasından birinci geçide kadar olan kısım zaten imarlı bir alan. TCDD yetkilileri ile yaptığımız görüşmede şöyle bir mutabakata vardık:

Şu anda gar meydanı diye nitelendirilen boş alanı ve özel mülkiyete konu olan kısmı özel mülkiyette kalmak şartı ile büyükşehir belediyesine kazandırmak. Şu anda garın bulunduğu yerin ileride taşınma ihtimali göz önünde bulundurularak yerin kıymetini artırmak açısından ticari alana çevirmek ve ikinci geçitten itibaren de Mithatpaşa Geçidine kadar olan kısmı rekreasyon alanı olarak düzenlemek. Bizim TCDD ile mutabık olduğumuz plan budur. Yani kısaca, Gar meydanının olduğu bölüm, ön taraf, özel mülkiyete ait yerlerle beraber Devlet Demiryollarının mülkiyetinde bulunan kısım büyükşehir belediyesinin uhdesine geçecek. Şu anda Gar Binası'nın olduğu bölüm ve yaklaşık 17 bin metrekare olan kısım 1. Geçide kadar ticarete açılacak. İmarlı olan kısımda nitelik değiştirecek. Devamı olan kısımda rekreasyon alanı olarak düzenlenecek. Gar Binası'nı da ileride raylı sistem gündeme geldiğinde Mithatpaşa Karakolunun öbür yanında Maltepe'nin altında bulunan uygun alanlara kurarak hafif raylı sistemle şehir merkezine en-

lamda katkıda bulunan bir pozisyon söz konusu. Kimse, sanayinin yarattığı bu görüntü kirliliğinden memnun değil, bu konuda herkesle mutabıkız. Bu alanda faaliyet gösteren esnaf arkadaşlarımızın iş yaptıkları sahalarda trend değiştiği için, otomobil sektöründe farklılaşma söz konusu olduğu için bir iş gücü zayıflaması olmuş. Böyle olunca da esnafımızın çalışma şartları genel anlamda trendin gerisinde kalmış.

Biz bu alanda ne yapmak istiyoruz? Şehrimizin girişindeki bu kötü görüntüyü ortadan kaldırmak. Bunu ortadan kaldırırken de orada iş yapan insanlarımızın çalışma ortamlarını geliştirmek. Esnafımızın daha iyi şartlarda çalışmasını sağlamak ve bölgenin rantını yükseltmek. Burada yapmayı hedeflediğimiz bu.

Peki şimdiye kadar biz ne yaptık? Biz göreve geldiğimizde TOKİ ile bir ön protokol imzalanmıştı zaten. Böyle bir proje Sakarya'da ilk defa uygulanacağı için ve kentsel dönüşüm

Geçtiğimiz günlerde TOKİ ile bir kati protokol imzaladık. Bu protokolden kastımız; oradaki mülk sahibi vatan daşlarımızı her hangi bir bağlayıcılığı olmayan, eğer bu proje gerçekleşirse TOKİ neler yapacak, Büyükşehir Belediyesi olarak bizim neleri üstleneceğimizi kapsıyor. Burada anahtar cümle **"bu proje gerçekleşirse."** Çünkü bu projenin gerçekleşmesi oradaki mülk sahiplerinin bu projeye bakışlarıyla alakalı.

tegre edeceğiz. Gar meydanındaki sorunu halletmek için olayı bir bütün olarak değerlendirmek zorundayız. Bir plan tadilatı yaptık, komisyonlarımızdan geçti, meclisimize getirdik ve onay aldık. Yapılan iş budur. Devlet Demiryolları'nın uhdesinde olan kısım Büyükşehir Belediyesi'nin uhdesine geçtiğinde özel mülkiyete konu olan yer sahipleri ile oturup konuşacağız. Şu anda özel mülkiyete ait yerleri imara açmak mümkün görünmüyor. Şu anda yeşil alan ilan edilmiş kısmı imara açık alanla takas etmek suretiyle sorunu çözebileceğimizi düşünüyoruz. Gar meydanı ile ilgili yaptığımız uygulamanın ana hatları budur.

Burada mülk sahipleri var ve bu arazi imarda yeşil alan olarak gözükyor. Yeri olmayanlar için bir başkasının yerini yeşil alan yapmak kolaydır. Ben çalışma arkadaşlarıma ve imar komisyonundaki arkadaşlarıma tümüne bir başkasının yeri ile ilgili karar verirken **"bu yer kendi yerinizmiş gibi düşünün"** diyorum. Ben orada yeri bulunan hak sahiplerinin mağduriyetlerini anlıyorum. Mülkiyet hakkına sonuna kadar saygılıyız. Bizde çözüm olarak, Devlet Demiryolları'na ait olan araziye mülk sahiplerine vermeyi istiyoruz. Bizim önerimiz ve önceliğimiz budur. Yaptığımız çalışma tamamen iyi niyetle bu alandaki sorunu çözmek içindir. Sizlerin daha iyi bir önerisi varsa, bütün önerilere açığız." dedi.

Kentsel dönüşüm projesi hakkında da açıklamalarda bulunan Toçoğlu bu konuda şunları söyledi:

"Dörtüyl'da olayı 3 ana başlık altında değerlendirmek istiyorum. Birincisi mevcut durum. İkincisi, orada ne yapmak istiyoruz? Üçüncüsü de, bu güne kadar orada neler yaptık? Mevcut durumda, bu salonda bulunan hiç kimsenin oradaki görüntüden memnun olduğunu düşünmüyorum. Şehrin ana girişinde bulunan, şehrin imajını bozan, şehrin imajına kötü an-

projesi sadece vatandaşla TOKİ arasında sağlanacak mutabakatla uygulanacağı için bir anlamda yeni bir durum ortaya çıktığından dolayı bu olay tartışılın istedik. Çok fazla da proje üzerinde durmadan konunun kamuoyunda konuşulmasını istedik. Çünkü konuşuldukça da nerde eksik bıraktık, hangi konuyu görmedik, öngöremediğimiz neler var bunları da görelim, ona göre TOKİ ile vatandaş arasında aracılık yapalım istedik. Bu aradaki süreyi de bunla değerlendirdik. Tüm bunların sonucunda bir takım eleştiriler oldu. Bazı binaların kentsel dönüşümün tabiatına uymadığı, bina yıkım bedellerinin düşük olduğu gündeme geldi. Kiracılarla ilgili bir takım sıkıntılar dile getirildi. Tüm bunlar neticesinde yeniden değerlendirmeler ve hesaplamalar yapılıyor. Süreç bu şekilde devam ediyor.

Şimdi ne durumdayız? Geçtiğimiz günlerde TOKİ ile bir kati protokol imzaladık. Bu protokolden kastımız; oradaki mülk sahibi vatandaşlarımızı her hangi bir bağlayıcılığı olmayan, eğer bu proje gerçekleşirse TOKİ neler yapacak, Büyükşehir Belediyesi olarak bizim neleri üstleneceğizi kapsıyor. Bizim TOKİ ile yaptığımız protokol bunu içeriyor. Burada anahtar cümle **"bu proje gerçekleşirse."** Çünkü bu projenin gerçekleşmesi oradaki mülk sahiplerinin bu projeye bakışlarıyla alakalı. Biz şehircilik açısından oraları düzelsin, Sakarya'dan gelip geçenler ilimiz hakkında iyi intibalar edinsin, şehrimiz sınıf atlasın diye düşünüyoruz. Ama asıl olan, oradaki mülk sahiplerinin ne düşündüğüdür.

Şimdi geldiğimiz noktada oradaki mülk sahipleri ile görüşeceğiz. Oradaki mülk sahiplerine TOKİ ne teklif ediyor? Mülk sahiplerine ne vereceğiz? Kalan kısımların ödeme planları nedir? Vatandaşımızın talebi nedir? Bu aşamadan sonra bu görüşmelere başlayacağız. Eğer bu alandaki mülk sahipleri bu projeye "evet" demezlerse projenin gerçekleşme şansı azalır, zayıflar. Neden? Çünkü bunu zorla, zorlamayla yaptırmak

hem mümkün değil hem de biz bunu istemiyoruz. En başta da; oradaki mülk sahipleri bu projeyi isterlerse bu projeye varız, istemezlerse yokuz dedik. Esnafımız halinden memnunsu ve oradaki durumu böyle sürdürmek istiyorsa kimseyi zorla hizaya getirmek için seçilmedik. Biz bir proje takdim ediyoruz, bu proje gerçekleşirse artıları nedir? Bunları ortaya koyuyoruz. Mülk sahipleri ile yapılacak görüşmelerde, mülk sahipleri açısından projenin artıları eksileri değerlendirilecek. Proje büyük ölçüde kabul görürse önümüze katar gideriz. Büyük ölçüde kabul görmezse o zamanda olmadı deriz. Bu projenin gerçekleşmesi tamamen oradaki mülk sahiplerinin verecekleri kararlar alakalı bir meseledir.

Bu şehirde en çok muzdarip olduğumuz konulardan bir tanesi de kişilerin, bazı kimselerin bazı şehirlilerimizin her olayı kişisel bir rant gözüyle değerlendirmeleri. Bu şehrimizde maalesef yaygınlaşmış bir düşünce haline gelmiş. Projenin bile bazen adını değiştiriyorlar. Rantsal dönüşüm, cepsel dönüşüm diyorlar. Bunlar çok yakışksız yakıştırmalar. Burada ne benim ne de belediyenin her hangi bir rantı söz konusu değildir. Bizim alacağımız rant şehrin sınıf atlamasından kazanacağımız manevi bir ranttır. Dolayısıyla kamuoyunda dillendirildiği gibi bu proje ile belediyenin borçlarının ödeneceği söylentisinin uzaktan yakından alakası yoktur. Ana hatlarıyla ifade etmeye çalıştığım Kentsel Dönüşüm Projesi budur.”

Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu'nun konuşmasını tamamlamasının ardından soru cevap bölümüne geçildi. SATSO Meclis Üyeleri; kentsel dönüşüm, gar meydanı ve kentime sahip çıkıyorum projelerinin uygulanmasında karşılaşılan ve karşılaşılabilecek muhtemel sorunları ve sıkıntıları dile getirerek bu projelerle ilgili sorular sordular. Ayrıca, kent içi ulaşım ve trafik sorunları, tünel geçişli kavşak ve şehrimizin diğer sorunları hakkındaki düşüncelerini beyan eden meclis üyeleri bu sorunların çözümünde büyükşehir belediyesince yapılan çalışmalar hakkında bilgi edinmek istediler. Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, SATSO Meclis üyelerinin soruları da yanıtlayarak açıklamalarına son verdi.



SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün ALTUĞ'un Aylık Faaliyetlerle ilgili açıklamaları:

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ Yönetim Kurulunun aylık faaliyetleri ile ilgili meclis üyelerine bilgileri verdi.

Altuğ, aylık faaliyetlerle ilgili açıklamalarında Stratejik Plan çalışmalarını hakkında bilgiler verdi.

Altuğ açıklamalarında; “Eurochambers’e akredite olmuş olan odalar, içinde bulunduğumuz bu yıldan itibaren daha önce her yıl 1 yıllık olarak yapılmakta olan iş programlarını yapmayacak ve 4 yıllık bir Stratejik Plan hazırlayacaklardır. Odamız’da Eurochambers’e akredite olan bir oda olduğu için biz de Stratejik Plan hazırlıkları yapmaktayız.

Bu arada öncelikle bir konuyu belirtmek istiyorum. Göreve geldiğimiz ilk günden bu yana ısrarla üzerinde durduğumuz ORTAK AKIL oluşturma konusu. Sakarya’nın Stratejik Planından bahsediyoruz ancak bir türlü bütün kurumlar bir araya

gelip bu planı maalesef hazırlayamıyoruz.

İlimizde başta Valiliğimiz, Büyükşehir Belediyemiz, İl Özel İdaremiz ve Üniversitemiz olmak üzere geleceğimize yön veren kurumların her biri bir stratejik plan hazırlığı içindeler ya da bu planlarını tamamladılar. Kurumlarımızın kendi içyapıları ile ilgili belirledikleri stratejik planlamalarına sözümüz yok ve olamazda.

Ancak ilimizin genelini ilgilendiren, ekonomik, sosyal, kültürel, tarım, turizm, ticaret, sanayi ve eğitim başta olmak üzere doğrudan biz iş dünyasını ilgilendiren konularda ORTAK AKIL ile hareket ettiğimizi söyleyemem. Oysa biz SATSO olarak stratejik planımızı tüm iç ve dış paydaşlarımızın görüşlerini aldıktan sonra kesinleştireceğiz.

Bu yönde de çalışmalarımız aralıksız olarak devam etmektedir. Geçen hafta 2-3 gün boyunca TOBB-Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi’nden gelen uzmanlarla birlikte, iç paydaşlarımız olan Yönetim Kurulu ve görevli personelimiz çalışmalar gerçekleştirmiş, ayrıca Meslek Komitesi ve Meclis Üyelerimizin katılımıyla toplantı gerçekleştirilmiş daha sonra dış paydaşlarımızdan olan yerel medya mensuplarıyla toplantı yapılarak görüşleri alınmıştır. Yine önümüzdeki birkaç gün içerisinde dış paydaşlarımızdan olan sivil toplum kuruluşları ile bir araya gelinecek ve görüşleri alınacaktır.

Ve şubat ayının 12’si ile 14’ü arasında iki günlük bir organizasyonla Afyon’da yapacağımız ORTAK AKIL toplantısında stratejik planımıza büyük ölçüde son şeklini vereceğiz. Yapacağımız bu seri toplantılarda odamızın ve dolayısıyla ilimizin geleceğini planlayacağız. Bu noktada biz meclis üyelerine büyük görev düşmektedir. İki gün için işimizden gücümüzden, ailemizden fedakarlık yapıp mutlaka bu toplantılara iştirak etmeniz rica ediyorum.

Ortak Akıl etrafında birleşildiği takdirde başarılamayacak iş yoktur diye düşünüyorum. Hemen bir örnekle açıklamak gerekirse Marka Kent ve Turizm çalışmalarını örnek verebilirim.

Bildiğiniz gibi değerli bir hemşerimiz olan Cumhurbaşkanlığı Genel Sekreteri Prof. Dr. Mustafa İsen’in öncülüğünde Valilik tarafından bir Marka Kent çalışması yürütülmekte idi. Ayrıca Büyükşehir Belediyemiz tarafından da ayrı bir çalışma yapılmakta ve bu dağınıklıktan dolayı projeler aksamaktaydı. Odamıza verilen Sekreteryaya görevi ile de çok başlılık iyice artmıştı. Biz ilk önce bunun böyle olamayacağını ilgili taraflarla sık sık bir araya gelerek görüşlerimizi ifade ettik ve tüm kurumların temsil edildiği ortak bir platform oluşturulması amacıyla Sakarya Turizm Platformu Derneği’nin kurulmasına öncülük etti. Şimdi ilimiz adına yapılan tüm çalışmalar bu Turizm Platformu tarafından tek elden yürütülmekte ve bütün kurumlar ellerindeki tüm imkanları bu platform içinde birleştirmektedir. Kısa sürede çok güzel çalışmalar da yapılmıştır. Son olarak geçen ay yaptığımız meclis toplantısında sizlere dağıttığımız Sakarya Almanağı’nı örnek verebilirim.

Şimdi ise 11-14 Şubat 2010 tarihleri arasında İstanbul Beylikdüzü’ndeki TÜYAP Fuar Merkezinde yapılacak olan EMITT 2010 Turizm Fuarı’na katılacağız ve bu fuarda her yönüyle ilimizi tanıtacağız. SATSO olarak kiralayacağımız stant ile de bu faaliyetlere katkıda bulunacağız.

Konu ile ilgili olarak Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu’nu Turizm Platformu olarak ziyaret ettik. Başkanla

reksa müşteri ilişkileri
reksa kreatif ekip
reksa medya planlamacısı
reksa interaktif dünya
reksa rehberiniz
reksa promosyon
reksa atölye
reksa açikhava
reksa yaşan şehir rehberi
reksa basılı ürünler



sizin için çalışıp duruyoruz...

www.reksareklamcilik.com.tr

t. 0264 274 18 88 f. 0264 279 01 86 atatürk bulvarı n. 88 k.1 d.1 adapazarı

yaptığımız görüşmede de Adapazarı Şehir merkezinde bulunan Eski Ticaret Lisesi (defterdarlık) binasının Sakarya Müzesi ve Turizm Information Ofisi yapılması konusunda anlaştık. Muhtemelen önümüzdeki ay burada ki çalışmalarımıza başlayacağız.

Ayrıca İl Kültür ve Turizm Müdürü ile Turizm Platformu yöneticileriyle birlikte Mustafa İsen'i Ankara'da ziyaret ederek çalışmalarımız hakkında kendisine bilgi verip, yapılacak diğer işler için de yardım ve desteğini isteyeceğiz.

İlimizdeki sanayinin planlı bir şekilde gelişmesi, verimli tarım arazilerimizin zarar görmemesi için Organize Sanayi Bölgelerine büyük önem veriyoruz. Hali hazırda mevcut Hanlı, Hendek ve Söğütli OSB'lerimiz büyük aşama kaydetmiş ve artık bu bölgelerde yatırımcılara tahsis edilecek parsel kalmamış olup, altyapı inşaatları ise 1.nci OSB tamamen, İki ve Üçüncü OSB'lerde ise büyük ölçüde tamamlanmıştır.

Sanayi deyince akla ilk gelen unsurlardan biri de AR-GE'dir. Bunun bilincinde olan Yönetim Kurulumuz da, bu konuda taahhüdünü yerine getirerek Odamız bünyesinde AR-GE Birimini faaliyete geçirmiş ve üyelerimizin istifadesine sunmuştur.

Odamız, ilimizin kalkınma perspektifinin ekonomik bilgiye dayalı olması gerektiğini öngörmektedir. İşletmelerimizin farkındalık yaratacak yönde gelişmesini sağlamak, üyelerimizi inovasyona açık çalışmalara yönlendirmek, Ar-Ge faaliyetleri ve projelerine destek vermek ve öncülük etmek için Odamız bünyesinde Aralık 2009'da kurulan "Ar-Ge Proje Destek Birimi" karşılaştığı yoğun ilgiyle çalışmalarına devam etmekte olup kısa süre içerisinde 40'a yakın proje oluşmuş durumdadır.

Birimin temel amacı, Ar-Ge destek programlarına başvuruda yardımcı olmaktır. Bu programlardan bazıları; TÜBİTAK-TEYDEB, KOSGEB, Sanayi Bakanlığı, Milli Savunma Bakanlığı, Tarım ve Köyşleri Bakanlığı, Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı

Chery Otomobil Fabrikası yatırımı ile ilgili olarak Chery'nin Türkiye Distribütörü Mermerler Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Mermer ile de sürekli olarak temas halindeyiz. Bu yatırımın ilimize kazandırılması için yaptığımız çalışmalara ve girişimlere ilave olarak Chery Company Ceo'su Mr. Zhou Biren'e İngilizce bir mektup yazdık ve Yüksel Bey aracılığı ile Çin'e ulaştırdık. Bu yatırımın ülkemizde yapılması halinde %99,9 ilimizde gerçekleşeceği kesindir.

Fakat yeni yatırımlar için tahsis edilecek bir alan olmadığından ve ilimizin gelişmesinin dengeli bir biçimde olması açısından yeni kurulacak OSB'leri ilçelerimizde sektörel kümelenme biçiminde oluşturmak arzusundayız.

Tüzel kişiliğini kazanmış olan Ferizli OSB'nin planlamalarını da bu doğrultuda yapıyoruz. Aynı şekilde Kaynarca ilçesinde kurulmak olan ve biraz sonra görüşeceğimiz OSB'yi de aynı mantıkla sektörel kümelenme şeklinde organize edeceğiz. Daha sonra Karasu ve Geyve'de yer tespit çalışmalarını bitirmek üzere olduğumuz yerlerde de OSB'leri en kısa sürede faaliyete geçireceğiz. Ve böylece çarpık sanayileşmeye izin vermeden çevresel etkileri de göz önünde bulundurarak planlı bir biçimde sanayileşme sürecimizi devam ettirmeyi hedefliyoruz.

Ayrıca, ilimizin gündeminde bulunan Chery Otomobil Fabrikası yatırımı ile ilgili olarak Chery'nin Türkiye Distribütörü Mermerler Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Mermer ile sürekli olarak temas halindeyiz. Karşılıklı bilgi alışverişleri gerçekleştiriyoruz. Son olarak 4-5 gün önce kendisiyle telefonda görüştüm ve gelişmeleri değerlendirdik. Bu yatırımın ilimize kazandırılması için yaptığımız çalışmalara ve girişimlere ilave olarak Chery Company Ceo'su Mr. Zhou Biren'e İngilizce bir mektup yazdık ve Yüksel Bey aracılığı ile Çin'e ulaştırdık. Bu yatırımın ülkemizde yapılması halinde %99,9 ilimizde gerçekleşeceği kesindir. Gelişmeleri takip etmeye ve girişimlerimize devam edeceğiz.

(TTGV), Avrupa Birliği 7. Çerçeve Ar-Ge Destek Programlarıdır.

Birimin diğer amaçları üyelerin projelerinin hazırlanması ve takibi işlerinde destek sağlamak, yalnızca proje ile ilgili Patent/Faydalı Model ve Endüstriyel Tasarım Tescili çalışmalarını yürütmek, Ar-Ge ve ilgili konular için eğitim faaliyetlerinde bulunmak, ilimizin Ar-Ge projesi ile Patent gelişiminin istatistiğini tutmak, ilimizin teknolojik gelişmişlik düzeyini arttırmaktır.

Bu desteklerden yararlanmak isteyen, yeni fikirler için hibe desteği bulmak isteyen ve hazırlayacakları projelerde profesyonel yardıma ihtiyaç duyan Odamız üyeleri "AR-Ge Proje Destek Birimi"ne başvurabilirler. Bu birimdeki hizmetlerin tamamı, üyelerimize bedelsiz olarak sağlanmaktadır.

İlimizin rekabet gücünü artıracak sektörleri daha önceki çalışmalarımızda olduğu gibi yine desteklemeye devam ediyoruz. Bu çerçevede 26-29 Ocak 2010 tarihleri arasında Almanya'nın Essen kentinde gerçekleştirilmekte olan IPM Uluslararası Bitki ve Çiçekçilik Fuarı'nda da ilimizi en iyi şekilde temsil ediyoruz.

Sakarya Süs Bitkisi Yetiştiricileri Birliği ile birlikte işbirliği yaparak sektörde önemli bir yere sahip 6 firmamız ile birlikte bu fuarda yerimizi almış bulunuyoruz. Firmalar tamamen ilimizde üretilmiş olan kendi ürünlerini tanıtırken, biz de SATSO olarak kiraladığımız stand ile sektörü her yönüyle dünyanın diğer ülkelerinden gelen katılımcılara tanıtıyoruz.

Dünyanın en büyük çiçekçilik fuarına ilimizden katılan firmalar; Çetin Elektropplastik. Adaplant, Sakarya Botanik, Arifiye Fidancılık, KaryaPark, Prestij Fidancılıktır. SATSO olarak biz de bu fuarda bir stand açarak ilimizin avantajlarını tanıtıyoruz.

Odamızın bilişim ve alt yapı yatırımları konusunda da önemli işler gerçekleştirmiş bulunuyoruz. Odamızda kullanılan pc'ler ve iletişim altyapısı ve bağlantı hızı konusundaki sorunlar artık çözümlenmiştir.

SATSO Ticaret Portalı, hakkında da bilgi veren Altuğ konuşmasının devamında "Artık Her SATSO üyesinin İnternet Sitesi Var" sloganı ile yola çıktığımız üyelerimizi, ilimize, ülkemize ve hatta dünya'ya tanıtacağımız içeriği geniş bir iş rehberi olarak tasarladık.

Ticaret Portalımızda;

Avrupa Birliği'nde firmaların sektörel kategorilendirilmesinde kullanılan NACE Kodu özelliği ve yapısını tam anlamıyla kullanan ve tabanı NACE olan Türkçe ve İngilizce olarak iki dil bazında güncellenebilen ilk firma/ticaret rehberidir.

Türkiye'deki ticaret ve sanayi odaları içerisinde üyelerine bu kapsamda ve detayda hizmet veren tek firma rehberidir. Alt yapı anlamında, kullanılan teknolojiler en son teknolojidir. SATSO üyelerine eleman bulma konusunda ücretsiz detaylı İnsan Kaynakları imkanı sunan ilk ve tek sitedir. SATSO üyelerinin hizmet, ürün, iletişim bilgileri ve daha fazlasını detaylı bir şekilde kendilerinin ücretsiz yayınlatabildiği ve güncelleyebildiği tek sitedir. Odamızın web sayfasını geliştirmeye çalışmamız devam etmektedir.

Odamızın kuruluş yıldönümü ve başarılı üyelerimizin ödüllendirileceği törenimizin ocak ayı içerisinde yapılacağını ifade etmiştik. TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu ile çeşitli vesilelerle sürekli görüşüyoruz. Başkanının çok önem verdiği genç girişimcilik ve kadın girişimciliği hakkında yürüttüğü çalışmalardan bilginiz vardır. Yine bu çerçevede Sayın Başkanımız Sakarya Üniversitemizdeki öğrencilere Genç Girişimcilik hakkında bir konferans vermek arzusundadır. Ancak üniversite şu anda tatilde olduğundan ve Şubat ayının ikinci haftasından itibaren öğrenciler tam manasıyla okula gelmeye başlayacağından başkanla üniversitenin faaliyette olduğu bir günde yapılması konusunda mutabık kaldık." diyerek aylık faaliyetlerle ilgili açıklamalarını tamamladı.

Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ'un açıklamalarının ardından meclis gündem maddeleri görüşüldü.

Meslek komitelerinin sorunlarının görüşülmesi maddesinde söz olan Meclis üyeleri mesleki sorunlarını dile getirerek çözümünü hususunda yapılması gerekenleri ifade ettiler.



ORHAN ÜNVER:

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği İnşaat Yapımcıları Meclisi Başkan Vekili sıfatıyla TOBB Ekonomi Üniversitesi'nde yapılan toplantıya katıldım. Bu toplantıda öne çıkan en önemli konulardan biri

Türkiye'deki TOKİ uygulamalarıydı. Türkiye'nin dört bir tarafından gelen meslektaşlarımızın Yönetim Kurulu'na sunulmak

üzere aldığı en önemli karar; TOKİ'nin neden Türkiye'de müteahhitlik yaptığı. Yaptığı bu işin neden denetimden yoksun olduğuydu.

Bildiğiniz gibi TOKİ Türkiye'de yaptığı hiçbir işte denetime tabi değil. Denetimden yoksun bir kuruluşun da Türkiye'de ne gibi uygulamalara imza atabileceği siz değerli Meclis Üyelerinin takdiridir.

Gar Meydanı Projesi'nde görüşlerimiz bellidir. Gar buradan bir santim bir yere kıvıldamasın. Bu ray hazır bu şehre kadar girmiş, bu rayların sökülmesi zinhar akla gelmesin.



NECMİ İBİL:

TOBB'da yapılan Yatırım Ortamını İyileştirme Koordinasyon Kurulu'nun Vergi ve Teşvikler Çalışma Grubu'na katıldım. Toplantının konusu vergi ve teşviklerdeki aksaklık ve eksikliklerin Müsteşarlığa, Devlet Plan-

lama Teşkilatına ve Maliye Bakanlığı'na sunumu ile ilgili rapor hazırlanmasıydı. 2007 yılında mevcut hükümetin çıkartmış olduğu vergi ve teşvik kanunlarındaki aksak ve eksiklikleri, işadamlarımızın önüne çıkan sıkıntıları paylaşmak, çözüm önerileri üretmek için yapılmış bir çalışma. TOBB'dan, işadamlarının vergi ve teşvik kanunlarındaki aksaklıklar dolayısıyla yaşadığı sıkıntıların belirlenmesi için rapor istenmiş. 2009 yılında yapılan çalışmalarda belirlenen aksaklıklarla ilgili 14 önerinin 9 tanesi sonuca ulaşmış. Bu yıl önerilerin sayısı çok daha fazla olduğundan sonuca ulaşmakta, verimlilikte sorun yaşanır endişesi var. Dolayısıyla bu toplantıda vergi ve teşvik uygulamalarında en önemli ve öncelikli 5 aksaklığın/eksikliğin tespit edilmesi istendi. Yatırım Ortamını İyileştirme Koordinasyon Kurulu olarak öncelikli 5 sorun ve çözümüne ilişkin önerilerimizi belirledik. Sizlerden vergi ve teşvik uygulamalarında karşılaştığınız sorunları ve aksaklıkları bizlere iletmenizi rica ediyorum. Ben de bunları bir rapor olarak TOBB'a iletirim, TOBB'da Bakanlıklarla olan diyalogları neticesinde sağlıklı netice alır diye düşünüyorum.



İZZET DÖNMEZ:

Kentsel dönüşüm konusunu sürekli tartışıyoruz. Orada işyeri olan Sakaryalı hemşerilerimizin, Sakarya'da siyasetle, cemiyyet faaliyetleri ile ilgilenen herkes bir araya geldiğinde mutlaka kentsel dönüşüm gündeme geliyor. Bu

ülkede yeni, değişik bir şey ortaya çıktığı zaman bir isteme-zükçü tayfa ortaya çıkıyor. Biz konservatif tutucu bir milletiz. Bir yenilik ortaya çıktığı zaman hemen peşinen olayın arkasında başka bir şey arayanlar ortaya çıkıyor. İş yapmayı düşünenlerin orada başka bir hesabı, çıkarı, menfaati, rantı olduğu konuşulmaya başlanıyor. Yani dilin kemiği yok herkes her şeyi konuşuyor.

Kentsel dönüşüm alanı üzerinde gayrimenkulü olan gerek SESOB'a kayıtlı, gerekse Ticaret Sanayi Odası'na üye işadamları

arkadaşların endişelerini, korkularını, tepkilerini anlayışla karşıyorum. Mal canın yongasıdır. Ben, ne bulvar düzenlemesindeki mülk sahibi bir tek Sakaryalı hemşehrime bir karış mülküne bir hanel, bir zarar gelsin ne de Dörtöl bölgeımızde gayrimenkulü olan Sakaryalı hemşehrilerimizin bir karışlık mülküne zarar gelsin istemiyorum. İstanbul'da, Ankara'da, Antep'te, Adana'da, Trabzon'da dostlarınız vardır. E-5'ten, otobandan geçerken Sakarya'ya bakıyorlar. Buradan geçenler, Sakarya'yı Dörtöl'dan ibaret zannediyorlar. Nerelisin diye sorduklarında? Sakaryalıym dediğimizde, "çok da geri kalmışsınız, çok fakir kalmışsınız, Marmara'da yaşıyorsunuz o pejmürdelik nedir?" diye soruyorlar. Ben bunu binlerce kere Türkiye'nin değişik coğrafyalarında yaşayan ve E-5'ten, otobandan geçen dostlarımdan, arkadaşlarımdan dinledim. Yani bizim fotoğraımız, bizim vitrinimiz Dörtöl. Bunun değişmesi lazım. Burada bir takım güzellikler yapılması lazım. Burada bir takım güzel şeylerin olması lazım.

Kentsel dönüşüm kuvve'den fiile geçer de Sakarya'da böyle bir dönüşüm yapılsa Sakarya'nın vizyonu değişir. Oradaki düzenleme mülk sahiplerinin hak ve hukuku zedelenmeden yapılsın. Bugünkü haliyle Dörtöl bize yakışmıyor. Dünya hızla değişiyor. Biz de mademki adımız Büyükşehir, Büyükşehir'e yakışır şehirde yaşayalım.

Hem şehrin bulvardaki kent bütünlüğünü korumak, hem de orada gayrimenkulü olan insanların hukukunu korumak adına iktidar gücünü, hükümet gücünü de kullanmak suretiyle güzel şeyler yapmak istiyor. Bu işi dallandırıp, budaklandırıp, karıştırmaya, milleti huzursuz etmeye gerek yok. Yanlış bir şey yapılsa hep beraber karşı çıkarız, hep beraber muhalefet ederiz. Orada gayrimenkulü olan insanların da mağdur edilmeyeceği ve hem de oradaki alanın gerçekten Adapazarı'na yakışır bir meydan bütünlüğüne kavuşacağı düşüncesindeyim.

İlimizin bir başka sorunu da İzmit Caddesi'ndeki altgeçit konusu. İzmit Caddesi Sakarya'nın yüzkarasıdır. Türkiye'nin en büyük sivil toplum örgütlerinden biri olarak bu konuda Belediyemize baskı yapalım, kamuoyu oluşturalım. İzmit Caddesi'ndeki utanç abidesi olan altgeçit kaldırılmalı. Sakarya'nın prestij caddelerinden birisi olması gereken İzmit Caddesi yok oldu gitti, Sakarya'ya giriş İzmit Caddesi ile başlıyor. İzmit Caddesi'nde esnaf perişan oldu, ticari hayat durdu. Hele depremde sonra bu şehrin prestij bulvarlarından, prestij caddelerinden birisi olması gereken İzmit Caddemiz maalesef yapılan yanlış bir uygulama ile heder edildi. Adapazarı'nın böyle heder edilecek, yok edilecek bir yere ihtiyacı yok. Büyükşehir'e baskı yapmak suretiyle o sorunun da ortadan kaldırılıp İzmit Caddesi'nin yeniden eski canlılığına, yeniden eski işlevselliğine kavuşturulması için sizleri gayretli olmaya çağırıyorum.



NADİR ÖZTÜRK:

Deveye sormuşlar; "boyun niye eğri diye, nereden doğru ki" demiş. Kentsel dönüşüm konusu da böyle bir şey. Keşke İzmit Caddesi'nde de istemezükçüler dinlenseydi de bu duruma düşülmeseydi, bu-

rada bunu konuşmasaydık. Kentsel dönüşüm konusunun çok iyi bir şekilde ele alınıp, oradaki esnafın, oradaki mülk sahiplerinin durumunun en iyi şekilde incelenmesi gerekiyor. Biz karşı çıkıpda böyle istemezükçü bir tavır, şehrin önünde bir engelmış gibi görünmek istemiyoruz. Kentsel dönüşümdeki mevcut projeye göre böyle bir şey yapılsa İzmit Caddesi'nin durumundan çok daha kötü bir duruma düşülebilir. Proje her taraftan ele alınması gerekir. Biz bunun mücadelesini veriyoruz. Dörtöl sanayisi de bugünkü şekline bir anda gelmedi. Kavşak kapatıldı. Dükkanların önüne çıkmalar, sundurmalar yapıldı. Hiçbir Belediye görevlisi gelip de bize demedi ki bu çıkmaları sundurmaları kaldırın. Hiçbir bina sahibine gelip de, "yukarıdaki hurdaları kaldırın, bu görüntüyü güzelleştirmek istiyoruz" diye bir satır yazı yazılmadı bugüne kadar. Şehrin Estetik Kurulu var, Belediye'nin gücü var yani her şeyden evvel. Bunu bugüne kadar hiçbir şekilde yapmayıp, bugünkü ortama kılıf hazırlandı. Bunun bilinmesini istiyoruz. Biz bu konuda da neler yapılması gerektiği yönünde fikirlerimizi söyledik. Bunların dikkate alınmasını istiyoruz. Körü körüne ısrarcı olmuyoruz. Bunun bilinmesini istiyorum.



İFFET HACİYÜPOĞLU:

Değişim eğer güzelse hiçbir insan doğasından, fıtratından gelen dürtüyle değişime karşı olamaz. Güzele alışmak kolaydır, çabuktur. Sizce güzel nedir? Ticari hayat. Bizlerin Kentsel dönüşüm alanında işyerleri var. Biz veya bir başkasının işyeri olması çok önemli değil. İş hayatındaki güzel nedir? İyi ranttır, doğru istihdamdır. Sizin şu an yapmış olduğunuz işiniz cironuzun yerine gelmesi, gelecekte de bunların yerine gelebiliyor olmasının garantisidir değil mi? Veya daha iyisinin olmasıdır. Cebinizden artı paranın çıkmaması, ya da işinizi kaybetmemeniz, ya da çalıştırdığınız insanlara güle-güle dememenizdir. Eğer ki size bunlar vaat ediliyorsa neden insanlar karşı çıksınlar?

Güzele alışmak kolaydır. Eğer orada bir karşı duruş varsa, yerine sunulan güzellik ya yoktur, ya doğru anlatılamıyordur. Ya da size külfet olarak geri dönüyordur. Şehrin tarihi, yani sınırsal yanı önemlidir. İnsan beşerdir. Telefon bozulur tamirci gelir yapar. Ama böyle bir şey değildir şehirlerin tarihi dokusunun bozulması. Çok önemli. Evet ben de bu şehre ilk geldiğimde içeriye girerken o yapıyı görmüştüm. Kentsel dönüşümü bir yandan o yüzden de destekliyorum. Ama bunun farklı bir yöntemi olabilir. Farklı şekilde farklı alternatifler sunulabilir. Zaten ondan değil mi ki burada konuşuyoruz, herkes fikrini beyan ediyor. Evet, şu anki görüntü sakil ama bunun sorumlusu oraya yatırım yapan, Belediyelere güvenen kişiler değil. Orada bir gelecek planlamışlar.

Ölçelim, o alanda kaç kişi var? Kaç kişi projeye hayır diyor? Siz işyerlerimize karşılık ne veriyorsunuz? Ne kadar fazla veriyorsunuz? Ya da istediklerimizin ne kadarını yerine getirebiliyorsunuz? Ya da bu değişim olduğunda nelerin değişmesini öngörüyorsunuz. Bir olayın, bir insanın artı ya da eksi olabilmesi bana göre artılarının çokluğundandır. Yani bir olay beş artı üç eksi ise artıdır. Beş artı altı eksi ise eksidir. Artı ve eksileri koyduğumuzda kefedeki şu an bu kadar tartışıp karşı çıkıyorsa-

Ölçelim, o alanda kaç kişi var? Kaç kişi projeye hayır diyor? Siz işyerlerimize karşılık ne veriyorsunuz? Ne kadar fazla veriyorsunuz? Ya da istediklerimizin ne kadarını yerine getirebiliyorsunuz? Ya da bu değişim olduğunda nelerin değişmesini öngörüyorsunuz. Bir olayın, bir insanın artı ya da eksi olabilmesi bana göre artılarının çokluğundandır. Yani bir olay beş artı üç eksi ise artıdır. Beş artı altı eksi ise eksidir. Artı ve eksileri koyduğumuzda kefedeki şu an bu kadar tartışıp karşı çıkıyorsa-

Sakarya markaları TEMPO ile tüm Türkiye'de

Türkiye'nin en çok okunan aylık haber dergisi Tempo,
28 bin tiraj ve 250.000 okura sahip.



Tempo Haziran sayısında çıkacak olan
Sakarya Markaları Eki'ni Reksa Reklamcılık'la hazırlıyor.
Bu ek Türkiye'de 1.500.000 okura ulaşacaktır.

Sınırlı sayıda olan reklam olanağını hem kendi işletmeniz
hemde Sakarya'nın tanıtımı için kullanacağınızı umuyoruz.



reksareklamcılık.

iletişim için;

t. 0264 274 18 88 f. 0264 279 01 86 reksa@reksa.com.tr
atatürk bulvarı değirmenhan sokak n. 88 k. 1 d. 1 adapazarı / sakarya



eğer biraz eksiler fazla. Ya eksileri birazcık yok edeceğiz, ya da artıları biraz destekleyeceğiz, yeni artılar koyacağız ki o proje gerçekleşsin. Güzele alışmak kolaydır.



FİKRİ KELEŞ:

Kentsel dönüşüm konusu Adapazarı'nın gerçekten en önemli konularından birisi. Burada yapılan planlı, düşünceli, daha önceden süzgeçten geçirilmiş bir olay değil. 17 seneden beri aynı zihniyet Belediye Başkanlığı yapıyor

Adapazarı'nda. Ben 10 sene evvel yatırım yaptım bu yörede. O zaman neredeydiniz? 16 seneden beri uyumuşsunuz, şimdi kalkmışsınız kentsel dönüşüm çok önemli diyorsunuz. Önemini de sordum. Sebeplere bakın, görüntü kirliliği var, rant yükselecekmiş. Tamam bu rant yükselecek de orada çalışan işçi işsiz kaldıktan sonra, onun rantla ne ilişkisi var? Ben işyerimi oradan taşımak zorundayım, benim rantla ne ilişkim var? Yani o rant bana mı dönecek? O rant orada çalışan işçiye mi dönecek? Kime dönecek bu rant? TOKİ'ye dönecek. TOKİ ile kati protokol imzalandı. TOKİ rant alacaksa bana ne? Ben orada insan çalıştırıyorum, o insanların geleceğini ben düşünüyorum, TOKİ düşünmüyor ki. Bunu yapacaktınız madem, o zaman 10 sene evvel, zemin etüdü, inşaat ruhsatı bilmem ne için dünya kadar parayı Belediye olarak benden niye aldın? Verecek misin benden aldığın paraları geri? Yaparken alıyorsun, yıkarken vermiyorsun, öyle bir şey yok. Yaparken sen benden ruhsat için para alacaksın, zemin etüdü için alacaksın, çalışma müsaadesi için ve daha bir çok şey için para alacaksın, çıkarken hadi güle-güle. Ben oraya dünyanın cihazlarını, hepsi kalibre edilmeden çalışmayan cihazları koydum. Onları sök götür oradan. Sökmesi bir bela, kurduğunuz zaman kalibresi iki bela, çalışıp çalışmayacağı üç bela.

Böyle bir kentsel dönüşüm olayı bugünden yarına düşünülmez. Planlanır, süzgeçten geçirilir sonra gündeme getirilir. Sen olayı getir gündeme, benim yerimin değeri düşsün, adam dükkanını kiraya veremez hale gelsin, yatırım yapamaz

hale gelsin, bekle bir sene, ondan sonra hiçbirimiz orada yatırım yapmayacağız, kendiliğimizden zaten işi bırakacağız. Ben yatırım yapamıyorum. Buraya yatırım yapamamamın tek nedeni bu dedikodulardır. Ben doğalgaz yatırımı yapacağım, bilmem ne kadar bin lira parayı ödeyeceğim, ondan 1 sene sonra hadi güle-güle diyecekler. Olur mu böyle şey? Burada hiç düşünülmeden, bana göre yapılma şekli ters olan bir olay var. Önce incele vatandaş ne diyor, bunu yaptığın takdirde kime zarar vereceksin, kime yarar sağlayacaksın. Bunlar oluşsun, kararını ver, çık vatandaşın karşısına. Bunlar önce çıkıyor, sonra bakıyor. Bir açılım getiriyor, bakıyor ki olmuyor geri çekiliyor. Yok öyle bir şey. Önce planlayacaksın, programlayacaksın, süzgeçten geçireceksin. Ne yarar alırım, ne zarar görürüm onu düşüneceksin, ondan sonra gündeme getireceksin konuyu.

Bu kentsel dönüşüm olayı Adapazarı'nın bir çıbanıdır, ne zaman patlayacağı belli değil. Patlayınca da çok insanın canını acıtacak. Bunun bilincinde olalım lütfen. Biz Ticaret ve Sanayi Odası olarak bir görüş ortaya koymalıyız. Ben bu konuyla ilgili 156 kişinin iştirak ettiği bir toplantıda Yönetim Kurulu Başkanımızı temsilen dedim ki; Ticaret ve Sanayi Odası olarak biz burada bir tek kişinin burnunun kanamasını istemeyiz. Hepimiz, 90 tane Meclis Üyesi bu işin karşısında olacağız gerekiyorsa. Ama yapılıyorsa da kimsenin burnu kanamamalı. Kendim de söyledim, ne zaman yapacaksınız karar verin. Bizi daha ne kadar zaman yatırımsız bırakacaksınız? Veya insanlar ne zamana kadar dükkanını kiraya veremez duruma düşecek. Adam iş kuracak, diyor ki ya buranın geleceği yok, niye kurayım? Dükkanını kiraya verecek, tutan yok. Niye? Yarın kaldıracaklar. Dolayısı ile gerekçe ne? Şehir kirliliği. Belediye sizsiniz 17 seneden beri, kirliletmeseydiniz bu şehri. Siz kirllettiniz. Buraya yapılan şeyleri denetlemediniz mi? Ruhsatların parasını almadınız mı? Mademki şehir kirliliği yaratıyordu niye müsaade ettiniz? Aklınız neredeydi? Kaç seneden beri neredeydiniz kardeşim? Niye bu kadar insanı mağdur ediyorsunuz? Yani orada 3 tane insan çalıştıran, yerinin karşılığını alsa bile aynı işi gittiği yerde yürütemeyecek ki. Kirası çok olacak, elemanını oraya taşıyamayacak. Burada yıllar içerisinde oluşmuş bir sanayi var. Buraya hepimiz taraftarız. Görüntü kirliliğini kaldırmak için şartlar getirin, ona göre tanzim edelim.

açık hava reklam kokuyor...

billboard megaligh traketotobüs durağı totem çatı duvar reklamları araç giydirmetabela istemleri





Şubat Ayı Olağan Meclis Toplantısı Yapıldı

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın Şubat Ayı Olağan Meclis Toplantısı Meclis Başkanı Engin Özkoç Başkanlığında Ali Coşkun Konferans salonunda gerçekleştirildi.

Yönetim Kurulunun, bilim, kültür, sanat ve spor dallarında başarı sağlayarak ilimizin adını duyuran kişi ve kuruluşları onurlandırmak adına her meclis toplantısında bir kişi ya da kuruluşa ödül verileceği hususunda almış olduğu karara istinaden, SATSO Meclis Toplantısının bu ayki onur konuğu "Saklı Sızım" adlı kitabın Şairi Ömer Ali-kılıç oldu.

Doğum sırasında oksijensiz kalması sebebiyle doğuştan spastik engelli olan Ömer Alikılıç'ın yaşam öyküsü Meclis Üyeleri-mize duygulu anlar yaşattı.

Meclis Başkanı Engin Özkoç, Ömer Alikılıç'ı Meclis üyelerine takdim ederken "bugün aramızda kentimizin yetiştirdiği çok genç, sevecen, sevgi dolu bir şair arkadaşımız var. Biz meclis olarak bu kentte kendi dalında başarı sağlayan tüm insanlarımızı ödüllendireceğiz ve onları burada onure edeceğiz demıştık. Bunu en çok hak edenlerden biri var karşımızda bugün. O soruna odaklı değil çözüme odaklı birisi. O sahip olmadıklarının değil sahip olduklarının önemini bilen birisi. O istenildiği zaman tüm zorluklara rağmen her şeyin başarılabilceğinin kanıtı. Sevgiyle, mutlulukla, azimle, inançla nelerin olabileceğinin en iyi göstergesi. Ömer Alikılıç bugün aramızda. Onu coşkuyla alkışlamanızı rica ediyorum." dedi.



MUSTAFA ALIKILIÇ:

Ömer Alikılıç adına konuşan babası Mustafa Alikılıç SATSO tarafından Ömer'e verilen bu ödül dolayısıyla büyük bir gurur yaşadıklarını belirterek SATSO camiasına şükranlarını sundu. Özürlü bir birey yetiştirmenin zorlukları-na da değinen Mustafa Alikılıç yaptığı konuşmada; "Ömer ile beraber spastik engelin ne demek olduğu öğrendik. Ömer ilk zamanlarda çok farklı bir bebektir. Onunla beraber yaşamak çok zordu. Ama zoru başardık hamdolsun. Çok güzel günlerle

geldik. Ömer yaşarken bizlere çok şeyi öğretti. Biz de onunla beraber spastik engelli olduk. O da bizimle beraber engelsiz oldu. Ömer normal yaşatlarının konuşma ve yürüme adına yapamadığı şeylerin dışında okuma yazmayı da abisinin sayesinde öğrendi. Sonrasında özel bir bilgisayar programı edindik. Ömer gayet güzel yazılar yazmaya başladı. Engelli sitelerinde yazıları çıkmaya başladı. Tamamen kendi ürünlerini orada kendisi yayınladı. Devamında bir şiir kitabı yayımlandı." Di-yerek spastik bir engellinin azmi sayesinde neleri başarabileceğini anlattı.

Ömer Alikılıç'a başarılarından dolayı Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası adına onur plaketi takdim eden Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, Ömer'in yaşam öyküsü ve hayata bakışından önemli dersler çıkarılması gerektiğini dile getirdi. Okurlarına armağan ettiği güzel şiirler için Alikılıç'a teşekkürlerini sunan Altuğ; "Biz bu ödülü Ömer'in nezdinde tüm engelli insanlara dikkat çekmek üzere veriyoruz. Şehrimizde malum Rehberlik Araştırma Merkezleri ile ilgili sıkıntılar var. Her ne kadar yetkililer sıkıntı olduğunu kabul etmese de biz biliyoruz ki ilimizdeki RAM'ların çalışmasıyla diğer şehirlerdeki RAM'ların çalışmaları farklı. Biz birazda o sıkıntılara dikkat çekmek üzere Ömer'i buraya davet ettik." diyerek ilimizde RAM'larla ilgili şikayetlere bir kez daha dikkat çekti.

ENGİN ÖZKOÇ

Şubat Ayı Olağan Meclis Toplantısı'nın gündem maddelerinin görüşülmesi öncesinde bir konuşma yapan Meclis Başkanı Engin Özkoç, 2009-2012 Dönemi SASO Meclisi'nin birinci yılını doldurduğunu belirterek meclis toplantılarında yapılan faaliyetleri özetle meclis üyelerine aktardı.

Özkoç konuşmasında “Genel Sekreterlikten gelen yazılar detaylarıyla meclis üyelerimize gönderildi. Mizanla ilgili tüm gelir gider detayları incelemenize sunuldu. 2004 yılında çıkarılan 5174 sayılı Odalar ve Borsalar Birliği kanunu 2005-2007 yılları arasında şekillendi. Ancak 2010 yılında meclis iç yönetmeliğimizi meclisten geçirip Odalar Birliğinin onayına gönderdik. Her konunun açıkça tartışıldığı herkesin sesini duyurabildiği bir meclis dönemi oldu. Milletvekilleri, belediye başkanları, iş adamları meclisimizde konuşmalar yapıp gündemle ilgili meclisimizi ve kamuoyunu bilgilendirdiler. Kentimizin sorunlarını kentin kanaat önderleri ile birlikte meclisimizde her yönüyle tartıştık. Meclis toplantılarımıza ilimizi ülke çapında ve dünyada temsil ederek büyük başarılarla imza atmış sanat, spor edebiyat dallarındaki sanatçılarımızı konuk ederek sanat ve sanatçının da yanında olduğumuzun mesajını verdik. Meslek komitelerimiz ilk defa meclisimizde temsil edildiler. Sorunlarını ve çözüm önerilerini sunumlarla ifade ettiler. Meclisimiz, stratejik plan dahil yönetimin her hedefinde birlik ve beraberlik içinde oldu. Meclis oluşturduğu komisyonlarla faal bir şekilde icraatın içinde yer aldı. Meclis komisyonlarımız başarılı çalışmaları ile yönetime her türlü desteği verdi.” diyerek bir yıllık çalışmaları değerlendirdi.



İlişiyoruz. Önümüzdeki üç yıllık dönemde de bu arzumuzda hiçbir eksiklik olmadan tüm dürüstlüğümüzle, tüm samimiyetimizle ve iyi niyetimizle çalışacağımızdan emin olabilirsiniz.” diyen Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, konuşmasının devamında Yönetim Kurulu’nun aylık faaliyetleri hakkında meclis üyelerine bilgiler verdi.

29 Ocak 2010 Cuma günü Cumhurbaşkanlığı Genel Sekreteri Prof. Dr. Mustafa İSEN’i turizm platformu başkanı ve yöneticileri ile birlikte ziyaret ettiklerini belirten Altuğ; “Ziyaretteki amacımız Sakarya’nın kültür hayatına neler katabileceğimiz konusunda görüş alışverişinde bulunmaktır. Biliyorsunuz yönetim kurulu olarak Taraklı ilçemizi ziyaret etmiştik. Oradaki değişimi gördüğümde çok etkilendim. İlçemizde bulunan bir çok ev, konak yenileniyor. Biz de Sakarya’nın kültür hayatına katkı olsun diye oradaki bir evi satın almak istiyoruz. Fenerli konak olarak adlandırılan Türkiye’de çok da benzeri olmayan tarihi yapıyı Ticaret ve Sanayi Odası olarak alıp restore etmek istiyoruz” diyen Altuğ böylece ilçeye katkıda bulunmak istediklerini belirtti.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı faaliyetleri hakkında da bilgi veren Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ; “Marmara kalkınma

“Marmara Kalkınma Ajansı’nın ilk icraatlarından biri İhracatçı Birliği oluşturmak olacaktır. Birlik Kocaeli, Yalova, Bolu, Düzce ve Sakarya illerini kapsayacaktır.”

A. AKGÜN ALTUĞ

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ Yönetim Kurulunun aylık icraatları ile ilgili meclis üyelerine bilgi verdi. Altuğ konuşmasında yönetim kurulu ve meclisin birinci yılını doldurduğunu belirterek ortak akıl ve işbirliği çerçevesinde hizmet ettiklerini ve göreve geldikleri ilk günden bu yana ayrımcılık yapmadan, taraf olmadan her meclis üyesi ile uyum içinde çalıştıklarını vurguladı. “16 Şubat 2009’da yapılan seçim ve daha sonrasında 24 Şubat’da meclis içerisinde yapılan yönetim kurulu seçimi ile göreve geldik. Seçildiğimiz ertesi günü gayet samimi olarak şunu söyledim: Seçim sürecinden çıktık. Bundan sonra o taraf senin bu taraf benim demeden çalışacağız. Yani Ticaret ve Sanayi Odası üyeleri için artık o taraf veya bu taraf olma gibi bir durum yok. Biz herkesin yönetim kurulu, herkesin meclis üyeleri. Bu ana fikirle çalışmalarımıza devam ediyoruz.” diyen Altuğ yönetim anlayışlarının “ortak akıl” olduğunu belirtti. Sözlerini “Şehrimiz için ortak akıl üzerinde ısrarcıyız. Ve şehir için alınacak her kararda ortak akıl üzerinde karar vermeliyiz. Sakarya gündeminde oluşan konuları kendi açımızdan değerlendirip en iyi şekilde yönlendirmeye ça-

ajansımız yavaş yavaş yapılanıyor, icraatına başlıyor. Eskiden komite odası olarak kullandığımız mekana Marmara Kalkınma Ajansı’nın Sakarya Ofisi’ni yerleştirdik. Önümüzdeki günlerde 5 arkadaş bu ofiste mesailerine başlayacaklar. Ofis vasıtasıyla şehirdeki birçok projeye destek vermeye çalışacağız. Şehrimiz ihracat sıralamasında 7 ile 8. sıralarda yer alıyor. Bu kadar yoğun ihracat ve bir o kadar da ithalat yapan bir ilde İhracatçı Birliği’nin olmaması büyük bir eksiklik. İhracatçılarımızın İstanbul’a gitmek zorunda kalmaları bir çok sıkıntıya sebep olmaktadır. Bir evrak alınması için İstanbul’a yada İzmit’e veya Bursa’ya gidiliyor. Marmara Kalkınma Ajansı’nın ilk icraatlarından biri bir İhracatçı Birliği oluşturmak olacaktır. Birlik Kocaeli, Yalova, Bolu, Düzce ve Sakarya illerini kapsayacaktır. Biliyorsunuz bazı sektörlerde 200 milyon doları aşabilirseniz bir ihracatçı birliği oluşturuyorsunuz. İhracatı zor olan sektörlerde bu bedel 100 milyon dolara iniyor. İhracatçılarımızın bu şikayetini, bu sıkıntısı ihracatçı birliği ile aşmaya çalışacağız bunun kararın aldık. Umuyorum uzun bir süreç ama sonunda ihracatçı birliğini bölgede kurmuş oluruz.” diyerek ihracatçı birliğine olan ihtiyacı vurguladı.

11 Şubat 2010 Perşembe günü EMITT 2010 Turizm Fuarı'nı ziyaret ettiklerinin bilgisini veren Altuğ EMITT fuarı çalışmalarının Sakarya Turizm Platformun ve Odamızın katkılarıyla gerçekleştiğini, bu fuarla birlikte tanıtım konusunda ki eksikliklerin tespitinin yapıldığını, önümüzdeki dönemde bunları giderip daha iyi bir stantla Sakarya'yı daha iyi tanıtmaya imkanına sahip olacaklarını belirtti.

Aynı gün, son zamanlarda şehrin gündeminde önemli bir yer tutan Chery yatırımı konusunda ki son gelişmeleri yetkili ilk ağızdan öğrenmek için Chery yetkili Türkiye distribütörü Mermerler Şirketler Grubunu ziyaret ettiklerinin bilgisini veren Altuğ, "yetkililere yatırımda son durum nedir diye sorduk. Bize bir sunum yaptılar. Chery Türkiye'de ne yapmak istiyor? Nasıl yapmak istiyor bunu anlattılar. Yatırımın Sakarya'da yapılmasının önündeki sorunlar ve bu sorunları birlikte nasıl aşarız konusunda bir görüşme oldu. Bu ziyaretimizde anladık ki Chery'nin Türkiye'de yatırım için seçmiş olduğu bölge kesinlikle ve kesinlikle Karasu. Bu yatırım için 1700 dönümlük arazi tespit edilmiş. Fakat arazinin içinde 400 dönüme yakın bir mera alanı var. Bu mera alanının mera vasfından çıkartılıp sanayi arazisi pozisyonuna getirilmesi gerekiyor ki yatırım başlasın. Bunu nasıl aşarız diye bir istişare toplantısı yaptık. Daha sonra Valimiz bir sonraki hafta başı Mermerler Grubunun yetkililerini ilimize davet etti. O toplantıda sorunun çözümüne nasıl yaklaşılabileceği hakkında da bir kronoloji belirlendi. Hedef 2012 yılında Chery'nin burada ilk otomobilini banttan indirmesi. Size uzak gibi görünüyor ama ben oradaki durumu gördüğümde olabilir diye düşünüyorum. En azından biz böyle bir yatırımın Sakarya'ya kazandırılması için elimizden gelen gayreti hep birlikte gösteriyoruz ve bundan sonra da göstereceğiz" diyerek konu hakkındaki gelişmeleri meclis üyeleri ile paylaştı.

12-14 Şubat 2010 tarihleri arasında Afyon'da yapılan stratejik plan çalışmalarının oldukça yararlı geçtiğini, bu çalışmada Odamızın güçlü ve zayıf yönlerinin, fırsatların ve tehditlerin çok net bir şekilde ortaya konduğunu belirten Altuğ, çalışmaların bundan sonraki etabında dış paydaşlarla benzer toplantıların yapılacağını ifade etti.

20-24 Nisan tarihleri arasında Hannover MESSE 2010 fuarına 70 kişilik bir heyetle iştirak etmeyi hedeflediklerinin bilgisini veren Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ, fuara katılacak firmalara KOSGEB'in katılım desteği vereceğini, ayrıca, ABİGEM tarafından yapılacak eşleştirme çalışmaları kapsamında firmalarımızın uluslararası firmalarla iş görüşmeleri yapma imkanı elde edeceklerini belirtti.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak fuarda 20 m²'lik bir stantla katılacaklarını belirten Altuğ, bu stant aracılığıyla Odamız üyesi firmaların tüm bilgilerinin fuar ziyaretçileri ile paylaşılacağını, aynı zamanda bu stantta ilimizin tanıtımı yapılarak yatırım avantajlarının uluslararası yatırımcılara anlatılacağını belirtti.

Odamız üyelerinin, Schengen üyesi ülkelere iş amaçlı ve uzun süreli vize alarak seyahat etmelerini sağlamak için üye ülkelerin konsoloslukları nezdinde girişimlerde bulunacaklarını belirten Altuğ, bu uğraşlarının ilimiz dış ticaretini artırmak adına olumlu neticeler vermesini umduklarını ifade etti.

Vize uygulamaları ile ilgili olarak İstanbul Ticaret Odası'nın yaptığı çalışmaların benzerlerini yapmaya çalıştıklarını belir-

ten Altuğ, bu konuda İTO başkanı ile nasıl bir yol izledikleri konusunda görüşmeler yaptıklarını söyledi. "İlk etapta Schengen üyesi İtalya, Almanya, Fransa, İspanya konsolosluklarını ziyaret edip bu konuda çalışmalar yapacağız. Gelişmeleri de hem e-bülten hem de meclis toplantılarımızda sizlere aktaracağım. İnşallah bizde üyelerimize 5 yıllık Schengen vizele-ri imkanı sağlarız" diyerek çalışmadan umutlu olduğunu belirtti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ, aylık faaliyetlerle ilgili açıklamalarının devamında; "Meclis üyelerimizin katılımıyla oluşturulan beş tane komisyonumuz var. Yönetim Kurulu olarak bu komisyonların çalışmalarından son derece memnunuz. Gerçekten iyi işler yapılıyor, iyi şeyler yapmaya çalışıyoruz. Zaman içinde icraatlardan hepinizin haberi oluyor. Bir komisyon ile ilgili açığımız var. Bizim "Çevre Komisyonumuz" yok. Kültür ve Turizm komisyonumuzun yoğun gayretleri sonucunda şehirdeki kurumları olguları bir araya getirdik. Ortak akılla artık bir Turizm Platformu var. Bu platformda ilimizin turizm değerlerini tanıtmak adına önemli çalışmalara imza attı. Yedinci Meslek Komitemizin teklifi ile çevre konusunda da bir komisyon oluşturmak istiyoruz" diyerek meclis üyelerimizden çevre komisyonuna katılmalarını istedi.

Odamız bilişim sisteminin yeni bilgisayarlar ile yenilendiğini belirten Altuğ, atıl vaziyette birçok bilgisayarın bulunduğunu, şehirde ise bilgisayarı olmayan bu konuda eksiği bulunan ilkokulların var olduklarını bildiklerini, sosyal bir proje olarak da hem bu bilgisayarları değerlendirmek üzere hem de eğitime bir katkı olsun amacıyla SATSO bilişim sınıfları oluşturmayı hedeflediklerini ifade etti.

Odamız faaliyetlerinden tüm üyelerin haberdar edilmesi için E-Bülten çalışması başlatıldığının da bilgisini veren Altuğ, haftalık olarak hazırlanacak bültenlerin tüm üyeleri e-mail aracılığıyla gönderileceğini belirtti.

Yönetim Kurulu Başkanı A.Akgün Altuğ'un aylık faaliyetlerle ilgili açıklamalarından sonra Meclis gündem maddeleri görüşülerek karara bağlandı.

Ferizli Organize Sanayi Bölgesi Müdürlüğü'nün "katılım payı" hakkındaki yazısına istinaden 100.000 TL kuruluş sermayesinin %40'ına tekabül eden 40.000 TL'nin katılım payımızın ödenmesi kabul edildi.

Meslek Komitelerinin Sorunlarının Görüşülmesi, Dilek ve Temenniler Maddelerinde söz alan Meclis üyeleri mesleki sorunlar ve şehir gündemindeki konular hakkında görüş ve önerilerini dile getirdiler.



ADNAN BORAZANCIOĞLU:

Meslek grubumuzdaki üyeler odamızda teknik resim okuma eğitimi konusunda talepleri var. Ayrıca bilhassa ticaretle uğraşan meslek komitelerindeki üyelerimizden şehirde-

ki yol, trafik, kaldırım ve çevre düzenlemeleri ile alakalı ciddi şikayetler var. Şehrin genel yapısının ve dokusunun kentsel dönüşüm projesinin takipçisi olan belediye tarafından ciddiye alınmasını, bölgesel değil bütün şehrin her tarafının aynı

şekilde yaşanabilir bir kent görünümüne bürünmesi talepleri var.

Biliyorsunuz ki enerji özelleştirilmeleri ile beraber artık serbest tüketici belgesi edinen tüketiciler elektrik ihtiyaçlarını istedikleri bir satış firmasından temin edebilecekler. Serbest tüketici belgesi ne demek? Bir yılda 100.000 kilowat/saat elektrik tüketen tüketiciler isterlerse enerji faturalarını SEDAŞ'tan değil enerji satan başka enerji üreticisi şirketlerden temin edebilecekler. Bilhassa ticaretle uğraşan arkadaşlarımız iş yerlerinde ciddi indirimlerden yararlanabileceklerdir. Örneğin ticarethanelerde elektrik fiyatı sanıyorum 25 kuruş. Sanayide ise 19 kuruş. Dolayısıyla %10 civarında bir indirim alabileceklerini biliyorum. Bu serbest tüketici belgesini SEDAŞ'a bir dilekçe ile müracaat edip alabilirler. 100.000 kilowat/saat elektrik tüketip tüketmediklerini de elektrik paralarından aylık tüketimleri toplayarak bulabilirler.



HALİL AHMET AYGÜN:

17 Ağustos depreminin üzerinden 10 yıldan fazla bir süre geçmesine rağmen şehrimizde inşaatla alakalı yani imari yönde çözülmemiş problemler olduğunu görüyoruz. Belediye tarafından alınan bir kararın bu problemleri daha da artacağını görmekteyiz. Depremden sonra iki kata düşen imara yeni bir uygulama daha getirildi. Yapılan bir düzenleme ile mevcut arsalarımızda arsanın ancak %40'na inşaat yapabileceğiz. Yani arsalarımızın %60'ını kullanamayacağız. Tabi özellikle bizim gibi ticaretle uğraşan ticaret erbablarını bu ziyadesi ile rahatsız edecektir. Şehrin merkezinde ticari alanların bulunduğu adalarda mevcut yapıların yanında boş alanlarda yapacağımız inşaatlarda arsanın ancak %40'ını kullanacağız. Bu kararın ticari alanlarda uygulanmasının hatalı olacağını düşünüyoruz. Bunun da Ticaret ve Sanayi Odası nezdinde gündeme getirilip şehrin bir sorunu olarak topluma duyurulması ve bununla alakalı belediye ile görüşülmesi gerekmektedir. Belediyenin aldığı bu karar gerek inşaat sektörünü gerekse bizim gibi şehir merkezinde işyeri olan mağazaları büyük oranda etkileyecek. İşyerlerimizin fiziksel olarak büyümesini engelleyecektir. Mevcut yavaşık düzen yapılanmalarda arsanın %40'ına yapılacak inşaatlar hem çirkin bir görüntü arz edecek hem de bizleri maddi olarak zarara sokacaktır. Şu anda Adapazarı'nda yapılan binalar eski imar yönetmeliğine göre alınmış ruhsatlarla yapılan binalardır. Bunların bir yıllık süreleri dolduğu için bundan sonra ancak arsaların %40'ına inşaat yapılacak olup bu daha sonra çok fazla gündeme gelecek ve çok sıkıntılar doğuracaktır. Bu yeni düzenlemede iki kat üzeri olan çatılarda da yeni bir düzenleme ile mevcut beşik çatılar kırma çatı şekline getirilerek buradaki çatı aralarını kullanmanın da önüne geçilmiş olunacak. Bu da bizlere metrekare kaybı, maddi kayıplar iş kayıpları olarak dönecektir. Bodrum katlarında da şöyle bir düzenleme getirilmiş. Yeni yapılacak inşaatlarda bodrum katı yapmak isterseniz ancak yanında yavaşık olan binalarda bodrum katı varsa yapabileceksiniz. Yani bitişikteki binada bodrum katı yoksa sizde binanızda bodrum katı yapamayacaksınız. Bu da bizim metrekarelerimizin azalması manasına geliyor. Bizler bu şehirde ticaret yapacağız. İşyeri alanlarını geniş-

letmek, şehri geliştirmek için yeni alanlar oluşturmak gerekli. Ama bakıyoruz ki günden güne bu alanları daraltıyoruz. Günden güne ellerimiz kollarımız bağlanıyor. Bu imar konusuna Oda olarak ciddi şekilde sahip çıkmamız gerektiğine inanıyorum.



EKREM SEÇGİN:

Bizler meslek grubu üyelerimizden bir takım sözler alarak buralara geldik. Bir takım sözler vaatler verdik, görüşmeler yaptık. Birkaç üyemizle birebir görüştüm. Hukuksal birtakım sıkıntıları olduğunu dile getirdiler.

Çoğumuzun belki hukuksal danışmanları var ama bazı üye arkadaşlarımızın böyle bir şansları yok. Ticarete alacak verecek meselelerinde hukuksal sıkıntılar yaşadıklarında bir avukata ihtiyaç duyuyorlar. Avukatlara gidiyorlar fakat tabiri caizse avukatlar hem ücretlerini alıyorlar hem davayı sonuçlandıramıyorlar. Bu arada davalarını takip ederken sıkıntı çekiyorlar. Ne gibi bilgi alacaklarından yoksun kalıyorlar. Odamız bir hukuksal danışmana ihtiyaç duymaktadır. En azından böyle sıkıntı yaşayan arkadaşların devamlı burada bulunan bir hukuksal danışmandan görüş alabilmelerine imkan sağlamak gerekli. Odamızda böyle bir danışman olursa kendisinden en azından nasıl bir yol çizeceğimiz konusunda faydalanırız.



EROL KAYA:

Almanya'da katıldığımız ESSEN fuarı bizim hayal ettiğimiz bir olaydı. Bunu gerçekleştirdik. Verdiğiniz bu katkılardan dolayı hepinize teşekkür ediyoruz. Hakikaten çok duygulandık. 10-15 yıl önce biz or-

lara ziyaretçi olarak giderdik. Fuarları gördüğümüzde moralimiz bozulur dışarıya çıkardık. Derdik ki biz bunlara 50 – 100 senede yetişemeyiz. Ama şu 4-5 yıl içinde çok büyük gelişmeler oldu Bu fuarda ne kadar önemseyeceğimizi gördük. Ticaret ve Sanayi Odamızın şemsiyesi altında 7-8 firmayla katıldığımız bu fuarda dünyanın iki büyük firması stantlarımızı ziyaret ederek kendileriyle neler yapabiliriz diye tekliflerle geldiler bize. Avrupa'nın artık süs bitkilerine doyduğunu yeni pazarın Türkiye Cumhuriyetler, Rusya ve Arap devletleri olduğunu söylüyorlar. Yakın bir gelecekte belki de bizlerle ortaklık kurarak veya bölgemizde yatırımlar yaparak bu bölgelere gelecekler. Dış mekan süs bitkileri sektörü hakikaten önemli bir sektör. Bunu yurtdışına gittiğimizde görüyorsunuz. İtalya'nın bu işten senede 10-15 milyar dolar, Hollanda'nın 25-30 milyar dolar para kazandığı bir sektör. Türkiye'nin sahip olduğu iklim şartları bizleri alıp nerelere getirdi. Biz bölgemizi yabancı firmalar açısından cazip hala getirirsek Sakarya'ya en büyük iyiliği yapmış oluruz. Eğer bu sektör biraz daha derlenir ve toparlanırsa bu bölgeden milyarlarca dolarlık ihracat yaparız. Şu anda da Sakarya'dan ciddi manada yurtdışına ihracat yapılmaktadır.

Tüm bunların yanında çok hızlı gelişen sektörün eleman ihtiyacını karşılayamıyoruz. Şu anda Türkiye'nin her tarafından

Antalya'sından Adana'sına kadar binlerce üretici firma eleman arıyor. Sakarya bölgesinde dış mekan süs bitkiciliği yetiştiriciliği sektöründe binlerce genç istihdam edilebilir. Bu konuda çok elzem bir şekilde eğitim konusunda üniversite ile temas kurularak bunun bir an önce hayata geçirilmesi lazım. Çünkü bir inşaat mühendisi, bir elektrik mühendisi veya bir makine mühendisi aradığınızda yüzlerce müracaatla karşılaşyorsunuz ama maalesef bu sektördeki eleman ihtiyacını karşılayamıyoruz. Sektörde yüzlerce elemana ihtiyaç var. Bu konuya eğnilirse çok memnun oluruz.



TAYFUN TULA:

Genç girişimciler olarak çalışmalarımıza devam ediyoruz. Hedeflerimizden biri de Genç Girişimcilik Meclisi oluşturmak. Şu anda 50'ye yakın üyemiz var. Bu üye sayısını 100'e çıkarıp genç girişimciler meclisini oluşturma yolunda ilerliyoruz. Bunlarla ilgili komisyonlar kurduk. Bu komisyonların ana başlıkları ise eğitim, basın yayın ve halkla ilişkiler, yerel işbirlikleri, turizm kültür sanat, ar-ge, sanayiticaret, ekonomi-çalışma, proje geliştirme, kariyer, istihdam, tarım ve hayvancılık komisyonu gibi komisyonlar.

Genç Girişimciler Kurulu olarak İş-Kur'la bir proje çalışmamız var. Biliyorsunuz 2009 yılında ekonomiyi canlandırma ve istihdamı artırma adına teşvik ve istihdam paketi açıklanmıştı. Bu paket kapsamında İş-Kur staj programları adı altında bir proje başlattı. Bu proje sayesinde 100.000 gence staj imkanı sağlan-

ması, böylece istihdama katkıda bulunulması hedeflenmekte. Bu programla alakalı İl Genç Girişimciler Kurulumuz İş-Kur İl Müdürlüğü ile iletişim kurdu. Buradaki amaç sanayiciler, iş adamları ve işkadınları ile İş-Kur'u bir araya getirerek işsiz gençlerin staj programlarından yararlanmalarını sağlamak. Hedefimiz ilimizde istihdam artışı sağlamak. Kuruluş amacı genç girişimci sayısını artırmak olan kurulumuzun hedeflerinden biride istihdamı artırıcı projeler yapmak. Canlanan bir ekonomi, mutlu bir toplum, düş kurabilen gençler daha fazla girişimci demektir. Bu sebeple İş-Kur'la yapacağımız bu işbirliğinde Genç Girişimciler olarak hedefimiz 2010 yılında 10.000 gencimize staj imkanı sağlamak. Projeye en az 10 kişi istihdam eden işletmeler katılabilir. Stajyerlere günlük 15 TL, 22 gün boyunca takribi 330 TL civarında bir ödenek var. Bunu da İş-Kur ödüyor. Firmalar herhangi bir ücret ödemiyor. İşsiz kişi İş-Kura kayıtlı olmak durumunda. Firmalar İş-Kur'a talepte bulunuyor. Bu işçi sayısının 20'de biri, örnek 100 kişi çalıştıran bir firmamız 5 tane stajyere sahip olabiliyor. Sanayi'de bir işçiyi istihdam etmek takribi bin beşyüz TL civarında. Altı ay boyunca bu ücreti İş-Kur karşılıyor. Stajyerin sigortası da İş-Kur tarafından yapılıyor. Bununla ilgili olarak ilk etapta ilgili sektörleri ve alakalı firmaları belirledik. Staj programının en büyük amaçlarından biri de iş yerlerinin çalıştırmak istediği personelleri bulmalarına yardımcı olmak. Altı ay boyunca denemek istediği personeller olabilir. Bu proje sayesinde altı ay boyunca işçiyi deneme imkanı bulacak, her hangi bir külfeti olmadan işe almak istediğini istihdam edecek. Stajyeri işe almak istemiyorsa problem yok. Staj yapan işsiz gencimiz eğitim almış olacak bu da onun için iyi bir referans olacak. İstihdam yaratmak için çok önemli bir durum söz konusu.



SATSO Başkanı A. Ak gün ALTUĞ Şubat Ayı Meclis Toplantısı'nın konuğu "Saklı Sızım" adlı kitabın şairi Ömer Alikılıç'a plaket takdim etti.

Sakarya'dan Türkiye'ye Girişimci Kadınlarımız



Kadınlar... Kadınlarımız... diye başlar kadınlara dair başarı öykülerinin giriş cümleleri...

Biz de kadınlarımızı ve başarı öykülerini anlatmak istedik, kadınlar kadınlarımız diye başlayarak... Daha iyi bir giriş cümlesi bulamadığımızdan değildir aynı sözlerin ardına gizlenişimiz; en iyi anlatan içindekini ismin kendisidir deyip ismin ar

dındaki öyküye olan merakımızdır...

Kadınlar duyguları, mantığı, kültürü ile her iş konusunda gösterdiği üstünlük ile biz zıt yaşamın içinde yol gösteren ışıklar gibi yanıp sönmektedir. Ozanların eserlerindeki sesler gibidir kadınlar...

Ülkemizde son yıllarda, kadınlara kadınların, sosyal hayattaki yeri ve statüsü ne bakış açısı geçerli değerler sistemi çerçevesinde de

ğil, kadının kendi istemleri, somut gerçekleri ve öncekileri doğrultusunda kadına dair sorguların başladığı yeni bir oluşum dönemi başladı.

Onca çabanın ardından her hak talebinin feminist etikle ve her olumsuzluğu feminizm ile örtüştürme gafletıyla savaşının ardından kadınlarımız artık ayakta...

Günümüz kadınları artık yeryüzündeki dengele rin korunabilmesi, gelecek kuşaklara yaşanılabilir bir dünya bırakılması için siyasal yaşama daha eşit koşullarda katılmaları gerektiğinin bilincine varmışlardır. Özellikle de son yıllarda ül

kemizde çalışan kadınların sayısı hızla artmaya başladı. Kadınlar, karşılaştıkları pek çok soruna rağmen, başarılarıyla iş dünyasında zirveyi zorluyorlar. Son 20 yıl içinde iş dünyasının yaşadığı belki de en büyük devrim kadınların çok yoğun bir biçimde iş yaşamına girmesidir.

Biz de Sakarya Ekonomi Dergisi olarak bu büyük devrimin paydaşlarından olan, İşin Cinsiyeti Yok diyen, Sakaryalı girişimci kadınlarımızın öncülüğünü yapan ve en önemlisi hep si birer rol model olan; SATSO Kadın Girişimciler Kurulu üyeleri ile konuştuk.

Bundan sonraki sayımızdan itibaren başarı öykülerine ayrıntılı olarak yer vereceğimiz kadın girişimciler kurulu üyelerimizi bu sayımızda kısaca tanımak istedik.



İFFET HACİYÜPOĞLU

"Girişimciliği önemsemişim için kadın girişimciliğini önemsiyorum"

1970 yılında Çanakkale'de doğdu. İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan İffet Hacıyüpoğlu, iş hayatına okuldan mezun ol-

duktan hemen sonra İstanbul'da başladı. Hacıyüpoğlu, 1993 yılında aile şirketine yöneticilik yaptıktan sonra 2003 yılında Gülümse Yemek Ltd. Şti. 'yi kurarak aktif yöneticilik yaşamına adım attı. Halen ikisi yerinde üretim, ikisi şirkete ait dört mut-fak, 65 kişilik istihdamla yoluna devam ediyor.

Kadın girişimciliği ve kadının toplumsal hayattaki konumu İffet Hanım'ın her zaman önceliği oldu. Bu konularla ilgili yerel dergilerde yazıları ile, yerel organizasyonlar, paneller, televizyon programları aracılığı ile bu konudaki fikirlerini her zaman dile getirdi. Sosyal yaşamın da her noktasında kadın varlığı için çalışan Hacıyüpoğlu, "girişimciliği önemsemişim için kadın girişimciliğine önem verdiğini belirtiyor ve kadınların "o başardıysa ben de yapabilirim" diyebilme cesaretlerinin olması gerektiğini vurguluyor.

İffet Hacıyüpoğlu kadınların iş hayatındaki konumuna da gönderme de bulunarak "İş insanlığına inanıyorum. "İşadamı" yerine "iş insanı" kullanılmalıdır" diyor ve ekliyor "bizim cinsi kimliklerimiz ailelerimizi ilgilendirir. İş hayatında kurallar kesindir; nettir; bellidir ve bir döngü vardır, iş yaşamında öncelik cinsiyet olmamalıdır."



YILDIZ BEZEK

"Hayallerinin önüne geçilen ve cesareti törpülenen her kadın için bindiğimiz bir dalı kesmiş oluyoruz"

1975 yılında Adapazarı'nda doğdu. Adapazarı Özel Tansel Lisesini bitiren Yıldız Bezek Dokuz Eylül Üniversitesi

Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri Bölümünden mezun oldu.

Lisans sonrası eğitimini New York Üniversitesi'nde girişimcilik ve yönetim alanlarında tamamlayan Bezek, iş hayatına ilk olarak 2001 yılında aile şirketi olan DRC Kauçuk San.Tic.A.Ş de satın alma sorumlusu olarak başladı.

Yıldız hanım 2003 yılında ticaret müdürü olduğu aynı firmada halen Ticaret Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmaktadır.

Aynı zamanda Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi olan Yıldız Bezek 85 yıllık bir geçmişe sahip SATSO'nun ilk kadın yönetim kurulu üyesidir

Ekonomik kalkınmanın yolunun, girişimci ruhların, genç ve kadın nüfusunun değerlendirilerek aktif iş yaşamında yer almalarının sağlanmasından geçtiğini belirten Bezek, "her kadın bir girişimcidir hayallerinin önüne geçilen ve cesareti törpülenen her kadın için bindiğimiz bir dalı kesmiş oluyoruz." di-

yen Yıldız Hanım'a göre kadınları girişimci olmak konusunda güdüleyen en önemli özellikleri çekici mücadele ruhu, konuya ilgi duyma, istekli olma, çalışkan olma özellikleridir.



NURHAY DEMOEN

"Sadece erkekler değil kadınlar da üretime ve yönetime katılmalı"

1972 yılında Sakarya'nın Ak-yazı ilçesinde doğdu. Ak-yazı Kız Meslek Lisesi'nden mezun olan Demoen, daha sonra Anadolu Üniversitesi

Açık Öğretim Fakültesi, İktisat bölümünü bitirdi.

Nurhay Demoen, 3 yıl Halk Eğitim'de öğretmenlik yaptıktan sonra 1994'te, Akyazı'daki ilk tekstil fabrikasında, ustabaşı olarak çalışmaya başladı. 1999'da eşi ile birlikte kendi "işyerleri olan" Nurhay Demoen Oyuncak & Konfeksiyon" şirketini kurdu. Şirketleri bugün, 70'ten fazla ülkeye ihracat yapıyor. Ve Türk malı olarak, küçük olsak bile, Çin'e karşı durabiliyoruz." diyor Nurhay Hanım

Kadınların iş hayatında yer almaları konusunda özellikle Avrupa ülkeleri ile karşılaştırıldığı zaman ülkemizin, çok geride kaldığını belirten Nurhay Demoen, "ülkemizde her 3 kadından sadece 1'i işgücüne katılıyor ve çoğu zaman o da ucuz işgücü olarak istihdam ediliyor" diyor. Demoen kadın girişimciliği konusunda ise ülkemizin çok daha düşük düzeyde olduğunu, girişimci kadınların çalışan kadın sayısının sadece 10'da 1'ini oluşturduğunu vurguluyor.

Nurhay Demoen'e göre "ülkemizin dünyanın önde gelen ekonomileri arasına girmesini istiyorsak sadece erkekler değil kadınlar da üretime ve yönetime katılmalı".



ŞENGÜLAY YURTAL

"Bence herkes kendi profiline uygun bir iş yaratabilir."

1968 yılında Afyonkarahisar'ın Sultandağı ilçesine bağlı Dereçine kasabasında dünyaya geldi. İlk ve orta öğrenimini Sultandağı'nda tamamlayan Şengül Yurtal

1989 yılında Yüzüncüyıl Üniversitesi Ziraat Fakültesi Zooteknik Bölümünü bitirerek Adapazarı'nda beyaz et entegre tesisinde gıda uzmanı olarak işe başladı.

Ayrıca İş İdaresi ve Halkla İlişkiler eğitimi de alan Yurtal, Türk ve dünya mutfakları konularında aşçılık eğitimi olarak 2002 yılında cafe restaurant açtı.

Bugün BASHKA Danışmanlık ve Organizasyon markasıyla, genel olarak dekorasyon, menü oluşturma, sunum, tasarım danışmanlığı ve organizasyon işleri yapmakta.

Şengül Yurtal kadınların iş hayatındaki varlığının hak ettiği yerde olmadığını, Türkiye'de erkek girişimci sayısının kadın girişimci sayısının 7 katı kadar olduğunu ve var olan kadın, genç nüfusumuzu girişimciliğe yönlendirip ekonomiye katma değer sağlanması gerektiğini belirtiyor.

Girişimciliğin, ekonomik büyümenin dinamosu olduğunu belirten Şengülay hanıma göre girişimci, risk alarak yenilik yapan, hızlı düşünen, azimli ve hırslı, sezgileri güçlü, ikna ve iletişim konusunda başarılı, dayanıklı ve ısrarcı, gözlemci, kendine güvenen, kaynakları iyi kullanan, esnek, yaratıcı ve hayal gücü yüksek olan kişidir.



FATMA AYGÜN

"Girişimci potansiyeline sahip her kadın desteklenmeli"

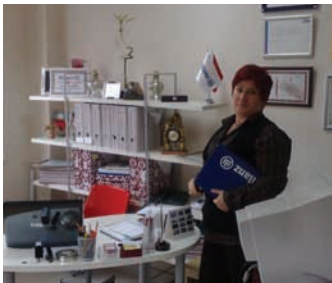
1962 yılında Adapazarı'nda doğdu. İlk orta öğretimi aynı şehirde tamamladı. 1984 yılında İTÜ Sakarya Mühendislik Fakültesi inşaat bölümünü bitirdi. 1985 yılında Fatma AYGÜN Mühendislik İnşaat Proje ve danışmanlık bürosunu açtı. Evlendikten sonra eşi ile beraber 1993 yılında İnko İnşaat'ı kurdular. İnşaat sektöründe sanayi yapıları, konutlar, özel inşaatlar yaparak faaliyetlerine devam etmektedirler.

Her ülkede olduğu gibi ülkemizde de inşaat sektörü ekonomik yapı içerisinde ayrı bir öneme sahip olduğunu belirten Aygün, sektörün beraberinde 200 den fazla alt sektöründe üretime geçmesini sağladığını dile getiriyor.

Fatma Aygün'e göre girişimci; kar amacıyla her türlü riski üzerine alabilen insandır. Girişimcide olması gerekenleri ise şöyle sıralıyor; bilgi, birikim, yetenek, cesaret...

Fatma Aygün'e göre girişimci; kar amacıyla her türlü riski üzerine alabilen insandır. Girişimcide olması gerekenleri ise şöyle sıralıyor; bilgi, birikim, yetenek, cesaret...

Ülkemizde girişimcilerin %92'sinin erkek olduğunu dile getiren Fatma Aygün, kadın girişimcilerin yüzdesinin düşük olmasını kadınların henüz yeterli bilgi birikim ve eğitime ulaşmamış olmalarına, ayrıca toplumdaki genel kanının kadının çalışmayıp evinde oturması çocuklarına bakması yönünde olmasına bağlıyor. "Girişimci potansiyeline sahip olan her kadının ailesi ve eşi tarafından maddi manevi desteklenmesi gerektiğine inanıyorum" diyor.



FAZİLET NEŞE AKMA

"Girişimcilik için önemli olan riski hesap edip elde olanlarla adım atabilecek iradeyi ortaya koymaktır"

25 Temmuz 1963 Sakarya'da doğdu. Adapazarı Ticaret Lisesi mezunu olan Akma, iş hayatına 1987 yılında vergi denetlemeler bürosunda memuriyetle başladı ve 2007 yılında emekli olduktan sonra Allianz Sigorta Yetkili Acenteliğini kurdu. "Memuriyet hayatımın ardından iş bulmaya değil kurmaya karar verdim." diyen Fazilet Neşe Akma ayrıca 2008 yılında başladığı Kızılay Kadın Kolları Başkanlığı görevine de hala devam etmekte.

Akma'ya göre girişimci; farklı düşünen, düşünülmemişi bulan, edilmeyene adım atabilendir. Kadın ya da erkek girişimci diye bir ayırım yapmaktan yana olmadığını da belirten Fazilet Hanım, ancak kadınlar ile ilgili toplumsal genel kanı ve sosyal hayattaki konumu değerlendirildiğinde girişimcinin başına kadın ibaresini koymanın da kaçınılmaz olduğunu söylüyor.

Akma'ya göre girişimci; farklı düşünen, düşünülmemişi bulan, edilmeyene adım atabilendir. Kadın ya da erkek girişimci diye bir ayırım yapmaktan yana olmadığını da belirten Fazilet Hanım, ancak kadınlar ile ilgili toplumsal genel kanı ve sosyal hayattaki konumu değerlendirildiğinde girişimcinin başına kadın ibaresini koymanın da kaçınılmaz olduğunu söylüyor.

Fazilet Neşe Akma girişimci olabilmek konusunda ise "Var olan iyi bir iş fikri, ilk bulunmuş bir iş fikri, var olan bir sermaye bunların hepsi öyle ya da böyle mevcut. Önemli olan riski hesap edip elde olanlarla adım atabilecek iradeyi ortaya koymaktır" diyor



GAMZE TOPÇU

"Girişimcilik için fikir ve yenilik üretmek, risk almak gerek"

22 Şubat 1974'te İstanbul'da doğdu. 1997 yılında Uludağ Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri bölümünden mezun oldu. 1998 Yılında iş hayatına başlayan Gamze Topçu iş hayatına bankacı olarak Etibank A.Ş. 'de başladı. Toprakbank A.Ş.'de, Anadolu Finans Kurumu A.Ş. 'de bankacı olarak çeşitli görevlerde bulundu.

Topçu, şu anda Suudi Arabistan'ın bankası NCB ortaklığıyla çalışan Türkiye Finans Katılım Bankası A.Ş. 'nin Adapazarı Erenler Şubesi'nde Müdür Yardımcısı olarak görev yapmaktadır.

Girişimciliğin çok geniş bir yelpazede birçok tanımı yapıldığını ifade eden Gamze hanıma göre kadın girişimciliği; "kadınlık ve annelik" rollerinden sıyrılıp, ev kadınlığı dışında kendilerine bir meslek edinmiş şahsına ve topluma fayda sağlamış bireyler olarak tanımlıyor. Ayrıca "Girişimci, risk alarak yenilik veya geliştirme yapan, fırsatları gözleyen ve onları bulduğunda her tür riski alarak fikrini gerçekleştirmeye çalışandır." diyor Gamze Topçu "girişimcilik için fikir üretmek, yenilik üretmek ya da bir geliştirme yapmak gerekmektedir." diyor.



GÜLDEN MARTİN EVRAN

"Türk kadınına fırsat verildiğinde neler yapabileceğini Türkiye'ye gösterdik."

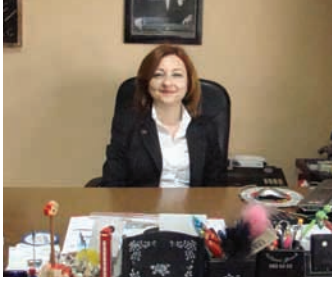
14 Eylül 1984 Sakarya'nın Akyazı ilçesinde doğdu. Adapazarı Anadolu Kız Meslek Lisesinden mezun olan Gülden Martin Evran 2003 yılında Akyazı'nın Alaağaç Köyünde eşi ile birlikte tekstil atölyesi açarak iş hayatına adım attı.

Şu anda "İnanç Tekstil" adında kurdukları kot pantolon imalatı yapan fason dikim atölyelerinde 80 ile 100 arası personel çalışmaktadır. Akyazı Ticaret ve Sanayi Odası Disiplin Kurulu Üyesi olan Gülden Martin Evran meslektaşlarının sorunlarını sivil toplum kuruluşları aracılığı ile gerekli mercilere taşıdığını belirtiyor.

Kadın girişimciliği ile ilgili olarak "Kadın girişimci olarak hem Sakarya kadın Girişimciler Kurulu ve çalışmaları ile hem de ülke çapında çapındaki girişimci tüm kadınlarla gurur duyuyorum ve daha çok desteklenmelerini istiyorum. Kadın girişimciler Kurulu ülke çapında çok kısa sürede organize olup toplandı ve kurul haline geldi" diyor Evran, bugün her ilden çeşitli projeler çıktığını ve tüm projeleri hayranlıkla izlediğini belirtiyor.

Kadın girişimciliği ile ilgili olarak "Kadın girişimci olarak hem Sakarya kadın Girişimciler Kurulu ve çalışmaları ile hem de ülke çapında çapındaki girişimci tüm kadınlarla gurur duyuyorum ve daha çok desteklenmelerini istiyorum. Kadın girişimciler Kurulu ülke çapında çok kısa sürede organize olup toplandı ve kurul haline geldi" diyor Evran, bugün her ilden çeşitli projeler çıktığını ve tüm projeleri hayranlıkla izlediğini belirtiyor.

“Türk kadınına fırsat verildiğinde neler yapabileceğini kısa bir surede tüm Türkiye’ye göstermiş bulunuyoruz.” diyen Gülden Hanım kadınları destekleyen herkese teşekkür ediyor



HÜLYA BARAN

“Kadınlarımız erkeğin gerisinde değil, yanında yer almalıdır.”

İzmit doğumlu Hülya Baran ilkokulu Sabiha Hanım ilkokulunda, orta ve liseyi İstanbul’da Fevziye Mektepleri Vakfı Özel Işık Lisesi’nde

okudu. Bilkent Üniversitesi mezunu olan Baran, iş yaşamına 1992 yılında kendilerine ait olan Elmas Otel’de halkla ilişkiler müdürü olarak başladı. Hülya Hanım şu anda Samtaş Aş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak görev yapıyor. Otomotiv sektörünün yanı sıra, sigortacılık faaliyetleri de Hülya Baran’ın mesleki konuları arasında yer almaktadır.

Girişimci bir ailede yetiştiğini belirten Baran, “en büyük girişimci olarak babamı örnek aldım” diyor ve bir ülkede girişimcilik ne kadar çok olursa o ülkenin o kadar kalkınacağını ve insanların refaha ulaşacağını belirtiyor. Ayrıca kadın girişimciliğinin de çok önemli olduğunu ifade eden Hülya Baran kadınların gelişmiş zekasının hem evde hem de işte başarıyı yakalamalarını sağladığını ve yapısı gereği daha detaycı ve titiz oldukları için kadınların bu meziyetlerini mesleki faaliyetlerine de yansıttıklarını dile getirerek kadınların iş yaşamlarındaki başarılarının ve girişimci ruhlarının da ipuçlarını veriyor.

Ve “Kadınlarımız her zaman erkeğin gerisinde değil, yanında yer almalıdır.” diyor.



SAADET TEZKORKUT

“Girişimcilik herkesin yapmadığı bir işi yapabilme marifetidir”

Sakarya’da doğdu. Adapazarı Ticaret Lisesinden mezun olan Saadet Tezkorkut daha sonra Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesi’ni bitirdi.

1947 yılında babası Mehmet Faik Tezkorkut tarafından torna atölyesi olarak kurulan firmalarını 2000 yılında Tezkar Makine San. Ve Tic. Ltd.Şti olarak firma ortağı Ömer Faruk Tezkorkut ile birlikte yeniden yapılandırılarak yeni bir döneme geçiş yaptılar.

Bugün otomotiv yedek parçaları, treyler (dorse) yedek parçaları, inşaat ve makine sanayine talaşlı imalat yapan firmanın yeniden yapılandırılmasında Saadet Hanım ve ortağının girişimcilik ruhu önemli bir yol haritası oluşturdu.

İş hayatının zorluklarına da değinen Saadet Hanım, iş hayatına aktif olarak başladığı dönemlerle ilgili “Ticaretin içinde dolaylı olarak bulunurken hiç bilmediğimiz yönlerini yani esas ticareti öğrendik. Krizler yaşadık krizlerle baş edebilmeyi öğrendik” zincirleme olarak herkesin etkilendiğini belirten Tezkorkut, “Gelecekte umut var.” diyor.

Girişimcilikte esas olanın farklılığı yakalamak, fırsatları değer-

lendirmek ve risk almak olduğuna dikkat çeken Tezkorkut, “girişimcilik herkesin yapmadığı bir işi yapabilme marifetidir” diyor ve kendine güveni olan, girişimci ruha sahip kadınların da üretime katılması gerektiğini vurguluyor.



MURADİYE ARIT

“Kadın girişimciliği, hayal kuran kadının hayallerinin gerçeğe dönüşmesidir”

1960 yılında Sakarya’nın Ak-yazı ilçesinde doğdu. Muradiye Arıt 20 yıldır Abiye ve Gelinlik üzerine esnafılık yapmaktadır. 2001 – 2004 yılları

arasında Bayan Spor Giyim üzerine de çalışan Arıt ayrıca tekstil sektöründe çeşitli ülkelere ihracat yaptı. 2005 yılından bu yana Düğün Salonu İşletmeciliği yapan Muradiye Arıt kadınların dünyasına ve insan hayatının en mutlu anlarına hizmet etmekten oldukça memnun olduğunu belirtiyor.

Girişimciliğin sadece kişinin kendi işini kurması değil, mevcut işini revize etmesi veya yeni bir sektöre açılması olarak tanımlayan Arıt bir girişimcinin örnek olması gerektiğini de vurguluyor

Muradiye Hanım, “Benim gözümde kadın girişimciliği, hayal kuran kadının hayallerinin gerçeğe dönüşmesidir.” diyor Muradiye Arıt’a göre kadınların girişimci ruhlarının ön plana çıkarılması için desteklenmeleri ve kadınların belli sıfatlara sıkıştırılmaması gerekiyor. Ve “Bir kadın sadece eş değildir, kadın sadece anne değildir, Kadın hem annedir hem eştir hem de erkekler kadar omuz omuza verip çalışabilecek potansiyele sahiptir. Bunun için kadın girişimcilerin desteklenmesi ve işlerini kolaylaştırılması için önlerinde var olan engellerin kaldırılması gerekmektedir” diyor.



HALİDE BÖLÜKBAŞI

“Halbuki kadının doğasında üretim var, kadın girişimcilik ruhuna zaten doğuştan sahip”

31 Ağustos 1959’da Adapazarı’nda doğdu. Ticaret Lisesini bitirdikten sonra Ankara’da İşletme -Muhasebe dalında

üniversite eğitimi alan Halide Bölükbaşı, işletme ve iş idaresi dalında seminerlere katılarak, mali müşavirlik belgesi aldı.

Bölükbaşı, iş hayatına mobilya sektöründe Sakarya-Serdivan’da başlayarak mesleğin ilk yıllarında sektörü tanımaya gayret etti. Daha sonraki yıllarda, işletmenin üretim planlama, pazar araştırma ile işletme organizasyonunda yöneticilik yaparak oturma grupları ve yatak üretimi yapan şirketin yönetim kurulunda yer aldı.

Halide hanım, kadın girişimciliğinin her zaman desteklenmesi gerektiğini belirtiyor ve ekliyor; “Kadın iş hayatında kendini kolay benimsetemiyor. Yapılan araştırmalar da göstermektedir ki; kadınlar daha çok uzmanlık istemeyen hizmet sektöründe çalışmaktadır. Nedeni eğitim alamamaları veya eğitim konusunda engellenmeleridir. Halbuki kadının doğasında üretim var, kadın girişimcilik ruhuna zaten doğuştan sahip.

Ancak desteklenmesi ve eğitim alması gerekmektedir" diyor. Sivil toplum kuruluşlarının kadın istihdamındaki rolünün son derece önemli olduğunu da belirten Halide Bölükbaşı sivil toplum örgütlerinin kadına kendi girişimci ruhunu tanıtmaları ve hayata geçirmesi için yol göstermesi gerektiğini vurguluyor.



ÖVÜN BAŞTÜRK

"Girişimciliğe toplumda değer kazandıran en önemli özellik ekonomik değer yaratmasıdır"

5 Eylül 1979 yılında Kars'ın Sarıkamış ilçesinde doğdu. İlk ve orta öğrenimini İzmit'te tamamlayan Övün

Baştürk 2002 yılında Sakarya Üniversitesi Çevre Mühendisliği bölümünden mezun oldu.

Övün Hanım, mezun olduktan sonra şu anda ortağı olduğu Baştürk Mühendislikte ÇED ve Danışmanlık birimi sorumlusu olarak göreve başladı ve bugün aynı firmanın ortağı olarak iş hayatına devam etmektedir.

Girişimciliğin kültürel bir unsur ve çok erken yaşlardan itibaren başlatılması gereken bir olgu olduğunu vurgulayan Baştürk "eğer ülkemiz en değerli hazinesi olan genç ve kadın nüfusunu aktif hale getirebilirse uluslararası pazarda ekonomik anlamda da hak ettiği saygınlığa kavuşacaktır. Girişimciliğe toplumda değer kazandıran en önemli özellik ekonomik değer yaratmasıdır." diyor

Övün Baştürk'e göre, kadın girişimcilerin iş yaşamındaki tecrübeleri fazla olmamasına rağmen işlerinde başarılı olma isteği ile belirledikleri hedeflerle istikrarlı bir şekilde ilerleyebilme kabiliyetleri mevcut ve ayrıca bu iradeli tutumun yanı sıra insanlarla iyi iletişim kurabilmeleri, azimli ve sabırlı olmaları da kadın girişimcilerin hak ettikleri yerlere gelmelerinin önündeki engelleri kaldırmaktadır.

ÜYELERİMİZİN DİKKATİNE!

Hızla değişen, gelişen ve globalleşen dünyamızda karşılıklı iletişimin ve bilişim imkanlarından yararlanarak gelişmeleri takip etmenin önemi gün geçtikçe artmaktadır.

Günümüz dünyasında iletişim, kaçınılmaz olarak, yaşayan ve hizmet eden her kurumun üzerinde titizlikle durması gereken öncelikli hizmet politikalarından birisi haline gelmiştir.

"Üyelerimiz ile üyelerimiz için hizmeti" kendisine ilke edinen bir yönetim anlayışıyla her türlü faaliyet ve çalışmalarımızda üyelerimizin de yer almaları ve güçlü bir iletişim ağı kurarak gelişmelerden haberdar olmaları gerektiğine inandık.

Bu doğrultuda gerçekleştirmiş olduğumuz her türlü faaliyet, çalışma, toplantı, etkinlik v.s. konularına siz

değerli üyelerimizi ortak etmek, karşılıklı işbirliği çerçevesinde çalışmak ve görüşlerinizi almak amacıyla hizmet etmekteyiz.

Tüm üyelerimize ulaşmak amacıyla kurduğumuz toplu mail sisteminin işlevsellik kazandırmak ve karşılıklı iletişimimizin sürekliliği açısından satso@satso.org.tr uzantılı adresimizden gelen maillerinize gereken ilgiyi göstermenizi ve maillerinizi okuyarak Odamız çalışmalarını yakından takip etmenizi ve yeni mail adresi ekleme ya da mevcut mail adreslerinizin güncellenmesi için bilgiislem@satso.org.tr adresine mail atmanızı önemle rica ediyoruz.

Biliyoruz ki, sorunlar karşılıklı iletişimle çözülür. Bu konuda göstereceğiniz hassasiyete şimdiden teşekkür ederiz.



SAKARYA TİCARET VE SANAYİ ODASI
e-bülten
e-proje



e-bülten
e-proje



e-bülten
e-proje



ERMENİ SORUNU'NDA GELİNER SON NOKTA

Doç.Dr. Haluk SELVİ
Sakarya Üniversitesi Türk-Ermeni İlişkileri
Araştırma Merkezi Müdürü

Geçtiğimiz on yıl içerisinde Temsilciler Meclisi'ndeki her yasama döneminde ya da başka bir deyişle her iki yılda bir, Ermeni soykırımı iddialarının tanınmasını öngören bir yasa tasarısı ABD Temsilciler Meclisi'ne ve bazen de Senato'ya sunuldu. Yasa tasarısı, 1915-1923 yılları arasında Türklerin Ermenilere Soykırım uyguladığını ve 1.500.000 kişiyi bilinçli bir şekilde öldürdüğünü ifade etmektedir. Daha önceki tasarılar da yalnızca Birinci Dünya Savaşı yılları yani 1914-1918 yılları arasındaki olaylardan bahsedilirken 2007 yılındaki tasarıda olaylar 1923 yılına kadar uzatılarak buna Milli Mücadele ve Mustafa Kemal Paşa da dahil edilip Türkiye Cumhuriyeti soykırımı dahil edilmek istenmiştir. Bu iddialar doğru mudur? Tarihi süreç nasıl yaşanmıştır? Şüphesiz ki bir makale boyutunda meseleyi ele almak izah etmek çok güçtür. Yine de kısaca olayı şu tarihi süreçte değerlendirebiliriz:

Amerika Birleşik Devletleri'nin Ermeni Sorunu ile ilgisi ne zaman başlamıştır?

ABD'nde ilk Ermeni grubu tüccarlar tarafından oluşturulmuş bunu Anadolu'dan misyonerler tarafından gönderilen öğrenciler izlemiştir. 1890 yılında ABD'ndeki Ermenilerin sayısı 2.000 civarındadır. Bu sayı 1894 yılında 5.000'e ulaşmış ve bu sayı Osmanlı Devleti'nin ekonomik yönden gerilemesine bağlı olarak hızla artmıştır. Bu tarihlerde ABD'ye göçen Osmanlı vatandaşları yalnızca Ermeniler olmayıp diğer milletlerden de göçenler olmuştur. Mesela Suriye kökenli Araplar bu tarihlerde ABD'ye en çok göç eden zümre içerisindeydi.

İş imkânı için ABD'ye giden Ermeniler ve misyonerlerin gönderdiği genç Ermeniler, New York, Boston ve California başta olmak üzere ABD şehirlerinde gruplar oluşturmuşlar ve kendi ülkelerine dönmek için para biriktirmeye, eğitim yapmaya başlamışlardır. Ancak bu Ermenilerin çoğu geri dönmediği gibi Hıncak ve Taşnaksütyun gibi Osmanlı Devleti tarafından illegal olarak ilan edilen, terörü benimsemiş örgütlere de üye olmuşlardır. Bu iki örgüt hem Avrupa'da hem de Amerika Birleşik Devletleri'nde Ermenileri gruplar halinde bir araya getirerek onlardan para toplayıp Anadolu'daki Ermenilere eylem için gerekli olan silah ve propaganda desteğini sağlamışlardır. Bu örgütler bir taraftan da bugün karşı karşıya kaldığımız lobi faaliyetlerinin temelini oluşturmuşlar, Osmanlı Devleti üzerinde siyasi faaliyetleri ve hedefleri bulunan bu ülkelere gerekli müdahale malzemesini sağlamışlardır.

Amerika'daki Ermeni Örgütleri Nasıl Çalışmıştır?

Anadolu'da bulunan Amerikan misyoner okulları ve illegal örgütler, Ermeniler arasında milli uyanışı ve bağımsız devlet

kurma düşüncesinin oluşumunda önemli çalışmalar yürüttüler. Anadolu'daki Ermenilerin acıları Amerikan kamuoyuna ulaştırılıp propaganda haline dönüştürüldükçe Ermeni örgütlerine ve misyoner teşkilatına yardım daha çok artıyor, eylemler ve hedeflenen faaliyetler daha kolay yürütülüyordu.

1890-1900 yılları arasında Anadolu'da ve İstanbul'da başlayan Ermeni ayaklanmaları üzerine harekete geçen misyonerler ve Ermeni örgütleri Mersin Limanına iki Amerikan Savaş gemisini bir tehdit unsuru olarak göndertmeyi başarıyorlardı. Bu yıllarda dahi Amerikan Başkanlarının yıllık açıklamalarında "Ermenilerin Osmanlı idaresinde çektiği zulümlerden" bahsetmesi Ermeni komiteleri tarafından isteniyordu. Bu propaganda o kadar ileri bir seviyeye ulaşmıştı ki, Amerika'daki Ermeniler, gazetelere gönderdikleri tekliflerde kendi lehlerine yazı yazan gazetelerden on bin adet satın alınacağını bildirmişler ve bunda başarı sağlamışlardı. Bu sırada Anadolu'da dokuz merkezde Amerikan misyoner okulu bulunuyor ve bunların finansmanı için paraya ihtiyaç duyuluyordu. Amerika'daki yardım komiteleri bu okullar için para kaynakları idi. Halktan toplanan yardımların artması için doğudaki Hristiyanların muhtaç durumda oldukları ve bunlara yapılacak yardımlarla Müslüman olmalarının önüne geçileceği sık sık yardım toplantılarında ve kiliselerdeki vaazlarda ifade ediliyordu. Oysa bu tarihlerde Rusya'daki Ermenilerin durumu Anadolu Ermenilerin durumundan daha kötü idi. Ancak Rusya güçlü bir merkezi yapıya sahip olduğundan bu konuda müdahalelere müsaade etmiyor, Ermenilerin komitecilik faaliyetlerine kendi topraklarında müsaade etmediği gibi onları Osmanlı devleti içerisindeki faaliyetlerinde destekliyordu.

ABD’nde 1890’larda misyonerlerin desteği ile başlayan bu propaganda faaliyetlerine karşı Osmanlı Devleti önlem almak için hükümetler arası teşebbüslerde bulundukça karşısına, “ABD’nin ve basının özgür olduğu, bunlara müdahale edilemeyeceği” cevabı veriliyordu. Amerika, İngiltere ve Fransa’da Osmanlı Devleti lehine haber yazan gazeteler büyük bir tepki ile karşılaşılıyor, gerekirse tehdit ediliyordu.

Bugün gelinen noktada, 100 yıldan fazla bir süredir Avrupa ve Amerika kamuoyu içinde bulunan ve tecrübe kazanmış bir Ermeni lobisi oluşmuştur. Dünyadaki en güçlü ve örgütlü Ermeni lobisi Amerika Birleşik Devletlerindeki yapılanmalıdır.

teğiyle yardımcı oldular. Son çalışmamız olan “Bir Ermeni Komitecinin İtirafı” isimli kitabımızda belgelerle ve bir Ermeni komitecinin ağzından bu olayların nasıl başlatıldığını ortaya koymaya çalıştık.¹

Bugün tarihçilerimizin ve siyasetçilerimizin Ermeni Sorunu ile ilgili propaganda faaliyetlerinde en çok zorlanacağı nokta, Ermeni Sorununu ortaya çıkaran ve bunun tarihini yazan Avrupalılara karşı, Ermenilerle ilgili uygulamaların soykırım olmadığını anlatmaktır.

1915’te Neler Yaşandı?

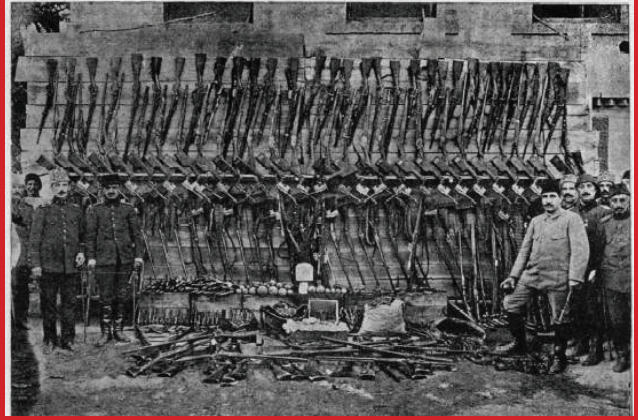
1890 yılında başlayan Ermeni olayları Birinci Dünya Savaşı’nın çıktığı 1914 yılına kadar devam etti. Sultan II. Abdülhamit’in

Bugün tarihçilerimizin ve siyasetçilerimizin Ermeni Sorunu ile ilgili propaganda faaliyetlerinde en çok zorlanacağı nokta, Ermeni Sorununu ortaya çıkaran ve bunun tarihini yazan Avrupalılara karşı, Ermenilerle ilgili uygulamaların soykırım olmadığını anlatmaktır.

Izmit’e bağlı Adapazarı ilçesi merkezinde isyancı Ermenilerden ele geçirilen silah ve bombaların bir kısmı.
Ein Teil der in Ada-Bazar (Izmit) bei Armeniern gefundenen Waffen und Bomben.



Adapazarı’nda isyancı Ermenilerden ele geçirilen silah ve bombaların diğer bir kısmı.
Ein anderer Teil der in Ada-Bazar den Armeniern weggenommenen Waffen und Bomben.



Ermeni Sorunun Doğuşunda Ermeni Lobilerinin ve Avrupa devletlerinin payı nedir?

XIX. yüzyıl milli devletler çağı idi ve Osmanlı Devleti geniş sınırları, barındırdığı birçok millet itibarıyla bu çağa pek uyumuyordu, değişmesi gerekiyordu. Özellikle İngiltere, Rusya ve Fransa gibi güçlü devletler Ortadoğu’nun ve Doğu Anadolu’nun bütününü elinde bulunduran bu devlet üzerinde kendilerine bağlı yeni devletler kurmak istiyorlardı. Bu yüzden “Şark Meselesi” olarak isimlendirdikleri Osmanlı Devleti’nin parçalanması sürecini kendi lehlerine çözmek için Ermenilerden istifade etmek yoluna gidiyorlardı. Ermeniler de artık kendi milli devletlerini kurmak istediklerinden bu düşünceye destek veriyorlardı.

Bu düşünce ile Anadolu’da ilk Ermeni örgütlü ayaklanmaları 1890’lı yıllarda Ermeni komitelerinin Müslüman köylerine saldırıları ile başlıyordu. Bu saldırılardaki amaç doğuda karışıklıklar çıkarıp Avrupalı Devletleri Osmanlı Devleti üzerinde baskı kurmaya ve Ermenilerle ilgili reform yapmaya, mümkünse federasyon yönetimine ve bağımsızlığını kabule zorlamaktı. İngiltere ve Rusya Doğu Anadolu’da kendilerine bağlı böyle bir devleti istediklerinden bu çalışmalara hem kendi kamuoylarında propaganda ile hem de silah ve para des-

çalışmalarını kendi bağımsızlıkları için bir engel olarak gören Ermeniler onun tahttan indirilmesi ve Meşrutiyet yönetiminin kurulmasını bir fırsat sayarak Osmanlı devleti içerisindeki çalışmalarını hızlandırdılar. İttihat ve Terakki yöneticileri bütün Osmanlı uyruklu vatandaşları bir çatı altında toplamayı ve modern bir devlet kurmayı hedeflemişlerdi. Yeni anayasa ile meclisi toplamışlar ve ülkede yaşayan bütün diğer milletlere seçme ve seçilme hakkı ile mecliste bulunma imkânı vermişlerdi. Siyasi af sayesinde 20 yıldır dağda çetecilik yapan ya da sınır dışı edilmiş olan Ermeni militanları şimdi mecliste milletvekili olarak bulunuyorlardı. Bitlis ve Adana civarında birçok Osmanlı askerinin öldürülmesinden aranan Hamparsum Boyacıyan Adana Mebusu oldu, İstanbul’da Osmanlı Bankasını basarak yüzlerce kişinin ölümüne sebep olan olayların organizatörü olan Karekin Pastırmacıyan Erzurum Mebusu oldu, Ermenistan’a bağımsızlık sloganıyla çalışan eski patrik İzmirliyan büyük gösterilerle İstanbul’da karşılanıp patrik yapıldı. Bütün bu gelişmelere izin veren İttihat ve Terakki yöneticileri, iyi niyetle Osmanlı toprak bütünlüğünün korunmasını istiyorlardı. Ancak Ermeni çetelerinin çoğu dağda faaliyetlerine devam ettiler. Ermenilerin meşhur kahramanı ve Türk katili Antranik bunlardan birisi idi. Mecliste bulu-

1- Bir Ermeni Komitecinin İtirafı: Mihran Damadyan, Timaş Yayınları, İstanbul, 2009.

Ermeni Hınçakyan Alayının Sekizinci Bölüğü Birinci Takımı askerleriyle, kumandanları ve Kızılhaç Heyeti.

Erstes Peloton der achten Kompanie des armenischen Hintschak-Regiments mit seinen Kommandanten und der Mission des Roten Kreuzes



Երեւանի Մ. Դ. Հնչակյան զորքի խմբիկի անդամները Կարմիր կապի ընկերակիցների միջոցով
(Կարմիր խաչի Զանգիաշի խմբիկի մեջ) Մայիս 1915 թվականին Երեւանում իր քաղաքի վայրերում

nan Ermenileri 50 Osmanlı altınına satılan ve Ermeni davası-
na ihanet eden insanlar olarak nitelendiriyordu.

Balkan Savaşları, Ermenilerle İttihatçılar arasındaki bütün düşünce ayrılıklarını su yüzüne çıkardı. Ermeniler bu savaşı bir fırsat sayarak Bulgarlar, Yunanlılar ve Sırlar gibi Osmanlı Devleti'nden ayrılıp kendi devletlerini kurma zamanının geldiğine inandılar. Ancak Ermenilerin bu milletlere göre bir dezavantajı vardı: **"Ermeniler Anadolu'nun hiçbir şehrinde nüfus olarak çoğunluğa sahip değillerdi ve genel nüfusun ancak yüzde on ikisini oluşturuyorlardı."** Bu şartlarda bağımsız bir devlet kurmak imkânsızdı.

Balkan Savaşları sırasında birçok Ermeni gönüllüsü Bulgar ordusu içerisinde görev aldı. Antranik ve çetesi Edirne ve Tekirdağ'da birçok köyü yağmalayıp Türkleri öldürdü. Arşivlerimiz bu Ermeni çetelerinin yaptığı katliamları anlatan belgelerle doludur.

Balkan Savaşları daha sona ermeden yeni bir savaş dönemi başladı. Osmanlı Devleti, seferberlik ilan etti. Ermenilerin çoğu bu seferberliğe uymadıkları gibi bir kısmı da doğu sınırından kaçarak Rusya'ya sığındılar. Rus ordusu içerisinde 100.000 Ermeni askerinin olduğunu ifade eden birçok kaynak vardır. Bunlardan gönüllü birlikleri oluşturularak Doğu Anadolu'ya taarruzlarda kullanıldılar, zira bu Ermeniler Doğu Anadolu bölgesinde doğmuş ve büyümüşlerdi. Antranik, Rus Genelkurmayı tarafından generalliğe getirildi.

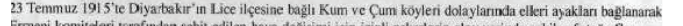
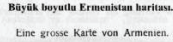
Çanakkale muharebeleri sırasında, Türk milletinin başkenti ni koruma endişesine düştüğü sırada, Anadolu'da bulunan Ermeniler Maraş başta olmak üzere birçok şehirde gösteriler yapmaya başladılar. Osmanlı Devleti'nin hasmı olan ülkeler-

deki Ermeniler de İngiliz, Fransız ordusuna kaydolmaya başladılar.

Almanya'nın müttefiki olan Osmanlı Devleti gerçekten zor günler yaşıyordu. Sarıkamış Harekatı başarısızlıkla sonuçlanmış, doğuda Rus ordusu genel taarruza geçmişti. 1915 Mayıs'ında Van Ermenilerin de destek olduğu Rus ordusu tarafından işgal edildi. Ruslar Van'a bir Ermeni vali atadılar. Bu gelişmelerin bütün Anadolu'yu saracağından endişelenen **Osmanlı Hükümeti 24 Nisan 1915 tarihinde aldığı bir kararla İstanbul'da faaliyet gösteren Ermeni ileri gelenlerinin tutuklanmasını istedi. 234 Ermeni örgüt lideri tutuklandı. İşte Ermenilerin soykırım günü olarak andıkları gün bunlar yaşanmıştı.**

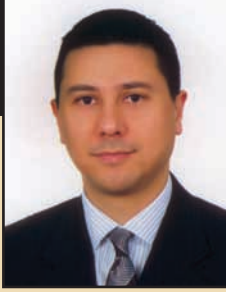
1915 Mayıs'ında iki maddelik bir kararla, askeri harekâta engel olabilecek bölgelerde zararlı faaliyette bulunanların savaş alanı dışına nakledilmesi kararlaştırıldı. Bu karar bugün olduğu gibi o gün de uluslararası hukuk kurallarına uygundu.

Bu karar sonunda 350.000'e yakın Ermeni Suriye Cephesine nakledilerek yerleştirildi. Böylece bağımsız bir Ermenistan kurulmasının önüne de geçilmiş oluyordu. Ancak sevk ve iskan kararı geçici kaydı ile alınmıştı. Yani savaştan sonra Ermeniler eski yerlerine dönebileceklerdi. Sevk sırasında salgın hastalıklar ve bazı çetelerin saldırıları sırasında 60.000'e yakın Ermeni hayatını kaybetti. Bu rakam abartılarak bugün bir milyon beş yüz bine ulaşmıştır. Savaştan sonra, 1919'da Paris Barış Konferansı'nda Ermenilerin haklarını savunan Bogos Nubar Paşa, sunduğu muhtıradan 800.000 Ermeni'nin savaştan dolayı mağdur olduğunu ve bunu İngiltere ve Fransa için yaptıklarını söyleyip Bağımsız Ermenistan'ın bütün Doğu Anadolu'yu kapsamasını istiyordu.

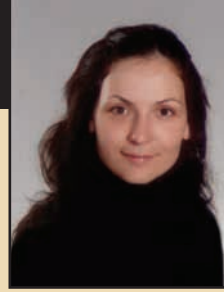


53 ■

TÜBİTAK-TEYDEB DESTEK PROGRAMLARINA YAPILAN PROJE BAŞVURULARINDA SAKARYA' NIN YERİ



Öğr. Gör. Çetin KARAKAYA
Sakarya Üniversitesi Karasu MYO
Makine Programı – SATSO Danışmanı
info@cetinkarakaya.com



Elif SARIOĞLU
Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
Ar-Ge Proje Destek Birimi Memuru
elifsarioglu@satso.org.tr

1. Giriş

Bu çalışma, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası KOBİ Ar-Ge Projeleri Geliştirme Komisyonu'nun bir faaliyeti olarak SATSO bünyesinde Ar-Ge Proje Destek Birimi'nde gerçekleştirilmiştir.

Çalışmanın amacı; sanayiciler için Ar-Ge ve yenilik çalışmaları karşılığında hibe destek veren TÜBİTAK TEYDEB'in 1995-2009 yılları arasında verdiği tüm destekleri incelemek ve bu desteklerde Sakarya'nın yerini tespit etmektir. 2009 yılı sonu itibari ile Sakarya'nın bulunduğu yeri referans alarak yıllar itibari ile gelişimini takip etmek ve SATSO bünyesinde kurulan KOBİ Ar-Ge Projeleri Geliştirme Komisyonu ve Ar-Ge Proje Destek Birimi'nin bu gelişimdeki katkısını belirlemek hedeflenmiştir.

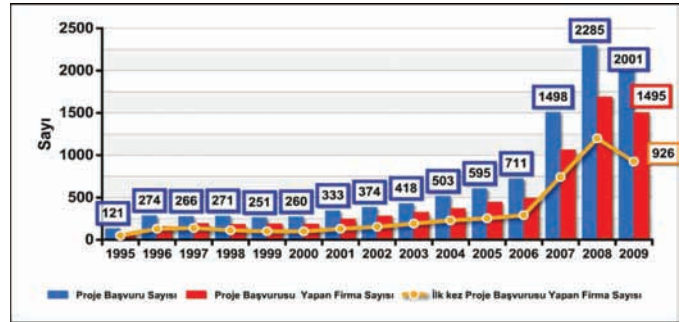
2. TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programı Genel Başvuru Sayısı

Tablo 1' de görüleceği üzere 1995- 2009 Yılları arasında TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programlarının tümüne toplamda 10.161 adet proje başvurusu yapılmıştır. Yalnızca 2009 yılında yapılan proje başvuru sayısı 2001 adettir.

Tablo 1. TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programı Genel Başvuru Sayısı

Toplam Proje Başvurusu	10.161
Proje Başvurusu Yapan Kuruluş Sayısı	4.755
Proje Başvurusu Yapan Büyük Firma Sayısı	436
Proje Başvurusu Yapan KOBİ Sayısı	4.319
Büyük Firmalara Ait Proje Sayısı	2.870
Proje başvurusu yapan KOBİ'lere ait proje sayısı	7.291
Sakarya İli Toplam Proje Başvurusu	146

10.161 adet başvuru toplamda 4.755 adet firma tarafından yapılmıştır. Her firmaya ortalama 2 adet proje düşmektedir. Başvuru yapan 4755 firmanın 436 tanesi büyük firma iken 4319 tanesi KOBİ'dir. Başvurusu yapılan 10.161 adet projenin 2.870'i (%28) büyük firmaların, 7.291'i (%72) KOBİ'lere aittir.



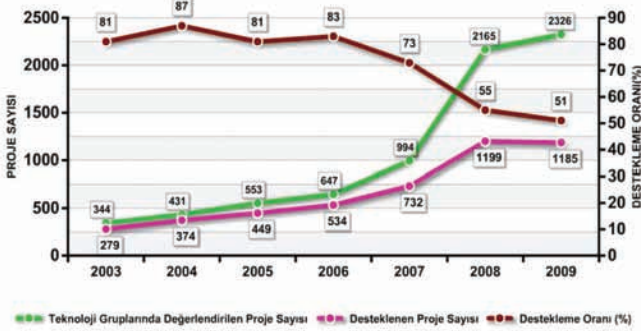
Şekil 1: Yıllar İtibariyle Başvuru Sayısı

1995 – 2009 yılları arasında TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programları Kapsamında yapılan başvurulara bakıldığında en fazla başvurunun 2008 yılında olduğu görülmektedir. Proje sayısındaki düşüş başvuru yapan kuruluş sayısında da görülmektedir.

3. TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programları Kapsamında Önerilen Projelere Ait Değerlendirilen ve Desteklenen Proje Sayıları ile Destekleme Oranı

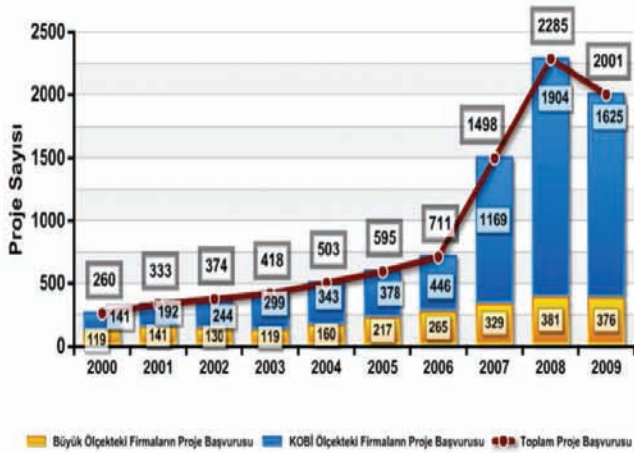
1- TÜBİTAK KOBİ tanımı: 250 kişiden az yıllık çalışanı olan, yıllık net satış hâsılatı ya da mali bilançosu 25 milyon YTL'den az olan işletmeler.

TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programları kapsamında önerilen projelere ait değerlendirilen ve desteklenen proje sayıları ile destekleme oranına Şekil 2' de görüldüğü üzere 2009 yılında Teknoloji Grupları kapsamında 2.326 adet proje değerlendirilmeye alınmıştır. Bu projelerden 1.185 tanesi (%51'i) desteklenmiştir. 2008 yılı ile kıyasladığımızda başvurusu yapılan proje sayısında artış görünse de kabul edilen proje sayısı daha azdır. 2007 yılından sonraki dönemlerde başvuran proje sayılarında %50'den fazla artış olmasına rağmen desteklenen proje sayılarında %20'lik azalma gözlenmektedir.



Şekil 2: Değerlendirilen ve Desteklenen Proje Sayıları ile Destekleme Oranı

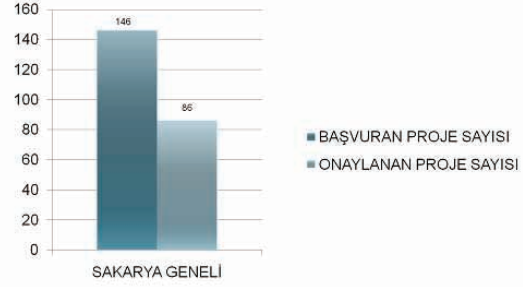
Şekil 3'e göre 2009 yılında TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programlarına yapılan 2001 başvurunun (%81) büyük ölçekli firmalar tarafından, (%19) 376 tanesi KOBİ ölçekteki firmalar tarafından yapılmıştır.



Şekil 3: Yıllar İtibariyle Önerilen Proje Başvurularının Firma Ölçeğine Göre Dağılımı

4. TÜBİTAK-TEYDEB Destek Programı Sakarya İli Başvuru / Onaylanan Proje Oranı

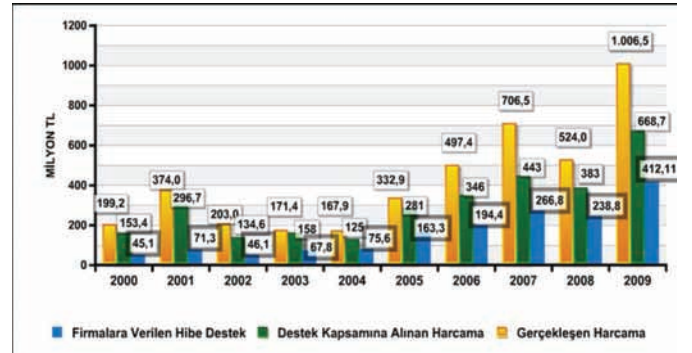
Sakarya geneline bakıldığında 1995-2009 yılları arasında toplamda 146 başvuru yapıldığını ve bunlardan 86 tanesinin onay aldığı görülmektedir. Sakarya, Türkiye'deki diğer illere kıyasla başvuru sayısında %1,4 lük payı ile 11. sıradadır.



Şekil 4: Sakarya İli Başvuru / Onaylanan Proje Oranı

5. Desteklenen Projeler Kapsamında Gerçekleşen, Destek Kapsamına Alınan Harcama Tutarı ve Firmalara Verilen Hibe Destek Tutarı

Şekil 5'e göre 2009 Yılında TÜBİTAK ve DTM tarafından verilen hibe destek tutarı toplamda 412,11 milyon TL'dir. Verilen Hibe destek 2003 -2007 yılları arasında hızla artmıştır. 2008 yılındaki durağanlıktan sonra 2009 yılında 2 katına çıktığı gözlemlense de proje başına ortalama desteklenen miktarı azalmıştır. 2008 yılında onaylanan 1.199 adet proje %55 oranına desteklenirken, 2009 yılında bu oran 1.185 proje ile %51'e düşmektedir.

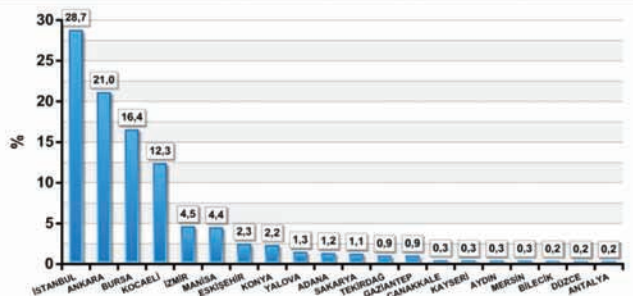


Şekil 5: Destek Kapsamına Alınan Harcama Tutarı ve Firmalara Verilen Hibe Destek Tutarı

Sakarya Türkiye'deki diğer iller ile kıyaslandığında 11. sıradadır. 2009 yılında verilen hibe desteklerden % 1,1 oranında 4,53 Milyon TL pay almıştır (Tablo 2). İlk sırada %28,7 ile İstanbul yer almaktadır. İller bazında hibe destek sıralaması Şekil 6'da verilmiştir.

Tablo 2: Türkiye ve Sakarya Bazında Hibe Destek tutarları

Türkiye Geneli Toplam Hibe Destek Tutarı	412.11 Milyon TL
Sakarya İli Toplam Hibe Destek Tutarı	4.53 Milyon TL



Şekil 6: Hibe Destek Bazında İllerin Sıralaması

6. Sonuçlar

Sanayicilere Ar-Ge ve yenilik çalışmaları için geri ödemesiz, hibe destekler veren TÜBİTAK TEYDEB' in 1995-2009 yılları arasında verdiği tüm destekleri proje adedi ve destek miktarı bazında incelemek ve bu desteklerde Sakarya' nın yerini tespit etmek için yapılan bu çalışmada Sakarya'nın mevcut potansiyeline göre bu desteklerden çok az yararlandığı görülmektedir.

İller bazında bakıldığında Türkiye genelinde gerek proje başvurusu gerekse alınan hibe tutarları bakımından 11. sırada olan Sakarya' nın 146 adet proje başvurusu bulunmaktadır. Tahmin edilen ar-ge ve yenilik içerikli proje potansiyeli bu rakamın çok üzerindedir. Başvuru koşullarının bilinmemesi, projenin hazırlığı ve takibi sürecindeki detaylar, proje sahiplerinin başvurudan çekinmesine neden olmaktadır. SATSO bünyesinde kurulan KOBİ Ar-Ge Projeleri Geliştirme Komisyonu ve Ar-Ge Proje Destek Birimi, Sakarya'daki istekli her bir fikir sahibinin projesi ile özel ilgilenmekte ve projelerini tamamlamalarına yardımcı olmaktadır. Birimin hedefi, Sakarya'yı 3 yılsonunda en çok ar-ge proje başvurusu yapan ilk 5 il içerisinde taşımadır.

Verilen hibe miktarlarına ve başvuran proje sayılarına bakıl-

dığında başvuru sayılarının her yıl biraz daha arttığı görülmektedir ve bu durum proje sahiplerinin bilinçlendiğini, artan hibe miktarlarına bakıldığında ise projelerin de kalitesinin, sonuçlarının daha iyiye gittiği görülmektedir.

Sakarya' da yenilik fikirlerinin, soyut fikir olarak kalmak yerine, bilinçli şekilde yerel ve ulusal fayda sağlayan somut projelere dönüşmesi ve bunun hibe destekler yardımıyla sağlanmasının yolu farkındalık oluşturmaktan geçmektedir. Bu kapsam da yine SATSO bünyesinde kurmuş olan KOBİ Ar-Ge Projeleri Geliştirme Komisyonu ve Ar-Ge Proje Destek Birimi, en az lisans seviyesinde olan genç girişimcilerin işletmelerini kurmaları ve yenilik projelerini hayata geçirmeleri için gerekli destekleri sağlayan kurumlara başvuruda karşılık beklemeksizin danışmanlık yapmaktadır. Hedef yeni kitlelerde Ar-Ge bilincini oluşturmak, yaygınlaştırmak, gençlerin bu konuya ilgisini çekmek, Ar-Ge çalışmaları yapan KOBİ' lerin sayısını artırmaktır.

7. Kaynakça

[1] www.tubitak.gov.tr (Erişim Tarihi: 18.03.2010)

[2] www.teydeb.tubitak.gov.tr TÜBİTAK - TEYDEB – İstatistikler (Erişim Tarihi: 08.03.2010)

Hisarcıklioğlu; "Türkiye'nin yeni bir büyüme hikayesine ihtiyacı var"

TOBB a bağlı 365 Oda ve Borsanın Genel Sekreterleri için düzenlenen eğitim toplantısı 28 Şubat 2010 da Macaristan'ın Başkenti Budapeştede gerçekleştirildi. Toplantının açılışında konuşan M. Rifat Hisarcıklioğlu, mevcut koşullarda, 2010 yılında yüzde 4 ile 4,5 aralığında bir büyüme beklenildiğini ifade etti. Hisarcıklioğlu, yapısal reformların gerçekleştirilmesi ve güvenin tesis edilmesi halinde yüzde 7'nin üzerinde bir büyümenin de hayal olmadığını söyledi. TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu, "İşgücüne yeni girişimlere istihdam yaratabilmemiz için kendimize yüzde 7 büyüme hedefi koymamız gerekiyor dedi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, yeni küresel rekabet haritası şekillenmeye başladığında, Türkiye'nin yeni bir büyüme hikâyesine ihtiyacı olduğunu söyledi. Hisarcıklioğlu, Yeni bir büyüme hikâyesi olmazsa, savrulmaya devam ederiz. Yapısal reformlar alanında son 3 yıldır yaşanan ataletin bir nedeni de budur diye konuştu.

M. Rifat Hisarcıklioğlu, konuşmasında, küresel kriz sonrasında Türkiye'nin durumu ve büyüme beklentilerine değindi. Türkiye'nin, son 30 yılda dünya ekonomisinin önem

li bir parçası haline geldiğine işaret eden Hisarcıklioğlu, 1980'de 26. büyük ekonomi olan Türkiye'nin bugün dünyanın 17. büyük ekonomisi olduğunu ifade etti.

Türkiye'nin mamul mal sattığına, aramalı ve hammadde alımı yaptığına dikkat çeken TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu, bu yüzden küresel piyasalar yavaşlayınca, Türkiye'nin de yavaşlamak durumunda kaldığını dile getirdi.



"Küresel kriz ekonominin sağlamlığını test açısından fırsat oldu"

Küresel krizin, Türkiye ekonomisinin yapısının sağlamlığını test etme açısından iyi bir fırsat olduğunu vurgulayan Hisarcıklioğlu, Türk Bankacılık sektörü, tüm AB ve OECD ülkeleri içinde herhangi bir sorunun yaşanmadığı ve kamu desteğinin aktarılmadığı tek örnektir. Reel sektör şirketleri, sıkıntı yaşamadan 2009'da

yurt dışı kredi ödemelerini rahatlıkla yapabildi. Türkiye'nin kredi derecelendirme notu yükseltildi. Oysa AB üyesi Yunanistan ve Macaristan bile daha ciddi sıkıntılar yaşadı. 40 küsur ülkenininki düşürüldü. Bizim Merkez Bankamız döviz rezervini korudu. Piyasalarımız işledi. Oysa mesela Rusya, mali piyasalarını ayakta tutabilmek için 200 milyar dolardan fazla döviz rezervini harcamak zorunda kaldı. Borsalarını tatile soktular ifadesini kullandı.

Neler yapılmalı?

Dünya ekonomileri arasında, iyi ile kötü ayrımının belirginleştiği bir dönemde bulunulduğunu anlatan Hisarcıklioğlu, "Bir tarafta; Dubai, Yunanistan, Portekiz var. Diğer yanda; Brezilya, Hindistan, Çin. 'İyi'ler listesinde yer almanın yolu, orta vadeli hikâye sahibi olmaktan geçiyor. Ekonomik göstergelerde bir miktar iyileşme var. Ama güçlü değil. Buradaki esas sorun içerideki hikâye eksikliği ve rotasızlıktır. Büyüme hikâyemiz yok. Es kiden vardı; AB ve IMF çapaları. Kamu idaresinde, hukuk sisteminde ve ekonomideki reformların itici gücü bunlar olmuştur dedi.



AVRUPA DA KRİZ VE İSTİHDAM

İstihdamı Desteklemek Amacıyla AB Düzeyinde Yapılan Çalışmalar

2009 ilkbahar Avrupa Konseyi ve 2009 yılında üye devletler ve sosyal ortaklarla birlikte Madrid, Stockholm ve Prag'da toplanan 3 çalıştayda mevcut krizle mücadele için 3 ana eksen tespit edilmiştir: İstihdamı devam ettirmek, iş yaratmak ve hareketliliği teşvik etmek; becerileri yükselterek işgücü piyasası ihtiyaçlarıyla uyumlaştırmak; istihdama girişi kolaylaştırmak.

AB düzeyinde uygulamaya konan kapsamlı girişimler bu üç ana eksenle uyumlu olmuş ve şu tedbirleri içermiştir:

*Avrupa Ekonomik Toparlanma Planı (EERP)- 200 Milyar Avroluk toparlanma paketi. Paket, finans piyasası krizinin reel ekonomiye etkilerini ortadan kaldırmaya yardımcı olmak amacıyla kapsamlı, uyumlu ve koordine bir tepkiyi temsil etmekte ve üye devletler ve AB düzeyinde mali kurtarma ve yapısal reformlar için çağrıda bulunmaktadır.

*Finansal kriz ortamında istihdamı ve sosyal içermeyi teşvik etmek amacıyla düzenlenen 7 Mayıs 2009 tarihli İstihdam Zirvesi.

*İşgücü piyasasına daha fazla destek amacıyla Avrupa Sosyal

Fonu (ESF) ve Avrupa Küreselleşme Fonu (EGF)'nda aşağıdaki değişiklikler önerilmiştir:

-2009-2010 yılları için Avrupa Sosyal Fonu vasıtasıyla 19 milyar Avro destek sağlanmıştır. Üye devletlere yukarıda sözü edilen 3 ana eksene odaklı paketler için ESF programlarının uygulanması gerektiği durumlarda yardım sağlanmaktadır.

-Avrupa Küreselleşme Fonuna erişim kolaylaştırılmakta ve kriz sebebiyle işten çıkartmalar, eğitimlerin eş finansmanı ve işe yerleştirmeler için kullanımı etkinleştirilmektedir. 2011 yılı için AB finansman oranı %50'den %65'e çıkarılmış, yararlanma eşiği olan 1,000 işçi sayısı ise 500 işçiye indirilmiştir. Ek olarak, EGF desteği özellikle en hassas grupların yeni işlere tekrar adaptasyonu için gereken süreyi sağlamak açısından 12'den 24 aya çıkarılmıştır.

- İşlerini kaybeden ve kendi işini kurmak isteyen kişilere kredi vermeye yönelik yeni bir mikro-finance oluşumu önermek. İlk bütçe olan 100 milyon £, özellikle Avrupa Yatırım bankası gibi uluslararası finansal kurumlarla işbirliği halinde 500 milyon £ takviye sağlayabilir.

- Yeni işler için yeni beceriler girişimiyle, Avrupa ekonomisinin gelecekteki beceri ihtiyaçlarının analiz ve tahminini geliştirerek, kişileri uygun işlerle daha etkin şekilde bir araya getirmek ve böylece eğitim ihtiyaçlarını daha iyi tespit etmek.

-Avrupa Komisyonu tarafından, aylık olarak yayınlanmasına karar verilen yeni izleme raporları yoluyla hızla değişen istihdam ve sosyal durumun izlenmesi ayağını güçlendirmek.

-Avrupa Komisyonu, "Avrupa'nın Toparlanmasını Yönetmek" adıyla 2009'un Mart ayında yayınlanan Tebliği üye devletlerin ekonomik krizle mücadelede uygun ve etkili istihdam politikaları tasarlamasına ve uygulamaya koymasına yardım etmek için bazı öğeler ortaya koymuştur.

- AB Büyüme ve İşler Stratejisi, üye devletlere kriz döneminde istihdamı teşvik etmek için, İstihdam Komitesi'nde birlikte çalışmak ya da karşılıklı öğrenme programı kapsamında iyi uygulama örneklerini tespit etmek gibi ortak eylemleri uygulamalarına yönelik bir çerçeve sunmaya devam etmektedir.

Avrupa Ekonomik Toparlanma Planı'nı takiben, çoğu üye devlet istihdam ve sosyal politika önerileri içeren kendi ulusal toparlanma planlarını oluşturmuşlardır. Avrupa Komisyonu tarafından derlenen bilgiye göre, krizle mücadele AB çapında 300 tedbirin uygulandığı tespit edilmiştir.

GÖRÜNÜM

İşgücü piyasasındaki gelişmeler ekonomik faaliyetleri biraz geriden takip ettiğinden, ekonomik faaliyette geçen sene sonbaharda yaşanan keskin düşüşe tepkiler ancak 2009 yılı içinde ortaya çıkmaya başlamıştır. Gerçekten de ekonomik krizin AB işgücü piyasaları üzerinde, bugüne kadar göreceli olarak sınırlı kalan etkisi, Ekim ayında hızlanan ekonomik krizin işgücü piyasalarına ortalama 2-3 çeyrek geriden gelen etkisiyle daha olumsuz şekilde artabilir.

Bunun yanı sıra, AB'de işverenlerin işe uygun becerileri olan kişileri bulma zorlukları sebebiyle deneyimli işçilerine sahip çıkmış olmalarına rağmen, yaşanan krizin süresi uzadıkça bunu yapmak giderek daha zorlaşacaktır. AB işgücü piyasasının, talepteki düşüşe(örn. Kısa çalışma, üretimin geçici olarak durdurulması gibi.) beceri eksikliklerine ve küçülen işgücü piyasası hakkındaki uzun süreli kaygılara uyum sağlamak amacıyla esnekliğin artırılmasını amaçlayan iç uyum tedbirlerinin yaygın bir şekilde uygulanması gibi faktörlerin birleşiminden kaynaklanan göreceli esnekliği, ekonomi küçülmeye devam ederse ve gelecekte toparlanmaya dair işaretler görünmezse zayıflayabilir.

Bu bağlamda, eldeki son veriler her ne kadar AB işgücü piyasasını bozulmaya devam ettiğini gösteriyor olsa da, bu bozulmanın hızının azaldığını gösteren işaretler de güçlenmektedir. Özellikle ekonomiyle ilgili güven, şirketlerin istihdam beklentileri ve tüketicilerin işsizlik beklentileri hala kötümser olmasına rağmen, gelişmeye yönelik net işaretler de göstermektedir. Ancak işsizlik oranı, daha önceki kötüleşen beklentiler doğrultusunda artmaya devam etmekte, hatta işsizlik oranının, ekonomiye duyulan güven ve tüketicilerin beklentilerinde ya da ekonomik faaliyette her hangi bir düzelme yaşanana kadar daha da kötüleşmesi beklenmektedir. Gerçekten de geçtiğimiz Temmuz'da yayınlanan bir Eurobarometre Araştırması, Avrupalıların %61'inin ekonomik krizin işlere daha da etki etmesini beklediklerini ve çalışanların %32'sinin

kriz döneminde işlerini kaybetme kaygısı duyduklarını göstermektedir. Araştırmaya katılanların %9'u, kriz nedeniyle işini kaybetmiş ve bazıları bu arada yeni bir iş bulmuştur. Bu bakımdan genel olarak net işini kaybetme oranı %6 olmuştur. Ayrıca Avrupa vatandaşlarının %24'ü bir iş arkadaşının işini kaybettiğini %36'sı arkadaşları ya da aile bireyleri arasında krizden etkilenen biri olduğunu söylemekte ve bu durum krizin sosyal etkilerinin yaygınlığını ispat etmektedir. Genel olarak şirketlerin istihdam beklentilerinin olumsuz olduğunu ortaya koyan son araştırmalar da önümüzdeki aylarda işgücü piyasasında kötüleşme yaşanacağı beklentilerini destekler niteliktedir.

2010 BEKLENTİLERİ

Yakın gelecekteki ekonomi ve istihdam durumu hakkında 2009 yılının başındaki beklentiler daha ziyade umutsuz bir tablo çizmiş ve 2009 da ciddi bir ekonomik kriz yaşanacağı ve toparlanmanın uzun zaman alacağını göstermiştir. Bu görüşlere göre, AB'de ekonomik faaliyet çok geç toparlanacak ve bir o kadar süre de işgücü piyasasındaki düzelmeye ayrılacaktır. Bu çerçevede, emlak ve finans piyasalarındaki düzeltmelerin etkisine en çok maruz kalan AB üyesi devletlerin özellikle çok zayıf performans kaydedeceği beklentisi hakim olmuştur.

Komisyon'un bahar ekonomik beklentisine göre, AB GSİYH'si bu yıl için de %4 oranında düşecek ve mali parasal kurtarma planlarının etkilerinin devreye gireceği 2010'da ise yaygın şekilde dengeye oturtacaktır. Ekonomik krizin, üye devletlerin genelinde etkili olması, ancak özellikle İrlanda ve Baltık devletlerini şiddetli etkilemesi beklenmişti. Daha büyük üye devletlerden Almanya ve İtalya 2009'da en büyük daralmalarını yaşamışlar ancak Fransa, İspanya ve İngiltere için bunun biraz daha hafif seyretmesi beklenmişti.

Komisyonun beklentisine göre, işgücü piyasaları krizden ciddi bir şekilde etkileneceklerdi. AB'de (Lüksemburg hariç tüm üye devletlerde) bu yıl istihdamın negatif büyüme göstermesi, 2009'da istihdamın genel olarak %2,6 küçülmesi ve 2010'da %1,4 daha daralması beklenmekteydi. Bu durum 2 yıl için yaklaşık 8,5 milyon işe tekabül etmekte ki bu, 2005-2008 yılları arasında yaratılan net 9,7 milyon işe karşıt bir durum yaratmaktaydı. Özellikle İspanya, Baltık ülkeleri ve İrlanda'da kendini gösterecek ciddi düşüşler olmak üzere, tüm büyük üye devletlerin, 2009'da azalan istihdam oranlarıyla karşılaşmaları beklenmekteydi. Danimarka, Hollanda ve İsveç gibi geleneksel olarak güçlü bir işgücü piyasası performansına sahip ülkeler 2009 ve 2010'da ciddi istihdam daralmasıyla karşılaştılar.

AB'de işsizlik oranının 2008 seviyesinden yaklaşık 4 puan yükselerek 2010'da yüzde 11'e ulaşması beklenmekteydi. Oranlarının, 2008-2010 yılları arasında üye devletlerin tamamında ama özellikle Baltık ülkeleri, İrlanda ve İspanya'da artış göstermesi öngörülmüş, ancak bunlar krizden en çok etkilenen ülkeler olmuştu. İspanya'da işsizlikte yaşanan ciddi artışın, 2010 yılında %20'lerin üstüne çıkması beklenirken, diğer büyük üye devletlerde de ciddi artışlar öngörülmüştü.

Geçtiğimiz Haziranda yayınlanan OECD Ekonomik Görünüm Raporu'nda krizin işgücü piyasaları üzerindeki etkilerinin uzun süre hissedileceği görüşü belirtilmişti. Bu yılın sonunda ABD'de işsizlik oranının %10'u geçmesi ve 2010 boyunca bu

yüksek düzeyde seyretmesi aynı zamanda işsizlik oranının yıl sonuna kadar Avro Bölgesinde %11'e çıkarak 2010 sonunda %12,3'e doğru yükselmesi beklentisi vardı.

Ancak, yılın ikinci yarısından itibaren küresel krizin dibe vurduğu yönünde işaretler gözlemlendi. Avrupa Komisyonu, eylül ayında yayınladığı Ara Rapor'da, toparlanmanın sürdürülebilirliğinin denenmesi gerekeceği, ancak uzun ve derin bir resesyon yaşanacağı korkusunun azalmaya başladığı yönünde görüşlere yer verdi. Yılın ikinci yarısından itibaren GSİYH'de pozitif büyümeye geçileceği öngörüldü. Ancak 2009 için beklenti genel olarak değişmedi ve GSİYH'nin gerek AB gerek Avro Bölgesinde bu yıl içinde %4 oranında düşmesi öngörüldü. Ekonominin verdiği bu son pozitif sinyallere rağmen, işgücü piyasasının 2009'un ikinci döneminde de kötüleşmeye devam edeceği, hatta ekonomik krizin işgücü piyasası üzerindeki asıl etkisinin kısmen hala hissedilmediği

ifade edildi.

Ekonomik Görünüm Raporu'nun Eylül ara değerlendirmesinde OECD, küresel krizden çıkışın birkaç ay önceki beklentilerle karşılaştırıldığında daha hızlı gerçekleşebileceği, ancak yine de toparlanmanın çok yavaş olacağı ve gelecek seneyi bulacağını vurguladı. Haziran beklentileri ile karşılaştırıldığında, 2009 için en son GSİYH beklentilerinin Japonya için biraz daha iyimser olduğu, ancak ABD için değişmediği, Avro Bölgesi için ise -4,8'den %-3,9'a çıktığı belirtildi. OECD'nin son beklentileri, Fransa, İtalya ve özellikle Almanya için daha kötümser beklentiler içerdi. Bunun sonucu olarak, AB'de işgücü piyasası koşullarında geçen sene süresince yaşanan ve daha önce eşi görülmemiş ölçüdeki kötüleşmenin bir miktar iyileşmesi, ancak işgücü piyasasının ve ekonomik toparlanmanın önümüzdeki dönemlerde çok ağır seyretmesi beklenmektedir.

ÖZET VE SONUÇLAR

Yaşanan ağır küresel finansal kriz ve reel ekonomide yarattığı etkiler, uzun yıllardır kaydedilen nispi yüksek büyümeyi ve istihdamdaki pozitif büyümeyi aniden tersine çevirdi. İşsizlik büyümeye devam ederken dikkatler, krizin işler üzerinde yarattığı etkinin sınırlanması ve sosyal etkileriyle mücadele edilmesi üzerinde toplandı.

Ekonomik kriz, Avrupa ekonomisinin büyümesi konusunda ciddi olumsuz etkiler yaratmış olsa da, işgücü piyasası üzerindeki etkisi 2008 yılında nispeten daha sınırlı oldu. Bunun bir nedeni, üretimdeki değişimlerin istihdam oranlarını genelde altı ya da daha uzun süre geriden takip etmesi, ayrıca, işgücü talebinin esnek çalışma düzenlemeleriyle dengelenmesi ve istihdamda düşüşler yerine bazı sektörlerde istihdamın istikrarı için nominal ücretlerin düzenlenmesi de ikinci bir unsur oldu. Göstergeler, çoğunlukla istihdam kayıplarının üretim azalışının altında kaldığına ve eğer ekonomi kısa bir süre içinde hızlanmazsa şirketler daha hızlı işçi çıkarmak zorunda kalabileceklerinden, kısmi bir işçi çıkarmama eğilimine işaret etmektedir. İstihdam üzerindeki olumsuz etki 2009 içinde daha belirgin hale gelmiş ve ekonomik düzelme ile istihdam kayıplarını ortadan kaldırma politikaları önem kazanmıştır. Ancak yine de, istihdamdaki herhangi bir toparlanmanın üretimdeki düzelmeden çok sonra geleceği göz önünde bulundurulmalıdır.

Kriz döneminde erkekler, kadınlara nazaran daha yüksek işsizlik oranlarına maruz kalmışlar, bu da krizden en fazla etkilenen sektörlerin erkeklerin yoğun olarak çalıştığı sektörler olduğunu göstermiştir. Ayrıca gençler arasında da işsizlik güçlü bir artış kaydetmeye devam ederken, bundan yine özellikle genç erkekler etkilenmiş, neticede bu durum genç işsizliği ile mücadele etmek için gereken desteğe duyulan ihtiyacı artırmıştır.

AB için, istihdam alanındaki en önemli husus, iş kaybını minimize etmek, işsizliğin sabitlenmesini önlemek, işe dönüşü kolaylaştırmak, iş yaratımını hızlandırmak ekonomik yenilenme, sürdürülebilir iyileşme ve büyümenin yolunu açmaktadır. Bu bağlamda, AB ve üye devletler senkronize bir şekilde hareket ederek, krizin işgücü piyasaları üzerindeki etkilerini sınırlandırmak ve iyileşme için uygun şartları yaratmak amacıyla önemli adımlar atmışlardır.

Avrupada istihdam 2009 Raporu, Avrupa Komisyonu'nun politika çalışmalarını etkileyen iki anahtar faktöre dikkat çekmektedir: Birincisi, ekonomik krizin mevcut durumu ve işsizlikte beklenen hızlı artışla mücadele ihtiyacı ve ikincisi, mevcut Lizbon döngüsünün artık sona ermekte olduğu, kazandırdıkları ve ek sık kaldığı yönler üzerine bir değerlendirme yapılması gerekliliği ve 2010'dan sonraki politika öncelikler açısından uygun bir düzenlemeye gidilmesidir.

Avrupa sadece durgunlukla mücadele etmemeli, bunun yanı sıra krizi daha üretken, daha yenilikçi, becerileri daha iyi olan ve daha yeşil bir ekonomiye geçiş için fırsata dönüştürmelidir. Avrupa işgücü piyasaları krizden ciddi şekilde etkilenenlerdir. Bu nedenle şirketler ve işçilere değişen gerçeklere daha iyi uyum sağlayabilmeleri için, nitelikli işlerin korunması, tüm düzeylerde becerilerin geliştirilmesi, kişilerin işe geri dönüşlerinin sağlanması ve yeni işler yaratılması için gereken şartların oluşturulması gibi gerekli kolaylıklar sağlanmalıdır. Güvenceli esneklik, hem işgücü piyasalarını modernize etmede hem de krizden başarılı çıkışta doğru yaklaşım olmaya devam etmektedir.

Bu çerçevede, bulunduğumuz kavşakta en büyük önem, işsizliği azaltmak hedefli politikaların değerlendirilmesi ve gelecek için iş yaratımını destekleyen politikalara verilmelidir.

Kaynak: Employment in Europe 2009

SATSO EĞİTİMLERİNİN KALİTESİ TARTIŞILMAZ



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası üyelerinin kaliteli hizmet verebilmeleri, sektörlerinde müşteri memnuniyetini en üst seviyelere çıkarabilmelerini sağlayabilmek ve geçtiğimiz 2 yıla damgasını vuran küresel ekonomik krizin üyelerimiz tarafından fırsata çevrilmesine öncülük etmek amacıyla eğitim seminerlerinin önemini farkındalığı ile hareket etmektedir.

Biz biliyoruz ki, bir firma için kalite ve büyüme bilinçli aynı zamanda profesyonel yöneticiler ve çalışanlarla mümkün olacaktır. Bu ilke ile, eğitim seminerlerimiz aralıksız ve yükselen bir ivme ile devam ediyor...

“Güzel Konuşma ve Diksiyon”

Bu doğrultuda 2010 yılının eğitim çalışmalarına start veren SATSO, Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi (Kocaeli - ABİGEM) işbirliği ile “Güzel Konuşma ve Diksiyon” ile 2010 yılının ilk eğitim seminerini düzenledi.

ABİGEM Eğitim Uzmanı Bahri Aydın gözetiminde gerçekleştirilen eğitim seminerinde; doğru, düzgün ve etkili konuşmanın tarifi yapılarak, güne hazırlık / diyaframın kullanılması, nefes alıştırmaları, dudak tembelliği, karşılıklı konuşma enerjisi (PA temrini), vurgu ve noktalamalar, harflerin ve kelimelerin söyleniş biçimi / diksiyon, Türkçe'nin özellikleri / ulamalar, ses temrinleri, ses uyumları, ses, nefes, artikülasyon, dil bozukluklarının giderilmesi, dil bilinci /doğaçlama, Alexander Tekniği, A E İ O U vokal ve uyumlu konson çalışmaları, metin okuma ve entonasyon çalışmaları, serbest konuşma konularında katılımcılara detaylı bilgiler verildi.

“Durgunluk Döneminde Satış”

Katılımın oldukça yüksek olduğu ve ABİGEM Eğitim Uzmanı Murat Ünver gözetiminde gerçekleştirilen Durgunluk Döneminde Satış konulu eğitim seminerinde, Pazar, Satış, Satışçı Mal / Mamul-Ürün, Müşteri, Resesyon, Satıştaki Dünyasındaki Değişimler, Doğrular Bileşkesi Olarak SATIŞ, Daralan Pazarda Yıldız Olmak, Kazanma Eşiğiniz, İletişimin Hayatımızdaki Yeri, Etkili Bir Sözlü İletişim İçin Temel Öneriler, Satışçının Beden Dili: Dinlemenin İletişimdeki Rolü, İletişim Engelleri, Duruş, Diziliş, Oturma, Duyguların Satın Alma Kararlarındaki Yeri, Bugün Tüm Zamanlardan Daha Fazla Gereken Duygu ve 3G konularında detaylı bilgiler verildi.

“Dış Ticarete Kullanılan Belgeler”

Sürekli değişen ve gelişen küresel pazarda üyelerinin gelişmelerinin en az ticari başarıları kadar önemli olduğu bilinci ile hareket eden Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, bu bilinçle sürdürdüğü eğitim faaliyetlerine devam ediyor.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası ve Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi (Kocaeli - ABİGEM) işbirliğinde düzenlenen “Dış Ticarete Kullanılan Belgeler” konulu eğitim semineri yoğun bir katılımı gerçekleştirildi.

Söz konusu eğitim seminerinde, dış ticarete belgelerin önemi, ticari faturalar ve original fatura, proforma fatura, çekli listeleri (Tanımı, İşlevi ve Örnek Çalışma), diğer faturalar (Nav-

lun Fatura, Konsolosluk Faturası vb.), faturaların resmi işlemler ve akreditifte önemi, Yükleme Belgeleri; çekli listesi, koli listesi, yükleme ve boşaltmada taşıyıcının sorumlulukları, sevk belgelerinin hukuki önemi ve uygulamalı tanıtımı, konşimento (B/ L) ve Çeşitleri, Havayolu Taşıma Belgesi (AWB) nin tanıtımı ve uygulaması, menşe şahadetnamesi, FORM A belgesi, ödeme şekillerine göre poliçeli işlemler, gözetim belgesi, menşe şahadetnamesi, FORM A belgesi, ATA Karnesi ve uygulamaları konularında katılımcılara detaylı bilgiler verildi

“Etkin Satış Takımı Oluşturma Eğitimi”

ABİGEM Eğitim Uzmanı Murat Ünver gözetiminde gerçekleştirilen eğitim seminerinde, satış/pazarlama, ekip, takım, yönetim, lider, sinerji, satış ekibi, makro organizasyon, içiyle dışıyla satış organizasyonu, iç ve dış destekler, ekip olabilmek, sinerji yaratma süreci, ekibin olmazsa olmazları, neden ekip çalışması, ekip anlayışının organizasyona kattıkları, nasıl ekip olunur, motivasyon, motive etmenin aşamaları ve araçları, Türk kültürü ve ekip anlayışı, iletişimin hayatımızdaki yeri, ekip başarısının a,b,c'si ve ilişkilendirmesi konularında detaylı bilgiler verilecek.

“Etkili Lider Teknikleri Eğitimi”

Prof. Dr. İsmail Üstel tarafından verilen Etkili Lider Teknikleri Eğitiminde liderlik, koçluk, entorluk, liderlik ve yöneticilik: benzerlikler ve farklılıklar, lider - genetik özelliklerin ve karizmanın rolü, lider / izleyenler / koşullar arasındaki etkileşimler, liderlik psikolojisinin karakteristikleri, liderlik rolleri; beceri ve öz beceri havuzu, liderlik gerektiren süreçler, lider-yönetici olabilmek konularında katılımcılara detaylı bilgi verildi.

“Finansal Tablolar Analizi Eğitimi”

Üyelerimizin finansal anlamda yetkinlik kazanması ve mevcut bilgilerin geliştirilmesi amacıyla düzenlenen “Finansal Tablolar Analizi Eğitimi” katılımcılar tarafından ilgiyle karşılandı.

ABİGEM Ahmet Muhassıloğlu gözetiminde gerçekleştirilen eğitim seminerinde, Muhasebe ve Finans, Mali Tablolar, Bilanço, Fon Akım Tablosu, Gelir Tablosu, Nakit Akış Tahmini, Mali Analiz, Mali Analiz, Mali Kontrol, Diğer Performans Kriterleri, Mali Analiz Teknikleri, Değişim Analizi, Yüzde Analizleri, Oran Analizinin Limiti, Maliyet Analizi, Brüt Marj Analizi, Kar Planlama, Başabaş Miktar/Fiyat Analizi, Oran Analizinin Limiti, Yüzde Analizleri konularında detaylı bilgiler verildi.



SAKARYA ARTIK MOBESE İLE GÜVENDE

MOBESE; Emniyet Genel Müdürlüğü'nün asayişi sağlamak, iç güvenliğe yönelik tehditleri bertaraf etmek ve denetim görevini daha etkin gerçekleştirmek üzere; mevzuata uygun olarak elde edilen görüntü, ses ve konum verilerinin işlenerek anlamlı sonuçlar üretilmesini ve sonuçların PolNet Uygulamaları ile desteklenmesini sağlayan, modüler olarak geliştirilmiş, bilişim sistemidir.

Sakarya Valiliği'nin desteği ile Sakarya Emniyet Müdürlüğü bünyesinde faaliyete geçirilen "Kent Bilgi ve Güvenlik Sistemi" MOBESE ile Sakarya halkına sunulmakta olan kamu hizmetlerinin iyileştirilmesi, yönetim işlevinin kolaylaştırılması ve suç sayısının düşürülmesi de hedeflenmektedir.

Bu doğrultuda sistemin ilimize kazandırılmasında büyük destekleri olan Sakarya Valisi Hüseyin Atak ve sistemin ilk adresi olan İl Emniyet Müdürü Ali Bilkay ile görüşerek MOBESE hakkındaki görüşlerini aldık.



Hüseyin ATAK (Sakarya Valisi)

Teknolojik yeniliklerin her geçen gün hızla geliştiği, bilim ve teknoloji çağını yaşadığımız günümüzde suçların önlenmesi, meydana gelen olayların aydınlatılması,

suç ve suçlularla mücadelede gelişen teknolojilerin kullanılması vazgeçilmez bir gerekliliktir.

Bu çerçevede vatandaşlarımıza Kamu hizmetlerinin daha hızlı, etkin ve sağlıklı bir şekilde sunulması ve suç oranının azaltılması amacıyla MOBESE Projesi Valiliğimizin desteğiyle Sakarya İl Emniyet Müdürlüğü bünyesinde faaliyete geçirilmiştir.

Bu Projenin hayata geçirilmesinde başta İçişleri Bakanımız Sayın Prof. Dr. Beşir ATALAY olmak üzere katkıda bulunan diğer Kamu Kurum ve Kuruluşlarına teşekkür eder sistemin Sakarya'mıza hayırlı olmasını temenni ederim.



Ali BİLKAY (İl Emniyet Müdürü)

Suçların önlenmesinde ve aydınlatılmasında insan unsurunun yanında teknolojik araçlardan faydalanmak, sunulan hizmetin kalitesini arttıracaktır. Emniyet birimlerinin uzman-

laşma ve çağın gerektirdiği teknik donanımlarla techiz edilmesinin önemi kadar suç işlemeye yönelik bireylerin suç işleme fikrinden uzak durmaları da büyük önem arz etmektedir.

Şunu açıkça belirtmek gerekir ki MOBESE bir güvenlik projesi olup özgürlükleri sınırlayan bir sistem değildir. Amacımız Sakarya halkına sunulmakta olan güvenlik hizmetlerinin iyileştirilmesi, olaylara kısa sürede müdahale etme, kişi hak ve özgürlüklerini ön planda tutarak vatandaşa en iyi hizmetin sunulması ve suç sayısının düşürülmesidir.

Bu projenin gerçekleştirilmesinde maddi ve manevi desteğini bizden esirgemeyen başta İçişleri Bakanımız Sayın Prof. Dr. Be-

şir Atalay, Emniyet Genel Müdürümüz Sayın Oğuz Kağan Köksal ve Valimiz Sayın Hüseyin Atak olmak üzere katkıda bulunan diğer Kamu Kurum ve Kuruluşlarına şükranlarımı sunar projemizin Sakarya'mıza, teşkilatımıza hayırlı olmasını dilerim

"MOBESE sistemi ile şehirde yaşayan vatandaşların üzerinde güvenlik algısının arttırılmasını hedeflemekteyiz".



Mobil iletişim teknolojisinin kamu hayatındaki önemi çerçevesinde emniyet hizmetlerinin de teknolojiye uygun bir hızda gelişmesini sağlamak, olaylara en kısa süre içinde müdahale etmek, kişi hak ve özgürlüklerini ön planda tutarak vatandaşa en iyi hizmeti sunmak gibi çok önemli hedefler amacıyla tasarlanarak hayata geçirilen MOBESE projesi ilimizde temellerinin atıldığı gün itibarıyla büyük bir değişim ve güvenli yaşamın da habercisi oldu.

MOBESE sistemi ile ilgili daha detaylı bilgileri bu işin duayenlerinden birisi olan İl Emniyet Müdür Yardımcısı Erdoğan Toprakman ile Muhabere Elektronik Şube Müdür Vekili Nahit Sağlam'dan aldık...

MOBESE ÇALIŞMALARI İLK OLARAK NE ZAMAN BAŞLADI VE NE ZAMAN TAMAMLANDI?

NAHİT SAĞLAM: Sakarya MOBESE Projesine Emniyet Genel Müdürlüğü Bilgi İşlem Dairesi Başkanlığı koordinesinde 2008 yılında başlanmış ve Sayın valimizin büyük destek ve katkısıyla gerekli çalışmalar tamamlanarak 2009 yılı Mayıs ayında ihalesi yapılarak 24 Ocak 2010 tarihinde Sayın Başbakanımızın ve Sayın İçişleri Bakanımızın katılımlarıyla resmi açılışı yapılmıştır.

SİSTEM HAKKINDA BİLGİ VERİRMİSİNİZ?

ERDOĞAN TOPRAKMAN: MOBESE, Görüntü, Çağrı ve Mobil Uygulamaları içeren, Coğrafi Bilgi Sistemleri ile desteklenen asayiş sağlamaya, iç güvenliğe yönelik tehditleri bertaraf etmek ve denetim görevini daha etkin gerçekleştirmek üzere; mevzuata uygun elde edilen görüntü ses ve konum verilerinin işlenerek anlamlı sonuçlar üretilmesini ve sonuçların POLNET uygulamaları ile desteklenmesini sağlayan genişlemeye müsait bir bilişim sistemidir.

Bu sistem içerisinde;

KGYS Merkezi: İlimizde halkın yoğun olduğu yerler, alışveriş merkezleri ile ana arter ve benzeri hassas kritik noktalarına yerleştirilen kameralardan elde edilen görüntülerin canlı (eş zamanlı) olarak izlendiği ve yasal sürelerle saklanmak üzere kayıt edildiği, birimler arası koordine ve eşgüdümün sağ-

landığı, ekiplerin sevk ve idare edildiği bir iletişim merkezidir.

KGYS Merkezinde görevli personelimiz kamera görüntülerini izlemekle beraber Araç Takip Sistemini, Plaka Tanıma Sistemini, Çevre Güvenlik ve Nezarethane İzleme Sistemini kontrol etmekte ve haber merkezi ile koordineli olarak çalışmaktadır.

Görüntüleme Sistemi: Görüntüleme Sistemi ile 47 noktada 90 adet kameralardan elde edilen görüntüler 24 saat eş zamanlı olarak izlenmekte, yasal sürelerle saklanmakta, otomatik olarak veya izleme neticesinde elde edilen bilgiler, ilgili birimler ile koordine sağlanarak zaman kaybetmeden değerlendirilmektedir. Ayrıca önceden meydana gelen olaylarla ilgili geçmiş kayıtlarda inceleme yapılmakta, birimlerin bu konudaki talepleri yerine getirilmektedir.

Görüntüleme sistemi ile suçun işlenmeden önce önlenmesinin sağlanması, işlenmiş olan bir suç ile ilgili iz ve delillerinin toplanması, şehirde yaşayan vatandaşların üzerinde güvenlik algısının arttırılması hedeflenmektedir.

Plaka Tanıma Sistemi: Plaka Tanıma Sistemi ile 4 noktada ilimize giriş ve çıkış yapan tüm araçlar kayıt altına alınmakta, elde edilen kayıtlar Emniyet Genel Müdürlüğü veritabanından anlık olarak sorgulanmakta, olumsuzluğu tespit edilen araçlara ekiplerimiz gerekli işlemi yapmaktadır. Ayrıca birimlerimizce takip edilmesi istenilen plakalar yerel veritabanımızda takip edilerek alarm üretilmesi sağlanmaktadır.

Bunların dışında trafik ile ilgili elde edilen istatistikî bilgilerle (Trafik yoğun olduğu günler ve saatler, giriş çıkış yapan araç sayısı v.b.) trafik düzeni ve güvenliği açısından gerekli tedbirler alınmaktadır.

Plaka Tanıma Sistemi ile ülke genelinde çalıntı araçlardan ilimize giriş çıkış yapanların tespit edilmesi ve yakalanması, suçla karışmış olan araçların yakalanması, trafik yönünden olumsuzlukları bulunan araçların tespit ve yakalanması, kırmızı ışık ve hız ihlallerinin tespiti ile gerekli cezai işlemlerinin yapılması hedeflenmektedir.

Araç Takip Sistemi: Araç Takip Sistemi ile resmi ve sivil ekiplerimiz dijital harita üzerinde takip edilmekte, olaylara en yakın ekibin süratle müdahale etmesi sağlanmaktadır. Ayrıca ekiplerimizin dolaştığı güzergâhlar kontrol edilmekte araç ve sürücü bilgilerine merkezden ulaşım sağlanmakta ve raporlama yapılmaktadır.

Araç Takip Sistemi ile asayiş sağlamaya görevli ekiplerimizin muhtemel suç işlenebilecek alanlarda görev yapmalarının sağlanması, meydana gelen olaylara en yakın ekip ve ekiplerin sevk edilmesi hedeflenmektedir.

Mobil Uygulamalar Sistemi: Mobil Uygulamalar Sisteminde kullanıcılarımız Taşınabilir El Bilgisayarları ile MOBESE uygulamalarından faydalanarak, karşılaştıkları olay, şahıs ve araç karşısında zaman kaybetmeden ön bilgi almakta, lokal olarak kimlik sorgusu, araç sorgusu yapabilmektedir.

İhbar Otomasyon Sistemi: 155 hattına gelen çağrılar bilgisayar ortamında alınmakta, alınan ihbarlarla ilgili kayıtlar dijital ortamda tutulmakta, zaman tasarrufu yapılarak, istatistikî bilgilere daha hızlı ulaşılabilmektedir.

Çevre Güvenlik ve Nezarethane Sistemi: Çevre ve Güvenlik Sisteminde Müdürlüğümüze ait binalar, Nezarethane Sisteminde



nezarethanelerimiz gece ve gündüz görüşlü kapalı devre kamera sistemiyle izlenmektedir.

KENT GÜVENLİĞİNDE NE GİBİ ARTILAR OLUŞTURDU?

NAHİT SAĞLAM: MOBESE'miz yeni kurulmasına karşılık 1,5 aylık dönemde 250 asayiş olayı, 19 trafik kazası, 28 çalıntı araç, 6 çalıntı plaka ve 75 trafikten men, 30 Emniyet Müdürlüğü-müzce aranan araç tespit edilmiş, ayrıca adli tahkikata esas olmak üzere ilgili birimlere 55 olayla ilgili görüntü kayıtları verilmiştir.

SİSTEMİN GELİŞTİRİLMEMEYE AÇIK YÖNLERİ NELERDİR?

NAHİT SAĞLAM: Sistem modüler bir yapıda olduğundan kamera sayısı arttırılabilmektedir. Ayrıca değişik amaçlı video analiz ve şüpheli paket gibi yazılımlarının entegresine uygundur.

SUÇTAN CAYDIRICILIK KONUSUNDA MOBESE SİSTEMİ YETLİ MİDİR FARKLI OLARAK NELER YAPILABİLİR?

ERDOĞAN TOPRAKMAN: MOBESE sisteminin büyük bir caydırıcılık etkisi bulunmakla beraber tek başına yeterli olmayıp asayiş, trafik gibi diğer birimlerimizle koordineli çalışmak ta büyük önem arz etmektedir. Bununla birlikte sivil toplum kuruluşlarımızın ve vatandaşımızın desteği de caydırıcılık konusuna önemli katkıda bulunacaktır.

TEKNOLOJİK BİR ALT YAPI GEREKTİREN BU SİSTEMİN KONTROLÜ KONUSUNDA EMNİYET PERSONELİ NE GİBİ EĞİTİMLERDEN GEÇTİ?

NAHİT SAĞLAM: Projede görev alan personele projenin hazırlanması ile ilgili MOBESE Teorik ve Pratik eğitimlerinin yanında, işletilmesi ile ilgili Temel Bilgisayar, Bilgisayar Operatörlüğü, Görüntü İzleme, Sunucu, Network Yönetim ve Muhabere Temel Eğitimi gibi eğitimler verilmektedir.

HANGİ BÖLGELERDE MOBESE KAMERALARI YERLEŞTİRİLDİ VE BU NOKTALAR NEYE GÖRE BELİRLENDİ?

ERDOĞAN TOPRAKMAN: MOBESE kameraları özellikle asayiş ve trafik yönünden önem arz eden yerler başta olmak üzere

vatandaşlarımızın kalabalık bulunduğu alışveriş merkezlerine, ana meydan ve kavşaklara yerleştirilmiştir. Kamera noktaları Emniyet Müdürlüğümüzde görevli ilgili birimlerimizle yapılan değerlendirme sonucunda belirlenmiştir. İlk etapta 47 noktaya 90 adet görüntüleme kamerası, 4 noktaya 22 adet Plaka tanıma kamerasının kurulumu yapılmıştır. Bu sayılar ilerleyen süreçte arttırılabilecektir.

MOBESE İLE SADECE SUÇTAN CAYDIRICILIK MI HEDEFLENDİ BAŞKA HANGİ KONULARDA KENT YAŞAMINA ARTI KATMASI HEDEFLENİYOR?

ERDOĞAN TOPRAKMAN: Daha önce de belirttiğimiz gibi suçtan caydırıcılık konusunun yanı sıra emniyet hizmetlerinin daha etkin, daha verimli olarak yerine getirilmesi, suç ve suçlularla mücadelede teknolojik imkanların kullanılmasıyla daha kısa sürelerde sonuçlar alarak vatandaşlarımız için daha güvenli, rahat, huzurlu bir Sakarya hedeflenmektedir. Ayrıca mobil uygulamalarımız ile genel ve özel asayiş uygulamalarında kısa sürede sonuca ulaşılması, aranan şahıslar ve araçların lokal ve mobil olarak sorgulanabilmesi de hedeflenmektedir.

Sonuç olarak böylesine kapsamlı ve yüksek teknoloji projelerin hedefleri uzun vadeye yayılır ve sonuçlar kısa zaman diliminde elde edilmesi beklenmez. Suç ve suçlularla mücadelede yalnız polise tedbirler değil "Toplum Destekli" bir yaklaşım esas alınarak sivil toplum örgütleri ile koordineli hareket edilmesi gereken bir sistem karşımıza çıkmaktadır. Bu durum hem suçla mücadele eden aktör ve sayısını arttırmakta, hem de kişi hakları ve özel hayatın korunmasına yönelik kaygıları azaltmaktadır.

Böyle bir imkanı bizlere sağladığı için Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'na duyurluğundan dolayı teşekkür ederiz.

"1,5 aylık dönemde 250 asayiş olayı, 19 trafik kazası, 28 çalıntı araç, 6 çalıntı plaka ve 75 trafikten men, 30 Emniyet Müdürlüğü-müzce aranan araç tespit edilmiş, ayrıca adli tahkikata esas olmak üzere ilgili birimlere 55 olayla ilgili görüntü kayıtları verilmiştir."

BUNLARI BİLİYOR MUSUNUZ?

Hazırlayan:
Ebru BARIN

1- Tüketici kredilerinin 33.9 milyar lirasını Kamu Bankaları, 41,2 milyar lirasını özel bankalar oluşturmaktadır. Aşağıdakilerden hangisi yabancı bankaların oluşturduğu kısmdır?
a) 19.8 milyar b) 22.7 milyar c) 25.6 milyar d) 13.8 milyar

2- Alanında dünya çapında ilk üç fuardan biri olan Dünya Ekonomik Forumu'nun 2009-2010 yılı Doğal Taş ve Teknoloji fuarına (MARBLE) ilk gün kaç ülke katılmıştır?
a) 54 ülke b) 72 ülke c) 60 ülke d) 43 ülke

3- Merkeziyetçilikten çıkıp AB rotasına giriş için ilk adımı 2006 yılında atılan 81 ili kapsayan Kalkınma Ajanslarının sayısı aşağıdakilerden hangisidir?
a) 26 b) 13 c) 18 d) 32

4- İmalat sanayide yeni kurulan şirketlerin 1 kişiden fazla işçi çalıştıran girişimci sayısına oranı en fazla olan ülke aşağıdakilerden hangisidir.
a) Amerika b) Kanada c) İsrail d) Danimarka

5- 2009 yılında kapasite kullanımı %30'luk oran ile en düşük sektör aşağıdakilerden hangisidir.
a) İş Makinesi b) Beyaz Eşya c) Un d) Otomotiv

6- Türkiye genelinde kaç adet Organize Sanayi Bölgesi bulunmaktadır?
a) 261 adet b) 148 adet c) 136 adet d) 173 adet

7- 2009 yılı Altın Örümcek Web Ödülleri'nde en iyi web siteleri ve internet teknolojileri alanında kaç kategoride projeler ödüllendirilmiştir?
a) 50 kategori b) 33 kategori c) 17 kategori d) 29 kategori

8- Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu yeni Başkanı aşağıdakilerden hangisidir?
a) Ahmet ERTÜRK b) Şakir Ercan GÜL
c) Tefik BİLGİN d) Durmuş YILMAZ

9- TOKİ Ali Sami Yen Stadı arazisi için muhammen satış bedeli olarak aşağıdakilerden hangi fiyatı biçmiştir?
a) 407 milyon 25 bin lira b) 385 milyon 32 bin lira
c) 278 milyon 12 bin lira d) 563 milyon 56 bin lira

10- Ekonomi Gazetecileri Derneği'nin yaptığı araştırmaya göre Ülkemiz internet kullanımında kaç saatini net başında geçiriyor?
3 saat b) 8 saat c) 9 saat d) 7 saat

11- Nabucco Gaz Boru Hattı projesi ile ilk gaz akışı kaç yılında yapılacaktır?
a) 2014 b) 2012 c) 2011 d) 2015

12- 1992-2009 döneminde Türkiye, Satın Alma Gücü Paritesi-ne göre Gayri Safi Yurt İçi Hasıla oranını ne kadar arttırmıştır?
a) 143,78 b) 163,12 c) 159,05 d) 167,09

13- Uluslar arası Para Fonu (IMF)'nin araştırmasına göre Ülkemizin Avrupa Ekonomisindeki rolü 1992'de yüzde 3.4 iken 2009 yılında aşağıdakilerden hangisi olmuştur?
a) % 4.55 b) % 5.76 c) % 7.89 d) % 3.97

14- Cenevre'deki Avrupa Nükleer Araştırma Merkezinde (CERN) yerin 100 metre altındaki 27 km'lik oval tünelde iki proton huzmesi 3,5 elektron volt enerjiyle, ışık hızına çok yakın bir hızla hangi tarihte çarpışmıştır?
a) 30 Mart 2010 b) 25 Şubat 2010
c) 17 şubat 2010 d) 22 ocak 2010

15- Türkiye ekonomisi 2009 yılının dördüncü çeyreğinde ne kadar büyümüştür?
a) % 10 b) % 8 c) % 5 d) % 6

16- Dünya nüfusunun artması ve kişi başı kaynak tüketiminin artması ekolojik ayak izini büyütmede, su, enerji, hammadde kullanımını sürdürülemez duruma getirmektedir. Küresel hektar biyolojik üretkenliği ölçmek için kullanılan bir ölçüt birimidir. Ülkemizde Kişi başına ayak izi küresel hektar olarak ölçüsü aşağıdakilerden hangisidir?
a) 2.8 b) 4.6 c) 9.0 d) 6.1

17- Ülkemizde rekabetin tavan yaptığı ürün sıralamasında ilk sırada hangi ürünler gelmektedir?
a) Cep Telefonu b) Kozmetik c) Beyaz Eşya d) Boya

18- Ülkemizde son dönemde kapasite oranlarında artış yaşamayan sektör aşağıdakilerden hangisidir ?
a) Şekerleme b) Meyve suyu
c) Mobilya d) Beyaz Eşya

19- Aşağıdaki Ülkelerden hangisi AB üyeliğini iki kez referandumla reddetmiştir?
a) Ukrayna b) Slovenya c) Norveç d) Slovakya

20- Çin'in 3. devri olan hangi firma ülkemizde yatırım yapmak üzere çalışmalara başlamıştır?
a) Changzhou Casa-shinco b) Dongfeng Motor
c) Chung Mei Industries d) Hancheng Zhanglu Fruit

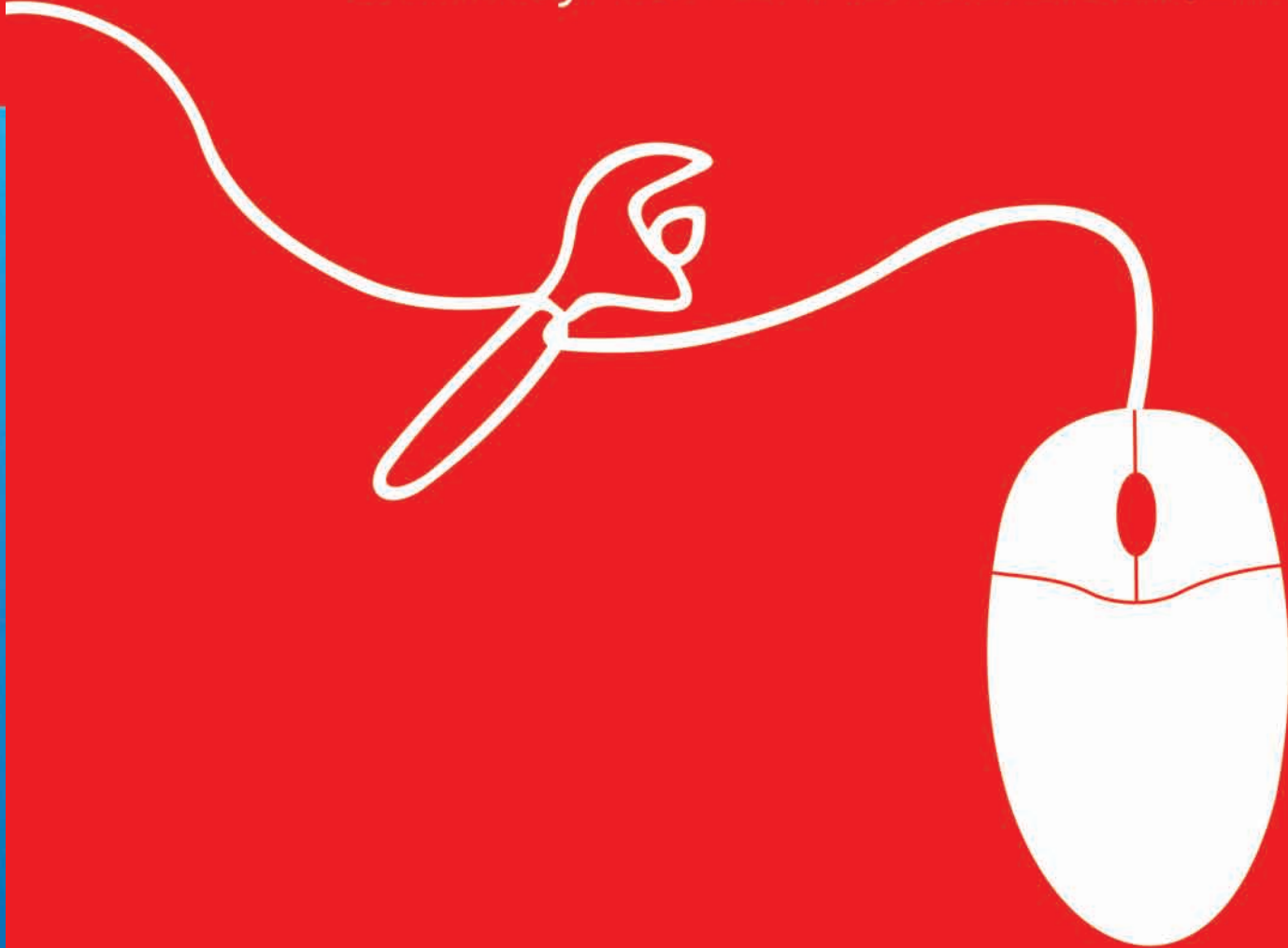
CEVAP ANAHTARI

1a 2c 3a 4b 5a 6a 7b 8b
9a 10b 11a 12b 13a 14a
15d 16a 17c 18d 19c 20b

ESBİ[®]
BİLGİSAYAR

20 yıldır

teknoloji ve servisi burada....teşekkürler Sakarya



LOGO
BUSINESS SOLUTIONS
YETKİLİ TEKNİK ÇÖZÜM MERKEZİ

dente
computer

www.esbi.com.tr

www.hakkibeykonaklari.com

Hakkıbey Konakları
Serdivan



ayrıntılar için randevu isteyiniz...
0532 240 92 64

düşlediğiniz gelecek 3 yıldır



ESYAPI

zafer şükür

İstiklal Mah. M. Altınışık Cad. N: 8 Serdivan / Sakarya